

Поле Августа

Международная газета для земледельцев **Ноябрь 2018 №11 (181)**

С нами расти легче



Уважаемый читатель!

Нынешний сезон сложился не так благоприятно, как прошлогодний, но назвать его неудачным язык не поворачивается.

На момент подписания номера сбор зерна в стране превысил 110 млн т при среднем урожае 25,6 ц/га, больше прошлогоднего намолочено сои, подсолнечника, рапса, накопано картофеля и др. Наше село доказало, что и в плохих погодных условиях может обеспечивать достойную продуктивность и прибыльность.

Об этом на конкретных примерах рассказывает герой номера, молодой руководитель быстро растущего хозяйства в Краснодарском крае (стр. 2 - 3). А на стр. 4 вы познакомитесь с первыми попытками анализа итогов сезона-2018, предпринятыми на конференции «Crop Production». На стр. 5 – узнаете о новинках выставки «Агросалон», где земледельцам, помимо новейшей мощной техники и оборудования, были предложены технологии точного земледелия, позволяющие существенно повысить эффективность производства.

«Не бояться нового» призывают руководители крупного хозяйства в Ставропольском крае (стр. 6 - 7), где не сразу и не просто перешли на технологию No-till, зато сейчас с ее помощью добились стабильных урожаев. Среди адресов ценного практического опыта в этом номере – виноградарское предприятие на засушливом юге Северного Кавказа (стр. 8) и развивающееся хозяйство в Пензенской области, где нашли способ поддержать селекцию зерновых и бобовых культур (стр. 9).

Среди других тем номера – некоторые технологические новинки, испытанные на посевах проекта «Поле-онлайн» в этом сезоне (стр. 10), а также рассказ о том, как «августовские» гербициды помогают дорожникам, газозаводам, железнодорожникам навести порядок в их хозяйстве (11 стр.).

А на заглавном фото – менеджер Краснодарского представительства «Августа» Василий Донсков на бахче партнерского хозяйства.

Фото О. Сейфуллиной

Ваше «Поле Августа»



стр. 2 - 3

Что нужно для успеха



стр. 4 - 5

Где спрятана маржа



стр. 6 - 7

К No-till – с уважением



стр. 8

Виноград из Ставрополя



стр. 9

Турецкий гамбит

Герой номера

С прицелом на будущее

Именно так ведут дело в молодом, но быстро растущем сельхозпредприятии ИП Прокопенко Е. И. в Брюховецком районе Краснодарского края. Постепенно задумки и планы его основателя Евгения Ивановича Прокопенко и его сына Евгения претворяются в жизнь, становятся ежедневной практикой... А они уже задумывают что-то новое и начинают к нему готовиться. Об этом наша беседа с управляющим сельскохозяйственным подразделением ИП Евгением Евгеньевичем ПРОКОПЕНКО.



Е. Е. Прокопенко на фоне карты земель хозяйства

Я слышал, ваше сельхозпредприятие было создано восемь лет назад...

На самом деле первые поля у нас появились немного раньше, в 2006 году. Произошло это несколько спонтанно, мы уже тогда являлись дистрибьюторами компании «ЕвроХим», до этого мой отец Евгений Иванович занимался торговлей зерном, потом – поставками минеральных удобрений, создал Общество поддержки фермерских хозяйств, стараясь организовать его как кооператив по западному образцу. Чтобы небольшие КФХ продолжали заниматься сельхоздеятельностью, а мы, как управляющая компания, помогали им закупать удобрения, семена и прочие ресурсы, а также продавать их продукцию.

И вот в какой-то момент один из партнеров-фермеров не смог рассчитаться по своим обязательствам и предложил нам взять 120 га своей земли. У нас практически не было выбора, и мы взяли эту землю, хотя тогда не представляли себе, что с ней делать. И передали ее другому фермеру, чтобы он на ней что-то выращивал. Но потом наш земельный банк начал постоянно увеличиваться за счет подобных обанкротившихся хозяйств, аренды земельных паев и т. д. Уже к 2010 году у нас было 1,2 тыс. га в обработке, и мы наняли агронома. В том году нам достались еще 2 тыс. га от одного фермера, который тоже сильно «перебрал» с кредитами. Тогда на семейном совете отец прямо спросил меня, буду ли я заниматься большим хозяйством, которое у нас складывается, или откажемся от всего этого. И я ответил: буду. Мне было тогда 22 года...

Итак, Вы пришли в сельхозпроизводство. А чем занимались до этого?

Я закончил Кубанский госуниверситет, отделение мировой экономики, специализация – международный менеджмент. Поначалу, конечно, ощущалась большая нехватка аграрных знаний, было страшновато. Выручало то, что до этого я поработал какое-то время на закупке и поставке удобрений, среди клиентов были знакомые фермеры, агрономы, которые подсказывали, советовали. Постепенно стал вникать во все, и мне эта деятельность нра-

вилась тем, что она творческая, созидательная. В 2011 году я получил свой первый урожай. Он был невысоким, потому что в тот год зимой были суровые морозы почти без снега, озимые сильно пострадали.

Но это не погасило Вашего желания заниматься сельским хозяйством?

Нет, наоборот, стало еще интереснее работать дальше. Тогда мы стали много заниматься техникой. Поначалу использовали машины и орудия от прежних хозяев, которые перекупали вместе с землей. Тут, в частности, были три «Кировца», два гусеничных Т-150, кое-какие прицепные орудия и т. д. Но эта техника меня не устраивала. Почему? Потому что каждая машина должна работать безотказно, использоваться четко, все намеченные мероприятия должны выполняться качественно и точно в срок. Такой порядок мы стараемся выдерживать с первых месяцев работы хозяйства. Но для этого нужно очень тщательно подбирать и технику, и людей, которые на ней будут работать. Это стало главной частью моей работы. Тем более что мы продолжали укрупняться и достаточно быстро выросли с 3,2 тыс. га до нынешних 8 тыс. га.

Сегодня я могу гордиться тем, что у нас работают всего 20 механизаторов на 8 тыс. га, и они успевают все делать, умеют подстраховывать друг друга. Всего работников вместе со мной – 35, и мы ведем производство без срывов. Коллектив у нас подобрал отличный, много молодежи. Приходят к нам отовсюду, в том числе и из нашего районного училища, но, конечно, всех их на месте приходится доучивать. В училище пока нет тракторов с автовождением и оборотными плугами, этому приходится учить на месте.

Поначалу мы боялись сажать 18-летних ребят на трактора, которые могут стоить 15 млн руб., а с навесными орудиями – вдвое дороже. Ну а потом все стало складываться неплохо. Все-таки молодого человека можно обучить новому быстрее, чем пожилого, который отработал всю жизнь на Т-150 или МТЗ-82 и привык пахать обязательно с развальной бороздой посредине пахоты – потому что всю жизнь так делал.

ры сильно снизили продуктивность, особенно кукуруза. Пострадала и сахарная свекла, но по итогам года явно себя как минимум окупит. Вот сейчас (конец сентября – прим. ред.) у нас ее накапывают примерно по 330 ц/га, но зато с небывалой дигестией – 20 - 21 %. Так что примерно по 3 т сахара с гектара нам пойдет в прибыль. Да, можно вырастить 600 ц/га свеклы, но с дигестией 14 %, а можно 400 ц с содержанием сахара 20 %, это будет даже выгоднее, если посчитать еще и логистику.

Расскажите, как подбираете технику. У вас я видел машины, которые нигде не встретишь...

Да, к технике у нас особое внимание. Вот купили свекловичную сеялку «Мопорилл SE» с электроприводом на каждом высевальном аппарате вместо обычного механического. На меня тогда все в районе смотрели как на идиота, потому что она намного дороже обычных сеялок. Но я считаю, что надо всегда как бы заглядывать вперед и любую машину брать с прицелом на будущее...

По почвообрабатывающей технике мы серьезно работаем с компанией «Квернеланд», ее представительство недалеко от нас, сложились хорошие отношения, приобрели оборотные плуги, да и другие орудия. К тому же мы им оказываем услуги, испытывая их новинки впервые в России, помогаем доводить их «до ума». Недавно на нашей базе они презентовали новый самоходный опрыскиватель.

Итак, чем сейчас представлена ваша база техники?

У нас 13 комбайнов, из них 12 «ростсельмашевских». Три тяжелых трактора – два «Магнума» и «Кейс», пять средних тракторов – по паре «Кейсов» и «Клаасов» и «Террион», а также около десятка «белорусов», в основном МТЗ-1221, для различных работ. Ну а в обработке почвы у нас ставка на широкозахватные машины, так что здесь нужны мощные тракторы.

Орудия подбираем индивидуально, «с бору по сосенке». Вот, например, используем культиваторы КПС-8, но они не очень надежны. Почвы у нас в основном тяжелого мехсостава, поэтому постоянно экспериментируем с подбором культиваторов, даем техзадания липецким инженерам «Квернеланда» и т. д. Но пока до идеала далеко. Нужен крепкий и надежный культиватор для сплошной предпосевной обработки почвы. Нам надо весной как можно раньше выйти в поле, величина будущего урожая в первую очередь зависит от того, как

ты успеешь «зацепить» почвенную влагу. Потом дождей может не быть до самой уборки. Как случилось в этом сезоне... И осенью бывает так, что идут дожди, всходит падалица, а ты ее убрать не можешь, потому что культиватор забивается. И мы на такие случаи ищем машину, но не можем найти.

Вообще подбор парка техники стал для меня своеобразным хобби. Все-таки это интересное дело, особенно когда есть результат. Вот мы уже давно внедрили систему автовождения агрегатов на поле, научили этому всех механизаторов и добились того, что сейчас средняя погрешность на любой обработке – не выше 2,5 см! А на севе, при движении сеялок – еще меньше, всего 1 см, даже 0,8 см. А с помощью «Мопорилл SE» мы можем буквально картины на поле рисовать! Ну это, конечно, баловство, у этой сеялки много других более важных преимуществ... Пшеницу сеем сеялкой DG 12 с междурядьями 12,5 см.

Я слышал, вы убираете сахарную свеклу белгородским комбайном «Ритм» КПС-6. Почему?

Потому что выяснили, что в наших условиях эта прицепная машина работает вполне нормально. Естественно, с самоходными комбайнами последнего поколения ее не сравнить, а вот с американским прицепным «ВИКом» – вполне. Мы, кстати, их сравнивали и сделали выбор в пользу нашей машины. На сухой почве немного лучше копает «ВИК», но по сырому полю он останавливается, а «Ритм» продолжает работать... Конечно, он менее надежен, зато ремонтпригоден и стоит относительно недорого.

А у вас, наверное, большая ремонтная бригада, чтобы работать такими машинами?

Да нет, всего один слесарь и один сварщик, но нам повезло с ними, это мастера своего дела. Могут, если надо, буквально на коленке починить машину прямо в поле. Да, кадры у нас отборные, и не только ремонтники. К нам идут охотно, у нас зарплата хорошая, соцпакет приличный, всех отвозим и привозим, в столовой бесплатно кормим весь день...

Правда, вот недавно долго не мог найти механизатора на грейдер. Я пытался выяснить – почему никто не идет? И услышал такое – у них, дескать, соларку воровать нельзя.. Да, в некоторых хозяйствах это проблема. Обычно молодому механизатору после училища кладут 15 - 20 тыс. руб. в месяц, и как ему жить? У него же семья, расходы... Вот и пытаются ребята где-то подработать, «подкалмычить». Мы же новичкам платим для начала 30 - 35 тыс. руб., но «подкалмычить» у нас не получится, в этом просто нет смысла. Ну а в среднем у наших механизаторов выходит не менее 50 тыс. руб. в месяц, и это при том, что зимой три месяца они не работают. А у одного парня на сортировке и протравливании семян недавно за месяц вообще вышло около 215 тыс. руб.! И все по справедливости, за выполненную работу.

Текучки кадров, я думаю, нет?

Нет. За эти восемь лет от нас ушли всего восемь человек: пятерых уволили за банальную пьянку, другие просто не подошли по деловым качествам. Остальные прижились, работают. Остальные прижились, работают. Меня очень радует то, что они улучшают свое благосостояние, строят дома, приезжают на работу на хороших машинах. Некоторые пришли к нам 18-летними юнцами, теперь им



Глубококорыхлитель с приспособлением для кротового дренажа

под 30, и у каждого есть свой дом, машина, бытовое благополучие, дети растут и т. д. Я могу сравнивать с тем, как это обстоит в Европе, Америке – там такое просто невозможно...если только не в кредит, который надо возвращать всю жизнь.

Сравните самого себя с западным фермером.

Если коротко – я им не завидую, во многих отношениях я живу лучше, более полноценно, чувствую себя намного свободнее. У них очень напряженная жизнь, они не могут позволить себе принять лишнего работника, вынуждены сами садиться за трактор. В чем им можно позавидовать – так это в том, что им доступны дешевые кредиты...

Расскажите о себе, о родителях...

Мои родители родом из этих мест. У них политехническое образование, они еще с перестроечных времен стали заниматься сельским бизнесом, пробовали разные варианты, не раз терпели неудачу и теряли все заработанное. Лет с 13 я каждое лето работал у отца на самых различных участках и видел, как строится бизнес, создаются новые производства и рабочие места. В 90-е годы отец выкупил разваленную базу в станице Брюховецкой и, в принципе, случайно стал дистрибьютором компании «ЕвроХим» по поставкам минудобрений. Сейчас этот бизнес разросся, продажа удобрений достигает 100 тыс. т, своя автобаза насчитывает 40 «КамАЗов». Ну а я занялся больше сельским хозяйством, так что у нас получился такой своеобразный симбиоз...

Вопрос главному агроному Эдуарду Цыгулëву. Эдуард Николаевич, есть ли у вас «изюминки» в технологиях?

Начну по порядку. У нас 8 тыс. га пашни, из них 2 тыс. га занимает сахарная свекла, 4 – озимая пшеница, 1 – кукуруза и 1 тыс. га – подсолнечник крупноплодный сорта СПК. Пшеницу размещаем обычно после свеклы или по полупаровой обработке почвы. Стараемся выдерживать основные требования к севообороту, скажем, чтобы свекла возвращалась на прежнее место выращивания не ранее чем через

четыре года, подсолнечник – через шесть-семь лет, кукуруза – года через три и так далее.

Под свеклу перед уходом в зиму выполняем глубокое рыхление на 60 - 70 см после вспашки поперек пахоты (или по диагонали поля). Для этого приобрели глубокорыхлители «Квернеланд» с кротовинами, которые формируют кротовые дрены в почве. Это очень эффективный прием по накоплению влаги, улучшению всех свойств почвы и, конечно, по повышению урожая корнеплодов – прибавка до 40 ц/га. Глубоким рыхлением мы фактически углубляем пахотный слой примерно на глубину вспашки, ликвидируем плужную подошву, которая в нашей местности может быть серьезной проблемой. Обычно у нас выпадает за год осадков (вместе со снегом) около 500 - 600 мм, а в этом году получилось вдвое меньше – около 250 мм. Зима была теплой, снега не было, в апреле выпало около 50 мм осадков, и после этого три - четыре месяца не было ни капли. Конечно, нехватка влаги сильно сказалась на урожаях...

Обработка почвы. Пашем почти под все культуры: на 35 - 37 см под свеклу, и на 25 см – под кукурузу и подсолнечник. Используем «квернеландовские» оборотные плуги с катками, которые дают качественную «гладкую» вспашку. Пахота в нашей местности обеспечивает наилучшую разделку почвы и самый высокий урожай. Если, например, мы пробовали чизелевание и с ним получали максимальный урожай свеклы 350 - 400 ц/га, то со вспашкой – по 600 ц/га.

В целом севооборот у нас получается очень интенсивный, его главное звено: сахарная свекла – зерновые – кукуруза (или подсолнечник). По технологиям базовые операции стандартные, правда, применяем довольно много удобрений. Например, после уборки пшеницы вносим по 100 кг/га аммиачной селитры, чтобы ускорить разложение растительных остатков. После уборки свеклы поля дискуем, чтобы выровнять, вносим по 150 кг/га сложного удобрения состава 10-26-26, либо аммофос, 100 кг/га, затем проводим предпосевную культивацию. Семя

пшеницы начиная с 20 - 21 сентября, чтобы она ушла в зиму в фазе кущения. Обычно у нас погода до начала зимы стоит благоприятная, пшеница хорошо развивается с осени и перед уходом в зиму формирует по пять - шесть стеблей на растение. Нормы высева семян – 4,5 - 5,5 млн на 1 га, это около 250 кг/га. Используем сорта краснодарской селекции. В этом году посеяли сорта Безостая 100, Алексей, Таня, а также Васса, который у нас хорошо удается после свеклы. В основном сорта проверенные, используем не первый год, кроме Безостой 100, которую нынче взяли на пробу, посеяли оригинальными семенами. В прошлом году лучшим оказался Алексей – дал 84 - 86 ц/га.

Семена пшеницы протравливаем препаратом Оплот Трио. Причем применяем его не только для своих посевов, им же обрабатываем семена, которые готовим на продажу, мы ведь занимаемся семеноводством пшеницы и каждый год продаем до 2 тыс. т семян. Нынче реализовали уже 800 т семян, протравленных Оплотом Трио с добавлением гумата. Продаем в основном фермерам, они довольны и семенами, и работой протравителя, который сдерживает развитие болезней как минимум до фазы кущения. Весной делаем подкормку зерновых селитрой, 200 кг/га, примерно через месяц вносим КАС 32, тоже по 200 кг. Третью подкормку проводим уже на качество зерна – вносим карбамид из расчета от 10 до 15 - 20 кг/га с добавлением серы.

Далее по вегетации в основном делаем две фунгицидные обработки и одну инсектицидную препаратами известных мировых фирм. Испытали на озимой пшенице и полную схему защиты «Августа» с препаратами Оплот Трио, Балерина, Колосаль Про, Борей, а также «августовскую» схему защиты на кукурузе, и они как минимум ничем не уступали схемам других компаний. С такой технологией мы получаем урожай пшеницы на уровне 83 ц/га в среднем с 4 тыс. га. Ну а в этом сезоне получилось 67,5 ц/га, правда, качество зерна намного выше.

По свекле мы вышли на средние урожаи более 500 ц/га, лучший результат был в прошлом году – 580 ц/га с дигестией 17 %. В этом, неблагоприятном, году у нас урожаи ниже, зато выросло содержание сахара в корнеплодах, на одном поле оно составило 21 %. Так что по выходу сахара с гектара мы потеряли немного.

Этот неблагоприятный сезон нас многому научил... Теперь будем закладывать опыты, стараться получать корнеплоды меньших размеров, потому что они содержат больше сахара. Будем больше добавлять бора, но надо выяснить – насколько больше... Понятно, что нам нужен не вообще огромный урожай корнеплодов, а высокий выход сахара с гектара, чтобы не возить с полей воду.

В технологии выращивания сахарной свеклы у нас несколько «изюминок». Это глубокое рыхление с осени перед посевом, несколько культиваций, две фунгицидные обработки, ну а главная – сеялка «Монорилл SE». Работает она просто здорово и неподражаемо, часто нас выручает, а то и спасает. Хорошо выдерживает глубину высевки семян. Семя с технологической колеей, поэтому не ждем всходов для проведения химобработок. Опрыскиватель тоже «квернелан-



Э. Н. Цыгулëв

довский», с захватом 36 м, емкостью на 5 т, этого на много хватает. На свекле выполняем три гербицидных обработки, фунгицидную и инсектицидную. Практически вся схема защиты представлена препаратами «Августа» – в первую обработку применяем Бицепс гарант, во вторую берем его же плюс Трицепс, а также Лонтрел-300. Применяли также Симбу, Борей Нео, Колосаль Про, во все обработки добавляли ПАВ Аллур. Против церкоспороза используем Раёк, обычно двух обработок хватает, чтобы подавить болезнь... Пока применяли эту схему защиты «Августа» на 500 га свеклы, она хорошо себя показала, планируем в будущем использовать ее шире.

Какие еще у нас новинки в земледелии? Переходим на водорастворимые удобрения с микроэлементами. Покупаем их в мешках, а рабочие растворы готовим сами на растворном узле из расчета 5 кг сухой смеси на 1 га. Вносим раствор опрыскивателями, причем это можно делать дробно, по 2,5 кг/га за два раза, так удобрения сработают еще эффективнее. КАС 32 применяем только на второй подкормке озимой пшеницы. И еще, перед посевом свеклы вносим его под предпосевную культивацию, дозировки определяем в зависимости от почвенных анализов, условий года, наличия влаги в почве и т. д.

Какие у Вас задумки по системе земледелия, что тут можно добавить, изменить?

Если не трогать набор культур и их чередование, то я много экспериментирую с новыми сортами. Хотелось бы больше сеять бобовых азотфиксирующих культур, попробовать выращивать сою. Я уже заметил на будущий год посеять ее на 100 га, посмотреть, как дело пойдет. У нас не совсем благоприятная зона для сои, слишком сильная стоит жара и т. д., но пробовать надо. И к другим бобовым также приглядываюсь, к тому же нуту... Нельзя же стоять на месте!

Очень хочется довести основное производство до такого уровня, чтобы стабильно получать высокие урожаи каждый год. Я закладываю до 20 опытов по различным культурам и темам. В основном мы изучаем действие минеральных удобрений во всех нюансах их применения, особое внимание уделяем разнообразным некорневым подкормкам, срокам, дозам, способам и т. д. Именно в опытах выяснили, как работают разные формы удобрений, с добавлением серы и т. д., и пришли к водорастворимым удобрениям. Почему? Потому что это быстро, технологично, удобно, в любой момент можно на любой культуре добавить нужный элемент пи-

тания, причем вместе с удобрением внести гербицид или другой пестицид, добавить ПАВ, чтобы все лучше держалось на листе и т. д.

Вопрос Евгению Евгеньевичу: каковы ближайшие планы в производстве?

Их много... В этом году начнем закладывать большой сад грецкого ореха. У нас уже есть более 130 га яблоневого сада, в том числе около 30 га – плодоносящего, на шпалере и капельном орошении. И есть хранилище с холодильником на 2 тыс. т, но когда все сады войдут в силу, придется строить еще одно. А на грецкий орех натолкнул тот факт, что спрос на него во всем мире сильно не удовлетворен и с каждым годом все сильнее отрывается от предложения. В Австралии я наблюдал машинную уборку грецкого ореха, и очень хочу эту впечатляющую картину перенести сюда...

Добавлю еще, что в ближайших планах нашего предприятия – завершить строительство храма во имя Георгия Победоносца вместе с парком и детской площадкой в центре станицы Брюховецкая. Это наш подарок землякам и вклад в процветание нашего края... Да, это вроде бы не связано с производством, это «непрофильный актив», который формально никогда не окупится. Но, с другой стороны, такие непрофильные активы помогают лучше использовать профильные, основные.

А есть ли у Вас мечта?

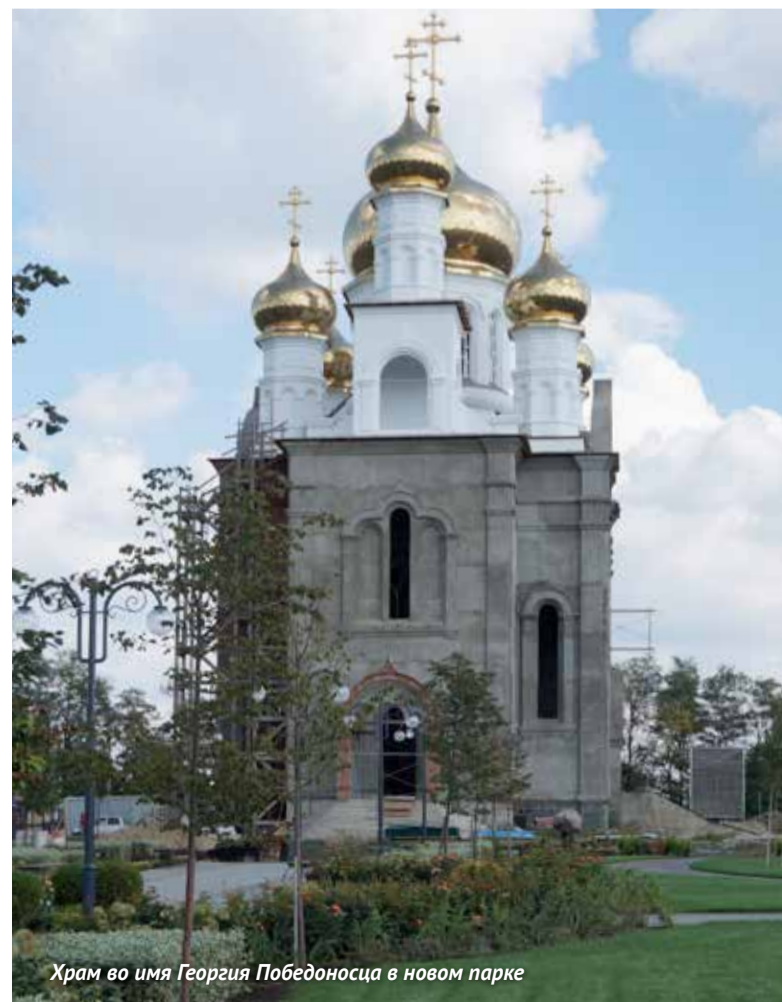
Есть. Очень хотелось бы со временем создать большое современное многоотраслевое хозяйство по типу таких, какие были у нас на Кубани в советские времена. Чтобы земли было не менее 15 тыс. га, чтобы животноводство было развито с большим дойным стадом, чтобы были сады, овощные участки, пасека, подсобные производства, собственная переработка и торговля, свой сахарный завод и так далее... Ведь в сельском хозяйстве столько возможностей, столько вариантов для бизнеса! И если применить умные технологии, то эти 15 тыс. га земли могут давать продукции в разы больше, причем без ущерба экологии. Почему наука не прорабатывает эти варианты? Почему забыт уникальный советский опыт? В новых условиях он бы очень пригодился!..

Спасибо за беседу! Желаю вам успехов во всем!

**Беседу вел Виктор ПИНЕГИН
Фото автора**

Контактная информация

**Эдуард Николаевич Цыгулëв
Моб. тел.: (903) 457-77-69**



Храм во имя Георгия Победоносца в новом парке

Из первых рук

Как обеспечить маржу

Этот вопрос стал, по сути, основным для представителей более чем 200 российских и зарубежных компаний, собравшихся 21 сентября на 8-й отраслевой бизнес-конференции «Russian Crop Production - 2018/2019», проводимой редакцией журнала «Агроинвестор». Какие бы проблемы ни поднимали участники встречи, они неизбежно приходили к этой важной для всех теме. И выяснилось, что способов повысить доходность агробизнеса много. Если умом пораскинуть.



Выступает Дирк Зеелиг

«Сейчас формула успеха – это лидерство по издержкам и затратам, – напомнил собравшимся директор проекта «Агроинвестор» **Николай Лычев**. – Если вы их контролируете, то вы зарабатываете, если нет – вы вне игры».

Однако первым вопросом дискуссии стало положение дел в земледелии этой осенью – какими ожидаются итоги неординарного сезона-2018?

Директор центра «СовЭкон» **Андрей Сизов** озвучил свой прогноз валового сбора зерна в стране – 108 млн т, по сравнению с 2017 годом это снижение на 20 %: «Но драмы никакой нет, ведь ожидается второй – третий урожай в новейшей истории России. Самое главное – мы убедились, что несмотря на плохие погодные условия мы можем собирать вполне приличные урожаи. По пшенице и вовсе будет второй урожай с 2000 года. Будут в этом году и рекорды – по сбору подсолнечника – 11,3 млн т и всех масличных – 18,2 млн т. Причем основным регионом производства масличных, прежде всего рапса, становится Сибирь, с ориентацией на экспорт в Китай».

В противоположность многим прогнозам о резком падении сектора растениеводства А. Сизов заявил, что, по его расчетам, выручка в земледелии немного вырастет в рублевом выражении, примерно на 5–6 %, в целом сектор покажет рост примерно на 2–2,5 %. Правда, снижение курса рубля приведет к повышению цен на многие ресурсы, и рентабельность производства будет на уровне прошлой годней или несколько ниже. Сельхозэкспорт, по мнению А. Сизова, в новом сезоне установит очередной рекорд и составит 25–26 млрд долл. (в 2017/2018 сельхозгоду – 21 млрд долл.).

Представитель Центра оценки качества зерна при Россельхознадзоре **Юрий Чистяков** привел предварительные результаты по качеству зерна в этом году. Что касается основной экспортной культуры – мягкой пшеницы, то здесь результаты таковы (была проверена примерно треть валового сбора): пшеницы 1-го класса нет, 2-го – 0,1 %, 3-го – 20,9, 4-го – 45,6, 5-го класса – 29,5 %, неклассной пшеницы (в основном это проросшее зерно) выявлено около 3,9 %... Таким образом, на

экспорт пойдет, главным образом, пшеница 4-го класса.

Интереснейшее сообщение сделал директор подразделения «Агроэкспорт» Аналитического центра МСХ РФ **Дмитрий Авельцов**. Как известно, майским указом Президента РФ поставлена задача увеличить аграрный экспорт РФ с 21 млрд долл. в 2017 году до 45 млрд к 2024 году. Иными словами, более чем удвоить за шесть лет. Многие представители бизнеса уже публично усомнились в осуществимости этой цели. Д. Авельцов рассказал о программе по ее реализации. Предстоит изменить саму структуру экспорта (прежняя уже не обеспечит выполнение задачи), создать новую товарную массу – наращивать долю продуктов глубокой переработки сельхозсырья. Пока у нас агроэкспорт «многоотнажный», весь он весит примерно 65 млн т. А импортируем мы примерно на такую же сумму в деньгах, но намного меньше в тоннаже. Если тонна нашего экспорта стоит 313 долл., то тонна импорта – 1,3 тыс. долл. Чтобы выполнить указ Президента, надо также создать новую товаропроводящую инфраструктуру, устранить многие торговые барьеры на пути нашего экспорта, создать эффективную систему продвижения и позиционирования товаров.

А вот как должна измениться структура экспорта. Если зерновые и зернобобовые, которые сейчас занимают в нем львиную долю, должны увеличиться к 2024 году на 51 %, то, например, продукция масложировой отрасли – на 174 %, пищевой и перерабатывающей промышленности – на 153 %, а мясо-молочной – на 344 %. Зерно хорошо «разогнало» наш экспорт, теперь пора «выводить в свет» другие продукты.

Замдиректора департамента растениеводства, механизации, химизации и защиты растений МСХ РФ **Евгений Купреев** огласил осторожный прогноз министерства по валовому сбору зерна – 105 млн т, на день конференции было собрано 93 млн т. Небольшой прирост сбора по сравнению с предыдущим годом ожидается по масличным, овощам и картофелю. Е. Купреев также посоветовал сельхозпроизводителям быстрее определяться с покупкой отечественной техники, чтобы получить на это гос-

субсидию в рамках постановления N 1432. Она, кстати, повышается: недавно подписано постановление правительства, по которому скидка на цену будет не 15–20 %, как раньше, а 25–30 %. Но эта норма будет действовать только до конца 2018 года, и надо успеть ею воспользоваться.

Е. Купреев поднял болезненную тему обновления техники в хозяйствах. За счет указанного постановления ее закупки оживились, в 2016 и 2017 годах крестьяне закупили более чем по 11 тыс. тракторов, по 6 тыс. зерноуборочных комбайнов и др. Правда, в 2018 году процесс несколько замедлился, за первое полугодие тракторов куплено 4556, зерноуборочных комбайнов – 1740. Если же исходить из оптимального количества тракторов и расчетной замены машин один раз в 10 лет, то ежегодно надо закупать 56 тыс. тракторов на 330 млрд руб., 16 тыс. зерноуборочных комбайнов на 135 млрд руб. и так далее. В то же время в 2018 году на финансирование этих субсидий в федеральном бюджете предусмотрено 10 млрд руб., в 2019 и 2020 годах – по 2 млрд руб....

Вице-президент Российского зернового союза **Александр Корбут** привел свои расчеты, согласно которым сельское хозяйство «входит в период стагнации примерно на два–три года». Его прогноз по «валу» зерна – 110 млн т, экспорту – в пределах 39 млн т, «причем можем отгрузить и больше, рынок сейчас сбалансирован». По мнению А. Корбута, «перспектив расширения спроса на продукты питания у нас нет. Практически с 2014 года никаких радикальных изменений на рынке мы не видим. Поэтому экспорт сейчас – наше всё, все надежды связываем только с ним».

Директор департамента стратегического маркетинга «Русагро-транс» **Игорь Павенский** проанализировал ход российского зернового экспорта в текущем сельхозгоду (начался в июле). По итогам июля-сентября Россия экспортировала 15,1 млн т зерна, что на 2,7 млн т больше, чем за аналогичный период прошлого года. Иными словами, экспорт растет даже несмотря на значительное снижение урожая в стране! Причем вывозится в основном пшеница, и темпы ее экспорта нарастают, их «подстеги-

вают» растущие цены. По данным И. Павенского, в декабре цена на пшеницу с протеином 12,5 % может составить 227 долл/т (FOB Новороссийск), тогда как в конце 2017 календарного года она была равна 191 долл/т.

Впрочем, нам нужен не всякий экспорт. Директор Масложирового союза **Михаил Мальцев** высказался против бесконтрольного роста вывоза семян масличных, которые гораздо выгоднее перерабатывать у себя на месте и поставлять за рубеж продукты с высокой добавленной стоимостью: «В этом году у нас рекордные площади посевов сои и рапса, рассчитываем на хорошую погоду и то, что успеем все убрать... Думаем, такая динамика роста площадей продолжится и дальше, поскольку масличные остаются более выгодными культурами, чем пшеница. Однако из-за нехватки мощностей переработки у нас, вопреки прогнозам, стал расти экспорт масличных, он уже достиг в этом году 2 млн т, и если не решить некоторые внутренние вопросы, то достигнет скоро 3 млн т... Министрству сельского хозяйства надо четче регулировать маржу в производстве и экспорте масличных. Вряд ли нам нужен такой рост экспорта «семечки», который мы имеем сейчас».

Генеральный директор компании «ПроЗерно» **Владимир Петриченко** в целом подтвердил оценки баланса зерна, данные А. Корбутом, и сообщил приятную новость о перемене на мировом рынке зерна. Если последние шесть лет цены на зерно пшеницы постоянно падали (из-за довольно высоких запасов), то в прошлом сезоне они достигли дна, оттолкнулись от него и немного пошли вверх. Сейчас запасы не растут, и ценовая картина восстанавливается: «В этом сезоне мы, видимо, перейдем от рынка покупателя к рынку продавца, то есть именно продавцы будут диктовать свои условия. Ну а вслед за растущими мировыми ценами на пшеницу следует ожидать и повышения внутренних цен». В. Петриченко также подтвердил растущий спрос на рапс и спрогнозировал рост цен на его семена до 28 руб/кг.

Гендиректор ИКАР **Дмитрий Рылько**, в целом согласившись с коллегами, высказал менее оптимистичные прогнозы: «Да, экспорт

в конце лета у нас шел рекордными темпами, но вот в сентябре он заметно снизился... На юге пшеница «стреляет» на рекордную маржу, но это в рублях, а если пересчитать в доллары, то получается снижение. А в целом по стране идет «просадка» маржи даже в рублевом эквиваленте». Он также подметил еще один фактор рынка – серьезный неурожай в Беларуси, и уже сейчас белорусские предприятия ведут активные закупки зерна в соседних российских регионах. Год назад так было с Казахстаном, где был неурожай, и тогда казахстанцы вывезли много зерна из сибирских областей.

Содержательные сообщения были сделаны по теме «Ресурсы для растениеводства». Коммерческий директор «Ростсельмаша» **Алексей Швейцов** проанализировал, где теряется урожай зерна. В этом году от 8 до 10 млн т урожая зерна просто осталось в поле из-за нехватки комбайнов, еще около 8 % утрачено из-за неправильного хранения. И постепенное ухудшение качества зерна – это тоже потери маржи. Доля пшеницы 3 класса за последние шесть лет упала в два раза. Он призвал шире применять электронные технологии точного земледелия – по усредненным данным, они позволяют повысить эффективность работы парка машин на 25 %.

А. Швейцов привел данные по применению автопилота (системы по автоматическому вождению агрегатов на поле) при площади обрабатываемых земель в хозяйстве 10 тыс. га на примере лишь одного канала потерь – перекрытий при обработке. Без автопилота и при достаточно высокой квалификации механизаторов их не избежать, например, с агрегатом с шириной захвата 10 м перекрытие при каждом проходе составляет в среднем 0,5 м. Иными словами, даже при качественной работе примерно 500 га будут обработаны дважды! При этом будет впустую израсходовано ресурсов (ГСМ, семян, удобрений, ХСЗР и др.) примерно на 3,5–4 млн руб. Фактически только на их экономии автопилот окупится практически в первый же сезон.

Председатель комитета по АПК Ассоциации европейского бизнеса **Дирк Зеелиг** рассказал, где ищут маржу западные фермеры. Они переходят на более энергонасыщенную технику: тракторы с мощностью дизеля до 700 л. с., комбайны – до 600 л. с., увеличивают ширину захвата жаток до 15 м, применяют на комбайнах измельчители-разбрасыватели с активным распределением соломы и половы по всей ширине жатки. Для уменьшения удельного расхода топлива на самоходных машинах шире используют двигатели с электронно-управляемыми форсунками и бесступенчатыми трансмиссиями. Все больше фермеров применяют различные технологии точного земледелия, в частности, дифференцированное внесение минудобрений и посев с изменяемой нормой высева семян, а также различные системы автоматического управления техникой в поле.

В ходе отдельной панельной дискуссии участники конференции обсудили первый опыт применения точного земледелия с применением глобального позиционирования, развития «Интернета вещей» в растениеводстве, внедрения цифровых решений в практике и др.

Виктор ПИНЕГИН
Фото автора

Выставки

АГРОСАЛОН-2018

С 9 по 12 октября в Москве, в МВЦ «Крокус Экспо», проходила международная специализированная выставка сельхозтехники и оборудования «Агросалон-2018». В этом, юбилейном, году (выставка отмечает 10-летие) экспозиция сельскохозяйственной техники здесь стала крупнейшей в России и странах СНГ!

«Агросалон» проходит раз в два года, позволяя посетителям увидеть и оценить уровень развития сельскохозяйственного машиностроения как в России, так и в других странах.

На выставочной площадке, превышающей 70 тыс. м², более 500 ведущих отечественных и зарубежных производителей из 28 стран мира представили свыше 700 образцов инновационной техники и оборудования для работы в поле. Экспозиция охватила все направления сельхозмашиностроения, а также комплектующие и многое-многое другое.

Свои достижения представили десятки стран, среди которых Австрия, Беларусь, Бразилия, Дания, Великобритания, Венгрия, Германия, Греция, Индия, Испания, Италия, Канада, Китай, Латвия, Литва, Норвегия, Польша, Россия, Саудовская Аравия, США, Турция, Украина, Финляндия, Франция, Чехия и Швеция.

Несколько государств были представлены национальными павильонами. Например, большой интерес вызвала экспозиция в отдельном зале, где организовали совместный проект профессиональных объединений России и Германии – Российской ассоциации производителей специализированной техники и оборудования «Роспецмаш» и Союза немецких машиностроителей «VDMA Landtechnik». Здесь гостям «Агросалона» продемонстрировали технические новшества отечественных и зарубежных инженеров и конструкторов.

С масштабными стендами выступили ведущие компании-производители аграрного рынка. А российские машиностроители подготовили для посетителей ряд мировых премьер. Компания «Ростсельмаш» продемонстрировала 19 моделей новейшей техники, в том числе инновационные зерноуборочные комбайны: не имеющий конкурентов по производительности роторный «Тогит 785», двухбаранный «RSM 161», «Nova» и др.

Петербургский тракторный завод представил «умные» тракторы, например «Кировец» К-424, разработанный при поддержке Минпромторга России. Это первый российский серийно выпускаемый колесный трактор четвертого тягового класса. Он подготовлен к установке гидравлического автопилота (системы точного земледелия) «Тримбл» и подключению оборудования для GPS/ГЛОНАСС-мониторинга.

Это лишь небольшой перечень премьер, впечатливших гостей юбилейного «Агросалона». Интерес посетителей вызвали также экспонаты предприятий «Евротехника», «Брянсксельмаш», «Рубцовский завод запасных частей», «Эксмаш», «Пегас-Агро», «Меркатор Калуга», «БДМ-Агро», «ПТЗ», «Клаас Восток» и других машиностроителей. Многие уникальные новинки, получили награды в независимом профессиональном конкурсе инновационной техники «Агросалон-2018». Лучшими были признаны 16 машин из 70 заявленных.

Обширная деловая и обучающая программа «Агросалона» включала более 40 различных конференций, семинаров, мастер-классов, круглых столов и презентаций. Представители госструктур, предприятий и научных организаций на них обсудили результаты производства, определили дальнейшие планы по оптимизации АПК России в целом, а также рассказали о новых образцах техники и оборудования и технологиях.

Одним из знаковых событий выставки стал **Российский агротехнический форум**, проведенный в пятый раз. Это очередная встреча машиностроителей с представителями органов власти, крупными сельхозпроизводителями и др. для того, чтобы «сверить часы», обсудить общие проблемы с разных точек зрения.

Как сообщил на форуме президент Ассоциации «Роспецмаш» Константин Бабкин, российское сельхозмашиностроение в последние годы совершило настоящий рывок как по количеству машин, так и по их качеству. АПК за пять лет поставлено более 73 тыс. единиц техники! Это напрямую связано с действием постановления Правительства РФ № 1432 о субсидиях сельхозпроизводителям на приобретение отечественной техники. Неплохо складываются дела и в текущем году, но вот перспективы на будущий сезон остаются туманными. Дело в том, что размер субсидии сокращается в пять раз (с 10 до 2 млрд руб.), при этом растут налоги, дорожают кредитные ставки, все виды энергии и т.д.

«Можно ожидать падения заказов и объемов производства, – отметил К. Бабкин. – Мы надеемся на лучшее, но сейчас отрасль находится в состоянии неопределенности. Нам нужно планировать работу, размещать заказы на поставку комплектующих, но мы не знаем, на какое количество их заключать».

Директор департамента растениеводства, механизации, химизации и защиты растений МСХ РФ Петр Чекмарев заявил, что Минсельхоз готов выделить около 6 млрд руб. на субсидии для производителей техники в 2019 году, но посетовал, что и выделенные в этом году средства плохо осваиваются. Он также предложил отечественным заводам расширять номенклатуру выпускаемых машин, особо обратить внимание на технику для овощеводства и садоводства.

«Результаты работы сельского хозяйства полностью зависят от обеспеченности техникой», – подчеркнул П. Чекмарев, он озвучил предложения по ускорению темпов обновления парка агромашин, среди которых предоставление дополнительных скидок в рамках постановления № 1432.

Генеральный директор ООО «Плодородие» Аркадий Свердлов рассказал о своих наблюдениях и расчетах. Хозяйства его компании расположены в шести регионах России и используют около 100 тыс. га земли. Поэтому каждый год остро встает вопрос: какую тех-

нику покупать? Специалисты компании провели тщательный анализ всех параметров использования аналогичных машин. Сравнили, например, комбайны «Торум» и «Джон Дир». За три сезона они показали примерно одинаковые результаты по производительности, расходу ГСМ, потерям и т.д. (разница не более 3%), однако «Джон Дир» стоит намного дороже, к тому же после двух лет эксплуатации у него резко возрастает стоимость запчастей и всего обслуживания.

«Мы установили, что наши комбайны гораздо лучше, – заявил под аплодисменты А. Свердлов. – В этом году мы приобрели технику на 1 млрд руб., это, в частности, «Ростсельмашевские» тракторы «Версеатил» и комбайны «Акрос», «Торум», а также «Кировцы» и др. И уже будем сравнивать, какие из отечественных тракторов лучше – ростовские или петербургские...».

На сессионных заседаниях форума были рассмотрены вопросы интеллектуализации технологий в АПК и развития производства компонентов. Здесь новостью стало объявление холдинга «Росэлектроника» Госкорпорации «Ростех» о создании Центра точного земледелия. Центр будет, в частности, вести мониторинг объектов АПК при помощи беспилотников, оценивать динамику созревания посевов, формировать рекомендации для земледельцев и автоматически программировать «умную» сельхозтехнику.

Посетители выставки могли ознакомиться не только с сельхозтехникой, но и с экспозициями производителей других ресурсов для аграрного комплекса. Одним из самых ярких на мероприятии стал стенд компании «Август». Его гости в режиме нон-стоп получали консультации профессионалов в защите растений, узнавали о новинках ассортимента, а давние партнеры – обсуждали итоги сезона и планы на следующий год. Компания представила инновационные средства защиты растений, которые аграрии смогут применять уже в следующем сезоне. Например, завершается регистрация гербицида Балерина супер с повышенным содержанием флорасулама. Он станет достойным преемником самого популярного в России препарата для химпрополки зерновых культур Балерина.

Также будут зарегистрированы препараты, отнесенные в группу инновационных продуктов «Экспектрум»: гербицид на бобовые Корсар супер и на кукурузу – Крейцер. Анонсирован выход на рынок после завершения регистрации протравителя семян и фунгицида по вегетации Тирада, содержащего уникальную комбинацию действующих веществ. Многие другие высокоэффективные препараты компании позволяют составлять биологически и экономически эффективные программы защиты основных сельхозкультур. Заполняются и те ниши, что до сих пор пустовали, например, расширяется регистрация ряда препаратов для применения на нуте и люпине, более полной стала линейка средств для защиты овощных культур, садов и виноградников...

Ольга РУБЧИЦ, Виктор ПИНЕГИН
Фото Ольги Сейфутдиновой



No-till

«Надо перестать бояться нового!..»



М. А. Гайдаров

Во время проведения Северо-Кавказским федеральным аграрным научным центром (г. Ставрополь) двухдневного семинара по технологии No-till его участники посетили ООО «Хлебороб» Петровского района Ставропольского края. На прямой посев в нем начали масштабно переходить в 2014 году. Как это происходило, каких результатов удалось достичь, рассказывают генеральный директор Малик Айвазович ГАЙДАРОВ и его заместитель по растениеводству Виталий Анатольевич КАЗАННИКОВ.

Малик Айвазович, что собой представляет ООО «Хлебороб»?

Это самое крупное сельхозпредприятие Петровского района. Оно входит в состав агрохолдинга «Энергомера», у которого в целом в четырех хозяйствах 85 тыс. га сельхозугодий. Наши земли (34 тыс. га) расположены в районе поселка Шангала и села Константиновское. Основные культуры, которые мы возделываем, – это озимая пшеница и подсолнечник. Они же и самые рентабельные. Пшеница уже три года подряд дает около 42 ц/га на круг. По полям урожайность в этом сезоне варьировала от 30 до 60 ц/га. То есть она стабильна в любой сезон, благоприятный или неблагоприятный. В апреле этого года выпало 4 мм осадков, в мае – 15 мм, то есть явно было недостаточно влаги.

И прошлой осенью мы сеяли пшеницу в абсолютно сухую почву, закончили сев 5 октября. Для нас это нормально, не поздно, мы начинаем обычно сеять 25 сентября, оттягиваем посевную – ждем влагу. И вот тут, впервые за долгие годы, сразу после сева пошли дожди. Пшеница очень быстро, буквально за три дня, вся взошла, одновременно на всей площади. То, что всходы были такими дружными, было для нас, конечно, большим плюсом. Пшеница на всех полях проходила все фазы роста и развития одновременно, было удобно проводить все технологические операции, в том числе и химические обработки.

Зима была достаточно теплая, развитие корневой системы продолжалось еще и в декабре. Ну, и, конечно, большую роль сыграло то, что в марте были хорошие осадки – 80 мм! А так как у нас No-till, все ушло куда надо, – в почву, куда не стекло. При том одна из причин нашего перехода на «ноль» – это то, что в Константиновском на 23 тыс. га очень сложный рельеф: большие уклоны, до 5°, способству-

ющие сильной эрозии. До внедрения No-till, и особенно с паровых полей, почва раньше просто «уплывала» по этим склонам. Поэтому на сегодня другого пути, кроме как оттачивать технологию прямого посева, к которой мы пришли, не видим.

Сколько лет вы по ней работаете?

Первый раз в больших масштабах прямой посев мы применили в 2014 году – посеяли 80 % озимой пшеницы и все яровые. Мне всегда задают вопрос: «А на каких культурах вы увидели эффект?». Самый большой эффект мы получили на подсолнечнике. До перехода на No-till стоял вопрос о том, нужно ли нам вообще заниматься этой культурой, потому что мы получали от 5 до 10 ц/га. В первый же год перехода на новую систему земледелия, и вот уже на протяжении четырех лет, урожайность составляет около 20 ц/га за счет того, что в почве сохраняются запасы зимней влаги. Теперь подсолнечник, которого в этом году у нас 7 тыс. га, стал флагманом экономики хозяйства. Были годы, когда пшеница в цене «проваливалась», и подсолнечник нас спасал. То есть мы получали стабильный доход, который могли вкладывать в дальнейшее развитие своего предприятия. Благодаря технологии No-till мы намолочиваем примерно одинаковые урожаи подсолнечника и пшеницы в сезоны с разными агроклиматическими условиями.

При переходе на прямой посев мы, конечно же, наделали много ошибок. Очень тяжело было подобрать технику – на своем опыте увидели, что успех на 80 % зависит от выбора сеялки.

И с чего же вы начали?

Примерно за три года до перехода на No-till мы приобрели маленькие аргентинские сеялки для прямого посева «Gherardi». Пробовали ими сеять на полях после подсолнечника и испытывали огромные трудности. У нас было много опасений по поводу того, стоит ли внедрять но-

вую технологию. Решающую роль сыграл опыт соседнего хозяйства – ООО «Добровольное», которое теперь тоже входит в состав холдинга «Энергомера». На данный момент там придерживаются системы No-till на протяжении уже 10 лет.

Сначала на их полях мы тоже наблюдали много ошибок, но постепенно они отработали технологию. И однажды вместе с агрономом мы решили сравнить плотность почвы на соседних полях – нашей и их. Там, где мы пахали, пенетrometer вошел в почву не глубже, чем на 25 - 30 см. А когда зашли с прибором на «добровольненское» поле, я был уверен, что и на 10 см пенетrometer не войдет, потому что там не пахали землю лет шесть. С таким усилием навалился на прибор, что даже оступился – он мгновенно вошел в почву на всю свою длину, на 1 м. Агроном мне говорит: «Нет, что-то не то, поехали дальше посмотрим». Но в итоге на всем большом поле было одно и то же. И с того момента мы были абсолютно уверены, что нужно переходить на «ноль». Нет переуплотнения почвы, которым обычно пугают.

Самое главное при переходе на No-till, как и в любой жизненной ситуации, – это просто перестать бояться. Сначала это сделали мы с агрономом, следующим шагом надо было убедить коллектив. Я посадил своих сотрудников в автобус и привез их на поле подсолнечника в «Добровольное». Посевы там были просто наилучшими по сравнению с нашими, которые находились буквально в 2 км. Комментарии были излишними, многие опасения у людей исчезли.

Вернемся к подбору техники...

Начинали мы, как я уже говорил, с сеялок «Gherardi». Ширина захвата у них была 5,3 м. Конечно же, использовать их на наших огромных площадях было нерационально. Начали искать другие, и одной из первых стала анкерная сеялка фирмы «Amazon» DMC Primera, которую мы и сейчас используем. Она подходит для всех начинающих «нутильщиков». Даже если вы решите расстаться с No-till, у вас будет сеялка, которая подходит и для классического земледелия.

В. А. Казанников: Свой No-till мы начали с применения сеялок с анкерными сошниками. Они в переходный период позволяют и по традиционной технологии сеять, и по «нулевой». И сейчас 30 %, а то и более площади мы все равно засеваем сеялками анкерного

типа. Не видим в этом ничего плохого, результаты не ниже, а иногда и выше среднего. Мы используем их при посеве по гороху, где мало растительных остатков, получается очень качественный сев, а также если сеем зерновые по зерновым. Качественно провести сев дисковыми сошником по пшенице сложно – солома забивает. Два года мы «пролетели» с урожаем из-за некачественного посева.

М. А. Гайдаров: Из-за больших проблем с заминанием соломы при посеве дисковыми сеялками полевая всхожесть культур была не более 50 %. Мы были просто в шоке, когда получили такие результаты на больших площадях. Был случай, когда мы посеяли рапс и вообще ничего не взошло.

И какой сейчас у вас набор сеялок?

Помимо DMC у нас есть монодисковые «Bourgault» и «John Deere» и др. На данный момент наш инвестор создал такие условия, что у нас есть все, что нам необходимо. Фактически мы закрываем всю свою площадь агрегатами для прямого сева. Следующий этап – найти самую лучшую сеялку для No-till. В этом году мы купили французскую сеялку «Novag» с сошниками «Cross Slot». И снова, как в случае с «Gherardi», взяли 6-метровую, чтобы просто отработать технологию. Пока выводов не сделали – весной ее поздно доставили, посеяли только 100 га нута, основная обкатка пришлось на осень, на озимой пшенице, но итоги подводить будем весной.

Какие-то вопросы благодаря ей удалось решить, но при этом мы столкнулись и с новыми проблемами. Эта сеялка очень тяжелая, после ее прохода остаются гребни, то есть нужно подобрать правильное давление сошников на почву. Если даешь его больше, чем нужно почве, образуются холмики. Кроме того, узел крепления сошника к диску был утолщенный и тоже приподнимал почву, что также приводило к образованию холмиков. Но сейчас этот недостаток устранен – я сам ездил на завод во Францию, где вместе с местными специалистами обсудили вопросы по приспособлению сеялки к нашим условиям. После этого, в частности, узлы крепления переделали на более тонкие. А вообще сами производители говорят, что с этой сеялкой нельзя сразу входить в No-till, сначала нужно сформировать подходящую для этой технологии структуру почвы.

Сегодня наша сеялка «Novag» – единственная в России, их пока здесь не продают. Мы на свой страх и риск ввезли ее, для чего потребовалось ее сертифицировать. Целый год этим занимались, теперь столько же времени будем ее обкатывать, исследовать, что будет получаться, действительно ли это пойдет в жизнь. И если у кого-то будет желание, мы можем посодействовать в приобретении подобного агрегата.

Из своего опыта я могу сказать, что идеальной сеялки нет. У кого-то она может работать прекрасно, но не факт, что так же она будет работать и у вас. Потому что везде абсолютно разные почвы, даже в пределах одного хозяйства, в том числе и в двух наших отделениях, на наших 34 тыс. га. То есть сеялка, которая идет в одном месте, не идет в другом. Разнообразие техники в хозяйстве – это нормально. Всегда нужно оставлять возможность для маневра, нельзя упираться во что-то одно. Да, для небольших хозяйств это нерационально, но с нашим объемом – возможно.

С какими еще проблемами вы столкнулись?

Ну, например, если чуть влажная почва – у анкерной сеялки сошники практически становятся граблями, они просто гребут почву. Эта же проблема возникает даже тогда, когда почва вроде бы «спелая», но ночью чуть подмокает от росы. Из-за этого приходится останавливать сев в ночную смену. А вот с агрономической точки зрения анкерная сеялка идеальная. Она кладет семена в чистую почву, делая анкером отличное семенное ложе. Что касается нормы высева семян, то один раз ее выставил – и весь сев может уже туда не заглядывать.

Дисковый сошник может вмянуть солому, из-за чего семена попадают не на почву, а на растительные остатки. Соответственно они могут заплесневеть или наклюнуться, а потом высохнуть, – и все, всходы получаем изреженные. Так что проблемы есть и с анкерными, и с дисковыми сеялками. Но вот Джон Бейкер – доктор наук в области сельскохозяйственного машиностроения из Новой Зеландии – нашел компромисс между анкером и диском. Что он сделал? Он прикрепил на разрезающий почвудиск два сошника (как два крылышка на «теле» диска), и теперь этот узел известен как «сошник с крыльями» или «сошник Бейкера». Один сошник этой «стрелы» может вносить



Осмотр поля сорго

удобрения, а другой – семена. Также он разработал систему No-till «Cross Slot», это очень интересная тема.

А вообще нельзя сказать, хорошая технология или плохая. Вот, например, это же не технология виновата, если на поле размножились злаковые сорняки, это мы не знали, как с ними бороться. Теперь научились. Или те же слизни – что с ними делать? Да научимся мы и с ними бороться! Просто нужно задавать себе вопросы, и обязательно находить ответы. Кстати, уже есть сеялки, у которых позади сошников навешивают мини-разбрасыватели для внесения препарата против слизней.

Сколько у вас сейчас сеялок?

В отделении «Константиновское» на 23 тыс. га приходится по четыре зерновые и пропашные сеялки, благодаря которым мы осуществляем посев за две недели. Во втором отделении – три сеялки. Да, возможно, это переизбыток. Но, как показал этот год, чем быстрее вы проведете посевную кампанию, тем урожай будет выше. «Окно» по опрыскиваниям пестицидами должно быть минимальным. Не как нам удобно, а как нужно растениям. И если питание ему нужно сегодня, его и надо сегодня дать. Мы обманываем сами себя, когда говорим: «Да ладно, все будет хорошо! Один день ничего не изменит».

Кстати, наверняка, у вас поменялось отношение к удобрениям?

В принципе количество вносимых удобрений мы увеличили. Но я не считаю, что технология No-till этого требует. Просто если вы рассчитываете на большие урожаи, то долж-

но очень много выращивали гороха, но потом, в связи с сильным развитием болезней, снизили объемы его производства. А сейчас опять наращиваем площади под ним, так как совместно с компанией «Август» нашли решение, как бороться с заболеваниями – мы уже несколько лет обрабатываем семена протравителем ТМТД ВСК. В этом году посеяли гороха 3 тыс. га, в связи с засушной урожаи составил 15 ц/га, а вот в 2017-м было 33, в 2016 году – 35 ц/га. То есть мы стали получать достойные урожаи, и потому горох стал экономически выгодной культурой. При 10 - 15 ц/га экономики никакой нет. В этом году цена на зерно гороха низкая, по этой причине у нас имеется не проданное прошлогоднее зерно. Но хранить его есть где, подождем.

Кукурузы в этом сезоне посеяли 3 тыс. га, но сейчас выстраиваем стратегию на уменьшение площадей под ней. Несмотря на No-till, урожайность этой культуры нестабильна, потому что в нашей зоне за год выпадает всего 380 - 400 мм осадков и, конечно, не всегда в нужные сроки.

Кукурузу вводили в севооборот, потому что внедряли No-till?

Да, рассчитывая на большое количество растительных остатков. Но ведь нужны не только они, в первую очередь – зерно. А за четыре года ее выращивания только один год был урожайным, когда мы получили порядка 50 ц/га. В остальные годы сработали либо в ноль, либо ушли в минус. В этом году ввели в севооборот зерновое сорго, белозерное, которое востребовано на рынке. Его активно поку-



Слева направо: старший агроном М. А. Каймаразов, главный агроном Е. А. Яговитова, В. А. Казанников

ми. Весной с марта по апрель еще раз применили глифосат, а с 1 по 9 мая посеяли сорт Бьянка с одно-временным внесением 60 кг/га аммофоса. Междурядье – 70 см.

Сразу же после сева, до всходов культуры, опрыскивателем «Кейс» со струйными распылителями для жидких удобрений внесли КАС 32, 100 кг/га. Просто по поверхности почвы. Раньше мы практиковали внесение КАС в рядки, но были ожоги культуры, и вот уже два года применяем КАС после сева. Причем исследования показали, что разницы в эффективности нет, как нет и ожогов. Убираем сорго зерновыми жатками. После него остается большое количество растительных остатков, почти как после кукурузы. Хороший предшественник для озимой пшеницы при выращивании ее по No-till.

Расскажите, как вы контролируете сорняки в посевах?

М. А. Гайдаров: В целом особых проблем нет, применяем много глифосатов, которыми очищаем поля от многолетников. Но при No-till некоторые сорняки из лесополос переходят на поля. Это, к примеру, костер в посевах пшеницы, с которым мы нашли способ борьбы, а вот против эгилопса цилиндрического, который теперь широко встречается на полях пшеницы, гербицидов нет вообще. Два предыдущих года осень была сухой, и он не всходил в то время, когда мы применяли глифосаты, поэтому ими мы не могли его «снять». Сейчас ищем меры борьбы с ним.

Обострилась ли ситуация с вредителями и болезнями?

Здесь я вообще проблем не вижу, хотя при переходе на No-till нас очень сильно этим пугали. Причем инсектицидов и фунгицидов мы используем столько же, сколько и на «классике». Мы сдавали растительные остатки со своих полей на анализ в лабораторию – фузариоза в них немного. И при этом появилось очень много триходермы, которая и борется с фузариевыми грибами. Сотрудники лаборатории были очень удивлены этому факту, даже переспрашивали нас: «Вы точно не внесли препараты с триходермой?».

Скажите, есть ли ученые, которые помогают вам?

С наукой очень сложно. Единственный в крае, кто, можно сказать, «кричит» о No-till – это заместитель директора Ставропольского НИИСХ В. К. Дригидер. Ученые все еще сомневаются, никто не хочет заниматься этой технологией. То есть нормального научного обоснования до сих пор нет. У меня такое ощущение, что практики знают о No-till намного больше ученых.

А вообще, сельхозпроизводители в целом в нашей стране мало что знают о No-till. Но, я думаю, что со временем ситуация поменяется, природные и экономические факторы будут заставлять людей обращаться к этой технологии. Например, раньше при выращивании пшеницы мы тратили в год 80 - 90 л/га топлива, а сейчас – 25 л/га. Другим стимулирующим фактором выступает и то, что людей на селе становится все меньше, а грамотных – еще меньше, работать некому. Если раньше механизаторов обучали в сельских ПТУ, то сейчас их просто нет, есть какие-то курсы и все. А у нас сейчас на тракторах работают люди с высшим инженерным образованием. Мы инженеров готовим из механизаторов. Когда я вижу, что человек соображает, мыслит как специалист, я предлагаю ему идти учиться. И он учится на заочном отделении в Ставропольском ГАУ, а потом работает в хозяйстве инженером.

Зачем вам такие мощные?

В. А. Казанников: Так у той же сеялки «Амазоне» ДМС колоссальное сопротивление почве – каждого сошника. Тем более до перехода на No-till эти трактора уже были в хозяйстве, занимались почвообработкой. Они и должны быть мощными, потому что у нас много склонов, почвы более влажные при «нуле», могут трактора пробуксовывать. По сухой почве сеялка легче катится.

Чем убираете урожай?

М. А. Гайдаров: Из комбайнов у нас роторные «Кейсы», «Палесе» и в этом году появились «Акросы 595 плюс». Отечественная техника, к сожалению, не приспособлена под No-till. А ведь эта технология начинается с уборки, важно грамотно распределить солому. Наконец-то на «Акросе» установили половоразбрасыватель. А до этого мы года три вели переговоры со специалистами «Ростсельмаша» об его установке, и они с удивлением отвечали нам: «Что вы выдумываете...».

Также у нас есть очесывающие жатки «Славянка». Но мы их пока только тестируем. Аспиранты В. К. Дригидера закладывают у нас опыты с ними. У них есть свои преимущества, хотя снега здесь выпадает немного.

В. А. Казанников: По поводу очесывающих жаток много разных мнений. Мы их приобрели в 2015 году.

Тогда средняя урожайность была около 32 ц/га, и на примерно на 30 % площадей мы убирали с очесом. Зимой того года выпало неожиданно много снега, и из-за этого весной вся высокая стерня после очеса просто полегла. Нам надо было там сеять подсолнечник и кукурузу, и где мы сделали высокий срез, смогли посеять на две недели раньше, чем на очесе, где было сыро, и мы просто не смогли зайти в поле. Был и такой опыт: мы круглосуточно сеем, и в одну ночь в конце апреля не досмотрели – случился заморозок, и земля стала колом. В нее и без того сложилось было всевать семена, а тут еще стерня, и много семян просто осталось сверху. После этого густота кукурузы была около 16 - 20 тыс. растений на 1 га. Поэтому мы стали с осторожностью относиться к очесу, не хотелось бы наступать на одни и те же грабли.

М. А. Гайдаров: Раньше весь снег с полей сдувало в лесополосы. В отдельные годы он там сохранялся до конца апреля, а теперь снег весь остается на наших полях. Честно скажу, сейчас я с ужасом смотрю на то, как у соседей с полей во время ливней вода сносит почву. Мне жалко этих людей, ведь то, что они теряют, нельзя купить ни за какие деньги!

Наш сосед-фермер – Стефан Стефанович Водопьянов, у которого около 3 тыс. га, тоже уже отказался от «классики». У него упали урожаи по всем культурам, но он твердо стоит на своем – уверен, что за No-till будущее. Он уверен, что когда он работает технологией, то вернется к прежним показателям урожайности. Он тоже говорит, что людей нет. Его хозяйство существует больше десяти лет, за это время через него прошли многие, а остались всего несколько человек, причем те, кто был с ним изначально. Сейчас в крае все больше сторонников No-till, которые даже создали свой Клуб, в который мы тоже входим. А те, кто перешли на эту технологию, уже и не представляют возврата к «классике». Зачем? Если у прямого посева гораздо больше плюсов, чем минусов.

Спасибо огромное за беседу! Надеюсь, она будет полезной для тех, кто интересуется технологией No-till.

Материал подготовили Людмила МАКАРОВА и Сергей ЖИХАРЕВ Фото Л. Макаровой

Контактная информация

Малик Айвазович ГАЙДАРОВ
Моб. тел.: (928) 321-65-35



Так выглядел подсолнечник 15 августа

ны и применять соответствующие нормы удобрений. Вообще, питание растений – это для нас сейчас самая большая тема. Мы понимаем, что ничего не знаем. Это честно. Мы видим, что на одних полях получаем и 60, и 70 ц/га, почему же на других не так? В этом еще нужно копаться, экспериментировать с предшественниками и т.д. Мы сейчас 50 % пшеницы сеем по подсолнечнику! Для «классики» это было бы вообще исключено. Чтобы найти решения, нужно заниматься опытами. В своем хозяйстве мы решили даже ввести для этого отдельную должность – агроном по развитию технологий, более того – создали целый отдел. Так как есть общие понятия, как и что нужно делать, не хватает деталей, которые нужно найти.

Какие культуры вы еще возделываете?

Кукурузу, озимый ячмень, горох, первый год на большой площади посеяли сорго зерновое. Раньше

паяют птицефабрики как фуражное зерно, также оно идет на экспорт в страны Африки, в Индию для производства круп.

Расскажите о его выращивании.

В. А. Казанников: Первый раз мы его посеяли в 2016 году на 200 га и получили на круг 45 ц/га, не внося удобрений. При этом зерно сорго практически не уступает по цене зерну кукурузы. Так как в отделении Константиновское очень пересеченная местность и солонцеватые почвы, которые долго высыхают, мы решили освоить именно эту поздно высеваемую культуру. В этом сезоне сорго занимает у нас 2 тыс. га. В прошлом году после уборки озимой пшеницы в период с августа по ноябрь мы провели гербицидную обработку Торнадо 540 против сорной растительности и падалицы. Обычно применяем этот гербицид дважды, но тут обошлись одним опрыскиванием, потому что август - сентябрь были засушливы-

Практический опыт

Виноград на горячем песке

Нефтекумский район – самый сложный регион для ведения сельхозпроизводства на Ставрополье. Но именно здесь, в поселке Зункар, расположено одно из предприятий по выращиванию винограда – ООО СХ «Опытный». О том, как виноград растет на песке, где взять воду, когда температура днем поднимается до 50 °С, и как правильно построить систему защиты, рассказывает агроном по защите растений Марина Айдемировна ШАХСИНОВА.



М. Шахсинова с гроздьями сортов Кардинал и Преображенский

Расскажите о вашем хозяйстве.

Оно было создано как винсовхоз «Опытный» 30 марта 1972 года на пустом месте, на песках. Первым его директором был Николай Тимофеевич Тимошенко. Превосходный руководитель и выдающийся агроном, он посвятил винограду всю свою жизнь. Инициатором основания нового поселения и выращивания посадочного материала на песках была Буденновская опытная станция, которая поставила цель – заложить маточник виноградника для получения здорового посадочного материала (школки). Благодаря предприятию появился и поселок Зункар.

Долгое время в нашем хозяйстве занимались выращиванием и сбытом школки во все регионы края и многие регионы России. Сейчас для нее нет рынка сбыта, и мы просто выращиваем виноград.

А всего земли у нас около 6 тыс. га, большая ее часть отведена под зерновые культуры. Урожай зерна достигают 50 ц/га и более, и это без полива. В хозяйстве 135 га плодоносящих виноградников, почти 72 га молодых насаждений и 0,5 га отведено для собственной школки, саженцами из которой мы омолаживаем участки.

Какие сорта винограда наиболее востребованы в вашей местности?

Очень популярен сорт Саперави северный, который мы перерабатываем самостоятельно. Еще один популярный сорт – Молдова, на основе которого производим кагор. Из белых сортов востребованы Алиготе и Ркацителли, но в последние два года урожай Ркацителли стал снижаться. Скорее всего, из-за меняющихся погодных условий и жары. За последние несколько лет в нашем регионе средняя температура воздуха за летние месяцы возросла до 50 °С. Есть у нас еще один интересный сорт – Рубин Голодриги, он является идеальным красителем, который мы также используем для производства собственной продукции.

А есть какие-нибудь местные сорта?

Да, это Левокумский устойчивый, высокоштамбовый неукрывной сорт, выведенный специально для засушливой зоны нашего края. Он подходит для производства коньячной продукции. Левокумский устойчивый – достаточно урожайный сорт и в лучшие годы с гектара можно получить до 20 т ягод! В на-

ших условиях он чувствует себя прекрасно.

А большинство наших сортов – европейской и грузинской селекции, которые не приспособлены к местным условиям. У нас сильные морозы, которые пагубно влияют на заграничные сорта, поэтому зимой мы их укрываем. Но, несмотря на это, мы ежегодно выращиваем достаточно большой урожай винограда, которого хватает на производство собственной продукции и для продажи.

Вы говорили, что местному винограду не совсем повезло с климатом...

Да, он у нас очень жесткий. Летом температура повышается до 50 °С, а зимой может опускаться до минус 20 °С. Виноград здесь спеет на две недели раньше, чем в других районах края, потому что жар идет не только сверху, но и снизу, от песка. Осадков в среднем за год – около 250 - 300 мм, но сезон 2018 года особенный, с мая по август выпало всего 6 мм. Но, с другой стороны, хорошо то, что из-за жары не развивались болезни. В этом году мы обошлись всего пятью обработками, в основном профилактическими, хотя обычно делаем семь - восемь. Благодаря своевременному применению пестицидов и жаркой погоде нам удалось сохранить урожай и кусты винограда в целостности и сохранности до конца уборки. В каком-то смысле нам и повезло.

И как вы тогда обходитесь без полива?

Если сравнивать с соседним Левокумским районом, в котором проводят два полива: первый влагозарядковый с осени и второй вегетативный весной, то мы без них обходимся за счет близкого залегания грунтовых вод. К примеру, если неглубоко копнуть песок, то он будет влажным в любое время. Какая бы жара ни стояла, песок держит влагу. Но на всякий случай на некоторых участках проведено капельное орошение. Здесь его включаем только весной. Летом, когда ягода начинает созревать и покрывается пруиновым налетом, после полива она может растрескиваться. В целом полив у нас не обязателен, поэтому и затраты на производство ниже.

Как выглядит система защиты винограда в «Опытном»?

В начале марта мы начинаем отдувку, и выполняем обработки по сухой лозе против милды, потом появляются три - пять полноценных

листьев, и мы также проводим обработку от болезней. Это все про-филлактика.

Раньше наши виноградники часто поражались оидиумом, антракнозом, но за счет усиления фунгицидной защиты и правильного применения препаратов мы научились их сдерживать без явных проявлений. Из основных болезней осталась только милдью, которую не так просто устранить. Как только пройдет дождь, начинается испарение влаги, и на листьях появляются маслянистые пятна, в этот момент начинаем обрабатывать фунгицидами. Но милдью вылечить нельзя, можно только заглушить.

Сейчас больших проблем с болезнями нет. Но есть опасность поражения гроздевой листовёрткой. Постоянно отслеживаю ее лёт, отрождение и яйцекладку. Обычно, если в феромонную ловушку попалось более 50 бабочек, то это означает начало лёта. С этого момента я отсчитываю инкубационный период 11 - 14 дней. Но в этом году я стала искать и не могла найти личинок. Обычно листовёртка вела первую яйцекладку, когда сформировался лист, а в этом году – перед завязью и вовремя цветения. Я сорвала кисть винограда, бутоны еще не распустились, но на одном цветке был маленький прокус. Пинцетом я открыла цветок и обнаружила личинку на пестике. Мы сразу же применили системный инсектицид и виноград удалось спасти, контактный препарат в этом случае нам бы не помог, к тому же его может смыть дождь.

После уборки мы обязательно проводим обработку фунгицидами

против оидиума и милды, чтобы после обрезки мы могли положить в землю здоровую лозу.

Вы применяете препараты по ночам?

Раньше работали только по ночам, но у нас и ночью не так уж прохладно – до 35 °С. Используем современные препараты, они более жаростойкие, поэтому применяем их рано утром, до 9:00, пока температура позволяет, или вечером, после 19:00. С компанией «Август» мы работаем уже второй год, используем фунгициды Колосаль Про, Метаксил, Ордан, инсектициды Борей, Борей Нео, Брейк. Закладываем совместные опыты. Надеюсь, что в дальнейшем наша работа будет расширяться.

Сколько людей сегодня работает в «Опытном»?

Всего около 100 человек. Для растениеводства выделено 60 человек, нам хватает.

Ручного труда очень много?

Да. В основном ручной труд нужен для обрезки, ручной прополки и уборки урожая в виноградниках. Основная проблема в междурядьях – это сорная растительность. Как только пойдет дождь, так почти сразу же начинает появляться портулак. В этом году у нас было всего три ручных прополки, но если дожди идут часто, то за сезон их бывает до девяти, и борону БДТ с культиваторами я пускаю по одному-два раза в месяц. Чаще это делать нежелательно, потому что БДТ при проходе поднимет почвенную влагу вверх. Чем меньше мы тревожим почву, тем больше в ней остается влаги, и виноград чувствует себя лучше.

Обрезка проводится несколько раз за сезон, для поддержания правильного развития куста винограда. После отдувки и начала вегетации культуры начинается активный рост лозы, за которой-то и приходится следить. Летом делаем несколько чеканок, в зависимости от силы куста, для облегчения нагрузки винограда и хорошей проветриваемости. Затем идет ручная уборка, на которой требуется много рабочих рук, так как урожай нужно убрать как можно быстрее. После этого осенью проводим обрезку лозы для укрывания кустов на зиму.

Несмотря на тяжелые условия труда, наши рабочие делают свою работу хорошо, и поэтому мы их стараемся поощрять. Отдельное спасибо нашему директору Михаилу Ивановичу Кицу, он всегда выручает. Ежегодно он отправляет работников на отдых или в санаторий, не каж-



Виноград сорта Саперави северный

дое предприятие сегодня может это себе позволить. У нас вовремя выплачивается зарплата, при необходимости оказываем помощь.

У нас все строится на уважении. Мы стараемся быть с рабочими на равных, ведь от них зависит наш виноград. Если с людьми поступать по совести, то такая же будет и отдача.

Молодежь идет к вам работать?

Я уже давно обратила внимание на то, что молодежь не тянется к работе на земле. Раньше молодые люди приезжали сюда строить новые дома, развивать производство, но к сожалению, после перестройки все изменилось и поток молодых людей резко сократился. Сейчас мало кто хочет жить в селах и поселках. Большинство юношей и девушек после окончания университетов, институтов и техникумов предпочитает переезжать в города, там возможностей побольше и жизнь удобнее. Вроде бы и зарплата у нас неплохая, но, наверное, мало кому понравится наш график работы и жизнь в сельской местности. У агронома хоть и 8-часовой рабочий день, но во время уборки иногда выходных не бывает. Отпуска у нас с января по февраль, работу начинаем уже в марте с обрезки на морозостойчивых сортах. Поэтому эта проблема пока не находит решения.

Виноградники в Ставропольском крае сильно пострадали от антиалкогольной компании середины 80-х годов, а также последовавших затем реформ. Когда ситуация начала меняться?

Раньше государство не поддерживало нашу отрасль, а сейчас стали выделять неплохие субсидии. Например, если виноградник побило градом, то правительство компенсирует потери. На каждый гектар новых насаждений тоже выделяют дотации, но все равно эта помощь не перекрывает наших затрат.

А со сбытом продукции проблем нет?

Технические сорта мы продаем и перерабатываем на своем винзаводе. В ближайшее время, после получения лицензии, планируем открыть свою линию розлива. Мы свое вино возили в Италию, и там эксперты сделали заключение, что зункарский Саперави отвечает мировым стандартам, и его можно поставлять на внешний рынок. Недавно к нам приезжал французский винодел, который был очарован нашими виноградниками. Он сказал, что из нашего винограда можно сделать отличный бренд, который будет котироваться на мировом рынке. Но для его продвижения нужны большие инвестиции, связи, реклама и т.д.

Столовые сорта винограда приобретают, в основном, частники, которые продают его на рынке и в своих торговых точках. Кто-то берет 100 кг, а кто-то – тонну, все порозному.

Сегодня виноградники восстанавливают и расширяют по всей России и по нашему краю. Но и проблем здесь остается много. Самая острая – нет большого рынка сбыта, в торговые сети пробиться достаточно сложно, и это тормозит развитие производства. Приходится решать возникающие вопросы самостоятельно.

Мы все надеемся, что наша отрасль будет быстро развиваться, а наш бизнес после открытия собственной линии розлива выйдет на новый уровень.

Беседовал Игорь ТИМЧЕНКО
Фото автора

Опыт

В России есть где развернуться



Х. Озич (справа) и С. Хасянов на поле нута

История ООО «Агро Эко» Пензенской области пока короткая – оно существует всего четыре сезона. Но за это время введено в оборот огромное количество залежных земель, хозяйство успешно развивается, 75 человек нашли здесь работу. А еще финансируется научная работа по селекции чечевицы и семеноводству зерновых и бобовых культур. И все это благодаря инвестициям турецкой компании «Arbel». О работе предприятия рассказывает главный агроном Хакан ОЗИЧ.

В 2014 году у нас было 5,5 тыс. га, а сейчас по кадастру 15 тыс. га в Лопатинском и Мокшанском районах. Большая часть земель пустовали как минимум 8 - 10 лет, а половина площадей – лет 20. И сейчас еще не все они введены в оборот, будем их разрабатывать, планируем приобрести мульчер, потому что на полях есть деревья, кусты высотой 6 - 7 м. С маленькими деревцами легко справиться, а вот с большими – нужна специальная техника. Самое главное, чего мы хотим добиться, – чтобы поля были ровные, чистые, с нормальной структурой почвы. Сейчас в Мокшанском районе землю уже привели в порядок – и результат соответствующий. А в Лопатинском половина площадей, занятых озимой пшеницей, – это или заболоченные участки, или песчаные, или солончаки, поэтому ее урожай всего 20 ц/га. Там, где почва уже оструктурена, где пшеница зимует нормально, она дает 32 ц/га.

На то, чтобы ввести в оборот залежные земли, уходит не меньше трех сезонов. В первые три года куда ни посмотришь – везде сорняки, а сейчас – если только был допущен огрех при химобработке. На сегодняшний день одна из главных задач – выравнивание полей, чтобы не допускать потерь, и особенно на бобовых культурах – нуте и чечевице. Но мы ее решим, будем делать две - три обработки почвы. Да, это дорого, но делать это нужно, если мы собираемся на этой земле работать 50 - 60 лет. Многие поля уже сейчас выровнены, после прохода широкозахватных культиваторов они становятся ровными как стол.

В Турции мало земли, очень маленькие поля – в среднем 12 га, а здесь – 85 га, есть где развернуться. Это очень хорошо, можно использовать широкозахватную технику. Когда пришли сюда, постепенно стали закупать ее. Сразу все приобрести невозможно – дорого, поэтому брали в лизинг. У нас есть тракторы «Клас», «Кировец», «Беларус». Там, где нужен большой трактор, исполь-

зуем импортные, у российских мощности не хватает. А если нужно работать бороной или культиватором, то нет разницы – российский трактор или европейский.

Для посева используем сеялки DMC 9000 фирмы «Амазоне», «Борго» и «Гаспардо». Инвестор предложил нам попробовать технологию No-till, и в Мокшанском районе мы сеем напрямую после чечевицы озимую пшеницу примерно на 1 - 1,2 тыс. га. Зачем обрабатывать почву, если ничего не мешает при посеве – ни солома, ни сорняки? Дизтопливо дорогое, да и техника – трактор стоит 200 тыс. долл., это около 10 млн руб. Зарплату нужно людям платить, амортизацию отчислять...

Из опрыскивающей техники у нас 36-метровый итальянский опрыскиватель «Мазотти», который используем на больших полях, а на тех, что поменьше – ОП-3000. Для уборки урожая арендуем комбайны европейского производства: «Массей Фергюссон», «Клас», «Кейс» с ротационными жатками.



М. Майорова

После них зерно той же чечевицы, нута идет в бункер как будто отсортированное.

Ежегодно примерно на 4 - 5 тыс. га сеем бобовые культуры – нут, чечевицу и фасоль, на которые очень большой спрос в Турции и других странах. Около 2 тыс. га отводим под твердую яровую пшеницу для производства макарон – у нашего инвестора есть завод по их производству. Выращиваем озимую пшеницу, а также подсолнечник, в основном кондитерские сорта, по годам сеем его 1,5 - 2 тыс. га.

В нормальный сезон и нут, и чечевица дают в среднем 15 ц/га. В этом году засуха, дождей очень мало было, в среднем собрали 12 ц/га. Недобрали по чечевице еще и из-за сложной уборки – на созревших растениях появлялись зеленые побеги, которые мешали молотить зерно. А фасоль – специфическая культура, в этом году с 300 га получили по 12 ц/га. Здесь в области ее никто не сеет, хотя это достаточно выгодно – 1 т стоит порядка 1 тыс. долл. Несложно подсчитать, что при нынешней цене на ту же пшеницу, она должна давать более 60 ц/га зерна, чтобы выручить за нее те же деньги, что за 10 ц/га фасоли. А если получать ее 20 ц/га? И такие сорта у нас есть на опытных делянках.

В 2015 году мы пригласили на работу научным консультантом кандидата сельскохозяйственных наук, селекционера по чечевице Марию Михайловну Майорову, она часами может говорить о своей любимой культуре.

М. Майорова: Я всю жизнь проработала на Петровской опытно-селекционной станции, которая с 1927 года специализировалась на чечевице. Здесь были выведены несколько сортов, в том числе Веховская, получившая название в честь основателя станции. Она была широко распространена в Пензенской, Саратовской и Самарской областях. Затем сорт был практически утрачен, а сейчас мы его возродили.

На этой опытной станции занимались также селекцией картофеля, озимой пшеницы, вели семеноводство культур, востребованных в районе и области. Были достаточно серьезные исследования по агротехнике, севооборотам. Когда прекратилось федеральное

финансирование, нас начали передавать различным институтам. В конце концов в Пензенском НИИ-ИСХ мы существовали как опорный пункт по чечевице, но и его закрыли в 2015 году. И когда меня пригласил Хакан, я с радостью согласилась, потому что считаю, что я состоялась как селекционер – у меня восемь районированных сортов. Первый свой сорт я передала в сортоиспытание в 1980 году – Петровскую 6. Из тех, что созданы в последние годы – Солнечная, Анфия. Одним словом, у меня был исходный материал для дальнейшей работы и очень большое желание продолжить ее. Чем я здесь и занимаюсь.

Мы проводим экологическое испытание сортов, в этом году их было 38, в том числе по четыре сорта фасоли и нута. Ведем размножение новых сортов, и все это требует огромных вложений. И «Агро Эко» взяло на себя и финансирование, и организацию всей работы. У нас есть малогабаритная техника, прекрасные поля. Хакан понимает, что без науки не обойтись, потому что он сам селекционер по специальности, он автор пяти сортов фасоли, двух – нута и одного – чечевицы.

В этом году мы выращивали четыре сорта чечевицы: Солнечную, Веховскую, Анфию и Турецкую красную с оранжевыми семядолями. Учитываем потребности рынка.

Чечевица – удивительная культура. Она засухоустойчивая и при этом не боится мороза. 7 - 8 июня 2008 года было минус 7 °С, заморозила цветущая рожь, все сорняки, а чечевица продолжала расти. 25 мая 2017 года был заморозок минус 4 °С, и она также не пострадала.

Оптимальным сроком сева является середина мая, когда созревает почва и в ней есть еще влага. Ведь для прорастания семян чечевицы нужно 160 % влаги от их веса. Сею ее обычной зерновой сеялкой с междурядьем 20 - 25 см. Оптимальную густоту посева обеспечиваем соответствующей нормой высева семян. Примерно она составляет 30 растений на 1 пог. м. Если каждое растение даст 2,4 г – это прекрасно! В прошлом году на сорте Красная турецкая мы получили по 3 г с растения, и высота культуры была 58 см, но она не полегла. А в этом году чечевица была низкая – 28 - 30 см.

Следом за чечевицей сею нут, а фасоль уже в конце мая – таким образом выстраиваем технологическую цепочку.

Сейчас мы возделываем очень много бобовых культур, и без гербицидов, конечно же, не обойтись, и в этом плане у «августовских» технологов есть чему поучиться. По их рекомендации мы начали применять почвенные препараты, и это очень большой шаг в производстве чечевицы. И если в 2015 году у нас были сорняки выше меня ростом, а со щирцей вообще ничего не смогли сделать, то теперь все изменилось. Теперь у нас нет осота! 40 лет он был, а теперь поля чистые от него, от других корневищных сорняков.

Х. Озич: В первый сезон мы попробовали многие препараты – и зарубежные, и российские. Примерно на 1 тыс. га озимой пшеницы применили препараты «Авгу-

ста» и увидели, что они нормально сработали, получили хороший результат. Посчитали – положительная экономика складывается. Плюс еще сама организация поставки – позвонил, когда нужно, – и тут же привезли все, что необходимо. Если помощь требуется – всегда готовы ее оказать, проблем нет. И вот уже четвертый сезон мы работаем с «Августом». Когда инвестор спрашивает, почему «Август», я отвечаю: «Люблю!».

В основном я общаюсь с Саидом Хасяновым, причем по самым разным вопросам, не только по препаратам. И для меня это очень важно. Почему? Да потому что работаю в колхозе, здесь 40 проблем сразу, и все их надо решать. Помощь от него очень большая. Все невозможно отследить самому. Тем более Саид прекрасно знает местные условия. У нас есть три агронома, но самый главный – наш «августовский» агроном-консультант. Поэтому я хочу, чтобы он рассказал о том, чем мы защищаем наши культуры.

С. Хасянов: Если говорить об озимой пшенице, то в этом году для протравливания семян на всю площадь взяли новый препарат Синклер, который применяли в смеси с Бункером и Табу. В рабочий раствор добавляли регулятор роста Агат 25 и комплекс микроэлементов АгроМикс. Для обработки семян яровой пшеницы использовали Оплот и Табу также с Агатом 25 и АгроМиксом, а для семенного материала бобовых культур испытали Витарос. Сорняки на зерновых убрали гербицидом Балерина. Учитывая опыт коллег из других регионов, мы отработываем технологию защиты нута и чечевицы. На них применяли почвенные гербициды Гамбит, Лазурит, граминцид Миура, инсектициды Борей и Брейк и фунгициды Колосаль Про и Кредо, для десикации – Суховой, и отдача есть.

Так как здесь постоянно вводят в оборот залежные земли, для их очищения используют много Торнадо 540, для десикации подсолнечника применяют Суховой. Инсектицид Сирокко использовали и на пшенице, и для защиты сада на площади около 60 га. Делали две обработки – сначала Борей с фунгицидом Раёк, а затем Сирокко и Кумир. Ну а в целом в хозяйстве перешли на «августовские» препараты, наверное, на 80 %.

Х. Озич: Ежегодно мы экспортируем 10 - 15 тыс. т нашей продукции. Объем экспорта зависит от того, какие цены здесь, в России. Если они хорошие на озимую пшеницу и подсолнечник – здесь продаем, если низкие, то отправляем на экспорт. Например, в 2015 году 800 т нута отправили в Индию. В этом сезоне очень высокое качество зерна твердой пшеницы – белка 15 %, клейковины – 28 %, и мы продали зерно в Италию. Нам не приходится обращаться к посредникам, у нас есть возможность поставлять свою продукцию во многие страны – в европейские, в Канаду, Индию и другие, проблем с реализацией у нас нет.

Записала Людмила МАКАРОВА
Фото автора

Контактная информация

Хакан ОЗИЧ
Моб. тел.: (967) 442-02-34
Саид Ряшитович ХАСЯНОВ
Моб. тел.: (902) 203-98-32

«Поле онлайн»: «узелки на память»



Погибший пырей в кукурузе на свердловском поле-онлайн

Наступило время подведения итогов года, время сводить балансы, писать отчеты, готовить другие документы, чтобы «закреть» этот сезон, отдохнуть и уже с новыми мыслями и наработками готовиться к новому. Но уходящий, 2018-й, еще долго будет напоминать о себе – прежде всего новыми знаниями, малыми и большими открытиями, к которым каждый думающий технолог непременно фиксирует в ходе своих поездок по полям – в голове, блокноте, ноутбуке. Пожалуй, этот трудный год особенно богат на такие открытия, что отмечали в своих репортажах с полей многие участники нашего проекта «Поле онлайн».

Среди тех, кто мог бы много нового рассказать своим коллегам по итогам завершающегося года – агроном иркутского хозяйства СХ ПАО «Белореченское» **Сергей Мирвода**. Он в этом сезоне поставил интереснейший эксперимент, проведя на своем поле-онлайн испытание 15 гибридов ярового рапса селекции компании «Рапуль». 24 сентября в коротком сообщении он подвел первый итог эксперимента – уборку завершили, средняя урожайность составила 26,1 ц/га. Высота растений 110 - 120 см. Как видно из приведенных им фотографий, поле в момент уборки было практически свободно от сорной растительности. Количество растений на 1 пог. м – 10 шт. В пересчете на гектар (при междурядье 18 см) получается 550 тыс. растений.

3 октября в новом сообщении С. Мирвода кратко напомнил технологию, которую он использовал на рапсовом поле: «Предшествен-

ник – однолетние травы. Весной за 12 дней до посева на поле провели обработку Торнадо 500 для уничтожения злостных сорняков. Перед посевом почву обработали диском. Посеяли 20 мая, одновременно внесли азотные и сложные минеральные удобрения. 11 июня применили инсектицид Брейк, 0,1 л/га против крестоцветной блошки. 18 июня внесли гербициды Галион, 0,3 л/га + Миура, 1 л/га. 2 июля повторили инсектицидную обработку против комплекса вредителей, применив Борей, 0,1 л/га. 17 июля – фунгицидное опрыскивание Колосалем Про, 0,5 л/га. Десикация не потребовалась.

Из 15 гибридов четыре были устойчивыми к имидазолинонам (Культус КЛ, Кюрри КЛ, Солар КЛ, Сальса КЛ). Для их защиты от сорняков применили гербицидный комплект Парадокс + Грейдер. Эта комбинация обладает широким спектром действия против одно-

летних злаковых и двудольных сорняков, сдерживает развитие многолетних сорных растений, в том числе осота желтого и пырея ползучего, обеспечивает длительную гербицидную защиту посева за счет остаточной почвенной активности».

С. Мирвода также привел урожайность каждого испытанного гибрида в пересчете на техническую влажность семян 14 % (влажность в поле достигала 25 - 30 %). И получается, что выведенные в Европе гибриды в условиях Восточной Сибири показали вполне «европейский» уровень продуктивности: шесть из них дали урожай семян свыше 30 ц/га (лучший, Билдер, – 36,2 ц/га), а восемь – в пределах 25 - 30 ц/га. Не сомневаемся, что результаты этого опыта в «Белореченском» сейчас на устах всех сибирских агрономов, ведь этот огромный регион в последние два - три года переживает своеобразный «рапсовый бум», многие хозяйства активно расширяют посевы этой культуры. И спрос на семена рапса, в том числе на экспорт в Китай, продолжает сохраняться на высоком уровне...

Одним из первых **сою** убрали на полтавском поле-онлайн. Куратор поля, менеджер компании «Август-Украина» **Станислав Есып** подробно рассказал об уборке. Ее начали 19 сентября, спустя 135 дней с момента посева, двумя комбайнами «John Deere». Оба оборудованы жатками с системой «Flex», которая позволяет снизить потери до минимума. К тому же при уборке и вывозке урожая использовали перегрузочный бункер. И вот итоговая цифра – средний урожай составил 20,3 ц/га при влажности 10,7 %. Ожидали, конечно, большего, и делали все для высокого урожая, но в течение всего августа отмечались аномальные, до 34 °С, температуры и полное отсутствие осадков – за месяц их выпало лишь 3,6 мм. Соя просто «сгорела».

Отметим, что в прежние годы и такого урожая бы не было. Теперь же применяемая технология выращивания сои помогла «сдержать удар» стихии. Отметим некоторые ее моменты. Семена протравили с учетом данных фитозащиты – применили смесь препаратов Виал

ТраСТ, 0,4 л/т + ТМТД ВСК, 3 л/т. Против падалицы кукурузы внесли Миуру, 0,7 л/га, а в середине июня против комплекса сорняков – баковую смесь Парадокс, 0,35 л/га + Набоб (в РФ зарегистрирован под названием Корсар, – **прим. ред.**), 1,5 л/га + ПАВ Адыо, 0,35 л/га. И эти препараты справились со своей задачей, прекрасно очистив поле.

Спустя почти месяц после полтавского было убрано другое соевое поле-онлайн нашего проекта – в Амурской области. Как сообщил его куратор **Андрей Дубровин**, «средняя урожайность у нас составила 22,3 ц/га. Это очень неплохой показатель, учитывая, что на сегодня средняя урожайность по области всего 13,9 ц/га. Конечно, виды на урожай на нашем поле были гораздо выше – растения набрали хорошую вегетативную массу, верхушка была хорошо выполненная, но семена в итоге оказались не крупными, кое-где не успели до конца налиться, не хватило активных температур. И такая ситуация по всей Амурской области... Кому как повезло, где выпало меньше осадков – урожай выше. Меньше всего повезло нашему Тамбовскому району и соседнему Ивановскому, а в более северном Свободненском районе в начале сентября сою побили морозы до минус 7 - 8 °С».

Напомним кратко технологию этого несомненного успеха. Посеяли сою 4 мая напрямую после зернохвоста, использовали местный сорт Нега 1. Семена протравили Оплотом, 0,5 л/т, до появления всходов испытали Камелот, 4 л/га. 23 июня провели опрыскивание баковой смесью гербицидов Корсар, 1,5 л/га + Хармони, 5 г/га + Квикстеп, 0,6 л/га. Хармони добавили для подавления отдельных куртин осота и молокана, имеющихся на поле. Через 11 дней А. Дубровин в отдельном репортаже прокомментировал действие этой смеси, приведя несколько «говорящих» фотографий. На них можно видеть лишь «догорающие» очаги овсяного обыкновенного, в нижнем ярусе – «останки» проса куриного, мари белой и щирцы запрокинутой. Во время уборки на поле было не найти сорняка – одна соя. Вот если тепла было чуть побольше...

В конце сентября - начале октября подошли к уборке все поздние культуры. Хотя начало сезона во многих регионах складывалось дефицитом по теплу, и рост культур был замедленным, к концу сезона положение везде выровнялось.

3 октября сообщил об уборке **гороха** на своем поле-онлайн в ТОО «Заря» Костанайской области Казахстана **Сергей Князев**. Уборку вели двухфазно, сначала убрали на свал. С. Князев испытал такую защиту гороха: первая обработка 19 июня: Парадокс, 0,3 л/га + Колосаль Про, 0,4 л/га + ПАВ Адыо, 0,2 л/га; вторая – 11 июля: Колосаль Про, 0,5 л/га + Борей, 0,12 л/га; третья: Колосаль Про, 0,4 л/га. Контролем служил хозяйственный вариант технологии, при которой горох обрабатывали только противозлаковым препаратом на основе флуазифоп-бутила (без опрыскивания по двудольным сорнякам) и однократно применили фунгицид против болезней. В результате «хозяйственные» посевы гороха заросли бодяком.

«И вот итог: опытный участок дал урожайность гороха 20,2 ц/га,

хозяйственный вариант – 12,3 ц/га. Сохраненный урожай на варианте с защитой «августовскими» препаратами превысил вариант хозяйства без малаго на 8 ц/га, что является, на мой взгляд, достойным результатом», – резюмировал С. Князев.

25 сентября сообщил об уборке **картофеля** еще один казахстанский участник проекта «Поле онлайн» – **Серижан Бексултанов**, который курировал его выращивание на семи-гектарном демонстрационном поле в КХ «Злиха» Жамбылской области. Средняя урожайность здесь составила 220 - 230 ц/га.

Отметим, что как горох в Северном Казахстане, так и картофель в южной Жамбылской области – культуры достаточно экзотические, вырастить их в жарком засушливом климате непросто. Но в обоих случаях сезон можно назвать успешным, потому что смогли грамотно применить «августовскую» защиту. На картофеле посадочный материал обрабатывали смесью Табу, 0,3 л/т + ТМТД ВСК, 4 л/т, одновременно с посадкой внесли сложные удобрения. Далее по вегетации применили против колорадского жука Борей, 0,12 л/га, против сорняков – Эскудо, 25 г/га + Адыо, 0,3 л/га. Действие гербицида стало заметным еще через 10 - 12 дней – на таких сорняках, как дурнишник обыкновенный, осот полевой, бодяк полевой, молокан татарский и на других, можно было обнаружить признаки скручивания, высыхания листьев и стеблей. 23 июня начали полив поля напуском, а через 10 дней провели обработку Метаксиллом против фитофтороза и макроспориоза. Вот, собственно, и все...

Из поздних культур, наверное, самая поздняя – сахарная свекла, ее еще долго убирать. Но в ленте нашего портала www.pole-online.com уже есть сообщение о завершении уборки этой культуры на поле-онлайн в Киевской области. **Виктор Сонец** 27 сентября сообщил: «Итак, урожайность сахарной свеклы на нашем поле составила 540 ц/га, сахаристость – 17 %. По состоянию на 21 сентября средний показатель по Киевской области – 495 ц/га, по Украине – 468 ц/га».

А завершим наш обзор на Урале. Здесь на **кукурузном** поле-онлайн следит за посевами и сводками погоды опытный агроном **Нина Лекомцева**. Следит с надеждой, что удастся получить кукурузу на зерно. Вот что она сообщила 1 октября: «На Среднем Урале погода неустойчивая, заморозки возможны даже в конце августа. В этом году первый заморозок пришелся на 1 сентября. Он был незначительный, но у кукурузы листья слегка прихватило. Отрицательного воздействия на созревание початка это не окажет, наоборот, ускорится процесс оттока питательных веществ в него».

Второй год в хозяйстве Н. Лекомцевой применяют на кукурузе смесь Дублон голд, 70 г/га + Балерина, 0,3 л/га + Адыо, 0,2 л/га и получают вот такой результат, который Нину Григорьевну вполне устраивает – хорошая кукуруза, чистое поле без пырея, которое становится хорошим предшественником для многих культур. Вот вам еще один «узелок на память».

Виктор ПИНЕГИН
Фото Н. Лекомцевой



ЮГАГРО

Приглашаем на «ЮГАГРО-2018»!

Уважаемый читатель!

Компания «Август» приглашает Вас посетить международную выставку «ЮГАГРО» – самое крупное отраслевое мероприятие в России, которое пройдет с 20 по 23 ноября 2018 года в Краснодаре на территории выставочно-конгрессного комплекса «Экспоград Юг».

Экспозицию компании «Август» Вы найдете в павильоне 4, стенд D301. Здесь Вы сможете познакомиться с новинками, получить консультацию от ведущих специалистов «Августа» по всем вопросам защиты сельскохозяйственных культур, обменяться опытом с коллегами из разных регионов России, завести нужные контакты.

Для бесплатного посещения выставки зарегистрируйтесь на ее сайте <http://www.yugagro.org> и распечатайте Ваш именной электронный билет.

До встречи на «ЮГАГРО-2018»!

Есть решение!

Эффект «индустриальных» гербицидов

Специалисты отдела гербицидов индустриального направления компании «Август» с 2009 года проводят демонстрационные и производственные опыты. В большинстве своем они носят географический характер, поскольку закладываются одновременно по одной схеме вариантов в различных климатических зонах страны.

В этом году такие опыты заложены в газовом, нефтяном, энергетическом и автомобильном хозяйствах, а также впервые – в условиях железной дороги Крыма. Партнеры «Августа» придают большое значение этим опытам. Так, первый заместитель генерального директора – главный инженер АО «Газпром газораспределение Брянск» Е. С. Кузнецов принял участие в разработке вариантов опыта по применению общеистребительных гербицидов. Его заинтересовал вопрос доочистки охранной зоны подземного газопровода после свода там нежелательной древесно-кустарниковой растительности мульчером.

Эта машина за один проход спиливает деревья, измельчает их кроны и часть корневой системы в щепу и перемешивает ее с почвой. Однако через две-три недели, в зависимости от лесорастительных условий, на поверхности земельного участка появляется порослевое возобновление. И через два-три года участок приходится мульчировать заново. Это дорогостоящее мероприятие, учитывая стоимость одного машино-часа мульчера «TEREXPT 100G» – 3,88 тыс. руб. За это время мульчер очищает всего 0,3 га. Для сравнения отметим, что за эти же деньги, но применяя гербицид Грейдер, можно очистить от леса целый гектар!

Во второй декаде июля текущего года, ровно через месяц после работы мульчера, на пяти участках охранной зоны распределительного межпоселкового газопровода Жирятино – Страшевичи АО «Газпром газораспределение Брянск» были испытаны следующие варианты очистки от леса: 1) Контроль (без гербицидов); 2) Горгон, 4,5 л/га; 3) Грейдер, 3 л/га; 4) Торнадо 500, 5,4 л/га; 5) Грейдер, 3 л/га + Торнадо 500, 3 л/га; 6) Торнадо 500, 5,4 л/га + Горгон, 3,5 л/га.

Действие препаратов стало заметным уже после 10 дней после химической обработки площадей, и в течение последующих 8 - 9 лет мульчеру там делать нечего.

Аналогичный опыт на участке подземного газопровода был заложен в третьей декаде июня в Нижегородской области. Руководство ООО «Газпром Трансгаз Нижний Новгород» поддержало инициативу компании «Август», выделило бригаду работников для опрыскивания и обеспечило чистой водой для приготовления рабочей жидкости.

Следует отметить, что наличие чистой воды для закладки опытов является существенным фактором. Подчас вода для приготовления рабочей жидкости из заросшей растительностью водоемов резко снижает эффективность гербицидов, особенно Торнадо 500. Об этом приходится постоянно напоминать потребителям продукции «Августа».

Схема опытов для искоренения в охранной зоне подземного газопровода нежелательной древесно-кустарниковой растительности в фазе «жердняк» включала варианты: 1) Контроль (без гербицидов); 2) Горгон, 4,5 л/га; 3) Грейдер, 5 л/га; 4) Торнадо 500, 5,4 л/га; 5) Горгон,

2 л/га + Грейдер, 3 л/га. Во всех вариантах было достигнуто 100%-ное уничтожение нежелательной растительности. Ознакомившись с результатами опыта, руководители двух линейных производственных управлений магистральных газопроводов - филиалов ООО «Газпром Трансгаз Нижний Новгород» (Пильнинского и Приокского) заявили о планах закупки в 2019 году «августовских» гербицидов для очистки охранной зоны и территории подстанций от нежелательной растительности.

В южном регионе в зоне деятельности АО «Газпром газораспределение Ставрополь» демонстрационные опыты проводились как в охранной зоне подземного газопровода, так и территории подстанций. Здесь с помощью наших гербицидов решили проблему снижения уровня пожарной опасности. Высокоствельные злаковые травы, такие как разновидности вейника, тростника обыкновенного, быстро горят и распространяют огонь со скоростью 6 м/сек при слабом ветре. Применение общеистребительных гербицидов «Августа» показало их высокую результативность для снижения уровня пожарной опасности на указанных объектах. А компания нашла постоянных клиентов.

Здесь схема опытов включала варианты: 1) Контроль (без гербицидов); 2) Грейдер, 3 л/га; 3) Грейдер, 5 л/га; 4) Горгон, 2 л/га; 5) Горгон, 4,5 л/га; 6) Торнадо 500, 5,4 л/га; 7) Горгон, 2 л/га + Грейдер, 3 л/га; 8) Торнадо 500, 3,5 л/га + Горгон, 3,5 л/га.

Несколько ранее (во второй декаде мая) были заложены опыты с гербицидами для очистки полосы отвода автомобильной дороги – при личном участии главного инженера ГКУ Саратовской области «Дирекция транспорта и дорожного хозяйства» А. В. Зайцева. Здесь был проведен полевой семинар для руководителей свыше 20 подрядных организаций, чья деятельность напрямую связана с эксплуатацией областных автодорог.

Выяснилось, что подрядчики очень слабо представляют себе применение гербицидов при текущем содержании полосы отвода. Как готовить рабочую жидкость гербицидов, настроить штанговый опрыскиватель, при какой скорости проводить опрыскивание, как экипировать тракториста, каким образом искоренить цикорий дикий – вот неполный перечень вопросов слушателей... На них достаточно полно ответили специалисты отдела гербицидов индустриального направления компании «Август».

Дорожников также познакомили с «химическим кошением» с применением общеистребительных гербицидов в пониженных дозировках. Прием задерживает рост и развитие злаковых трав, что исключает необходимость двух-трехкратного традиционного обкашивания полос отвода автодорог за летний период.

Схема опыта в Саратовской области включала следующие варианты: 1) Контроль (без гербицидов);



Искоренение поросли клена ясенелистного в полосе отводе автодороги (Саратовская область)



Очистка междупутевого пространства от растительности на Крымской железной дороге



Гербицидная доочистка охранной зоны подземного газопровода после работы мульчера (Брянская область)

2) Химическое кошение: 2.1) Торнадо 500, 0,4 л/га; 2.2) То же, 0,8 л/га; 2.3) То же, 1,6 л/га; 3) Торнадо 500, 4,3 л/га; 4) Грейдер, 5 л/га; 5) Горгон, 2 л/га + Эурон, 0,1 кг/га; 6) Грейдер, 2,4 л/га + Горгон, 2,4 л/га; 7) Торнадо 500, 2,4 л/га + Горгон, 2 л/га; 8) Торнадо 500, 4,3 л/га + Эурон, 0,1 л/га.

Через 35 дней на опытном участке были получены отличные результаты применения гербицидов – уничтожение нежелательной растительности было полным. А далее три подрядные организации (АО «Тепловская ДорПМК», ООО «Маркстрой-С», ООО «ИПОД») приобрели для своих нужд гербициды компании «Август».

В обеспечении электроснабжения и электрификации страны большой проблемой остается зарастание просек лесной растительностью под воздушными высоковольтными ЛЭП, а высокоствельные травы сложных фитоценозов мешают нормальной эксплуатации подстанций и других объектов производственной инфраструктуры. По просьбе филиала ПАО «Ленэнерго» «Новолодожские электрические сети» специалисты «Августа» также провели опыты в условиях Ленинградской области. Схема опытов была такой же, что и в Став-

ропольском крае. Установлено, что в условиях достаточного влагообеспечения на вариантах с гербицидами появились мхи и лишайники, особенно после применения Грейдера.

Результаты же искоренения нежелательной растительности превзошли все ожидания – даже сложные фитоценозы искореняются «августовскими» препаратами. Правда, выявились некоторые устойчивые к гербицидной обработке виды. Так, например, установлено, что к Грейдеру проявляет устойчивость мелкопестник канадский. Однако Грейдер показал непревзойденную эффективность против клена ясенелистного (американского), который наряду с мелкопестником агрессивно захватывает места, где нет хозяина.

В этом году впервые отделом гербицидов индустриального направления «Августа» были проведены производственные опыты на Крымской железной дороге. В условиях полуострова железнодорожникам приходится на балластной призме пути и откосах земляных сооружений бороться с биологическими засорителями, которые отличаются стелющимися побегами и мощной корневой системой. Это

ежевика, солодка, вьюн и другие. Схема опыта здесь такова: 1) Контроль (без гербицидов); 2) Грейдер, 3 л/га; 3) Грейдер, 3 л/га + Эурон, 0,2 кг/га; 4) Грейдер, 3 л/га + Горгон, 3 л/га; 5) Горгон, 2,5 л/га + Эурон, 0,2 кг/га; 6) Торнадо 500, 5,4 л/га + Эурон, 0,2 кг/га; 7) Торнадо 500, 3 л/га + Горгон, 2,5 л/га.

Результаты опытов показали, что названные выше злостные засорители не проявили устойчивости к препаратам и были полностью уничтожены. На всех трех дистанциях пути после проведения этих опытов решили перейти от ручной прополки путей к химической.

Постепенно все больше специалистов дорожных служб, а также газовиков, нефтяников, эксплуатационников электрических сетей и др., знакомясь с опытами «Августа», приходят к необходимости перехода на химический метод устранения нежелательной растительности. Здесь сказываются многолетние усилия специалистов компании, которые постоянно показывают, доказывают, разъясняют преимущества препаратов «Августа».

Наталья ШЕВЧЕНКО,
Борис АНТИПОВ
Фото авторов

День поля

«Волгоградский овощевод»



На одном из стендов выставки

На второй Всероссийской специализированной выставке «День поля: Волгоградский овощевод», прошедшей в конце августа на базе КФХ Чердынцева в Среднеахтубинском районе, были широко продемонстрированы достижения и перспективы развития производства и переработки овощной продукции в регионе.

Волгоградская область – один из главных поставщиков овощной продукции в России. Здесь ее производством заняты около 50 крупных сельхозпредприятий и 700 КФХ. По итогам 2017 года волгоградские овощеводы собрали рекордный 1 млн т овощей, в том числе 710 тыс. т – промышленного производства. Для сравнения: лучший результат советского периода – 315 тыс. т, из них 212 тыс. т – промышленного сбора. В этом сезоне, несмотря на засушливые условия, также ожидаются высокие урожаи.

Организаторами выставки выступили областные организации, а районные муниципальные образования представили красочные те-

матические стенды. Сюда также привезли образцы своей продукции отечественные и зарубежные компании по производству средств защиты растений, семян, минеральных удобрений, сельхозтехники, оборудования для капельного полива и др.

Всего в работе выставки приняли участие более 200 представителей отрасли из 12 регионов страны. На пленарном заседании они обсудили перспективы развития овощеводства в стране и системные решения злободневных проблем отрасли. Как рассказал, приветствуя гостей, руководитель фермерского хозяйства, на землях которого проходили мероприятия выставки, Павел Чердынцев, если в прошлом году они

получили урожай 6,4 тыс. т, то на момент выставки уже собрано 8 тыс. т, а до конца осени планируют довести этот показатель до 10 - 15 тыс. т. В хозяйстве заложены опытные посевы по испытанию 50 гибридов томатов и 30 – лука и перца, которые были продемонстрированы гостям.

Большой популярностью среди овощеводов пользовался стенд фирмы «Август». Фермеры и агрономы крупных хозяйств прежде всего хотели познакомиться с ассортиментом препаратов для защиты овощных культур и особенностями их применения. В частности, большой интерес у них вызвали такие препараты, как Гаур, Гайтан, Борей, Колосаль, Спирит и др., а также новинки, которые появятся на рынке в следующем сезоне. Много вопросов задавали участники выставки и по работе препаратов для защиты овощных культур в ЛПХ.

За последние годы компания «Август» значительно расширила спектр производимых препаратов, зарегистрированных к применению на овощных культурах открытого грунта. Для всех основных выращиваемых в Волгоградской области овощных культур (лук, морковь, томат, свекла столовая, капуста, огурец и картофель) разработаны эффективные системы защиты. Особое внимание при составлении этих систем специалисты компании уделяют фитосанитарному состоянию посевов и прогнозу развития вредных объектов, основанному на результатах многолетнего мониторинга и реальной ситуации на каждом поле. Такой системный подход привлекает

всех овощеводов. Технологическое сопровождение «Августа» начинается с анализа ситуации на поле, подбора сортов и гибридов, корректировки агротехники, режима поливов, а затем и защитных мероприятий.

В 2017 - 2018 годах значительно увеличилось количество клиентов-овощеводов и дилеров, обеспечивающих хозяйства препаратами «Августа». Выбор в пользу их сделали такие известные овощеводческие хозяйства области, как ООО «Русь», ООО совхоз «Карповский», ООО Торговый Дом «Станица», ООО Торговый Дом «Пахарь», ИП Телитченко, ИП Соловьев, ООО «Престиж», ИП Гайдуков и многие др. Успешно применяют препараты фирмы «Август» и П. В. Чердынцев.

В южной части Волгоградской области традиционно самая распространенная культура – лук. Высокая плотность посевов и, как следствие, накопление вредителей ежегодно создают сложную фитосанитарную обстановку. Продукты «Августа» помогают эффективно контролировать численность луковой мухи, лукового минера, табачного трипса, совок. Профилактические фунгицидные обработки не допускают развития грибных болезней. Гербициды Гайтан, Гаур и Деметра позволяют полностью удалить с поля сорняки. С 2018 года в системе обработок успешно используется адывант Полифем.

На посевах моркови овощеводы дают высокую оценку гербицидам Гамбит, Гайтан, Миура. Против мучнистой росы на моркови в 2017 - 2018

годах хорошо зарекомендовал себя фунгицид Колосаль Про. В системе защиты томатов против хлопковой совки в баковой смеси отлично себя показывает инсектицид Герольд, а на картофеле против альтернариоза – фунгициды Метаксил и Ордан МЦ.

Губернатор области А. И. Бочаров, выступая перед аграриями на выставке, озвучил новый ориентир для волгоградских овощеводов – выйти на 1 млн т плодовоовощной продукции промышленного производства. Точками роста отрасли должны стать мелиорация, расширение складских площадей и переработка сельхозпродукции. Предстоит также расширять площади орошаемых земель. Только в 2018 году с помощью господдержки в регионе реализуется 12 инвестиционных проектов по развитию искусственного орошения, будет введено в эксплуатацию 6 тыс. га. А общая площадь мелиоративных площадей составит 50 тыс. га. Привлечение средств господдержки позволяет расширять ее быстрыми темпами. Сегодня со стороны государства финансирование проектов мелиорации составляет около 70 %, а среднегодовые объемы господдержки хозяйств и предприятий, реализующих проекты в этой сфере, выросли в 10 раз. Это дает возможность овощеводству и перерабатывающей промышленности уверенно себя чувствовать и давать хороший результат.

Руководство региона заинтересовано не просто в развитии переработки, а в выпуске конечного продукта на территории области, который пользуется спросом у жителей всей России и других стран.

**Сергей БОЧКАРЕВ,
Ирина РЯСНОВА
Фото А. Сысоева**

М.Д. Сушкову – 90 лет!



Немногом дано просто прожить столько лет, а если человеку еще и удастся наполнить каждый день своей жизни активной работой в любимой профессии – то он становится примером для всех. Таким для нас стал старейший работник сельского хозяйства России, патриарх отечественного свекловодства Михаил Дмитриевич СУШКОВ. Свое 90-летие он отметил на рабочем месте в компании «Август».

Он родился в 1928 году, вырос и сформировался как специалист в совхозе «Петровский» Липецкой области. Первым университе-

том для него стала работа в совхозе в военные годы, когда ему в 13 лет пришлось заменить ушедшего на фронт отца. И с тех пор он не изменял сельскому хозяйству, за исключением двух лет службы в Советской Армии, когда принимал участие в борьбе с националистическим подпольем. После учебы в сельхозтехникуме работал агрономом МТС, вернувшись из армии, управлял отделением совхоза, возглавлял райсельхозинспекцию, был на партийно-советской работе, трудился в органах управления сельским хозяйством Липецкой области.

В 1972 году Михаил Дмитриевич был назначен начальником ВО «Россахсвекла». В этой должности он проработал без малого 30 лет, сделав очень многое для развития российского свекловодства. С 2004 года М. Д. Сушков – консультант компании «Август», здесь его многогранный опыт продолжает работать на благо отечественного сельского хозяйства.

С юбилеем, Михаил Дмитриевич! Желаем Вам неиссякаемого здоровья, новых свершений, долгого долголетия!

Августовцы

Быстрый темп, двойной эффект!

Квикстеп®
клетодим, 130 г/л +
+ галоксифоп-Р-метил, 80 г/л

С нами расти легче
www.avgust.com

Двухкомпонентный граминцид на посевы сахарной свеклы, подсолнечника, рапса, сои, картофеля и льна

Уникальное сочетание двух действующих веществ из разных химических классов.

Эффективность против всего спектра однолетних и многолетних злаковых сорняков.

Уничтожение надземной части и корневой системы сорняков.

Высокая скорость действия.

Применение без ограничений по стадиям развития культуры.

Международная газета для земледельцев
Ноябрь 2018 №11 (181)

© АО Фирма «Август»
Учредитель
АО Фирма «Август»

Свидетельство регистрации
П/И №77-14459

Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМИ 17 января 2003 года

Руководитель проекта: **А. Демидова**
Главный редактор: **В. Пинегин**
Редакторы: **Л. Макарова, О. Рубчиц, И. Тимченко**

Дизайнер: **О. Сейфутдинова**
Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:
129515, Москва, ул. Цандера, 6
тел./факс: (495) 787-84-90
E-mail: pole@avgust.com

Заказ № 1582
Тираж 14 750 экз.

www.avgust.com

avgust crop protection