

Поле Август

Международная газета для земледельцев **Ноябрь 2016 №11 (157)**

С нами расти легче

Ждем вас на «ЮгАгро»!



Фото О. Сейфутдиновой

Уважаемый читатель!

В большинстве российских регионов земледельцы завершают 2016 год с хорошим настроением.

И пусть финансовые ожидания не везде оправдались, погода в конце сезона кое-где подвела, но есть главный капитал крестьянина – сельхозпродукция. Есть зерно, маслосемена, клубни и овощи, и если их грамотно сохранить да хорошо подать, торопатый купец на них всегда найдется.

Хорошо прибавили хозяйства Поволжья и Центра, но особенно впечатляют достижения хлеборобов Юга России. На момент подписания этого номера средняя урожайность зерновых с убранных 8 млн га в ЮФО составила 39,5 ц/га, а в СКФО с 2,7 млн га – 42,1 ц/га! Вот где главные рекорды сезона. И 22 - 25 ноября на выставке «ЮгАгро» в Краснодаре, встречаясь с коллегами, поставщиками ресурсов, трейдерами, учеными, земледельцы будут держать «в уме» эти новые точки отсчета. **Приглашаем вас посетить экспозицию компании «Август» (павильон 3, стенд С401).**

А в этом номере – своеобразная передача эстафеты выставке «ЮгАгро» от московской «старшей сестры» – «Золотой осени». Открывается номер рассказом о себе и своем деле ставропольского суперменеджера, который внешне простыми методами добивается колоссальных результатов. Темы последующих материалов также дают повод для серьезного обсуждения. Это, например, независимый обзор пестицидного рынка России, предостережение известного ученого о бактериозах на зерновых (которые могут стать бичом на Юге), представление новых гибридов кукурузы из Кабардино-Балкарии...

На снимке – менеджеры из большого коллектива Краснодарского представительства «Августа» (слева направо: Е. Литвиненко, В. Мишурицкий, С. Гусарь и А. Лукьяненко). Все сотрудники этой команды славно поработали, обеспечив в партнерских хозяйствах высокие результаты. Ну а в новом сезоне предстоит идти дальше. И «августовцы» к этому готовы.

Ваше «Поле Август»



стр. 2 - 3

Каждый гектар прибыльный!



стр. 4

Российский рынок ХСЗР



стр. 8

Лучшие овощи – в Сибири



стр. 10

Владимир, 9 сентября...



стр. 11

Рекорды «полей-онлайн»

Герой номера

Что может **эффективный менеджер**

По биографии героя этого номера, наверное, можно изучать историю и географию современного сельского хозяйства в Ставропольском крае. А также – узнать о таких навыках грамотного управления в АПК, которые не преподают ни в одной самой «крутой» школе агробизнеса. Меньше пяти лет назад Виктор ОРЛОВ возглавил созданное на руинах четырех разваленных хозяйств новое ООО «Агрохолдинг Красногвардейский», а сегодня оно конкурирует с лучшими сельхозпредприятиями края. За несколько дней до нашей беседы он отметил свое 60-летие...



В. Н. Орлов

Виктор Николаевич, от имени всех сотрудников «Августа» поздравляю Вас с юбилеем! Сегодня хороший повод рассказать о себе. Вспомните детство, родителей...

Родился и вырос я в Чеченской Республике, в станице Науурской, являюсь терским казаком в четвертом поколении, если считать от прадеда. Да, все началось именно с детства, а когда заканчивал школу, колебался – куда пойти? Ведь я был неплохим спортсменом, выиграл первенство России ФДСО «Урожай» по многоборью, еще школьником стал кандидатом в мастера спорта СССР. Была прямая дорога в Грозненский институт физкультуры, но любовь к селу перевесила, и я пошел в Ставропольский сельхозинститут, на зооинженерный факультет.

В ходе учебы на полугодовой преддипломной практике работал в Кочубеевском районе, в племсовхозе «Родина», и меня там сразу оформили зоотехником отделения: «Давай, пробуй!». Я попробовал и, видимо, это руководству совхоза понравилось, потому что затем в институт пришло письмо с просьбой распределить меня к ним. И я уже с дипломом вернулся на ту же должность, через полгода стал управляющим отделением, потом главным зоотехником... Тогда начался мой быстрый служебный рост, меня продвигали и по профсоюзной, и по партийной линии, вскоре я был заведующим сельхозотделом Кочубеевского райкома КПСС.

Что ж, так в советские годы росли всех руководителей...

И это была неплохая система, кое-что из нее очень пригодилось бы сейчас. Человека проверяли на самых разных уровнях, и многим это помогло найти себя. Ну а меня вскоре перевели в обком партии, а оттуда – по просьбе руководителей сельхозпредприятий – вер-

нули в Кочубеевский район начальником управления сельского хозяйства. Потом, в 1991 году, сессия райсовета рекомендовала меня назначить главой администрации района, и я проработал в этой должности до 1998 года. Ну а затем у меня возникли некоторые разногласия с губернатором края А. Л. Черноговоровым, который агитировал меня вступить в КПРФ, а я считал и считаю, что на такой выборной должности человек должен оставаться вне партий... И мне пришлось уйти.

Но нет худа без добра – я создал свое предприятие, назвал его ООО «Кантри» (то есть село), установил контакты со многими сельхозпредприятиями края, поставлял им ГСМ, а забирал в счет оплаты зерно, и многим это было очень удобно. Параллельно работал коммерческим директором Невинномысского мелькомбината. Обеспечивал комбинат зерном и одновременно – помогал хозяйствам получать ГСМ по справедливым ценам, без «накруток». У нас были лучшие условия в крае, и многие стремились работать именно с нами.

Ну а в 2004 году началась новая интересная полоса в моей жизни. Судьба свела меня с Алексеем Эдуардовичем Сагалом. Это настоящий ставропольский инвестор с большой буквы. Он занимался бытовой химией, заработал немалые деньги, и одним из первых в крае решился на масштабные инвестиции в АПК. При чем вкладывал не в развитые хозяйства, а именно в разваленные, «убитые», которые надо было поднимать! Он хороший менеджер, экономист, умеет все просчитывать и вкладывает деньги только с гарантией высокой отдачи. В 2004 году он пригласил меня работать с ним.

И я решился. Продал свой бизнес и стал заместителем директора компании «Урожай». А через год, когда на базе бывшего племзавода «Пелагиадский» Шпаковского района было создано новое СХП «Родина», я изучил этот проект и согласился также его возглавить. Там проработал шесть лет, за

это время хозяйство резко расширило обороты и размеры. Мы поглотили соседнее сельхозпредприятие, которое было на грани банкротства, потом из еще одного хозяйства пришла делегация владельцев паев и заявила: «Мы видим, что вы хорошо работаете – заберите наши паи и землю!». И так далее... На сегодня СХП «Родина» – одно из крупнейших и самых успешных в крае.

Кстати, в 2011 году «Родину» посетили два первых лица нашей страны – Президент РФ Д. А. Медведев и Премьер-министр В. В. Путин. Произошло это во многом неожиданно, на Ставрополье были и есть куда более развитые хозяйства, но наше являло собой, наверное, самый яркий пример быстрого подъема из руин. Это большая заслуга всех работников СХП «Родина», и я рад, что руководил ими в это время. Когда я пришел, у хозяйства было 40 млн руб. убытков, а когда уходил – 137 млн руб. прибыли.

Ну а А. Э. Сагал в это время продолжал развивать и расширять свою компанию «Урожай», которая была вскоре переименована в «СтавропольАгроСоюз», и я был в ней управляющим, совмещая эту должность с работой в «Родине». И везде, куда бы ни приходил со своими инвестициями А. Э. Сагал, сельхозпредприятия быстро вставали на ноги и становились лучшими в своих районах.

И вот тогда возник новый проект в Красногвардейском районе. Здесь несколько хозяйств были на грани банкротства, развал был сильным, люди подолгу не получали зарплаты, назревал настоящий социальный взрыв... Мы вместе с Алексеем Эдуардовичем объехали эти хозяйства, все осмотрели, и он прямо спросил меня: «Можно их поднять? Возьмется за это?». Я ответил: «Возьмусь!».

И что же, на пике успеха СХП «Родина» Вы снова впряглись в лямку по вытягиванию из трясины еще одного хозяйства?

Наверное, можно так сказать... В декабре 2011 года на базе четырех «убитых» хозяйств мы соз-

дали ООО «Агрохолдинг Красногвардейский» с 15,5 тыс. га пашни. Первым делом провели собрание пайщиков, рассказали, кто мы такие и что собираемся делать... Мы ничего не скрывали от людей, поделились своими планами. И Алексей Эдуардович, и я – максималисты. Мы считаем: если вкладывать деньги – то получать от них наибольшую отдачу!

Что дальше? Перекупили кредиторскую задолженность более чем на 1 млрд руб., вложили еще около 400 млн руб. на приобретение самой необходимой техники... и начали работать. Озимые, посеянные не нами, мы довели до урожая и намолотили в 2012 году зерна 38 ц/га. Ну а большая часть земель была сильно запущена, заросла бурьянами. На все огромное хозяйство оставалось всего несколько тракторов, в основном ДТ-75, техника почти вся была разваленной.

Как же Вы вдохнули в людей желание работать?

Я сразу довел до всех три позиции, за которые буду жестко спрашивать. Я запрещаю воровать, не терплю пьянства на производстве и неисполнения моих указаний. Когда создали агрохолдинг, в нем всего было около 150 работников, а сегодня – 350. До этого люди разъезжались кто куда, потому что не видели перспектив. Теперь стали возвращаться... Когда намолотили 38 ц/га, все были довольны, а я на собрании сказал, что надо получать на круг 50 ц/га и не меньше. Помню, тогда в зале многие засмеялись, а один механизатор запальчиво заявил, что съест свою шапку, если это произойдет. Так вот, на следующий год мы намолотили 52 ц/га – и это в среднем! Ну а тот человек с тех пор стал одним из лучших работников. Еще через год мы собрали уже более 63 ц/га...

Очень важно было поставить на ключевые должности людей, которых можно доверять. Уходя из СХП «Родина», я взял оттуда несколько таких человек. Один из них – исполнительный директор Юрий Васильевич Комаревцев, моя правая рука. А также я взял двух совсем молодых сотрудников. Экономист Анна Комаревцева стала на новом месте главным экономистом, а агроном по защите растений Константин Земляной – главным агрономом. И теперь я вижу, что не ошибся, эти молодые кадры стали лучшими в своей профессии в районе, и не только.

Вспомните свои первые шаги...

Мы старались восстановить все, что можно было, без больших затрат, своими силами. Например, были здесь оросительные системы на 5 тыс. га, но к нашему приходу все оборудование было растащено. Мы сразу наладили орошение там, где можно было, и стали поливать посеы самым простым способом, с помощью установок ДДА-100МА. Теперь довели площади полива до 2150 га и начинаем использовать более совершенные установки типа «Фрегат».

Сразу же взялись и за хранилища. В прежних ветхих постройках можно было разместить максимум 15 тыс. т зерна. Приходилось большую часть урожая хранить на элеваторах, а обходилось это «в ко-

пеечку». Или поскорее продавать собранный урожай, часто задешево. Я доложил управляющей компании, основному инвестору, что на это нужны новые инвестиции. Меня поддержали, нашли средства, и мы быстро, в течение 2013-2014 годов, построили хозспособом несколько новых хранилищ. Получилось вместительно и недорого, и теперь мы можем хранить до 70 тыс. т зерна, то есть фактически весь свой урожай. Ну а к сегодняшнему дню уже создали хорошие мощности по подработке, сортировке, сушке семян, теперь есть все для работы с семенами на самом современном уровне. В этом году мы получили статус семеноводческого хозяйства...

Конечно, сразу же стали укреплять базу производства. Не стали размениваться на технику подешевле и б/у – приобрели несколько мощных тракторов «Джон Дир», высокопроизводительные посевные комплексы «Джон Дир» и «Сэлфорд», другие машины и орудия, и все обязательно широкозахватные. Вы видели, какие здесь огромные поля, есть где разгуляться. Поначалу ничего не меняли в структуре хозяйства, но потом постепенно провели реорганизацию. И сейчас у нас два крупных отделения, в которых по 7,5 тыс. га пашни.

И конечно, главная задача – постоянно улучшать условия работы людей. Прежде чем требовать от них высокой отдачи, надо создать им достойные условия. Стали вовремя выдавать зарплату. Начинали в среднем с 8 тыс. руб., а в прошлом году вышло по 32,4 тыс. руб. Лучшие работники получают до 60 тыс. руб. в месяц, специалисты – еще больше. Все по труду...

Подремонтировали производственные помещения, теперь там сухо и тепло, построили хорошие столовые. И еще такой немаловажный момент. Традиционно в наших селах все работники уделяли много сил и времени домашнему хозяйству, выращиванию овощей. У нас климат сухой, жесткий, огороды приходится часто поливать, и на это тратилось много времени, да и с водой бывают перебои. Мы решили проблему просто – создали огородную бригаду, которая стала выращивать на поливе помидоры, огурцы, картофель, лук, капусту, баклажаны... Все это люди могут у нас купить по очень низким ценам.

И это сразу сильно изменило обстановку! Теперь у нас нет недостатка в овощах и картофеле для внутренних нужд, выращиваем и заготавливаем их достаточно и закладываем на хранение. В наших столовых можно хорошо пообедать, а также позавтракать и поужинать всего за 10 - 15 руб. На столах в достатке хлеба из собственной пекарни, вволю разнообразных заготовок, солений и варений. И самое главное, чего мы добились этим, – наши сотрудники теперь могут полностью сосредоточиться на работе. А мы можем их спросить за производством...

И оно начало расти?

Конечно! Ну, пусть в первый сезон мы сработали все-таки с небольшим минусом (было много переходящих затрат), но уже во второй год появился плюс доходов

над расходами. И дальше мы наращивали этот показатель каждый год. В 2013 году прибыль составила 24 млн руб., в 2014 – 102 млн, 2015 году – 180 млн руб...

Овощи производите только для себя?

Разумеется, и на продажу тоже. И не только овощи. В пекарне сделали ремонт, модернизировали оборудование, и сейчас здесь выпекают 62 вида хлебобулочных изделий. Мы поставляем хлеб в бюджетные организации всего Красногвардейского района, продаем его в райцентре, поставляем в магазины Ипатовского района, а также в детсады, больницы и т. д. соседних Песчанокопского района Ростовской области и Белоглинского – Кубани. Даже в соседнюю Калмыкию возим свой хлеб! Пекарня дает выручки около 40 млн руб. в год.

И второе – недавно выкупили и присоединили к себе рыбхоз с прудами и сейчас думаем о том, чтобы рыба шла круглый год и можно было ее перерабатывать. Построили для этого цех с мощным холодильником, приобрели современное копильное оборудование. Сертифицировали цех и сейчас готовим в термокамерах натуральные консервы из рыбы. Наша продукция уходит влет, люди оценили качество и невысокие цены.

Сегодня у нас уже семь своих магазинов. Их можно назвать социальными, потому что здесь самые низкие цены. Ассортимент – это не только выпечка из своей пекарни, копченая рыба и рыбные консервы, это еще и крупы семи наименований, плюс горох и пшено. Отвозим свое зерно на переработку на давальческих условиях и производим крупы, а также муку. Цены на них – как минимум на 15 - 20 % ниже, чем в других магазинах. Да еще чуть не забыл про овощи! Их тоже продаем намного дешевле, чем другие. Например, лук-репка везде по 18 руб/кг, а у нас – по 7 руб., то же самое – картофель, капуста, огурцы, арбузы и т. д. Сначала эту льготную продажу мы ввели для своих пайщиков, ну а потом стали так обслуживать всех жителей.

Не думали ли о поставках этих продуктов на более дальние рынки?

Думали! В рамках импортозамещения, два года назад. Тогда у нас

было 8 га овощей на поливе, и этого для себя хватало с лихвой. Ну а когда начались санкции, эмбарго и т. д. – оборудовали еще 40 га под капельное орошение. Причем все – хозспособом, никого не приглашали! Нам предлагали весь проект выполнить за 3,5 млн руб., но мы решили сами сделать. Закупили трубку, насосы и другое оборудование, все сами смонтировали, и получилось всех затрат 1,5 млн руб., и все прекрасно работает.

В целом посевы овощных культур довели до 65 га. И что же? Если в 2015 году на овощи еще сохранялся хороший спрос, то в этом... У нас сейчас на складах лежит около 700 т прекрасных овощей, и не знаем, как их продать. Зато везде на прилавках – завозные овощи из стран бывшего СССР, Египта и т. д., а свои никому не нужны. Это проблема! Увы, планированием производства сельхозпродукции никто не занимается, и мы несем из-за этого немалые потери. Так что на следующий год вернемся к 8 - 10 га на поливе, будем выращивать овощей ровно столько, сколько себе нужно и можно будет продать. Ведь вот сейчас мы вынуждены оптовикам отдавать свой прекрасный лук всего по 6 руб/кг, они везут его к себе и продают в своих магазинах в три раза дороже, зарабатывая при этом больше нас! А мы не можем продать свой лук даже в Ставрополе – нам выставляют много надуманных препонов.

Расскажите, как вы построили работу отрасли земледелия.

Сразу отмечу, что по урожаям озимой пшеницы мы вышли на 60 ц/га – в прошлом году было 63 ц/га, в этом году – 59 ц. Озимого ячменя нынче взяли 65 ц/га... Земледелие у нас организовано на базе семипольного севооборота, который дает возможность подстраховаться от неурожая какой-либо культуры: пшеница, ячмень, кукуруза, лен, рапс, горох, подсолнечник. Так что сам набор культур и их чередование продиктованы экономикой. Кстати, мы первыми в крае (еще в СХП «Родина») стали на больших площадях выращивать лен масличный. И здесь отводим под него большие площади. А вслед за нами и все соседние хозяйства тоже стали сеять лен. Паров держим всего около

400 га – для очищения наиболее засоренных полей. Главный бич – выюнок полевой, и в борьбе с ним хорошо помогает только гербицид Деметра.

Озимая пшеница занимает половину зернового клина. Под кукурузу отводим около 1300 га, лен – от 800 до 1100, рапс – 1300 га. Расширяем посевы гороха, он у нас стал стабильно давать более 35 ц/га (кстати, во многом благодаря гербициду Парадокс), а прежде тут собирали не более 20 - 22 ц. В этом сезоне гороха было 1500 га, в будущем году посеём 1800 га.

Тщательно отслеживаем экономику по каждой культуре. Мы уже начали работать как семеноводческое хозяйство – по договорам производим семена элиты из питомников и т. д. Уже третий год выращиваем вместе с компанией «Сингента» родительские формы подсолнечника на 480 га на орошении и производим российский семена. Спрос на них огромный...

Кукуруза у нас дает зерна в среднем более 60 ц/га, а в этом году будет более 100 ц/га – год выдался очень благоприятным. Обычно на богаре получали урожай ее зерна 50 ц/га, в этом году взяли по 105 ц, на орошении всегда брали до 90 ц, а нынче будет за 120! Так что в среднем, точно, получится за 100 ц/га – такого в районе еще не было. Лен масличный у нас дает в среднем 16 ц/га, по годам до 20 ц, подсолнечник – около 30 ц/га... То есть, мы сегодня вышли на рубежи лучших хозяйств Ставрополя, хотя у нас зона с очень жесткими природно-климатическими условиями.

Какие культуры в ваших условиях самые прибыльные?

Мы стараемся, чтобы все были самыми прибыльными... И так оно в целом и получается – почти все культуры дают рентабельность на уровне 100 % и выше. Самым выгодным является семенной подсолнечник – нам платят за 1 т его семян по 122 тыс. руб., а их себестоимость – 10 - 12 тыс. руб. Кукурузы на богаре получили в прошлом, очень засушливом году по 53 ц/га, себестоимость семян составила 4,5 руб/кг, а продали их примерно по 10 руб/кг, так что тоже рентабельность более 100 %. А в этом году этот показатель будет еще выше, потому что урожай

намного больше прошлогоднего, и себестоимость – меньше.

По пшенице себестоимость в прошлом году составила 5,3 руб/кг, а цена реализации – 11,5 руб., вот и считайте, тоже за 100 % рентабельность. Почти всю пшеницу у нас забирают экспортеры – знают, что по качеству зерна претензий не будет. Похожие цифры по рапсу и льну... И сегодня мы готовы в короткие сроки нарастить производство по любой из этих товарных позиций. Нужен горох, пшеница, рапс, овощи – пожалуйста, только закажите! И так по любой культуре. Но вот, наверное, самая большая наша беда – никто не собирает такие заявки, нет планирования производства. А на склад нынче никто работать не будет...

Как оцениваете сотрудничество с «Августом»?

Мы находимся в постоянном поиске наиболее эффективных ресурсов для производства. И прежде чем что-либо приобрести – обязательно проверяем и перепроверяем у себя, на слово никому не верим. И, по моим наблюдениям, «Август» – наиболее пластичная компания на рынке, с ней приятно работать. Но, как мне кажется, по умению себя подать на рынке «Август» все-таки отстает от ведущих западных компаний. Говорю об этом со знанием дела – мне много приходится работать с крупными мировыми фирмами, и я хорошо вижу, какие они предпринимают усилия в этом направлении.

«Август» – современная, очень мобильная, к тому же отечественная компания. Я полностью доверяю ее специалистам, с которыми работаю, – сотрудникам представительства в с. Кочубеевское во главе с С. Н. Кузьмишкиным. Они дотошно вникают во все вопросы земледелия и хорошо помогают нашей агрономической службе. Почти половина используемых у нас ХСЗР – «августовские». Все препараты – качественные, приносят заметный эффект. Мы не раз убедились в опытах, выполненных на наших полях специалистами западных фирм, что препараты «Августа» (а их мы для сравнения применяли рядом) ничем не уступают! Вот, например, испытали фунгицид Спирит – он показал себя лучше всех аналогичных препаратов! И сдерживал развитие болезней дольше, и прибавку обеспечил заметно выше... Так надо же его активнее продвигать!

Я бы призвал «августовцев» масштабнее, глубже заниматься маркетингом своих продуктов – они того стоят, я в этом лично убедился. Вот на зерновых возьмем Бенорад – это лучший фунгицид против корневых гнилей, причем намного дешевле подобных препаратов других фирм. То же самое могу сказать про инсектицид Борей – прекрасный препарат. В этом сезоне мы впервые испытали у себя на части полей гороха гербицид Парадокс, и получилось так, что невольно сравнили его с Пульсаром. И Парадокс работал ничуть не хуже, причем мягче, и при этом он намного дешевле. На будущий год мы решили горох на 100 % площадей защищать от сорняков Парадоксом. Или вот прекрасный препарат Колосаль на рапсе... И так далее, я бы мог продолжать. О таких вещах надо говорить громко!

У нас на «августовских» препаратах построена защита практически всех культур. На пшенице, например, это протравители Виал ТрасТ, Табу Нео и ТМТД, гербициды Бале-

рина и Балерина Микс, фунгициды Бенорад, Спирит, Колосаль и Колосаль Про, инсектицид Борей. На кукурузе – гербицид Дублон супер, на подсолнечнике – Табу Нео и Борей, на картофеле – ТМТД, Табу Нео, инсектицид Танрек... И так далее. Так что, подытоживаю – прекрасных препаратов у «Августа» много, остается сделать так, чтобы о них знали не только мы, но и все земледельцы.

Интересно, какова у вас производительность труда в земледелии?

Ну давайте посчитаем... В прошлом году у нас выручка составила 780 млн руб., да надо прибавить еще около 200 млн руб. переходящей продукции, так что всего под миллиард. Вот и поделите его на 350 работающих – получается около 2,7 млн руб. на одного работника в год. А если учесть только тех, кто занят собственно в полеводстве, это 146 человек, – то получится по 6 - 7 млн руб.

Это же показатель западных фермеров!

Да, и это еще не «потолок», нам есть куда расти! Вот семеноводство – будем его вести по всем культурам. Сейчас у нас в испытании 30 гибридов кукурузы, 24 – подсолнечника, все от разных компаний. А также 10 - 15 новых сортов озимой пшеницы и ячменя. Этот тоже резерв роста.

А самое главное – мы еще много недодаем земле, мало вносим удобрений. Пока мы забираем из земли с урожаями больше, чем возвращаем. По данным последнего агрохимобследования, у нас близка к критической ситуация по фосфору, на многих полях его содержание ниже самого низкого уровня. Здесь у нас огромный резерв роста урожаев. Вообще больше надо вносить удобрений. Будем расширять применение КАС и вообще жидких комплексных удобрений. Попробовали их, отдача есть, прибавка составляет как минимум 10 - 15 %, значит, надо применять на всех полях!

Культура земледелия у нас хорошая, но будем постепенно внедрять новейшие орудия, способные за один проход делать до трех операций. Пока еще не на всех полях применяем широкозахватную технику, а это тоже резерв снижения затрат. Надо оптимизировать структуру тракторного парка, все полевые операции должна выполнять только энергонасыщенная техника. В ближайшие годы переведем все МТЗ на транспортные работы, а на поле оставим только мощные трактора. Ну а самый главный резерв – люди. Надо их постоянно учить, ведь они водят буквально золотые современные машины, применяют дорожные семена, удобрения и пестициды. И надо, чтобы каждый рубль, вложенный в производство, принес отдачу по максимуму. Так что работа нам обеспечена на долгие годы...

Желаю Вам крепкого здоровья, чтобы его хватало на осуществление всех замыслов! И новых успехов всему коллективу! Спасибо за беседу!

**Беседу вел Виктор ПИНЕГИН
Фото автора**



Слева направо: В. Н. Орлов, К. В. Земляной, С. Н. Кузьмишкин

Контактная информация
Виктор Николаевич ОРЛОВ
Тел. приемной: (865) 412-48-77

Перемены на российском рынке ХСЗР

Такова была тема подробного доклада, сделанного на Седьмой международной конференции «Пестициды 2016» в сентябре в Москве менеджером аналитической компании «Kleffmann Group» Андрашем МАРФИ. Приводим основные положения и факты, изложенные в его докладе. Добавим, что не со всеми из них мы можем согласиться. Некоторые данные по отдельным культурам в отдельных регионах, на наш взгляд, требуют дополнительного уточнения.



А. Марфи на трибуне конференции

2015 год был очень интересным, особенно с учетом изменений в экономической ситуации в России, прежде всего падения курса рубля. В целом рынок пестицидов в России в 2015 году вырос почти на 77 % в рублевом выражении. Однако в долларах США этот рост составил около нуля, может быть, немногим больше или меньше. Причем в зависимости от курса валюты США показатель в течение года сильно колебался. Ближе к октябрю начался резкий рост курса доллара и соответственное ослабление рубля. Этот высокий уровень сохранялся до февраля 2016 года, а потом к концу мая он снова резко упал.

При таких колебаниях точные цены на пестициды подсчитать очень сложно, как и весь объем пестицидного рынка России в долларах. В целом он составил 1,2 млрд долл. США. Это позволяет утверждать, что на российском рынке пестицидов не было сильного спада, а возможно, даже был небольшой рост.

Как выглядит структура рынка по посевным площадям и продажам пестицидов? Мы представляем данные по главным сельскохозяйственным культурам – зерновым, сое, кукурузе и т. д., оставляя за рамками специальные, овощные и все непродовольственные культуры.

Самый большой регион по потреблению ХСЗР – Юг России, на него приходится 26 % всего рынка. В среднем на 1 га посевной площади здесь применяют пестицидов на сумму около 2 тыс. руб. В ЦЧР она составляет почти 2,5 тыс. на 1 га, а в целом на этот регион приходится 24 % всего оборота ХСЗР. В итоге мы видим, что на два этих региона в сумме приходится около половины рынка пестицидов. А ведь это достаточно небольшая часть от всех посевных площадей в России – одна треть (в сумме 18 млн га, или 32 % посевных площадей).

Если объединить регионы остальной европейской части России (Северо-Запад, Центральный регион и Калининградская область), то на них приходится лишь 10 % продаж ХСЗР. Остальные 40 % пестицидов потребляются в более вос-

точных регионах – от Волги до Дальнего Востока. На Приволжский и Волго-Вятский районы приходится еще 16 % объема продаж ХСЗР, а ведь здесь сосредоточены огромные посевные площади. Хотя, конечно, все здесь зависит от структуры посевов. Несмотря на то, что в двух этих регионах находится 24 % всех посевных площадей РФ, на 1 га пашни здесь вносятся пестицидов всего на 925 руб. Это связано не только с тем, что большие площади заняты яровыми культурами, здесь выращивают очень много подсолнечника, который в России почти на половине площадей не обрабатывают ХСЗР.

Сибирь – это 11 млн га посевов (19 %), но на этот огромный регион приходится всего 12 % продаж ХСЗР. Похожая картина по Уралу – здесь посевных площадей 8,9 млн га (или 16 %), а потребление ХСЗР – лишь 7 % общероссийского. В расчете на 1 га на пестициды здесь тратят меньше 900 руб.

И, наконец, обширный регион Дальнего Востока, где возделывают много сои. Здесь покупают только 5 % от всего объема продаваемых в РФ пестицидов, но зато на 1 га их тратят на сумму около 3,5 тыс. руб. Это самый большой показатель в России. Можно сказать, что здесь достаточно интенсивно применяют ХСЗР, но это относится к очень маленькой территории, протянувшейся узкой полосой вдоль границы с Китаем и включающей Амурскую область, Приморский и Хабаровский края, а также Еврейскую автономную область.

Отмечу, что азиатские регионы России в последние два-три года развиваются достаточно быстро, на них уже приходится 40 % российского рынка ХСЗР, и это связано не только с расширением посевов сои, но и с интенсификацией возделывания яровых культур в Сибири и на Урале. Выделяется Алтайский край, где многие хозяйства стали применять фунгициды на яровой пшенице, что раньше было совсем нехарактерно для этого региона.

Посмотрим на десять самых крупных сегментов рынка пестицидов. Самым большим является

сегмент гербицидов, применяемых на зерновых культурах, на долю которого в 2014 году приходилось 9,7 млрд руб., а в 2015 году – 17,5 млрд руб., или около 22 % рынка. Второй большой сегмент с перспективами дальнейшего увеличения – фунгициды, здесь произошел рост за год с 6,26 до 11,9 млрд руб. (15 %). Далее следуют гербициды для возделывания сахарной свеклы, рост с 4,9 до 9,3 млрд руб. (12 % рынка), гербициды для защиты сои – с 2,9 до 5,4 млрд руб. (7 % рынка), кукурузы – с 3,1 до 5,4 млрд руб. (7 %) и подсолнечника – с 3,3 до 4,6 млрд руб. (6 %). Что касается гербицидов на подсолнечник, то это связано с несколькими факторами. На российском рынке постоянно появляется много гербицидов-дженериков: в среднем два препарата каждый год. Много подсолнечника выращивают в регионах Приволжья, около 2 млн га, но очень мало его обрабатывают гербицидами, там еще мало заразики.

Почти удвоился за год объем рынка инсектицидов на зерновых культурах – с 2,6 до 5,1 млрд руб. (6 %), фунгицидных протравителей – с 3,8 до 5,3 млрд руб. (7 %). Отмечу рост сегмента инсектофунгицидных протравителей с 1 до 1,8 млрд руб., правда, пока это только 2 % всего рынка. Здесь мы говорим об очень ограниченном количестве продуктов, но на картофеле этот сегмент уже становится главным, и на зерновых культурах он постепенно растет. Хозяйства начинают переходить с двух отдельных протравителей на один комплексный препарат. Конечно, это только начало, пока такими препаратами обрабатывают только 4 % всего объема семян.

Рейтинг ведущих компаний российского рынка пестицидов в 2013-2014 годах оставался неизменным и выглядел так: 1 место – «Сингента», 2 – «Август», 3 – БАСФ, 4 – «Байер», 5 – «Шелково Агрохим», 6 – «Дюпон» и 7 – «Агро Эксперт Групп». В 2015 году в первой четверке компаний произошли перемены: на первое место вышел «Август», «Сингента» опустилась на второе место, а третью строчку занял «Байер»,

оставив БАСФ на четвертой. Положение трех последних компаний в «большой семерке» осталось неизменным.

В 2015 году «Август» в первый раз возглавил рынок, отеснив на вторую строчку многолетнего лидера – «Сингенту». Кстати, в прошлом году у «Сингенты» продавалось много препаратов от компании «Дау АгроСаенсес», и если их не считать, то «Байер» и БАСФ, наверное, могли бы обойти «Сингенту».

В последние годы российский рынок все сильнее уходит в сторону препаратов-дженериков. Эта тенденция усилилась в прошлом году, и рынок делится примерно пополам между российскими и международными производителями. Строго говоря, в 2014 году это соотношение составило 43:55, в 2015 году – 48:51 (1-2 % остается на долю неизвестных компаний на рынке). Отметим еще одну особенность рынка РФ – международных компаний на нем пока не так много. Крупных компаний, контролирующих значительную долю рынка, всего лишь восемь (если оставить за скобками рис и специальные культуры, в алфавитном порядке) – «Адама», «Ариста», «Байер», БАСФ, «Дау АгроСаенсес», «Дюпон», «Сингента», «ФМС/Кеминова».

Посмотрим на долю международных компаний по регионам. Есть такой тренд – отечественные компании увеличивают свою долю рынка, но все-таки в самом интенсивном по применению пестицидов регионе Северного Кавказа такого не наблюдается, там две трети рынка (67 %) контролируют международные компании. И такое положение на ближайшее время, видимо, сохранится. Но в регионе Центрального Черноземья доля международных компаний на рынке ХСЗР составила в 2015 году 56 %, здесь уже ощутим сдвиг к более широкому применению дженериков и отечественных продуктов. Это постепенно происходит и во всех других регионах, включая Дальний Восток, где иностранные компании за год потеряли 9 % рынка и контролировали его на 52 %, а также Урал (соответственно 9,1 и 30 %) и Сибирь (9,6 и 27 %).

Что касается доли международных компаний в продажах пестицидов по культурам, то очень высокой и практически неизменной она остается на картофеле (88 %) и подсолнечнике (73 %), а вот на остальных культурах (за исключением сахарной свеклы) эта доля за год сократилась на 4,6 - 8,9 %. Интересная ситуация на рапсе. Здесь в последние годы наиболее заметно сокращается применение зарубежных пестицидов, сейчас оно составляет 41 %, причем снижается использование и других завозных ресурсов для возделывания этой культуры, даже семян.

Зато несколько вырос рынок зарубежных пестицидов на сахарной свекле, так как выросли ее площади возделывания. На этом рынке «Байер» смог своими бета-нальными препаратами потеснить российские компании «Август» и «Шелково».

Еще одна интересная перемена на рынке – изменяется

структура дистрибуции. В частности, заметно растут продажи пестицидов через дистрибьюторов, а доля прямых продаж производителей – падает. В течение 2013 - 2015 годов доля прямых продаж производителей снизилась с 26 до 21 %, а дистрибьюторов – выросла с 43 до 50 %. Это естественный процесс, который происходил (и продолжается) во всем мире, в том числе и в Западной Европе.

В итоге структура рынка меняется и по культурам, и по регионам. Растет значение восточных регионов. Доля российских производителей ХСЗР на рынке растет везде, кроме европейских регионов страны, самый значительный рост отмечается в сегменте фунгицидов на зерновые, сахарную свеклу и картофель. Быстро расширяется применение комплексных инсектофунгицидных протравителей, и здесь еще остается очень большой потенциал роста.

Велик потенциал роста применения ХСЗР на сое, хотя ее посевные площади вряд ли будут сильно расширяться. В прошлом году они составили около 2 млн га. Главное – одновременно идет интенсификация выращивания этой культуры, 100 % посевов уже обрабатывают гербицидами, все чаще используют препараты два раза. Растет и применение фунгицидов на сое. Эти тренды обусловлены тем, что спрос на российскую, нетрансгенную сою остается очень высоким. Очень крупным производителем сои становится Украина, но там выращивают ее ГМО-сорты, а сегодня потребители во всем мире все больше делают выбор в пользу экологически чистых продуктов. К тому же очень велик спрос на сою в Китае.

Огромный потенциал роста есть и у фунгицидов, например на зерновые. До сих пор из 40 млн га посева зерновых фунгицидами обрабатывают только 13 млн га.

В целом применение ХСЗР во всем мире переживает кризис, и Россия остается одним из немногих исключений. Она оказалась практически единственным на планете рынком пестицидов, объем которого не уменьшился, а посевные площади сельхозкультур все время росли. Нарастает интенсификация в земледелии, яркий факт – площади применения фунгицидов выросли на 13 %. Причем хозяйства все шире переходят на препараты-дженерики, и поэтому рынок растет во многих регионах. Но, по логике, в будущем объемы использования оригинальных препаратов тоже будут расти.

Компании, развивающие собственные технологии возделывания сельхозкультур, часто переходят на комплексные препараты. По всей видимости, в ближайшем будущем российский рынок ХСЗР местные и иностранные компании продолжат делить в соотношении примерно 50:50.

Подготовили
Алла ДЕМИДОВА,
Игорь ТИМЧЕНКО,
Виктор ПИНЕГИН
Фото А. Демидовой

Событие

На «Золотой осени-2016»



Команда «Августа»

Одним из главных событий аграрного сезона-2016 стало проведение 5 - 8 октября на ВДНХ в Москве Российской агропромышленной выставки «Золотая осень». Она прошла уже в 18-й раз и по традиции была приурочена к празднованию Дня работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности.

В этом году выставка собрала около 2600 участников из 64 регионов России, международная часть экспозиции была представлена предприятиями и коллективными стендами Белоруссии, Украины, Абхазии, Германии, Италии, Великобритании, Нидерландов, Японии и др. После короткого перерыва в число главных участников выставки вернулась компания «Август» – и удостоилась главного приза выставки «Гран-при».

На торжественном открытии «Золотой осени» был зачитан приветственный адрес Президента РФ Владимира Путина, в котором, в частности, говорится, что в последние годы в сельском хозяйстве страны происходят серьезные изменения, «активно внедряются передовые, инновационные технологии, наращивается экспортный потенциал. В нынешнем году собран рекордный урожай зерна, положительную динамику показывают и другие секторы агропромышленного комплекса. Эти позитивные тенденции необходимо закрепить, сделать отрасль по-настоящему современной и конкурентоспособной».

В открытии выставки приняли участие премьер-министр РФ Дмитрий Медведев, министр сельского хозяйства Александр Ткачев, другие руководители отрасли. Председатель правительства в своем выступлении подчеркнул, что сельское хозяйство – единственная отрасль, которая демонстрирует устойчивый рост и пообещал сохранить достигнутый объем бюджетного финансирования сельского хозяйства, «несмотря на напряженную бюджетную ситуацию». Одна из главных перемен в отрасли, как подчеркнул Д. Медведев: «заниматься аграрным делом в нашей стране стало в целом выгодно... Это один из самых надежных секторов нашей экономики. Мы выстроили многоуровневую систему государственной поддержки АПК, на которую могут рассчитывать и фермеры, и агрохолдинги... Продолжим курс на импортозамещение, потому что оно дает отличный результат».

Деловая программа выставки оказалась как никогда насыщенной, всеобъемлющей. Центральным ее мероприятием стал агробизнес-

форум «Факторы устойчивого роста и глобальной конкурентоспособности», на котором А. Ткачев рассказал о серьезных сдвигах в деле поддержки инвестиций в АПК: «Запущены сотни инвестпроектов во всех регионах страны... Только за последние два года мы отобрали и просубсидировали порядка 500 таких проектов почти на 300 млрд руб. кредитных средств».

Далее за неполные четыре дня работы выставки было проведено около 40 конференций, панельных дискуссий, «круглых столов», на которых были охвачены практически все более или менее важные подотрасли АПК. Правда, небывалая насыщенность программы привела к тому, что некоторые темы были рассмотрены скороговоркой, в «телеграфном» режиме. В то же время на этих тематических мероприятиях была представлена интереснейшая информация, разнообразные подходы и пути решения застарелых проблем сельского хозяйства, обстановка общения специалистов была самой конструктивной.

Например, открывая панельную дискуссию «Растениеводство – основа продовольственной безопасности», начальник департамента растениеводства, механизации, химизации и защиты растений МСХ РФ Петр Чекмарев поставил жесткий вопрос: «Как мы в России выглядим в сравнении с ведущими земледельческими державами мира?» И привел несколько обескураживающих цифр. В РФ около 115,4 млн га пашни, зерна (после доработки) в этом году будет собрано 115 млн т, в США эти показатели соответственно 160 млн га и 442 млн т, а вот в Китае – 111 млн га и 559,3 млн т! И это только зерно, а ведь китайцы на той же земле (которой меньше, чем у нас) нынче производят 580,7 млн т овощей (в РФ – 16,4 млн т), 96,1 млн т картофеля (в РФ – 31,8 млн т), 12,2 млн т сои (в РФ – 2,8 млн т) и так далее...

Вот к чему надо стремиться, если мы ставим перед собой амбициозные цели по выходу со своим продовольствием на мировые рынки, подчеркнул П. Чек-

марев. Далее он привел еще несколько цифр, показывающих истоки китайского успеха. Это не только легендарное трудолюбие и обилие ручного труда на полях. Вот показатель обеспеченности тракторами на 1 тыс. га пашни, (шт.): РФ – 3,6, США – 25,9, Китай – 28! Или потребление минеральных удобрений в расчете на 1 га (в д. в.): РФ – 33 кг, США – 131,9, Китай – 364,4 кг! Подобным образом мы в России отстаем и по применению пестицидов, и по некоторым другим показателям интенсификации. Так что рекорды нынешнего удачного сезона не дают повода «почивать на лаврах», нам до уровня лучших расти и расти. А как это делать – об этом говорили и спорили на конференциях. В ближайших номерах газеты мы отдельно расскажем о некоторых из них.

Экспозиция «Августа» на «Золотой осени» была организована в центре зала В павильона 75 и оказалась одной из самых привлекательных. Компания представила здесь несколько ведущих направлений своей деятельности – препараты и системы защиты сельскохозяйственных культур для крупных сельхозпредприятий, препараты для дачников и фермерских хозяйств, а также дополнительный сервис – комплексные лаборатории «Агроанализ». С первых часов работы выставки к информационной стойке без конца подходили посетители, а на стенде был организован радужный прием клиентов и партнеров «Августа» из регионов.

«От звонка до звонка» провел на выставке в общении с посетителями экспозиции «Августа» руководитель недавно созданной региональной группы «Агроанализ-Центр» в г. Грязи Липецкой области Вячеслав Красин: «Интерес посетителей выставки к нашим диагностическим и консалтинговым услугам был проявлен огромный... Чувствуется оживление сельхозпроизводства, люди хотят точнее и грамотнее работать с землей. И мы готовы выполнять весь спектр почвенных агрохиманализов, включая определение микроэлементов, на самом современном оборудовании. Наша лаборатория запущена в работу лишь месяц назад, совсем недавно сформировали коллектив из семи сотрудников – все с профильным образованием, есть кандидаты наук и даже доктор наук. Мы изучили опыт работы первой компании этой системы в России – «Агроанализ-Дон» в Азове Ростовской области и теперь знаем, в каком направлении надо развиваться... Здесь, на выставке, познакомились со многими будущими клиентами, получили много приглашений приехать, выполнить анализы, подсказать, что делать на земле дальше».

Стенд «Августа», как всегда, стал местом встреч нужных друг другу людей, активного делового общения, обмена опытом. Рассказывает один из давних партнеров компании, генеральный директор агрофирмы «Слава картофелю» Чувашской Республики Хасият Идиятуллин: «Очень приятно было встретиться с друзьями и единомышленниками, по-

делиться достижениями, узнать о новинках. Спасибо «Августу» за такую возможность. Наша агрофирма растет и развивается, сейчас мы ведем производство уже в трех районах республики, выращиваем картофель на 750 га из 5 тыс. га пашни. Какие перемены последнего времени? Освоили правильный севооборот с донником на сидерат, и это резко улучшило физические свойства почвы и ее продуктивность. И вот – если раньше в среднем зерна собирали по 25 ц/га, то сейчас – по 40 ц/га. Валовой сбор зерна был на уровне 5 - 6 тыс. т, а в этом году – 8,2 тыс. т! Картофель сейчас еще убираем, пока урожай (с учетом семенных участков, где рано скошили ботву) – около 330 ц/га. На поливных участках накапливаем по 450 ц/га, ну а на семенных – по 250 ц, больше нельзя... «Август» для нас – надежный партнер, отношения у нас доверительные, я очень благодарен фирме и за прекрасные препараты, и за консультативную поддержку. На зерновых у нас полная защита препаратами «Августа» (Виал ТрасТ, Табу, Балерина, Колосаль Про, Борей, Торнадо 500, Суховей), что и помогло с 2 тыс. га взять по 40 ц/га. На картофеле нынче широко применили гербицид Эскудо, инсектициды, например Сирокко, десикант Суховей, на горохе – гербицид Парадокс, результаты хорошие...».

Продолжает директор ООО «Суворовское» Нижегородской области Владимир Шмелев: «Мы тоже давно работаем с «Августом», с его региональной командой во главе с Николаем Самойловым. Сезон у нас сложился не очень, сначала засушило, а под конец – залило. Хорошо, что мы успели вовремя все убрать и посеяли 700 га озимых – пшеницу Московская 39. Взяли ее 38 ц/га, ячменя намолотили по 39 ц/га, для нас это хорошие урожаи, больше, чем у соседей. Сеем также горох, овес, расширяем посевы рыжика, берем его семян до 20 ц/га. На них неплохой спрос...»

Препараты «Августа» применяем давно и масштабно. Самые популярные? Наверное, гербицид Балерина и комплект Балерина Микс на зерновых, они дают результат даже на самых проблемных, засоренных участках, где никакие другие гербициды не помогут. Нравится мне, как надежно работает Деметра, когда надо очистить поле от вьюнка. Надо только точно выбрать время, лучше с середины августа до середины сентября, когда идет отток питательных веществ в корни, тогда вьюнок можно системно полностью вывести с полей. Отмечу надежные инсектициды Борей, Брейк, давно их применяю, новинку – регулятор роста Рэгни... Да и все другие препараты «Августа» работают прекрасно, если грамотно их использовать».

В последний день работы «Золотой осени» организаторы подвели итоги почти двух десятков конкурсов, вручили лучшим участникам награды – дипломы, медали и др. «Август» оказался в числе награжденных главным призом – «Гран-при» «За вклад в развитие выставки» в виде подковы из нефрита, серебра и золота, изготовленной мастерами уральского Златоуста.

Виктор ПИНЕГИН
Фото О. Рубчи



Общение с посетителями на стенде

Опыт

100 т капусты с 1 га – это реально!

Почти 45 лет трудится в СПК «Береговой» Сергей Николаевич ПОЛИКОВ, удостоенный высокого звания «Герой Кузбасса». Из них 22 года руководит хозяйством, которое стало не только крупнейшим, но и одним из лучших в Кемеровской области, основным производителем овощей и картофеля в регионе. Впервые наша газета познакомила читателей с сельхозпредприятием в № 2/2007 год. Что изменилось с тех пор? Рассказывает Сергей Николаевич.



С. Н. Поликов

Изменилось многое, неизменными остаются векторы развития нашего многоотраслевого хозяйства, постоянство большого коллектива. У нас трудятся почти 500 человек, они – первоисточник всех успехов. Площадь пашни по-прежнему чуть больше 4 тыс. га. Из них 1460 га занимают зерновые культуры (пшеница, ячмень и овес), 350 га – картофель, 260 га – овощи, остальное – кормовые травы и кукуруза на силос.

В связи с тем что с 2011 года нашему хозяйству присвоили статус племзавода по черно-пестрой голштинизированной породе КРС, у нас увеличилась потребность в зернофураже. Поэтому в Крапивинском районе мы организовали ООО «Златозара». Площадь пашни в этом хозяйстве составляет 6 тыс. га, возделываем там зерновые культуры, рапс, сурепицу и кормовые травы.

На сегодняшний день поголовье КРС составляет 1840 голов, из них 720 – дойное стадо. За прошлый год в среднем на одну фуражную корову надоили 7440 кг, в этом году планируем плотную подойти к 8 тыс. кг. Ежедневно мы сдаем на молзавод до 15 т молока. То, что мы стали племзаводом по КРС, прибыльно для нас, хотя возросли и затраты, и нагрузка на работающих. Во-первых, на племенной скот есть дотация. Хотя она и сократилась за пять лет с 5-6 млн руб. до 2 млн, все равно это хорошая поддержка. Также племенной скот можно реализовать в два раза дороже, чем обычный. Если на мясо мы сдаем, например, бычков по цене от 100 до 110 руб. за 1 кг живого веса, то племенных – по 200-220 руб/кг. Племенных стельных телочек продаем по 230-250 руб/кг, нашим покупателям они обходятся примерно по 100 тыс. руб. за одну голову. Но все же с реализацией животноводческой продукции есть определенные проблемы, связанные с довольно сложным финансовым положением сельхозпредприятий.

Основной упор в нашей работе по-прежнему делаем на овощи и картофель. Десять лет назад мы только начинали выращивать лук из семян, а теперь уже полностью освоили эту технологию, увеличили площади с 5 га до 55 га, полностью ушли от ручного труда, закупив всю необходимую технику. В среднем получаем лука без малого 400 ц/га.

В этом году на 1,5 га мы посадили лук рассадным способом, и опыт оказался удачным – накопили 470 ц/га. В дальнейшем планируем увеличивать площади под рассадным луком, поскольку он созревает в наших условиях на две-три недели раньше, соответственно, и в реализацию он идет раньше по более выгодной цене. В этом году мы продавали его по 18 руб/кг. В период массовой уборки лука цена обычно снижается до 12 руб/кг, а иной раз и до 7-8 руб/кг. В среднем мы производим 2,5 тыс. т лука.

В прошлом году местный лук пользовался пониженным спросом из-за недостаточно высокого качества, связанного с задержкой уборки, вызванной ранними холодами. В этом году начали копать лук в 20-х числах августа, получили качественную продукцию, реализуем его по цене от 16 до 18 руб/кг.

К сожалению, рынок сельхозпродукции в России хаотичский, мы сами его таким делаем. Фермеры, которые занимаются выращиванием овощей и картофеля и не имеют овощехранилищ, готовы пойти на любое снижение цен на свою продукцию, лишь бы продать ее осенью. Соответственно и крупным производителям приходится снижать цену.

Когда я стал директором хозяйства, закупочная цена на овощи была 5-6 руб/кг, на зерно – от 3 до 5 руб/кг. Сейчас осенью картофель стоит 5 руб/кг, другие овощи – 7-8 руб/кг. И получается, что цены на них увеличились за 22 года всего на 2-3 руб/кг, а на ту же электроэнергию, горючее, удобрения – в десятки раз, в разы подорожали семена, пестициды и т.д. Как выживать в таких условиях? Но выживаем, сами удивляемся – как? В первую очередь – благодаря тому, что у нас есть собственные овощехранилища.

Еще 20 лет назад их вообще практически не было, только семенной картофель закладывали на хранение, а всю произведенную продукцию сдавали на государственные овощные базы. В годы перестройки они обанкротились, и мы остались без хранилищ. Хорошо, что успели выкупить у города небольшую овощную базу, которой пользовались до 2014 года. Но, уже начиная с 2000 года, начали строить овощехранилища на территории хозяйства. Сейчас их объем (не

считая склада для семенного картофеля) составляет 15 тыс. т, в том числе холодильники на 2 тыс. т. Как правило, закладываем в них капусту, которая при температуре плюс 0,5-1 °С хранится лучше всех других овощей.

Можно размещать там морковь и свеклу, но мы уже на своем опыте убедились, что для них лучше подходят условия естественного охлаждения. В этом плане интересен опыт хранения моркови, которой мы выращиваем достаточно много на наших 50 га. Максимальный объем в самый благоприятный год составил 4,5 тыс. т. Если в начале марта в обычных хранилищах корнеплоды начинают портиться, то морковь, убранная в 2015 году поздно, в конце сентября – начале октября, нормально хранилась до начала мая.

Большую часть того, что остается после зимней продажи, размещаем в холодильниках и реализуем вплоть до нового урожая. В этом году они, можно сказать, выручили нас, когда весной осталось более 1 тыс. т нереализованного картофеля. Затарили его в контейнеры, разместили в холодильниках и продавали до самого июля по 5-6 руб/кг. Только вот примерно половина вырученных средств ушла на оплату электроэнергии...

Картофелем мы занимаемся давно и успешно. С 1991 года производим его по голландской технологии, довели среднюю урожайность до 300 ц/га. Так как в 20 км от нас находится Кемеровский НИИСХ, ученые которого занимаются селекцией и семеноводством картофеля, раньше мы всегда брали там семенной материал преимущественно местных сортов. В основном выращивали сорта Любава, Тулеевский, Невский, Кузнечанка. Сейчас первые три сорта у нас остались, но мы идем на сокращение объемов их производства. Лет пять уже используем голландский сорт Ред Скарлетт – краснокожурный с желтой мякотью. В этом году приобрели на испытание и размножение два сорта германской селекции фирмы «Solana GmbH & Co Kg» – Наташа и Королева Анна.

В этом году компания передала нам на испытание по 300 кг семенного картофеля десяти сортов, и промежуточные результаты опытов мы продемонстрировали на областном семинаре для картофелеводов, на который приезжали

также агрономы из Новосибирской и Томской областей. Все сорта, конечно, заслуживают внимания. Как показал опыт одного, правда, года, в нашем регионе их можно выращивать, но мы продолжим испытания, чтобы затем принять окончательное решение, какие сорта взять в производство.

Семян сорта Королева Анна взяли 20 т, а Наташа – 40 т. Это приличный объем, мы постарались получить больше клубней меньшей фракции, потому что крупные не высадить картофелесажалкой. Посмотрим, как эти сорта себя покажут по вкусовым качествам, как люди будут их брать. Пять лет мы занимаемся сортом Ред Скарлетт, цену на него мы выставляем на 50 % выше, чем на Невский и Любаву, и его разбирают лучше, потому что он вкуснее и красивее. Одно дело – красная кожура, так у него еще такая желтая мякоть, аппетитная, как будто он уже со сливочным маслом.

За последние десять лет нам удалось увеличить надои молока от каждой фуражной коровы более чем на 2 тыс. кг, в этом сказались укрепление кормовой базы, и прежде всего – повышение урожая кукурузы. Ежегодно с 200 га мы заготавливаем порядка 6 тыс. т силоса, но в нынешнем году каждый кукурузный гектар дал нам 400 ц. Обычно мы начинали уборку этой культуры примерно 20 августа, чтобы не привлекать со стороны наемный автотранспорт, обходиться своими силами для перевозок картофеля, части зерновых, овощей. А в прошлом году впервые начали уборку 15 сентября. К этому времени кукурузные початки были уже почти полной зрелости, накопилось много сухого вещества, мы получили силос более высокого качества, чем прежде. В этом году мы поступили так же, теперь это станет у нас правилом. По-прежнему возделываем гибриды Росс 145 и Катерина СВ, они мало различаются по высоте растений, в этом году – оба под 4 м. Для кукурузы в этом сезоне погода сложилась благоприятно, а самое главное – было много влаги, начиная с июля.

Что касается зерновых культур, то средние наши урожаи давно уже достигли 30 ц/га, а максимальные по пшенице и ячменю составляют 40-45 ц/га. Овес дает и за 50 ц/га, но редко. Да мы и не стремимся к предельным результатам на этой культуре, потому что в этом случае его очень сложно убирать. На одном из полей, куда мы вывозили навозную жижу, а потом посеяли овес, мы собрали по 50 ц/га, но там его столько еще осталось полегло!

Пшеницу выращиваем в основном яровую. Сорта, конечно, меняем, но преобладает все-таки Ирень, она для нас более приемлема, потому что скороспелая. Сейчас у нас есть еще один сорт, выведенный совместно селекционерами Кемеровского НИИСХ и Алтайского НИИСХ, – Сибирский альянс. Он более поздний и по урожайности значительно превышает Ирень. В прошлом году мы его впервые выращивали, взяв на размножение семена суперэлиты. Посеяли Сибирский альянс на одном поле с сортом Новосибирская 29, и он дал урожай в два раза выше – 40 ц/га! Да, могла быть разница в содержа-

нии питательных веществ в почве, в каких-то других факторах, повлиявших на урожайность, она могла различаться пусть на 2-3 ц/га, но не в два раза! Поэтому все зерно сорта Сибирский альянс, что мы получили в прошлом году, нынче посеяли. Это была элита, теперь у нас первая репродукция, и если все будет нормально, в следующем году посею этого сорта побольше. А вот от Новосибирской 29 отказались. Причем он у нас и раньше был, но тоже особо себя не показывал. Видно, наши условия для него не очень подходят. В «Златозаре» у нас есть еще один сорт – Алтайская 325, он по срокам созревания схож с Сибирским альянсом.

Мы выращиваем и озимую пшеницу, у нас три сорта – Новосибирская 40, Новосибирская 51 и Скипетр. Но их перезимовка в значительной степени зависит от погодных условий. В прошлом году мы посеяли 700 га, из них вымерзло 300 га, на полях почти ничего не осталось, пришлось врезать семена яровой пшеницы. А в целом озимая пшеница занимает около 20 % в общей массе получаемого зерна.

Помимо рапса мы занялись еще и сурепицей. Озимую сурепицу, как правило, сеют примерно в середине июля по парам, и если мягкая зима, посева хорошо перезимовывают в наших условиях. Весной культура быстро набирает силу, листья и стебли становятся более жесткими, сосущие или грызущие вредители ей не страшны, поэтому не нужна инсектицидная обработка. При посеве по парам можно и без химпрополки обойтись – весной сурепица сразу же закрывает почву, не давая сорнякам прорасти. То есть большая экономия на гербицидах и инсектицидах.

Что касается яровой сурепицы относительно ярового рапса, то урожайность у нее примерно такая же или чуть меньше. Но зато выигрываешь в уборке, снимая напряженность с комбайнов – в этом году мы убрали ее 12-13 июля, когда рапс еще зеленый стоял. Его начинаем убирать примерно в середине сентября.

По качеству маслосемян сурепица не уступает рапсу, более того, переработчики говорят, что масло, изготовленное из нее, более светлое. Масличность этой культуры, как показал незапланированный опыт этого года, во многом зависит от чистоты поля от сорняков. При посеве по парам, где они практически отсутствовали, масличность составила 40,5 %, а там, где после бобов было много сорных растений, – всего 20 %.

Если учесть, что сурепица относится к семейству крестоцветных, можно и по капусте сделать вывод: присутствующие на поле сорные растения затеняют культуру, вытягивают из почвы питательные вещества и влагу, соответственно, урожай намного ниже. Но у нас уже отработана технология защиты капусты, поэтому средняя урожайность уже долгие годы составляет не меньше 700 ц/га. Только в 2012 году из-за сильной засухи было 550 ц/га, поливы не спасали. Отдельные гибриды, образующие кочаны больших размеров, дают и за 100 т с 1 га в благоприятных условиях и при хорошей обеспеченности элементами питания.

К сожалению, из-за недостатка финансов мы не можем вносить удобрения на всех площадях, используем их в первую очередь на овощах и картофеле, причем весь комплекс – фосфорные, калийные, азотные. Проводим анализ почв на содержание питательных веществ, придерживаемся рекомендованных доз внесения с учетом выноса питательных веществ. Но и на этих культурах не получается полностью применить все, что необходимо, нет такой финансовой возможности. Если на отдельных полях по расчетам надо азота 500 - 600 кг/га, мы вносим 200 - 300 кг/га. Но все равно каждый год берем зимой кредиты и покупаем сложные удобрения, аммиачную селитру, потому что стоит один год не внести их, сезон - два от силы урожай еще будет, а потом его уже не жди.

Так как у нас есть животноводство, повышаем плодородие почв с помощью перепревшего навоза, который «работает» не один год. Вносим его из расчета 40 - 50 т/га на площадь около 200 га, и опять же под овощи и картофель. Стараемся так выстроить севооборот, чтобы после этих культур шли зерновые, тогда им достаются остаточные количества удобрений. Кроме того, хотя и есть финансовые трудности, вносим на зерновые еще и по 1 - 1,5 ц/га аммиачной селитры.

Хороший урожай не вырастить без средств защиты расте-

ний, и в этих вопросах мы давно сотрудничаем с ООО «Сельхозхимия», которым руководит Ваха Даналбекович Джабиев. Эта компания – основной поставщик пестицидов в регионе. В ее ассортименте преобладает продукция «Августа», и у нас практически на 95 % защита зерновых обеспечивается препаратами компании. Они нас устраивают по всем показателям. Мы знаем, что если правильно их применить, выдержать все требуемые условия, в том числе предъявляемые к опрыскивающей технике в части используемых форсунок, давления рабочей жидкости, скорости обработок, то работают эти СЗР исключительно хорошо, у нас практически не бывает к ним претензий.

На зерновых мы применяем почти полный комплекс препаратов: протравители семян Бункер, Виал ТрасТ, Табу, гербициды Бомба, Балерина, Балерина Микс (Балерина с Мортирой), граминциды Ластик Топ и Ластик экстрa, инсектициды Танрек и Борей. Что касается фунгицидов, то, как правило, мы их не используем на зерновых – затраты на них требуются большие, а цены на зерно нет. У нас в этом году себестоимость пшеницы 8,5 руб/кг, а мы только 100 т озимой пшеницы продали по 10 руб/кг сразу после уборки, потом цена пошла вниз, до 7,5 - 8 руб/кг.



Слева направо: А. А. Старцев, С. Н. Поликов, В. Д. Джабиев

Еще мы выращиваем горох и кормовые бобы, и для протравливания их семян используем ТМТД ВСК. Что касается защиты овощей, то здесь доля «августовских» препаратов у нас меньше, и не потому, что мы их не хотим брать, а потому, что ассортимент пока у компании маловат. При выращивании лука применяем Деметру против вьюнка полевого, а также Торнадо 500 для обработки паров, предназначенных под посев следующе-

го года, для защиты столовой свеклы от сорняков используем Пилот. Из инсектицидов на овощах и картофеле против комплекса вредителей применяем Танрек и Борей, а на капусте еще и Алиот и Герольд.

Хочу отметить, что в последние годы «Август», можно сказать, «повернулся лицом» к овощеводам, и сейчас, для того чтобы «вписать» препараты в наши технологии возделывания, наши агрономы вместе с менеджером компании Алексе-

ем Старцевым закладывают опыты. Так что, надеюсь, в скором будущем «августовская» продукция станет основой защиты и овощных культур.

Записала Людмила МАКАРОВА
Фото Ю. Усачева

Контактная информация

Сергей Николаевич ПОЛИКОВ
Моб. тел.: (905) 907-57-75

Стратегическое мышление В ОВОЩЕВОДСТВЕ



Г. Н. Нам

В период развала СССР в Казахстане пришло в упадок большинство колхозов. Спасли землю от запустения, а инфраструктуру от разрушения крестьянские хозяйства, которые поделили землю бывших крупных предприятий. И сейчас, несмотря на небольшие площади, многие из них преуспевают, внедряя современные технологии выращивания и защиты культур. Об одном из таких хозяйств – КХ «Нам Г. Н.», расположенном в поселке Карабулак Ескельдинского района Алматинской области, рассказывает его руководитель Герман Николаевич НАМ.

Я родился и вырос здесь, в центре Жетысу (Семиречье). Этот край интересен тем, что в нем на протяжении 100 км есть все природно-климатические зоны – от сыпучих песков до альпийских лугов и нетающих ледников... По специальности я – агроном, закончил Красноярский сельхозинститут и работаю по профессии с 1986 года. Что касается моего нынешнего предприятия, то из 15 крестьянских хозяйств, которые возникли в нашем посел-

ке, мы были первыми. До 1994 года плотно занимались всеми овощами, которые произрастают в нашем регионе: редисом, помидорами, огурцами, свеклой, морковью, перцами и т. д. А после того, как перестал функционировать плодоконсервный завод в Талдыкургане, мы почувствовали проблемы со сбытом продукции. Поэтому остановились на луке, картофеле и сахарной свекле – у нас их можно выгодно реализовать. Также включаем в сево-

оборот сою или ячмень. Всего у нас 77 га пашни на поливе.

Лук сею с помощью двух немецких сеялок точного высева – механической «Шмоцер» и пневматической «Квернеланд». После посева до всходов культуры вносим почвенные гербициды. А если, несмотря на это до всходов лука появляются сорняки, мы в таких исключительных случаях уничтожаем их гербицидами сплошного действия, например Торнадо 500. В это же время начинаем обработки против луковой мухи минимальными дозами препаратов – держим постоянный инсектицидный фон и не позволяем вредителю отложить яйца. До всходов культуры применяем контактно-кишечные препараты, а после – системные, например Борей.

Против заболеваний стараемся работать профилактически. Основные болезни лука у нас – пероноспороз, мучнистая роса, шейковая гниль, в последнее время вредит розовая гниль. Применяем различные группы и наименования фунгицидов. В ближайшем будущем хотим попробовать, в том числе, Ордан и Метаксил. В среднем собираем 500 - 600 ц/га лука.

Картофелем мы стали заниматься особенно интенсивно, получили статус семеноводческого хозяйства. Завозим семенной материал из Голландии и Германии, размножаем и реализуем в области. Клубни самостоятельно обрабатываем протравителями. Раньше делали это вручную, а в прошлом году приобрели сажалку «Гримме», которая протравливает клубни и опрыскивает дно борозды в момент посадки. До всходов культуры или при высо-

те ботвы 3 - 5 см пускаем по полю гребнеобразователь, а сразу после этого применяем почвенный гербицид. В период вегетации тоже используем гербициды, например Гербитокс и различные граминциды, а также фунгициды и инсектициды. В зависимости от погодных условий сезона убираем от 300 до 500 ц/га клубней.

В последние годы правительство республики пошло навстречу земледельцам и повысило закупочные цены на сахарную свеклу. В 2015 году она стоила 13 тенге за 1 кг в зачетном весе, а в 2016 уже 17 тенге за 1 кг (*прим. ред.: по данным ЦБ РФ на 17 октября 2016 года, 1 руб. РФ равняется 5,25 тенге*). И теперь даже при урожайности 500 ц/га можно получить валовой доход около 800 тыс. тенге с 1 га. А мы убираем от 500 до 700 ц/га... В защите этой культуры применяем препараты разных производителей, например, из «августовских» – Бицепс гарант и Миуру.

В прошлом году мы приобрели для возделывания сахарной свеклы культиватор фирмы «Шмоцер», который оснащен, помимо всего прочего, небольшим опрыскивающим аппаратом. То есть кроме проведения механической обработки он еще и вносит гербициды ленточным способом, что позволяет нам экономить до 70 % препаратов.

Сою и ячмень используем как севооборотные культуры. Например, при большой засоренности поля вьюнком полевым сею на нем ячмень и справляемся с сорняком обработками гербицидами как по вегетации, так и после уборки культуры. А соя больше нужна

для «отдыха» почвы при наших насыщенных овощными севооборотах. Урожайность сои и ячменя составляет по годам 25 - 35 ц/га.

У нас построен собственный склад пестицидов, в котором храним двухгодичную стратегический запас препаратов разных производителей. Мы вооружены «до зубов», чтобы иметь возможность применить нужное средство в нужный момент. Компания «Август» в нашем регионе стала активно завоевывать рынок примерно три года назад. В то же время я познакомился с «августовским» представителем Виктором Гребенюком, и у нас быстро сложились хорошие дружеские и профессиональные отношения. Если мне нужен совет – звоню ему, и он всегда помогает и словом, и делом, и связями с другими специалистами. На самом деле, мы стараемся не придерживаться продукции только одной или двух компаний, нам важно именно разнообразие ассортимента. Но то, что «Август» пришел на наш рынок, – это хорошо, здоровая конкуренция среди поставщиков нам, крестьянам, выгодна.

Мы должны постоянно развиваться и следить за рынком. Например, у нас уже есть овощехранилище, оснащенное вентиляцией, а в ближайшем будущем хотим построить холодильники, чтобы попадать в реализационные «окна» со своей продукцией (в апреле - июне на овощи лучшая закупочная цена). Еще из ближайших планов – переход от традиционного арычного орошения к капельному. Пока выбираем между поверхностным и подпочвенным его типами. Многолетняя трубка очень дорогая, но все равно мы постепенно будем вводить эту систему. Нам нужно расти, а для этого – применять современные технологии.

Записала Ольга РУБИЦ
Фото О. Сейфутдиновой

Кукуруза из Кабардино-Балкарии



Р.А.А. Князев (слева) с генеральным директором ООО «Ручейки» И.Р. Кузьмой на полях гибрида Родник 179 СВ

Своеобразным подведением итогов 25-летней деятельности по селекции кукурузы стал семинар, проведенный компанией «Отбор» из Кабардино-Балкарии 9 сентября в ООО «Ручейки» Юрьев-Польского района Владимирской области. Четверть века эта фирма занимается селекцией, первичным семеноводством и производством первого поколения гибридов кукурузы. Вот что рассказал о своей работе директор ООО ИПА «Отбор» Расул Азрет-Алиевич КНЯЗЕВ.

За 25 лет в Госреестр селекционных достижений РФ включено восемь наших гибридов и два сорта сахарной кукурузы, сейчас готовим к передаче в Госсортоиспытание новые суперранние, средние и позднеспелые гибриды для различных климатических зон. Мы сами занимаемся их семеноводством, чтобы обеспечить высокое качество семенного материала. Выращиваем его под наблюдением специалистов «Россельхозцентра» и Национальной Ассоциации производителей семян кукурузы и подсолнечника, членом которой мы являемся. Доработка семян до посевных кондиций производится на современном оборудовании кукурузокалибровочного завода «Гибрид СК». За время работы мы не получили ни одной рекламации.

До того как организовать нашу компанию в 1991 году, я 17 лет проработал на Кабардино-Балкарской государственной сельскохозяйственной опытной станции в отделе селекции кукурузы. Чуть позже туда пришел мой компаньон, нынешний заместитель директора по научной работе Руслан Нажмудинович Абубекиров. К сожалению, сейчас этой станции нет, ее преобразовали сначала во ВНИИ кукурузы, затем институт перевели в Пятигорск.

Начинали мы на базе заброшенного животноводческого комплекса, земли было всего 41 га, а сейчас у нас более 2,5 тыс. га. В 2013 году ввели в строй комплекс по производству семян высших репродукций зерновых, бобовых и крупяных культур, где установлены зерноочистительные машины фирм «Петкус» и «Нуэро». В 2015 году мы пустили первую очередь завода родительских форм производительностью 250 т в сезон. Здесь установлено эксклюзивное оборудование, которое позволяет меньше травмировать зерно, сортировать его как по размеру, так и по удельному весу.

Мы ведем селекцию гибридов от самой раннеспелой группы до позднеспелой (ФАО 600), они зарегистрированы в 48 областях и краях РФ, два из них – в Республике Беларусь. С 2016 года позднеспелые гибриды с ФАО 700 испытываются в Пакистане, Турции, а с 2017

года регистрационный процесс начнется в Киргизии и Казахстане.

В России действует Координационный совет по кукурузе, который возглавляет ВНИИ кукурузы, и в рамках этого Совета мы сотрудничаем с 26 научными учреждениями, а с 16 из них ведем конкретные двухсторонние селекционные программы. Гибриды, которые мы представляем на семинаре, созданы в содружестве с другими учеными-селекционерами.

Мы сотрудничаем и с зарубежными коллегами. С 2015 года начали работать с Академией сельскохозяйственных наук Китая, которая находится на острове Хайнань, где круглый год растет кукуруза и можно получить две генерации в год, вдвое сокращая сроки внедрения гибридов в производство. Также в 2016 году мы заключили договор с селекционерами Аргентины, так что у нас большие планы в международном сотрудничестве.

Одна из самых перспективных наших новинок – трехлинейный раннеспелый гибрид универсального направления **Агата СВ** (ФАО 180), допущенный к использованию в 2015 году в Средневолжском регионе. Он созревает на уровне гибрида Катерина СВ. Создан совместно с учеными Воронежской опытной станции ВНИИ кукурузы. Хотя он рекомендован для выращивания на силосную массу, неплохо показывает себя и по зерну. Так, в ООО «Авангард» Рязанской области в 2015 году этот гибрид обеспечил урожай зерна 122 ц/га.

Благодаря быстрой влагоотдаче Агата вызревает на зерно в южных областях Центрального и Центрально-Черноземного регионов, при этом средняя уборочная влажность составляет 18,7 %. В засушливых южных регионах, благодаря своей раннеспелости, гибрид может сформировать урожай зерна и рано освободить поля для озимого сева.

Агата устойчива к поражению пыльной и пузырчатой головней, болезням початков и повреждению кукурузным стеблевым мотыльком. Высота растений – 230-290 см, высота прикрепления початка – средняя. Рекомендуется не загущать посевы на богаре, к уборке на 1 га

должно быть 50 - 55 тыс. растений, а в условиях достаточного увлажнения и орошения – 60-70 тыс.

А первенец нашей селекции – раннеспелый трехлинейный гибрид **Родник 179 СВ** (ФАО 180). Он внесен в Госреестр селекционных достижений РФ в 2003 году, допущен к использованию в ЦЧР, Центральном, Северо-Западном, Волго-Вятском, Средневолжском, Западно-Сибирском регионах.

Растения высотой 240 - 260 см, хорошо облиственные, початок массой 110 - 140 г и длиной 20 - 25 см крепится на высоте 70 - 75 см. Урожай силосной массы в производственных испытаниях в 2003 году составил в СПК «Родина» Ефремовского района Тульской области 522 ц/га, в ООО «Агротехнология» Пронского района Рязанской области – 529 ц/га; в 2004 году в белорусском НИИЗиС (г. Жодино) было получено 664 ц/га. Средняя урожайность гибрида на зерно – от 51,3 ц/га в ЦЧР до 95,9 ц/га Волго-Вятского регионе.

Холодостойкость Родника 179 выше средней, засухоустойчивость – средняя. Устойчив к южному гельминтоспориозу, бактериозу, среднеустойчив к пузырчатой головне и фузариозу початков, но восприимчив к стеблевому кукурузному мотыльку.

Рекомендуемая густота стояния растений на 1 га при выращивании на зерно и силос на богаре – 60 тыс., на орошении – 75 тыс. При возделывании без удобрений густоту нужно снижать на 5 - 10 тыс. растений на 1 га в зависимости от плодородия почвы и влагообеспеченности.

Раннеспелый гибрид **Родник 180 СВ** (ФАО 180) внесен в Госреестр РФ в 2005 году, создан совместно с селекционерами ВНИИ кукурузы. Рекомендуется для посева на зерно и силосную массу в Центральном, Средневолжском, Западно-Сибирском и Северо-Западном регионах РФ. Он отличается устойчивостью к весенним холодам, его можно без опаски сеять в самые ранние сроки.

По данным сортоучастков, Родник 180 созревает на зерно в ЦЧР и Средневолжском регионе в среднем за 111 дней, а на силос в ЦЧР,

Центральном, Волго-Вятском и Нижневолжском регионах – за 95 дней. Растения в среднем высотой 240 - 260 см, не кустящиеся, початок массой 110 - 140 г и длиной 18 - 20 см прикрепляется на высоте 70 - 75 см. В государственном испытании в 2002 году наивысший урожай зерна получен на Советском ГСУ Курской области – 125,7 ц/га. Урожай силосной массы в производственных испытаниях в 2003 году составил в СПК «Родина» Тульской области 476 ц/га, в ООО «Агротехнология» Рязанской области – 546 ц/га, в 2004 году в НИИЗиС – 693 ц/га.

В 2015 году, по данным лаборатории филиала голландской компании «BLGG AgroXpertus» в России, расположенного в г. Клин Московской области, силос, полученный из гибрида Родник 180, показал наивысшее качество среди тысяч образцов. Здесь, в «Ручейках», на 9 сентября содержание початков в общей массе составляет 41 %.

Гибрид устойчив к основным болезням растения и початка кукурузы. Слабо поражается пузырчатой головней. Рекомендуемая густота стояния растений на 1 га на зерно и силос на богаре – 60 тыс., на орошении – 75 тыс.

Среднеранний двойной межлинейный гибрид **Родник 292 МВ** (ФАО 290) создан совместно с селекционерами Воронежской опытной станции, в Госреестре РФ с 2005 года. Предназначен для выращивания на зерно и силосную массу в ЦЧР, Центральном и Средневолжском регионах. По данным госсортоучастков, созревает на зерно в ЦЧР и Средневолжском регионе в среднем за 116 дней, а на силос в ЦЧР, Центральном и Средневолжском регионах – за 96 дней.

Растения высотой 230 - 240 см, некустящиеся. Початок массой 130 - 160 г и длиной 18 - 20 см крепится на высоте 65 - 70 см. Урожай силосной массы в производственных испытаниях в СПК «Родина» Тульской области в 2003 году составил 664 ц/га, в ООО «Агротехнология» Рязанской области – 544 ц/га, в 2004 году в НИИЗиС – 849 ц/га.

Гибрид устойчив к основным болезням растения и початка кукурузы и к полеганию. Рекомендуемая густота стояния растений на 1 га на зерно и силос на богаре – 55 тыс., на орошении – 70 тыс.

Силосный среднеспелый гибрид **Диана МВ** (ФАО 350) имеет повышенную засухоустойчивость, что он доказал в 2015 году на богаре с «нулевой» обработкой почвы. Внесен в Госреестр РФ по ЦЧР и Средневолжскому региону с 2006 года. Растения высотой 280 - 300 см, некустящиеся. Початок массой 180 - 200 г и длиной 24 - 26 см крепится на высоте 110 - 115 см.

В 2004 году в производственных испытаниях в ООО «Интеринвест» Георгиевского района Ставропольского края при уборке гибрида Диана прямым комбайнированием намолотили 103 ц/га зерна при влажности 32 %, в НИИЗиС силосной массы получено 977 ц/га. Ее количество, по предварительному учету 9 сентября в ООО «Ручейки», составляет порядка 690 ц/га, содержание в ней початков – 38 %. Как заявляют производители, силос, приго-

товленный из этого гибрида, поедается полностью, без остатка.

Диана – это особенный гибрид, он обладает очень высокой засухоустойчивостью. Его устойчивость к основным болезням растения и початка кукурузы и кукурузному стеблевому мотыльку в естественных условиях – на уровне стандарта. Среднеустойчив к пузырчатой головне. Гибрид отзывчив на высокий агрофон. Оптимальная густота стояния растений на 1 га на зерно и силос на богаре – 45 - 50 тыс., на орошении и в зонах с достаточным увлажнением – 60 тыс.

Раннеспелый гибрид **Дарина МВ**, включенный в Госреестр РФ в 2015 году сразу по пяти регионам – ЦЧР, Центральному, Средне- и Нижневолжскому, Западно-Сибирскому, – отличается огромными початками, в большинстве из них 18 рядов зерен, а в некоторых – 22. То есть из одной зерновки этого гибрида можно получить до 1 тыс. зерен. Причем в середине посевов размер початков у растений не уменьшается, что очень важно при выращивании кукурузы.

Двухлинейный зерновой гибрид **Стелла СВ** внесен в Госреестр РФ в 2016 году, допущен к использованию в Северо-Кавказском регионе. Его отличительная особенность в том, что зерно высыхает в початке на корню до 13 - 14 % влажности. Это прямой ответ агрофирмы «Отбор» на запросы российских производителей зерна кукурузы в рамках импортозамещения. У растений гибрида высокая облиственность, содержание початков в силосе достигает 40 %, поэтому он ценен как кормовая культура.

Помимо гибридов силосно-зернового направления мы создали два сорта сахарной (овощной) кукурузы: ультрараннеспелый – **Ранняя лакомка 121** и среднеспелый – **Алина**. Это очень сладкие сорта, характеризующиеся изумительным вкусом и быстрой кулинарной обработкой (время варки – 5 - 10 мин.). Они пригодны для потребления в свежесваренном и консервированном виде. Сорт Ранняя лакомка 121 очень распространен на юге России, потому что быстро созревает, не имеет равных среди отечественных сортов по этому показателю. Его урожайность при соответствующем уходе достигает 45 - 48 ц/га початков молочно-восковой спелости.

В заключение хочу сказать, что при выращивании наших культур мы применяем препараты фирмы «Август». Среди них гербициды Балерина, инсектициды Табу, Сирокко и другие, но об этом мы расскажем более подробно в отдельном материале. На все возникшие у производителей вопросы мы готовы ответить на выставке «ЮАгро-2016» на общем стенде компаний-производителей семян кукурузы и подсолнечника. До встречи!

Записала Людмила МАКАРОВА
Фото автора

Контактная информация

Расул Азрет-Алиевич КНЯЗЕВ
Моб. тел.: (903) 493-99-25
www.ipa-otbor.ru

Бактериозы зерновых



Один из видов бактериоза на озимой пшенице

Глобальное изменение климата и увеличение интенсивности сельхозпроизводства влечет за собой не только повышение урожайности и рентабельности, но и новые риски, значение которых нельзя недооценивать. Об одном из них газете «Поле Августа» рассказал заместитель генерального директора по научной работе Исследовательского центра «Фито-Инженерия», профессор РУДН Александр Николаевич ИГНАТОВ.

Существуют три основных типа фитопатогенов – это грибы, бактерии и вирусы. Растения ими поражаются в зависимости от природно-климатических условий, особенностей земледелия и сортов. До масштабного внедрения интенсивной технологии возделывания зерновых культур самыми вредоносными считались облигатные паразиты – различные виды ржавчин, мучнистая роса, головня и т. д. Затем, когда на поля стали вносить больше удобрений и начали выращивать растения, устойчивые к этим болезням, на первое место вышли возбудители септориоза, гельминтоспориоза, фузариоза и подобные им патогены.

По мере того как защита растений от заболеваний, вызываемых грибами, становилась все более совершенной, стала усиливаться вредоносность бактериозов. Конечно, это не значит, что их не было раньше. Просто бактерии наносят ощутимый ущерб зерновым культурам не каждый год, а только при условии совпадения благоприятных погодных условий и существенной зараженности полей или посевного фонда. Иногда их эпифитотии бывают один раз в десять лет, а иногда через два-три года. По данным Е. В. Матвеевой (ВНИИФ), долгие годы изучавшей эти болезни, в России на зерновые вредоносны бактерии родов *Pseudomonas*, *Xanthomonas*, *Pantoea*, *Erwinia*, *Clavibacter* и *Rathaiybacter*.

В последний раз значительную многолетнюю вспышку базального бактериоза зерновых культур (возб. *Pseudomonas atrofaciens*) документировали в конце 60-х - начале 70-х годов в южных регионах России. Что интересно, в это же время она произошла и в США, в так называемом «пшеничном поясе» – это штаты Монтана, Юта, Небраска и др. Нами недавно при

помощи полногеномного секвенирования была доказана идентичность возбудителей этого бактериоза в России и США.

Американские ученые детально изучили проблему и в итоге предложили новые устойчивые сорта зерновых. В СССР для подавления бактериальной эпифитотии использовали «жесткие» протравители, обладавшие сильным фунгицидным и бактерицидным действием. В те годы широко применялись ртутьсодержащие протравители, например Гранозан, обладавшие исключительно высокой токсичностью, а также ТМТД, Витавакс и другие препараты, в состав которых входил тирам.

Со временем ситуация изменилась: сегодня в России практически не осталось разрешенных к применению химических препаратов с сильным бактерицидным действием. Фунгициды стали менее токсичными для человека и животных и более эффективными против целевых патогенов, что позволило существенно снизить ущерб от грибных болезней.

Это привело к тому, что в условиях потепления климата и широкого распространения «нулевой» и минимальной обработки почвы бактерии стали постепенно занимать освобождающуюся от фитопатогенных грибов нишу, поскольку они остаются на семенах после протравливания фунгицидами и в неперегнивших растительных остатках. Сейчас на наших полях фактически создались все условия для массовой вспышки бактериозов зерновых культур.

В России на зерновых культурах во всех регионах наиболее часто встречается базальный бактериоз, который поражает колос. Ярусом ниже присутствует патоген *Pseudomonas syringae*, вызывающий бактериальный ожог листьев и сте-

бля на высоте более 10 - 20 см от уровня почвы. Причем резерв этой инфекции в природе – колоссальный. Несколько лет назад коллектив французских и американских ученых под руководством д-ра Синди Морриса доказал, что эти бактерии присутствуют в снеге, дождевой воде, реках и ручьях.

Во время эпифитотии бактериальных болезней в 70-е годы советские фитопатологи Ю. И. Шнейдер и М. К. Ильяхина нашли в Черноземной зоне новый вид *Pseudomonas ramosum*, вызывавший бурую гниль всходов зерновых. Они описали болезнь, поражающую молодые растения, еще не вышедшие в трубку. Сейчас трудно сказать, что это был за вид, так как в коллекции в РФ не осталось его штаммов. Предположу, что это были бактерии *Pseudomonas viridiflava*, в последние годы они массово распространяются на различных культурах. Патоген *Pseudomonas marginalis* также очень широко встречается на зерновых в корневой части растения, вызывая различные гнили.

На юге России наиболее распространены фитопатогенные бактерии рода *Xanthomonas* – возбудители черного бактериоза. В основном это заболевание проявляется в виде листовой пятнистости, но среди них есть патогены, поражающие и сосудистую систему растения. Отличительной особенностью такого бактериоза является длительная скрытая фаза развития болезни при низких температурах. При высокой влажности и повышении температуры выше 25 °С бактерии могут вызвать некроз листьев за считанные часы.

На Дальнем Востоке и Кубани в последние годы активно развивается рисоводство. Для риса основную угрозу представляют два карантинных объекта – *Xanthomonas oryzae* и *X. oryzicola*. В мире эти патогены по масштабам причиняемого экономического ущерба занимают одно из первых мест. Но в странах субтропического климата, особенно в Китае, Японии и на Филиппинах, производители риса уже научились с ними бороться. В России они пока еще не обнаружены. Зато у нас есть вид *Xanthomonas arboricola*, который поражает не только рис, ячмень, пшеницу, капустные культуры, подсолнечник, томат, он также инфицирует и древесные культуры, вызывая болезни фундука, грецкого ореха, груши и тополя.

В России также широко распространены несколько фитопатогенных для злаков видов энтеробактерий – это родственники кишечной палочки. Есть также свидетельства того, что в нашу страну уже проникли виды *Pantoea stewartii* (карантинный объект) и *Pantoea ananatis* – возбудители бактериозов кукурузы, проса и риса. *Erwinia rhapontici* встречается в ЦЧР, этот вид вызывает порозовение колоса, которое часто путают с фузариозом и выбраковывают целые партии пораженного зерна.

Кроме того, во всех регионах страны зерновые поражают вирулентные штаммы *Pantoea agglomerans*. Этот вид обычно следует за другими возбудителями бактериозов, «помогая» им заражать растения, постепенно превращаясь в независимого и опасного патогена зерновых культур,

так как вирулентные формы этой бактерии постепенно накапливаются в почве и на семенах. Думаю, что в ближайшее время нас ждет эпидемия бактериозов, вызванных этим видом. Особенно опасен перенос генов вирулентности из *Pantoea stewartii* и *Pantoea ananatis* в *Pantoea agglomerans*, который произойдет при встрече этих бактерий на наших полях.

Среди новых патогенов на границах России появился вид *Acidovorax avenae subsp. avenae*, повреждающий рис, кукурузу, другие зерновые и кормовые злаки.

Все перечисленные бактерии хорошо изучены, но помимо них есть еще совершенно не исследованная группа микроорганизмов, в основном относящаяся к роду *Pseudomonas*, которая, не являясь фитопатогеном, резко снижает энергию прорастания семян. Штаммы этих бактерий могут до года выживать на семенах зерновых злаков. И вот в последние десять лет в большинстве регионов Нечерноземья, Поволжья, ЦЧР появились проблемы со всхожестью семян яровых зерновых. Энергия прорастания семян за период от уборки до посева уменьшается с 95 % до 60 - 70 %, а иногда и больше. Кроме этого снижаются скорость отрастания вторичной корневой системы, количество продуктивных стеблей у зараженных озимых сортов. Эту проблему сейчас никто не изучает, хотя она стоит очень остро, особенно для пивоваренного ячменя.

Тренд климатических изменений последних лет благоприятствует как вредоносности, так и распространению фитопатогенных бактерий в новых регионах. Бактериозы наиболее активно развиваются при высоких температуре и влажности воздуха. Особую роль играет высокая ночная температура, ее рост на три-четыре градуса может увеличить частоту заражения растений на 100 %, а скорость развития симптомов – на 40 - 50 %. Все фитопатогенные бактерии легко переносятся ветром (с пылью), насекомыми, нематодами и клещами.

Многие бактерии не проявляют свою активность, пока температура не превысит 22 - 24 °С. Они колонизируют растения, заселяют межклеточное пространство, но внешних симптомов болезни не вызывают. Только после того, как температура превысит определенный порог, начинается некротизация ткани, иногда очень быстрая.

Проблема в том, что начальное заражение семян бактериями может быть крайне небольшим. По данным отчетов региональных филиалов «Россельхозцентра», зараженность зерна фитопатогенными грибами составляет от 30 до 100 %, а бактериями (при неполной визуальной оценке) – 3 - 5%, максимум – 10 %. Если сравнить эти цифры, то, казалось бы, бактериальная инфекция вообще не имеет значения. Но еще в советское время ведущий фитопатолог страны профессор М. В. Горленко (МГУ) писал о том, что если зерно на 3 % инфицировано бактериями, то его уже нельзя использовать для посева.

В начале 2000-х годов мы документировали уровень заражения бактериальными патогенами ниже 0,5 - 1 %. Примерно с 2004 года этот показатель начал расти и спустя четыре года достигал 3 - 4 %, а в 2013 году уже стали нормой партии зерна, зараженные бактериями разных видов на 10 %...

Конечно, патогенные бактерии на зерне есть и будут всегда, от них не избавиться. Что же делать? В первую очередь производители сельхозпродукции должны обезопасить всходы. Для этого можно использовать препараты, содержащие в своем составе дитиокарбаматы (например, тирам) и триазолы (например, тебуконазол), бензимидазолы (например, карбендазим) или другие вещества с бактерицидным эффектом (медь- или серебросодержащие вещества, фосэтил алюминия и др.). Хорошие результаты дает применение комбинированных препаратов, содержащих тирам, в смеси с другими фунгицидами и стимуляторами роста. Обработку семян необходимо проводить максимально близко к срокам посева. Надо учитывать, что после заражения растений бактериями проникает в их сосудистую систему, контактный препарат не окажет на них значительного эффекта, а среди системных химических бактерицидов известен только фосэтил алюминия.

Еще есть многочисленные биопрепараты, д. в. которых в основном относятся к классу антибиотиков. Но пока их эффективность, как правило, невысока – не больше 50 - 60 %, достигая максимума при профилактическом и длительном использовании без массовой вспышки заболеваний. Причем при эпифитотии или под действием неблагоприятных факторов их эффективность значительно снижается. Поэтому обработки надо проводить часто, что значительно увеличивает затраты, или смешивать их с другими пестицидами.

Помимо протравливания семян большое значение для профилактики бактериозов имеют несколько факторов: обработка почвы, уничтожение растительных остатков, севооборот, борьба с переносчиками бактерий (насекомые, нематоды и клещи) и применение устойчивых сортов. Даже неполная устойчивость растений существенно снижает частоту заражения растений и повышает эффективность средств защиты растений.

Для создания таких сортов нужна заинтересованность со стороны селекционеров зерновых культур, которые на данный момент в недостаточной степени выделяют бактериозы (и вирусы) в качестве приоритетов своей работы. Это связано с трудностями создания инфекционного фона, определения зараженности растений, недоступностью типовых штаммов фитопатогенов и нехваткой квалифицированных специалистов, а также осознанного интереса со стороны производителей сельхозпродукции.

Как я уже сказал, наличие бактериоза на зерновых, может быть, сложно выявить, но если не уделять этому классу патогенов внимания, не контролировать состояние посевов, то в один день можно лишиться урожая, получив пустолодые растения, высохшие на корню. Такие примеры уже были во многих странах.

Записал Игорь ТИМЧЕНКО
Фото Т. Вдовенко

Контактная информация

Александр Николаевич ИГНАТОВ
Моб. тел.: (916) 671-21-47
E-mail:
a.ignatov@phytoengineering.ru

«Разбор полетов»

Агроном – прежде всего технолог

Этот монолог известного российского ученого, профессора Донского госагроуниверситета Николая Андреевича ЗЕЛЕНСКОГО был записан в конце прошлого года в Аргентине. Туда группа руководителей партнерских хозяйств «Августа» ездил для изучения приемов эффективного ведения земледелия, и особенно No-till. Активно знакомясь с аргентинским опытом, члены делегации спорили, прежде всего о том, как его применить на полях своих хозяйств. И споры о прямом посеве раз за разом перерастали в разговор о призвании агронома, о его ответственности...



Н. А. Зеленский

Мне приходится постоянно общаться с практиками из разных регионов, и в отношении No-till многие из них то и дело повторяют: «Нет, у нас это не пойдет. У нас все по-другому». То есть наши люди видят здесь, в Аргентине, как все делается, переносят на свои условия и, даже не попробовав, сразу отвергают «с порога». Это неправильно. Чтобы иметь право отвергать, надо все-таки прежде попробовать – пусть даже сначала на небольшой площади. Заложить маленький опыт, чтобы прояснить свои сомнения.

Вот аргентинцы применяют глифосаты с нормой расхода рабочего раствора всего 20 л/га. А у нас – 180 - 200 л! Да, можно эффективно вносить препараты с такой малой нормой расхода раствора – 20 л/га, если у вас хороший опрыскиватель. А в некоторых хозяйствах применяют загрязненную воду и потом говорят: «Плохой препарат, не работает». И не замечают своих ошибок. А это, наверное, самое главное в работе агронома как технолога – **постоянно вести работу над ошибками**, спрашивать себя – почему не получилось? Здесь не действует правило: «Делай, как все!» Каждое хозяйство и каждое поле – уникальны! На каждом поле формируются разные условия (плодородие, засоренность и др.) для получения урожая.

Возьмем Магнум – это хороший гербицид, который можно применять на зерновых от кушения до колошения. Но если агроном использует его на своих полях постоянно несколько лет, и эффект от обработки постепенно снижается, то агроном говорит: «Препарат плохой...». Он думает, что его обманули. Но если посмотреть на ботанический состав сорняков по годам на этих полях, то мы увидим, что чувствительных к этому гербициду сорняков-то уже почти нет, а остались только устойчивые. И применяя Магнум (как и другие гербициды) много лет подряд на одном месте, мы обеспечиваем размножение именно устойчивых сорняков, которым мы устроили конкурентов и этим обеспечили все условия для размножения.

Приведу характерный случай. Приезжаем мы как-то с Зинаидой Михайловной Колотилиной (ведущий менеджер по сопровождению кли-

ентов отдела развития продуктов «Августа» – прим. ред.) в одно хозяйство в Нижегородской области перед уборкой зерновых. Там стеблевой культуры слабенький и обилие сорняков – и яровых, и зимующих, и выюнка полевого... Зинаида Михайловна спрашивает: «Почему сорняки?». Ответ агронома невнятный: «Ну-у, так уж получилось... Мы в фазе кушения работали Балериной, а она не убирает выюнок, тот оправляется после обработки. Мы и Деметру тут применяли...». Но когда мы подробно расспросили агронома о том, как практически готовили рабочие растворы, когда, как и чем вели обработки, то выяснилось, что было допущено множество просчетов, что и привело к тому, что гербициды не сработали.

И нам пришлось, как на семинаре, объяснять агроному, что для того, чтобы препараты сработали, надо учитывать много факторов, знать физиологию, как проникает пестицид в ткани растений и многое другое. Когда стоит сухая погода, то у растений закрываются устьица и сворачиваются листья. Площадь листовой поверхности, на которую должен попасть препарат, снижается в два раза. То же самое происходит, когда погода ветреная. Если вести опрыскивание по пыльным растениям, то самый хороший препарат может не сработать. То же самое происходит при низком качестве воды.

К сожалению, этот пример не единичен. Руководители хозяйств очень редко мотивируют своих агрономов на качественную работу. И те остаются как бы наедине с самими собой, не хотят говорить о своих ошибках, вести постоянную работу над ними. Возьмем протравливание семян. Инсектицидный протравитель Табу рекомендуют для обработки семян пшеницы в норме расхода 0,6 - 0,8 л/т, подсолнечника – 6 - 7 л/т. Но агроном сам принимает решение: для пшеницы 1 л/т, для подсолнечника – тоже 1 л/т. «А какая разница?» – отвечает он вопросом на вопрос. – Я же обработал!».

И что получается, когда прорастает пшеница и другие плохо или неправильно протравленные семена? Мы пшеницы сеем 50 зерен на метр рядка. Насекомые в почве повредят пять растений, мы этого в поле можем и не заметить, потому что агрономы заведомо завышают норму

высева, а на кукурузе, на подсолнечнике? Там это будет заметно. Насекомые в почве тоже быстро «учатся», они «соображают»: если оно встало на рядок и здесь есть пища, оно идет вперед и получает новые порции пищи. Сеялка ему как бы прорезала ход и указала, куда двигаться.

Специалисты «Августа» проводят исследования и на их основании разрабатывают свои рекомендации. Здесь агроному ничего не надо изобретать. И нельзя экономить на обработках! Приведу еще один пример из Ростовской области. Мы поехали на поле в ноябре, были уже легкие заморозки. Я присмотрелся к растениям пшеницы и увидел на них симптомы повреждения злаковой мухой. Мы выкопали десяток образцов, проанализировали состояние их развития и отметили значительное поражение. Когда начали разбираться, руководитель хозяйства нас убеждал, что семена были протравлены, причем они применили и фунгицидный препарат Виал ТрасТ, и инсектицидный Табу, да еще добавили в раствор стимуляторы роста. Агроном заверил нас, что выполнил все рекомендации. Но когда мы запросили у представителя «Августа» данные о том, сколько они продали препаратов этому хозяйству, и сравнили их с площадью посева озимой пшеницы, то выяснилось, что Табу было обработано только 60 % семян...

Но и это еще не все. Мы объезжали эти поля, когда зерновые были в фазе колошения. В этом хозяйстве прислушались к рекомендациям представителей «Августа», снизили норму высева семян, защитили растения на начальном этапе от болезней и вредных объектов. Но лето выдалось очень дождливым, и на посевах началась эпифитотия мучнистой росы. Потенциал урожая на поле был более 50 ц/га, поэтому мы порекомендовали руководителям хозяйства срочно применить листовую подкормку и фунгицид. Первые признаки болезни были уже на листьях среднего яруса, и через два - три дня все поле было бы желтое. Однако руководитель хозяйства сказал, что это дорого, они не могут себе это позволить. В итоге здесь в среднем намолотили зерна около 30 ц/га. «Сэкономили» на гектаре несколько сотен рублей, а потеряли – не

меньше 15 тыс. руб. Оправдана ли такая «экономия»? И где при этом был агроном, почему не доказал необходимость опрыскивания?

Следующий момент – это норма высева. Когда я на своих полях и презентациях в Ростовской области показываю густоту своих посевов с пониженной нормой высева, все удивляются, какие мощные растения. Я давно задумываюсь и всем предлагаю задуматься – зачем мы сеем зерновые с нормой высева 5 млн зерен на 1 га, если к уборке все равно на 1 м² остается всего 200 растений и на каждом – всего по одному колосу? Обычно мне отвечают так: 15 - 20 % высеянных семян не взойдут, 10 - 15 % – вымерзнут, еще часть – погибнет от вредных объектов. Иными словами, высевая 5 млн семян (или 500 на 1 м²), агроном рассчитывает, что у него останется как минимум 200 растений с одним колосом. Но тогда зачем вообще нужен агроном?..

Отработку реальной нормы высева семян необходимо начинать с закладки семенных участков. Есть такое понятие – краевой эффект поля. Некоторые руководители любят осматривать свои посева, не выходя из кабины личного автомобиля. И вот они видят, что по краям все прекрасно, растения мощно развиты, но если выйти из машины и зайти в середину поля, то можно увидеть, что растения в загущенных посевах (с нормой высева 5 млн зерен на 1 га) всю свою энергию тратят на борьбу между собой. И на формирование высокого урожая сил у них останется мало, противостоять болезням и вредителям они уже не в состоянии. Зайдите на середину поля, убедитесь в этом сами!

Необходимо тщательнее заниматься семеноводством. Вот подготовили мы семена к посеву. Их необходимо отдать на фитоэкспертизу, узнать, что у них на поверхности, тогда можно будет подобрать препарат для протравливания. И если в лаборатории скажут, что у семян низкая всхожесть или они засорены семенами сорняков, то их надо доработать или продать (на фураж, например). Иногда на токах семена лежат в буртах, рядом готовится товарное зерно, работают машины, в воздухе пыль, которая оседает. И рядом мы протравливаем зерно из бурта. И когда семенное зерно у нас пыльное, неочищенное, на нем есть остатки пленок, естественно, что протравливание не даст высокого эффекта, а препарат после обработки осядет на пол, будет большей частью просто потерян. И что делает агроном? Он идет к руководителю хозяйства и говорит, что ему дали плохой протравитель и надо работать другим... А если разобраться толком, проанализировать свои ошибки?

Даже если семена у вас качественные, все равно в почве есть вредители и болезни, особенно если нарушен севооборот. А он нарушен практически везде, поэтому почти везде надо применять инсектицидный протравитель. У «Августа» есть такой препарат – Табу, а сейчас появился его двухкомпонентный вариант Табу Нео, у которого более длительное действие. Я его испытал еще в 2014 году, засушливой осенью, вместе с другими протравителями на поле озимой пшеницы, заселенном жужелицей. А у этого вредите-

ля личинки появляются в течение некоторого периода. С помощью разных инсектицидных протравителей первую «волну» жужелицы мы сняли, но зима выдалась уникальной, с постоянной сменой теплых периодов и морозных. Так вот, к возобновлению весенней вегетации жужелицей были повреждены посева на всех участках, за исключением тех, где семена обработали Табу Нео... Иногда действие препарата продолжается и дальше, он позволяет снизить заселение растений пилильщиком, но дальше уже надо подключать агроному и обеспечивать продолжение защиты пшеницы. Наибольший эффект все эти меры принесут на фоне «работающего» правильного севооборота.

Все эти требования к работе агронома особенно усложняются и ужесточаются при переходе на No-till. Прежде всего, должен быть четкий плодосменный севооборот. Культура с мочковатой корневой системой должна сменяться культурой со стержневой системой, теплолюбивая – холодостойкой, озимая – яровой. Если хозяйство перешло на No-till и не соблюдает севооборот, то сразу возникает много проблем, прежде всего именно в защите растений. Соблюдение же севооборота позволяет значительно снизить пестицидную нагрузку.

И вот здесь роль агронома как технолога резко возрастает. К сожалению, некоторые специалисты ведут себя как раз наоборот, берут на себя несвойственные функции. Например, агроном решает за руководителя, что протравливание – это дорого и прибавка не окупится. Агроном должен быть в первую очередь технологом, должен сам решать, что нужно применить, чтобы растения сформировали максимальный урожай. Я всегда советую своим слушателям-агрономам обязательно высказывать и отстаивать свое мнение, оформлять его в виде служебной записки – например, что у нас на данном поле могут быть такие-то проблемы и, чтобы спасти урожай, нам необходимо то-то и то-то. Именно могут быть проблемы, а когда они придут, что-то делать будет уже поздно.

При прямом посеве нельзя заранее спрогнозировать, например, эпифитотию ржавчины или мучнистой росы, вспышку жужелицы или лугового мотылька. Но необходимо постоянно вести мониторинг, ходить по полям по диагонали, вдоль и поперек и составлять прогноз. Есть очаговое распространение некоторых болезней и вредителей, например лугового мотылька, против него достаточно ничего не предпринимать два - три дня – и поля нет, урожай потерян. Вот почему агроному надо постоянно все отслеживать, писать служебные записки, обосновывая предстоящие затраты.

Я часто говорю, что все награды за урожай достаются руководителю хозяйства, а неудачи – агроному. Поэтому он не должен говорить, что дорого, а что нет, он должен всегда оставаться технологом, предлагать лучшие решения и обосновывать их. Вот тогда он проявит себя как думающий, ценный специалист. И к его мнению обязательно прислушается любой руководитель.

Материал подготовили
Ольга РУБЧИЦ, Игорь ТИМЧЕНКО,
Виктор ПИНЕГИН
Фото О. Рубчиц

Агроном агроному

«Поле онлайн»: на стыке сезонов



Уборка кукурузы на белгородском «поле-онлайн»

Уходящий сезон стал рекордным по многим показателям для сельхозпроизводителей во многих регионах России, Беларуси, Украины и Казахстана, где расположены наши «поля-онлайн». Положительные результаты в АПК всегда достигаются тяжелым трудом и правильными технологиями. О некоторых из них – в нашем обзоре.

В 2016 году на страницах портала www.pole-online.com посетители могли узнать много нового и интересного. Например, в блоге технолога [Натальи Зайцевой](#) о том, как в Курской области выращивают люпин белый. 6 октября она подвела итоги работы на подшефном поле: «Уборку выполнили прямым комбайнированием. Урожайность составила 16,8 ц/га, а влажность зерна – 16 %. По ряду объективных причин результат этого года оказался далеким от планировавшихся нами перед сезоном 30 - 35 ц/га. Для защиты люпина белого от сорной растительности мы выбрали оптимальную схему, на поле остались только многолетние сорняки, с которыми необходимо бороться заранее в посевах предшественников. А вот к фунгицидной защите в условиях этого года следовало отнестись гораздо серьезней... Немного экономики: общие затраты на 1 га нашего поля составили 18,3 тыс. руб. Цена 1 кг зерна люпина белого сегодня 18,5 руб. При урожайности 16,8 ц/га мы все равно получили неплохую рентабельность – 69,8 %».

Теперь о двух культурах, которые с каждым годом занимают все большую площадь в севооборотах хозяйств многих регионов. Первая – это кукуруза на зерно. Консультант «Августа» [Анатолий Лукьяненко](#) занимался технологическим сопровождением поля этой культуры в СПК «Нива» Шебекинского района Белгородской области. Уборку здесь начали поздно, в первых числах октября, и намолотили около 80 ц/га. Для борьбы с сорной растительностью, в основном она была представлена марью белой, ширицей запрокинутой и просом куриным, на поле весной применили баковую смесь гербицидов Дублон, 1,3 л/га + Балерина, 0,4 л/га. После обработки в междурядьях остались только единичные экземпляры взошедших уже летом сорняков, которые

не оказали негативного влияния на кукурузу.

Вторая культура, которая из года в год прирастает площадями – соя. Технолог ТОО «Август-Казахстан» [Виктор Гребенюк](#) на ней, можно сказать, «сорвал банк» на своем подшефном поле в Алматинской области. «Перед уборкой посева выглядели достойно: листья опали, остались лишь стебли. Высота растений около 120 см, количество бобиков на каждом из них – более 180 шт. Убирали сою прямым комбайнированием. Урожайность в бункерном весе составила 40,3 ц/га, а влажность зерна была от 13 до 15 %, что исключает дополнительные затраты на сушку», – подводит итоги казахстанский технолог.

Кратко расскажем о технологиях, примененных на этом поле. В 2015 году на нем выращивали кукурузу на зерно. После ее уборки провели зяблевую вспашку, а затем весной для закрытия влаги – боронование, после чего почву выровняли комбайном. Сорт итальянской селекции Луна посеяли 23 апреля. Непосредственно перед этим семена протравили с помощью бетономешалки смесью протравителей Табу, 1 л/га и ТМТД ВСК, 6 л/т. На четвертый день после посева поле обработали гербицидом Лазурит, 0,6 кг/га.

В мае в этой местности прошло много сильных ливней, за месяц выпало около 200 мм осадков, что для этого региона большая редкость. Дожди усилили действие почвенного гербицида на сорную растительность, но способствовали образованию на поле почвенной корки, которая значительно замедлила развитие сои. Для того чтобы ее разрушить, 3 июня культиватором на поле провели рыхление междурядий. Этот прием спас культуру от гибели, но ослабил действие защитного «экрана», созданного Лазуритом. Через два дня после междурядной обработ-

ки соя вышла из угнетенного состояния, листья растений потемнели, а рядки обозначились четче. 10 июня культиватором на поле нарезали бороздки для полива. Как и предполагалось, началось появление новой волны сорняков – в основном это были злаки. Поэто-



Посев озимых на северо-казахстанском «поле-онлайн»

му поле обработали гербицидом на основе клетодима и галаксифоп-Р-метила. Спустя 10 дней после внесения препарата соя чувствовала себя прекрасно и начинала зацветать, а сорняки находились в сильно угнетенном состоянии и больше проблем не доставляли до самой уборки.

Что касается масличных, то на них сохраняется хороший спрос, они в ближайшие годы будут приносить земледельцам стабильный высокий доход. Надо только их грамотно возделывать. В уходящем сезоне на портале www.pole-online.com были достаточно широко представлены современные технологии возделывания подсолнечника,

озимого рапса и масличного льна, применяемые в хозяйствах России, Украины, Беларуси и Казахстана.

Наконец-то подвел итоги своего гербицидного эксперимента технолог ООО «Август-Казахстан» [Сергей Парунов](#). Он проводил его на поле яровой пшеницы в хозяйстве ТОО «Атамекен Агро Есиль» Северо-Казахстанской области, которое разделил на три варианта. На каждом из них 18 июня он применил гербицидную баковую смесь с разными компонентами. Схема опыта выглядела так: первый вариант – Зерномакс, 0,4 л/га + Плуггер, 12 г/га + Ластик Топ, 0,5 л/га + удобрение К-Гумат-На, 1 л/га; второй вариант – Балерина, 0,3 л/га + Магнум супер, 9 г/га + Ластик Топ, 0,5 л/га + К-Гумат-На, 1 л/га; третий вариант – Балерина, 0,33 л/га + Плуггер, 12 г/га + Ластик Топ, 0,5 л/га. Обработку провели в вечернее время при температуре 19 °С, а расход рабочей жидкости составил 65 л/га. Так как на поле было обнаружено большое количество трипсов и начальные признаки септориоза, 6 июля посева обработали баковой смесью Колосаль Про, 0,4 л/га + Борей, 0,12 л/га. На первом варианте урожайность составила 27,2 ц/га, на втором – 26 ц/га, а на третьем – 25,4 ц/га. Более подробно – в блоге нашего технолога.

Еще не закончив уборку в уходящем сезоне, Сергей Парунов начал вести репортажи уже о новом сезоне. На этот раз он описывает технологию возделывания озимой пшеницы в условиях ТОО «Шатило и К» Жамбылского района Северо-Казахстанской области.

«Они не только повреждают растения, но и переносят вирусные болезни, ущерб от которых может быть значительно больше, чем от самих насекомых. Иногда он достигает 30 % урожая», – отмечает Сергей Парунов.

Пока казахстанский технолог разбирался с цикадками, на Украине завершили уборку подсолнечника, кукурузы и сои и, в условиях сильной засухи, начали сев озимой пшеницы. В новом сезоне технолог ООО «Август-Украина» [Станислав Есип](#) продолжит вести свой блог о возделывании этой культуры в агрофирме «Маяк» Котелевского района Полтавской области. Он будет осуществлять технологическое сопровождение поля площадью 130 га. Предшественником была кукуруза. После ее уборки 14 сентября на поле внесли известково-аммиачную селитру (200 кг/га в физическом весе). На следующий день провели дискование на 16 - 18 см, а в день посева пшеницы, 20 сентября, – культивацию на 8 - 10 см. Семена первой репродукции высокоурожайного сорта Сотница, выведенного в Институте физиологии растений и генетики НАН Украины, высеяли на глубину 3 - 4 см с нормой высева 5,5 млн шт/га. При посеве также внесли 150 кг/га диаммофоски. Посевной материал был протравлен смесью фунгицидного протравителя Виал Трио, 1 л/т и инсектицидного Табу Нео, 0,8 л/т.

На поле СПК «Городея» Несвижского района Минской области, за которым в новом сезоне будет присматривать [Сергей Пекутько](#), сев озимой пшеницы также проходил в условиях экстремально засушливой погоды. Но затем дожди все-таки пошли, и уже через две недели дружные всходы порадовали нашего тех-

нолога и местного агронома. Спустя 17 дней после посева, когда пшеница находилась в фазе одного - двух листьев, «августовский» технолог решил провести химпрополку гербицидом Морион, который обладает широким спектром действия, включающим злаковые и двудольные сорняки. Но так как прогноз погоды обещал еще четыре дождливых дня, обработку пришлось перенести на следующую неделю: чем больше влаги в почве, тем сильнее эффект препарата с почвенным действием...

Игорь ТИМЧЕНКО
Фото А. Лукьяненко
и С. Парунова

Партнеры

На семинаре в Республике Молдова

28 сентября в г. Комрате на юге Молдовы специалисты ООО «АгроДоктор» совместно с представителями компании «Август» провели семинар по теме «Средства фитосанитарного назначения (СФН, так в Молдове называют ХСЗР – прим. ред.) фирмы «Август». В его работе приняли участие свыше 40 руководителей и агрономов хозяйств, а также специалисты госорганов управления АПК и Национального агентства по безопасности пищевых продуктов.



Участники семинара

Цель семинара – ближе познакомиться аграриев южной зоны республики с крупнейшим российским производителем пестицидов, а также представить спектр услуг нового молдавского дистрибьютора «Августа» – недавно созданной фирмы «АгроДоктор».

В приветственном адресе к участникам семинара заместитель начальника Агропромышленного комплекса Гагаузии Иван Драган пожелал успеха партнерским компаниям, отметив важность присутствия «АгроДоктора» на региональном рынке химических средств защиты растений с продуктами российской компании «Август».

В своем кратком выступлении директор фирмы «АгроДоктор» Юрий Гилаш отметил, что в своем первом сезоне работы она нашла наибольшее количество партнеров именно на юге Молдовы. Основными слагаемыми этого успеха стали высококачественные продукты компании «Август», гибкая и лояльная коммерческая политика и конкурентоспособные цены от «АгроДоктора», высокий профессионализм торгового агента Георгия Стаева и менеджера-консультанта Ольги Гайдаржи, а также всесторонняя поддержка своих коллег всей командой специалистов фирмы.

Подробную презентацию «Августа» и его продуктов на молдавском рынке провели сотрудники компании – начальник департамента маркетинга Сергей Косырев, менеджер-координатор отдела продаж по странам СНГ Владимир Залаяйсканс, начальник отдела развития продуктов Дмитрий Белов, а также региональный представитель «Августа» в Молдове Иван Рошиор.

Владимир Залаяйсканс всесторонне представил молдавским земледельцам компанию «Август», рассказал о ее научном потенциале, производственных предприятиях, а также условиях производства,

соблюдении экологических требований. Сергей Косырев обстоятельно рассказал о продуктах «Августа», прежде всего о гербицидах на зерновые колосовые Бомба, на кукурузу – Дублон голд, Дублон Супер и др.

Сообщение о фунгицидах «Августа» сделал Дмитрий Белов. В частности, он детально рассказал о механизмах действия и наиболее грамотном применении недавно появившихся на рынке уникальных фунгицидов на зерновые культуры Ракурс и Спирит, которые в производстве дают высокий эффект. Иван Рошиор осветил очень важный, с первых минут семинара волновавший всех его участников вопрос о ценах на препараты компании «Август» и условиях их приобретения.

Информацию о практических результатах применения пестицидов «Августа» на различных сельскохозяйственных культурах в Приднестровье представил гагаузским коллегам агроном приднестровской фирмы «ЮгАгроИнвест» Александр Кырмыз.

Эти выступления вызвали большой отклик зала, все участники семинара приняли активное участие в обсуждении проблем защиты пшеницы, кукурузы, подсолнечника и других культур от всего комплекса вредных объектов.

В завершение семинара менеджер-консультант ООО «АгроДоктор» Лариса Сарская познакомила всех с командой специалистов фирмы, отметив высокий уровень их профессионализма и ответственности, рассказала о планах и проектах ее развития. Одним из главных направлений деятельности фирмы, по ее словам, становится информационно-технологическое сопровождение продаж препаратов. В качестве примера Л. Сарская рассказала о конкурентоспособных по цене и эффективности схемах защиты основных сельхозкультур, крат-

ности обработок фунгицидами и инсектицидами в зависимости от планируемого урожая на озимой пшенице.

Лариса Николаевна также продемонстрировала фотографии, свидетельствующие о высокой эффективности препаратов «Августа» в различных регионах Молдовы в сезоне 2016 года: фунгицидов Ракурс, Спирит на озимой пшенице, гербицидов Балерина, Дублон голд, Дублон Супер и их баковых смесей (Дублон голд + Балерина, Дублон Супер + Балерина) на кукурузе, гербицида Парадокс на подсолнечнике, баковой смеси Пара-

докс + Корсар на сое. Она также привела данные по испытанию фунгицидов Спирит и Ракурс на винограде.

Л. Сарская и специалисты «Августа» дали рекомендации по выполнению некоторых химических обработок на полях Юга Молдовы на основе анализа складывающейся этой осенью обстановки, в частности предложили «августовские» схемы защиты посевов озимого рапса от сорняков, болезней и вредителей. Сев озимых в республике на момент проведения семинара еще продолжался, поэтому особое внимание было

уделено протравителям «Августа», как фунгицидным, так и инсектицидным. Ибо, как свидетельствуют последние обследования, на полях по стерновым предшественникам ожидается настоящее нашествие хлебной жужелицы. Ее численность в ряде мест в несколько раз превышает установленные пороги вредоносности.

Участники семинара высказали благодарность его организаторам и внесли свои предложения по развитию сотрудничества.

Владимир ЗАЛЯЙСКАНС
Фото Д. Робу

Профессиональный взгляд на борьбу с болезнями зерновых

Ракурс®
ципроконазол, 160 г/л +
эпоксиконазол, 240 г/л

С нами расти легче
www.avgust.com

Двухкомпонентный системный фунгицид профилактического и лечащего действия для защиты зерновых от комплекса болезней

Максимальные скорость и период защитного действия против основных заболеваний зерновых культур.

Исключительная эффективность против основных болезней пшеницы (виды ржавчины, септориоз) и ячменя (сетчатая пятнистость, карликовая ржавчина).

Устойчивость к дождю.

Уникальная комбинация двух триазолов с различной растворимостью – быстрое и сильное профилактическое и лечащее действие, пролонгированный защитный период (до 4 недель).