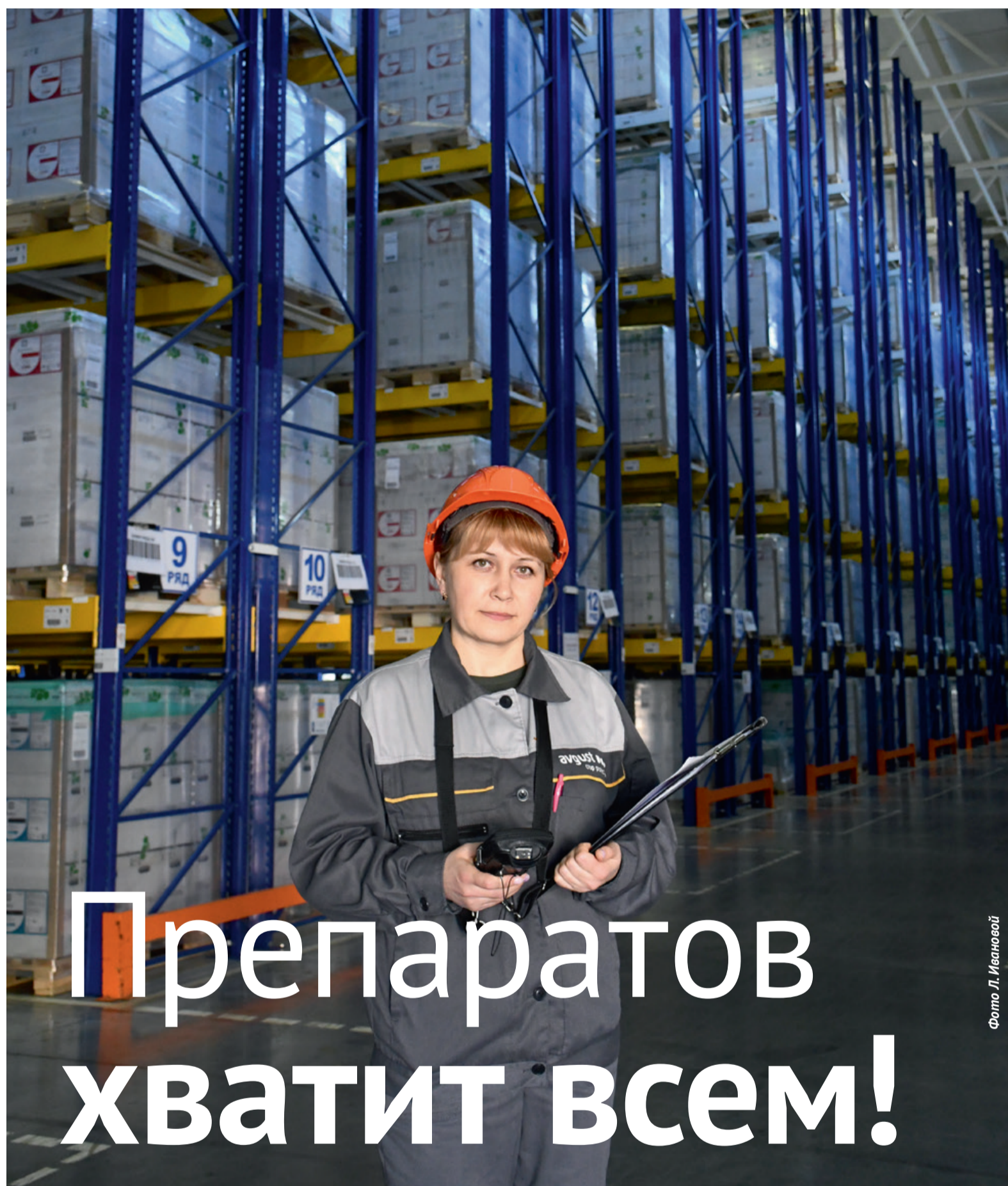


# Поле Август

Международная газета для земледельцев Апрель 2022 №4 (222)

С нами расти легче



## Уважаемый читатель!

Сезон-2022 стартовал в чрезвычайно сложных обстоятельствах. Аграрии столкнулись с вызовами, которые совсем недавно мало кто мог себе представить. В связи с этим мы публикуем специальное обращение генерального директора АО Фирма «Август» Михаила Евгеньевича Данилова к партнерам.

«Компания «Август» выражает вам огромную благодарность за сотрудничество, а также твердую уверенность в том, что оно будет и дальше развиваться на принципах взаимного уважения и доверия. Все подразделения компании функционируют в штатном режиме.

АО Фирма «Август» является ведущим российским производителем химических средств защиты растений и внесено в перечень системообразующих организаций отечественной экономики. Научно-исследовательский центр компании продолжает разрабатывать новые препараты и совершенствовать их формуляции. Собственные производственные мощности, в том числе завод по синтезу действующих веществ, способны обеспечить предприятия АПК необходимой продукцией перед посевной и в течение всего предстоящего сельскохозяйственного сезона. Расширенные складские запасы, разветвленная сеть поставщиков и гибкая закупочная политика позволяют компании успешно преодолевать локальные дефициты, возникающие на рынке сырья и полупродуктов. В сложившихся условиях мы прилагаем все усилия, чтобы не снижать темпы производства и объема поставок аграриям.

Мы были и остаемся надежным партнером и всегда открыты к конструктивному обсуждению любых возникающих вопросов. Искренне надеемся: кризисный период непременно закончится, а его совместное преодоление только упрочит сложившиеся между нами деловые и дружеские отношения, проверенные временем».

Заглавное фото сделано 21.03.22 года на заводе «Август-Вурнары». Склады заполнены, отгрузки идут полным ходом.

Фото Л. Мещановой

# Препаратов хватит всем!



стр. 2 - 3

**Инвестиции  
«Сибagro»**



стр. 4 - 6

**Парад  
выставок**



стр. 7

**Защита  
по-новому**



стр. 8 - 9

**«Геомир»  
предлагает**



стр. 11

**Сойлент  
необходим!**

## Герои номера

# Из Сибири с успехом

Агрохолдинг «Сибagro» вышел на второе место в России по производству свинины, но вместе с тем он начал стремительно развивать новое для себя направление – растениеводство. О том, почему было принято такое решение, а также о планах «Сибagro» рассказывает основатель и основной собственник компании – настоящий «self-made man» – Андрей Петрович ТЮТЮШЕВ. К беседе присоединился первый заместитель председателя правления агрохолдинга по растениеводству Сергей Александрович МАМОНОВ.



А. П. Тютюшев

### МАСШТАБЫ «СИБАГРО»

**Андрей Петрович, опишите масштаб «Сибagro».**

Сегодня мы присутствуем в 10 регионах, основная часть предприятий находится за Уралом. В прошлом году зашли в ЦЧР – Курскую и Белгородскую области. Наша основная деятельность сосредоточена на свиноводстве. В этом году мы заняли второе место в России по объему производства. Это связано, прежде всего, с запуском новых комплексов – «Чистогорского» в Кемеровской области и третьей очереди «Кудряшовского» в Новосибирской, а также приобретением активов в ЦЧР. Здесь стоит подчеркнуть, что наше второе место имеет значительный отрыв от третьего, порядка 15 %. Для нас это важно, так как раньше мы занимали пятое, седьмое места, и отрыв от ближайших соседей по рейтингу измерялся десятками долями процента. Сейчас находиться в безусловных лидерах нам очень приятно. У «Сибagro» есть и птицеводство – небольшой актив в Томской области, производим около 40 тыс. т мяса птицы, а также яйца. Пока увеличивать эти объемы не планируем, стараемся вкладывать наибольшие усилия в то, в чем мы максимально компетентны, то есть в производство свинины. Но в последние три года мы активно развиваем новое для нас направление – растениеводство. Изначально оно было необходимо исключительно для использования органических отходов животноводства. И основной проблемой

была нехватка площадей и их локация, ведь для этих целей пашня должна быть расположена как можно ближе к свиноплексам. Три года назад мы начали более масштабно подходить к растениеводству, и сейчас наш земельный банк уже превысил 300 тыс. га. То есть намерения у нас серьезные: в этом году засеем 270 тыс. га, остальные площади будем окультуривать – планируем ввести в оборот около 60 тыс. га. Посмотрим, может в сезоне-2022 приобретем дополнительные земли, уже есть интересные предложения. В 2021 году в «Сибagro» собрали порядка 550 тыс. т растениеводческой продукции (зерновые и бобовые культуры), в планах этого года – в два раза больше, то есть 1,1 млн т. В общем, растениеводство для нас – интересное направление бизнеса. Мы им серьезно занимаемся, наращиваем мощности, комплектуем технологии, налаживаем взаимодействие с партнерами, в числе которых и «Август».

**А что, на Ваш взгляд, сейчас более перспективно в плане бизнеса – животноводство или растениеводство?**

Я скажу так: когда мы 20 лет назад начали развивать свою компанию, растениеводство нам было категорически неинтересно. Во-первых, в стране был дефицит свинины, здесь намечались хорошие перспективы, а во-вторых, в растениеводстве цена на выращенную продукцию очень зависела от величины урожая и местных потре-

бителей, так как не было ни портов, ни возможности другой рентабельной логистики. Сейчас же есть все, и даже с избытком, и цена на зерно – это мировая цена. Население планеты растет, а сельхозугодий в мире не так много, увеличивается потребление растениеводческой продукции за счет стран Африки, Индии, Индонезии и пр. К тому же в Европе все большее значение приобретают «зеленые» настроения: из-за роста возделывания различных эко-продуктов объем урожая в натуральном выражении снижается, вводятся различные запреты. Поэтому я считаю, что потенциально растениеводство сейчас – наиболее перспективная отрасль агробизнеса. Тем более в России, ведь у нас большие площади, которые можно вводить в эксплуатацию, к тому же технологии с начала 2000-х ушли далеко вперед: появились хорошие районированные сорта, новая техника, внедряется цифровизация... Например, соя, идея выращивать которую на наших территориях раньше считалась абсурдной, прекрасно сейчас там растет, и урожайность за Уралом не ниже, чем в Белгородской области. Я считаю, что зернобобовые культуры – очень интересное направление роста, и как раз именно в Сибири. В целом цена на зерно растет. С пандемией это связано или с другими факторами, неважно, даже несмотря на таможенные пошлины растениеводство рентабельно. И если говорить о нашей ком-

пании, то в плане прогнозируемых доходов оно может стать даже более интересным, чем свиноводство. Дело в том, что в животноводстве наши прямые конкуренты продолжают активно наращивать мощности, что я считаю экономически нецелесообразным. Цены на продукцию падают, и с вводом новых предприятий они не вырастут. Но в целом, в пределах 10-летней перспективы, производство свинины пока рентабельно. Тем более в нашем агрохолдинге отрасли растениеводства и животноводства друг друга компенсируют: если где-то рентабельность просядет, то другое направление поддержит бизнес, деятельность всего предприятия стабилизируется относительно доходной части.

**Технологии в сельском хозяйстве развиваются стремительно. Насколько быстро вы их внедряете?**

У нас само растениеводство развивается стремительно. Пока тракторы без трактористов не ездят, хотя задача человека в них по сути – только разворачивать машину и следить за ее состоянием. Всеми современными программами и оборудованием техника оснащена. Например, есть комбайны, которые не начинают разгрузку, пока не подошла машина для транспортировки зерна, и которые фиксируют, сколько они зерна отгрузили и прочее. Внедряем и используем также программы спутникового мониторинга полей.

шому счету, даже немного опоздали или впрыгнули «в последний вагон уходящего поезда». Потому что все основные российские производители свинины, кто начал раньше, в начале 2000-х, – «Мираторг», «Русagro» и др. – в те годы смогли получить максимальную рентабельность. А мы только в 2007 году приступили к строительству комплекса «Уральский», за предшествующие этому пять лет маржа была очень хорошей. Но все равно, хоть и в «последнем вагоне», но мы твердо «встали на рельсы». Примерно в начале 2000-х рынок свинины начал понемногу расти. К тому моменту он уже прошел стадию проседания, либерализовался, было что приобретать и развивать. В дальнейшем на отрасль положительно повлияла санкционная политика государства с Западом в отношении мяса (политика импортозамещения после 2014 года).

**У Вас экономическое образование. Почему пошли в агробизнес?**

Наверное, нет ярко выраженной причины, жизнь так развивалась. Изначально у меня была компания по ценным бумагам, мы торговали акциями. А потом случился кризис 1997 - 1998 годов, во время которого мы потеряли все, что заработали. Нужен был более стабильный бизнес. Начал я с приобретения небольшого пивного завода, потом нам очень недорого продали комбикормовый завод, взяв обещание сохранить ра-

**А. П. Тютюшев: „В плане прогнозируемых доходов растениеводство для нас может стать даже более интересным, чем свиноводство“**

Конечно, пока такая техника есть не в 100 % наших хозяйств, так как мы приобрели много новых предприятий со всем парком и технологиями, которые у них были. Но постепенно их будем модернизировать, такие задачи стоят. Вообще, я надеюсь, скоро машины смогут ездить вообще без механизаторов, потому что с кадрами сейчас большие проблемы. Урбанизация набирает обороты, люди уезжают в города, и с этим мало что можно сделать. Многие наши предприятия находятся недалеко от крупных центров, того же Новосибирска, туда уезжают по разным причинам.

**Влияет ли на крупный агробизнес господдержка?**

По сути с той рентабельностью, которая сейчас наблюдается у растениеводства, господдержка не играет существенной роли. Но есть некоторые позитивные моменты в зависимости от территорий. Например, существует федеральная программа поддержки ввода сельхозземель в эксплуатацию (компенсация от 50 до 100 %), мы активно ею пользуемся. Где-то можно облегчить мелиорацию, приобретение удобрений, техники и пр. Но в целом, если взять нашу компанию, то будут субсидии или нет, темпы развития технологий не изменятся.

**Что послужило основными импульсами развития «Сибagro»? Есть какие-то ключевые события?**

Наверное, нет. Просто мы были молоды и ничего не боялись. По боль-

шине места и развить предприятие, что мы и сделали. Затем нужно было куда-то девать комбикорм – приобрели для его реализации обанкротившийся свиноплекс, а для переработки мяса построили мясокомбинат...

**На сайте «Сибagro» указано, что вы ведете социально-ответственный бизнес. В чем это выражается?**

Сказать, что наша главная задача – это социальная ответственность, не могу. Я считал раньше и продолжаю так считать, что это задача прежде всего государства. А наша основная функция – платить налоги. По сути все социальное, что мы делаем – это необходимость. Чтобы был хороший персонал, нужна достойная зарплата. Чтобы люди не уезжали из сельской местности, хорошо относились к бизнесу, он должен давать им что-то взамен. И, соответственно, мы стараемся сделать людям что-то нужное – построить магазины, помочь детским садикам и школам, развивать спорт и культуру и многое другое. То есть, когда ты идешь с добром к людям, то и они к тебе хорошо относятся. Любое партнерство – это не игра в одни ворота.

**Какие планы у «Сибagro»?**

Из новых: в 2022 году планируем построить завод по производству биопластика «Биотех» в Красноярском крае. Проект у нас уже есть, хотя, возможно, локация строительства еще изменится. Биопластик – это результат глубокой переработки зерна. Для предприя-



Уборка в «Сибagro»



Свинокомплексы «Сибagro»

тия понадобится в качестве сырья до 250 тыс. т произведенного в крае урожая. Такой завод будет первым в нашей стране и четвертым в мире: три зарубежных предприятия находятся в США, Китае и Таиланде. Объемы производства у них относительно небольшие, так как технология производства биопластика еще не до конца отточена. Но в Китае уже строят второй биопластиковый завод.

У подобного производства много сопутствующей продукции. Кроме собственно биопластика получают кормовые дрожжи, лизин и пр. То есть зерно перерабатывается практически на 100 %.

В чем идея этого нового направления? Весь мир постепенно переходит на «зеленое». С 2021 года в Европе уже ввели запрет на производство пластиковой одноразовой посуды. А биопластик – это тот же пластик по своему виду и функционалу, только он быстро разлагается. Когда-нибудь гиганты, вроде «Coca-Cola», перейдут на бутылки из биопластика, а за ними потянутся все остальные. Но самое интересное направление применения этого материала – текстильная промышленность. Биопластик, в отличие от обычного, в составе тканей имеет более высокие характеристики, приближаясь к натуральным волокнам, при этом не снижает их носкости. И это будет огромный рынок сбыта.

## РАСТЕНИЕВОДСТВО В РАЗВИТИИ

**Сергей Александрович, с чего началось масштабное растениеводство в «Сибagro»?**

Я пришел в компанию в 2019 году, когда его здесь начали развивать. В то время площадь пашни составляла 10 тыс. га и планировалось активно ее увеличивать, что мы и сделали. Сейчас земельный банк холдинга достиг 300 тыс. га и растет дальше.

Команду для ведения растениеводства подбирали с нуля. Сначала нашли просто хороших специалистов, а сейчас они уже стали руководителями по разным крупным направлениям – защите растений, семеноводству, а также заместителями и директорами предприятий. Дополнительно ввели в штат главного технолога по растениеводству, главного инженера по сельхозтехнике и других. Я же пришел сюда, поработав в таких агрохолдингах, как «Черкизово», «Рост-агро» на ключевых должностях, где занимался организацией новых предприятий, их развитием, повышением урожайности, снижением себестоимости продукции

и пр. Образований у меня два – агрономическое (закончил Пензенскую ГСХА, ныне – ГАУ), а также инженерное.

**Такое стремительное развитие растениеводства наверняка потребовало значительных инвестиций...**

С учетом текущего года (беседа состоялась в начале февраля – прим. ред.) наши вложения на закупку сельхозтехники и оборудования составили около 10 млрд руб. В операционные расходы – семена, удобрения, ХСЗР – тоже вложено немало. Например, в 2021 году на обновление семенного фонда и закупку семян высоких репродукций высокоинтенсивных сортов мы потратили порядка 500 млн руб., а в этом году – уже 800 млн.

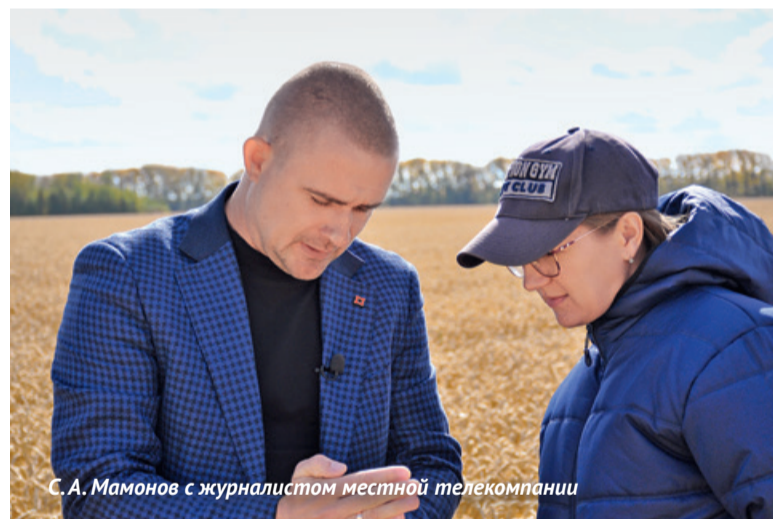
Эти инвестиции охватывают все регионы нашего присутствия – от европейской части России до Енисея. Самые большие массивы (по 100 тыс. га) у нас сосредоточены

нам, чем просто отправить в наше кормопроизводство. Мы должны получать от нашей деятельности максимальную экономическую эффективность.

**Как происходит ввод новых хозяйств?**

Приобретая новое хозяйство, мы оцениваем его состояние, используемые технологии, парк техники. И далее применяем комплексный системный подход развития растениеводства – перестраиваем все под себя, что-то оставляем, либо, если имеющиеся ресурсы нас не устраивают, заменяем.

По сельхозтехнике у нас политика такая: машины четко распределены по площади, а также во времени. Скажем, примерно пять-шесть лет техника используется максимально эффективно, далее мы ее обновляем. Закупаем технику как российских производителей, плотно работая, напри-



С. А. Мамонов с журналистом местной телекомпании

в Новосибирской области и Красноярском крае. Мы представлены в Томской области, где находится также наш центральный офис, в Кузбассе, а также в Курганской и Тюменской областях, где активно прирастаем площадями. В ЦЧР у нас есть крупное подразделение в Белгородской области. Думаю, что в ближайшие годы мы преодолеем порог в 500 тыс. га земель.

В первую очередь растениеводство нацелено на обеспечение кормами наших животноводческих предприятий. Это и кормовая безопасность, стабильность себестоимости кормов и, конечно, их качества. Кроме того, одно очень крупное предприятие в Красноярском крае будет полностью выделено под сырьевые нужды нового завода «Биотех» по производству биопластика. Ну и третье направление – непосредственно торговля зерном. Мы производим качественную продукцию, которую иногда выгоднее продать по более высоким це-

мер, с «Ростсельмашем» по комбайнам, тракторам, дисковым боронам, так и зарубежных фирм. Кстати, у «Ростсельмаша» приобрели технику, наверное, уже даже не с автопилотом, а беспилотную. Если раньше механизатор был нужен только чтобы развернуть машину, то сейчас и эта необходимость отпадет. Еще немного и мы действительно сможем обойтись без такого количества механизаторов, найти которых очень сложно.

По сортам мы также используем разные возможности. Например, сою предпочитаем отечественных районированных сортов. В Сибири это СибНИИк 315, СибНИИк 9 селекции Сибирского федерального научного центра агробиотехнологий, они прекрасно адаптированы к нашим условиям. Ячмень мы сеем как отечественной селекции (например, сорт Ача), так и зарубежной (Крешендо, Паустиан, Эксплор и др.).

Что касается яровой пшеницы, то она у нас в основном импортных сортов: Ликамеро, Тризо. Здесь мы нацелены на результат 50 - 60 ц/га и выше, и эти сорта обеспечивают такую урожайность. Например, в хозяйствах Новосибирской, Томской областей, в Красноярском крае мы стабильно достигаем показателей 40 - 60 и даже 70 ц/га зерна. В одном подразделении в Новосибирской области на площади более 20 тыс. га недавно получили свыше 50 ц/га зерна на круг, а на площади 3 тыс. га урожайность превысила 60 ц/га. При использовании комплексной высокоинтенсивной технологии выращивания культур сибирские урожаи уже могут спокойно конкурировать с таковыми в ЦЧР и южных регионах.

**Как сегодня можно эффективно снизить себестоимость продукции?**

Применяя современные технологии и приемы. Например, в 2021 году мы на 40 тыс. га внедрили технологию No-till, планируем ее масштабировать и дальше. Эти посева практически ни в чем не уступили «классике». Например, в одном из хозяйств Красноярского края сорт яровой пшеницы Гранни по «нулю» дал 67 ц/га зерна.

Далее. Более 100 тыс. т зерна в 2021 году мы заложили на хранение в полиэтиленовые рукава – это тоже современный прием, который внедряем с самого начала развития растениеводства. Он обеспечивает качественное хранение зерна при не очень высоких затратах. В сезоне-2022 планируем заложить в такие рукава порядка 600 тыс. т зерна.

Очень активно применяем цифровизацию. Во всех хозяйствах внедряем систему мониторинга «Геомир» – она агрегирует снимки полей, индекс NDVI и пр. С «Геомиром» соединены также система «АвтоГРАФ» (данные с датчиков на сельхозтехнике), программы ERP, 1С и др. Отслеживаем системно все технологические операции – посев, внесение удобрений, уборку и прочие. Также попробовали системы автопилотирования техники, например, «AgroPilot». В общем все, что есть сейчас в этом сегменте рынка, мы исследуем, оптимизируем под себя и внедряем. Цифровизация – это уже настоящее и, конечно, будущее сельского хозяйства.

**Как выстроен ваш севооборот?**

Ячмень – пшеница – соя. Это оптимальное сочетание зерновых с бобовой культурой, которая уже занимает 20 % севооборота. Но это с учетом того, что в настоящее время мы вводим в оборот большие площади залежных земель.

Проблем с истощением почв у нас нет, так как на основе агрохимических обследований полей мы даем полноценное минеральное питание. А также активно используем органические удобрения: переработанные и обеззараженные свиной навоз и куриный помет. Вносим их в виде жидкой и твердой фракций, сразу заделывая в почву, результат получается отличный, почва приобретает хорошие характеристики. Например, в 2021 году на удобренных таким образом полях в Новосибирской области собрали 60 ц/га овса.

**Перейдем к защите растений. Вы тесно сотрудничаете с «Августом».** Да, мы работаем с «Августом» с самого начала развития у нас расте-

## «Сибagro» в цифрах

**ТОП-2** свиноводческих компаний России;

**7,4 %** рынка свинины России;

**50 %** рынка свинины Сибирского федерального округа;

**20 лет** на рынке;

**14 предприятий** по производству и переработке мяса;

**300 тыс. га** земельный банк;

**14 тыс.** сотрудников.

ниеводства. В зависимости от года продукция компании занимает в наших объемах закупки ХСЗР от 30 до 40 %. Причем «Август» на данный момент – это единственная отечественная фирма по выпуску средств защиты растений, с которой мы сотрудничаем, остальные наши поставщики – мультинациональные фирмы. И на своих позициях препараты «Августа» достойно конкурируют с продукцией мировых производителей.

Из тех препаратов, которые мы широко применяем на зерновых культурах, могу отметить гербициды Балерина Микс (смесь Балерины с Мортирой), инсектициды Борей и Брейк, фунгицид Колосаль Про. При вводе залежных земель очень хорошо занимают свою нишу препараты под маркой Торнадо, они отлично справляются с многолетними сорняками.

Все препараты, сорта, удобрения и прочее мы заранее проверяем на демонстрационных участках, и лишь после того, как их биологическая и экономическая эффективность для нас доказаны – масштабируем на большие площади. Вот и с «августовскими» специалистами в этом году планируем заложить ряд опытов с новыми препаратами.

Кстати, в сезоне 2022 года в Новосибирской области мы организуем крупный демонстрационный центр, где все наши поставщики, включая, надеюсь, и «Август», смогут показать свои технологии всем желающим. Лучшие решения мы внедрим в свое производство в 2023 году. Конечно, мы используем и другие опции, предлагаемые нашими партнерами. Например, у нас в хозяйствах подобраны грамотные агрономы, но нам важна и поддержка экспертов в конкретных областях, например, то же технологическое сопровождение специалистами «Августа». Они могут дать ценные советы в определенных «кузках» моментах, дать новый толчок к развитию и совершенствованию наших кадров, технологий и в целом – растениеводства.

**Спасибо за беседу! Желаю дальнейшего стабильного развития!**

Беседовала Ольга РУБЧИЦ  
Фото автора  
и пресс-службы «Сибagro»

Контактная информация

www.sibagrogroup.ru

## Событие

## «ТатАгроЭкспо 2022»



Слева направо: А. Усков, Р. Хазиев, В. Алин, М. Данилов, А. Хузин, А. Галаятдинов

24 - 25 февраля в Казани состоялась IV специализированная сельскохозяйственная выставка достижений АПК «ТатАгроЭкспо». На ней сельхозпроизводители, представители науки, бизнеса, отраслевых министерств и ведомств встретились для обмена опытом, поиска потенциальных партнеров и презентации новых проектов.

## МЕЖДУНАРОДНЫЙ РАЗМАХ

«ТатАгроЭкспо» проводится уже не первый раз, но в этом году география ее гостей расширилась, и выставка обрела поистине межгосударственный масштаб: свою продукцию, технологии и решения для эффективного земледелия и животноводства продемонстрировали 215 компаний из 33 регионов и пяти стран мира, а посетителями выставки стали более 8,7 тыс. профессионалов из сферы АПК из 40 регионов России и девяти стран мира.

Выставку посетили официальные лица: президент Татарстана Рустам Минниханов вместе с первым замминистра Минсельхоза России Оксаной Лут и министром Минсельхозпрода РТ Маратом Зяббаровым. Они с большим интересом выслушали комментарии представителей компаний, демонстрирующих технологии и образцы продукции.



О. Лут, Р. Минниханов и М. Зяббаров

Масштаб выставки и неподдельный интерес к ней высших должностных лиц показал, что развитие сельского хозяйства республики остается в приоритете государственной поддержки. В 2021 году стоимость валовой сельскохозяйственной продукции в Татарстане составила 237,2 млрд руб. По этому показателю регион занял седьмое место по стране и пер-

вое в Приволжском федеральном округе. Индекс производства в республике за прошлый год составил 80,1 % (растениеводства – 61,3 %, животноводства – 101,1 %), денежная выручка – 138 млрд руб., рентабельность с учетом субсидий – 11,6 %. Татарстан сохранил позиции по производству молока, однако из-за засухи собрал зерна, овощей, сахарной свеклы менее запланированного.

Центральным событием первого дня выставки стало расширенное заседание коллегии Министерства сельского хозяйства и продовольствия Татарстана, на котором обсуждались существующие на сегодняшний день проблемы АПК региона и способы их решения. Р. Минниханов, принявший участие в заседании, подчеркнул, что в ближайшее время главной задачей сельхозпредприятий региона будет организация успешных весенне-поле-

вых работ, поэтому необходимо в кратчайшие сроки завершить подготовку машинно-тракторного парка. Планируемый объем урожая в предстоящем сезоне в республике должен быть не менее 4 млн т.

Что касается стратегии ведения сельского хозяйства Татарстана, то, по мнению президента, аграриям следует не только во-

время пополнять запасы минеральных удобрений, но и планировать известкование почв. Памятуя прошлогоднюю засуху, сельхозпредприятиям региона предложено более ответственно участвовать в страховании посевов (в 2021 году было застраховано всего лишь 8 %). В целом, по мнению руководства Татарстана, в АПК республики нужно активнее привлекать инвесторов.

## ИНВЕСТИЦИИ «АВГУСТА»

Примером надежного инвестора в АПК региона служит компания «Август». В интервью РБК-Татарстан генеральный директор ГК «Август» Александр Усков рассказал о ближайших планах по развитию агропроектов и предприятий «Августа» в республике. Приводим его в кратком изложении.

«После запуска новой программы по особым экономическим зонам (ОЭЗ) завод «Август-Алабуга» напрямую начинает работать на развитие ОЭЗ, так как половина налога на добавленную стоимость будет перечисляться в бюджет республики, а затем вкладываться в инфраструктуру зоны. Сейчас на заводе работает 246 человек. В прошлом году был уплачен НДС на сумму 1,7 млрд руб., в этом году планируется, что она составит порядка 3 млрд. Это означает, что в республику придет 1,5 млрд руб., которые будут направлены на развитие ОЭЗ «Алабуга».

В прошлом году мы приобрели активы в Кайбицком районе Татарстана – порядка 53 тыс. га земли. На 2022 год там запланирована большая инвестиционная программа, поскольку, как и раньше, мы покупаем банкротные предприятия. А это означает, что вся техника «убита», земли находятся в не очень хорошем состоянии. Например, в прошлом году мы освоили 16 тыс. га залежных земель – это большой объем. В этом году их будет меньше – около 6,5 тыс. га. Там вырастет огромный агропромышленный комплекс, который включит в себя пункт приема зерна, станцию обслуживания техники, растворные узлы и так далее. Этот комплекс будет располагаться примерно в центре всех наших земель в Кайбицком районе, поэтому сможет обслуживать весь район.

Кроме того, в Тюлячинском районе Татарстана будет построен семенной завод. Он необходим для обеспечения наших хозяйств качественными семенами. Инвестиции в его возведение и ввод в эксплуатацию составят около 300 - 350 млн руб.

Еще запланировано возведение двух элеваторов: в Свяжском мультимодальном центре мы уже получили право на землю, а второй элеватор появится в Бугульминском районе. В целом предусматривается, что инвестиции в АПК Татарстана в период с 2018 по 2025 годы составят около 24 млрд руб. Из них уже освоено свыше 12 млрд, а планируемый инвестиционный вклад компании «Август» на 2022 год – порядка 7 млрд руб.», – рассказал А. Усков корреспондентам.

В течение всего времени работы выставки на стенде «Августа» проходили многочисленные встречи и консультации. По словам сотрудников казанского представительства компании, посетители интересовались не только средствами защиты злаковых и масличных – культур, являющихся экономическим базисом АПК Татарстана, но и препаратами для защиты винограда, плодовых культур, картофеля и овощей, что говорит о том, что эти направления в растениеводстве продолжают разви-

уборочный комбайн FS80. Компания «Альфа-Трейд» показала в работе фотосепаратор «Satake», который сортировал горох, отделяя колотый от целого, потемневший от годного к употреблению. Всего на выставке было представлено более 150 единиц техники.

Не остался в стороне от демонстрации технических новинок и дилерский центр «Август-Агротехнологии», обеспечивающий сельхозпредприятия Татарстана (в том числе входящие в состав «Август-Агро») надежной и современной техникой. Центральное место в его экспозиции занял полный цикл агрегатов для применения КАС: от изготовления до внесения, что вызвало живой интерес у аграриев.

Посетителей выставки заинтересовал отечественный аналог нидерландского ликвилайзера (устройство для внесения КАС и ЖКУ) фирмы «Diport» – ликвилайзер «Алтай», который производит отечественная компания «Комплекс Агро». Ступичные органы этого орудия изготавливаются на современном высокоточном оборудовании марки «Haas», за счет этого достигается высокая надежность изделия. Почвенный иньектор обладает системой тонкой фильтрации, что позволяет обеспечить надежность работы всех узлов агрегата. «Алтай» предназначен для внесения КАС и ЖКУ, аг-



А. Усков дает интервью

ваться и в Татарстане. Многих гостей стенда заинтересовали новые инсектициды: Стилет, предназначенный для борьбы с комплексом вредных насекомых и клещей на многих культурах, и Скарабей, высокоэффективный препарат против капустной моли, совок, саранчовых вредителей, а также листовёрток, яблонной плодовой (прим. ред.: подробнее о них читайте в №1/2022 нашей газеты).

## НОВИНКИ ТЕХНИКИ

Центральное место в экспозиции выставки, площадь которой в этом году вышла за рамки традиционно занимаемых двух павильонов, было отведено под сельскохозяйственную технику и оборудование для разных отраслей АПК. Здесь можно было найти почвообрабатывающую технику, сеялки, опрыскиватели, разбрасыватели минеральных и органических удобрений и многое другое.

Посетители ознакомились с линейкой тракторов «Belarus» производства ТПК МТЗ-Татарстан. Завод «Гомсельмаш» совместно с «Брянсксельмашем» представили высокопроизводительные зерноуборочные комбайны «Gomselmash GS3219» и GS12A1 PROF1, самоходную косилку CS100 и кормо-

регагируется с трактором мощностью от 100 до 200 л. с. За сутки девятиметровый ликвилайзер при средней рабочей скорости 10 км/ч может внести азотные удобрения на площади 120 га, а двенадцатиметровый – до 160 га. Норма внесения КАС и ЖКУ – от 200 л/га.

Большой интерес к технике «Август-Агро» проявили и ведущие животноводы Татарстана. Их, прежде всего, заинтересовал представленный бункер-накопитель ЧКЗ для перевозки сенажа и силоса. Стенд «Август-Агротехнологии» посетили сельхозпроизводители практически со всего Поволжья: Удмуртии, Марий Эл, Чувашии, Самарской области и других регионов.

«Примечательно, что бренд «Август» вызывает самое высокое доверие у почвенных покупателей. Тот факт, что агрофирмы «Август-Агро» имеют положительный опыт работы с этой техникой и то, что у нас есть слаженная команда, определяет выбор сельхозпроизводителей в нашу пользу. Очень много желающих посмотреть, как работает техника непосредственно на полях агрофирм, а также на предстоящих Днях поля», – рассказал генеральный директор ДЦ «Август-Агротехнологии» Дмитрий Крайнов.

## ПОДДЕРЖКА ОБРАЗОВАНИЯ

Большое внимание на «ТатАгроЭкспо» было уделено науке и образованию в сфере сельского хозяйства. На выставке были представлены многие отраслевые вузы региона.

Как отметил М. Зяббаров, в АПК Татарстана сегодня работают более 71 тыс. человек. Общая обеспеченность специалистами составляет 91 %. Наибольшая потребность наблюдается в агрономах, зоотехниках и ветеринарных врачах. Доля молодежи (до 30 лет) в сельхозпроизводстве составляет всего 10 %, а количество возрастных работников (старше 55 лет) за три года выросло на 4 %, что вызывает определенную тревогу руководства отрасли.

Для решения проблемы нехватки специалистов руководителям сельхозпредприятий необходимо активно включиться в программу целевой подготовки кадров, которая субсидируется Минсельхозом России. Так, на оплату труда и проживание студентов во время практики предпо-

лагается компенсация в размере 90 % от понесенных затрат.

Поэтому важным событием выставки стало заключение договора о целевом обучении студентов по образовательной программе между Казанским ГАУ и компанией «Август». В соответствии с ним несколько студентов третьего курса вуза, обучающихся по агрономическим и агрохимическим специальностям, пройдут производственную практику в «Август-Агро» и, возможно, впоследствии останутся там работать. Благодаря этой практике ко времени окончания университета ребята уже хорошо будут знакомы с особенностями и тонкостями производства. Их готовятся принять в хозяйствах «Август-Кайбицы», «Август-Лениногорск» и «Август-Муслюм».

«Мы уже проходили практику в прошлом году, в этом поедом в новое для нас хозяйство. Думаем, что по сравнению с предыдущим там нам будет сложнее: все только осваивается, целина, можно сказать. Но настроение боевое, потому что уже примерно знаем, как и что будет. Целевое обучение по-

зволит получить нам первый реальный опыт работы, мы научимся настоящей ответственности за свои действия и возможные ошибки», – поделился мнением студент третьего курса Казанского ГАУ Данил Байнов.

На своем стенде Казанский ГАУ презентовал собственные образовательные программы, в которых очень важную роль отвели цифровой составляющей. Также сотрудники университета рассказали о своем уникальном проекте – «Агробиотехнопарке». Эта интеллектуальная и технологическая платформа инновационного развития аграрно-промышленного комплекса создана на основе передовых инфо-, нано- и биотехнологий с помощью объединения научно-образовательного потенциала и ресурсов ведущих учреждений профессионального образования, научно-исследовательских организаций, сельхозпроизводителей и агробизнеса.

По материалам РБК-Татарстан и пресс-службы УК «Август-Агро»  
Фото Ю. Усачева и А. Сабировой



Подписание договора с Казанским ГАУ



Представители «Август-Агротехнологии»

# «Интерагромаш и Агротехнологии»

2 - 4 марта в Ростове-на-Дону в рамках 25-го Агропромышленного форума Юга России состоялась сельскохозяйственная выставка «Интерагромаш и Агротехнологии». На ней более 190 аграрных предприятий из России и стран ближнего зарубежья представили новинки сельхозтехники и агрохимической продукции. Мероприятие посетили более 11,5 тыс. земледельцев со всего Юга России.



Команда ростовских представительств

На выставке прошли конференции и круглые столы, наиболее обсуждаемой темой на которых стало преодоление экономических трудностей, вызванных санкциями, резким ростом курса иностранных валют и др. В этой связи вопросы защиты растений стали

еще более актуальными, и стенд «Августа», на котором гостей консультировали сотрудники представительств компании в Ростовской области, ожидаемо оказался в центре внимания.

Как рассказал менеджер представительства «Августа» в г. Рос-

тов-на-Дону **Алексей Ткаченко**, посетители живо интересовались новыми препаратами «Августа»: гербицидами Балерина Форте, НордСтрим, Фултайм, Одиссей; особо актуальными для Ростовской области инсектицидами Мамба и Стиллет и фунгицидом Балий. Опыты с Балием, проведенные в регионе, показали, что его использование в системе защиты, в сравнении с применением других препаратов, позволяет сохранить дополнительно 4 ц/га урожая зерновых культур.

Из уже зарекомендовавших себя продуктов компании высоким спросом ростовских аграриев продолжают пользоваться гербициды Балерина, Торнадо 500 и Торнадо 540, ставшие эталонами в своих сегментах, инсектициды Борей и Борей Нео для защиты широкого спектра культур, а также фунгициды Спирит и Ракурс.

По словам замглавы представительства «Августа» в г. Ростове-на-Дону Оксаны Юрченко, аграрии, лишь единожды попробовав «августовские» препараты в деле, чаще всего не меняют их на другие. И это далеко не единственная

причина, привлекающая местных земледельцев к компании. «Август» предоставляет клиентам качественное технологическое сопровождение: в штате каждого представительства есть агрономы-технологи, которые оказывают консультационные услуги и закладывают опыты в хозяйствах.

«Мы не только поставляем препараты, мы поставляем технологию. Работа ведется с каждым полем клиента от заявки до сбора урожая. Ежегодно минимум в пяти-шести хозяйствах закладываем опыты, результаты которых демонстрируем на Днях поля».

При возникновении каких-либо технологических проблем специалисты «Августа» незамедлительно выезжают в сельхозпредприятия. Причем они консультируют агрономов не только по вопросам ХСЗР, но и по многим другим аспектам земледелия.

Наши специалисты применяют самые современные технологии, например, систему спутникового мониторинга полей «SkyScout» компании «ИнТерра». С ее помощью можно выявить проблемные поля или отдельные участки

на них (по NDVI), что позволяет точно и оперативно принимать решения. Ведь бывают такие ситуации, когда с края поля культура выглядит здоровой, но в центре обнаруживается очаг болезни, который нужно срочно купировать», – рассказала О. Юрченко.

Всего в Ростовской области работают четыре представительства «Августа»: в Ростове-на-Дону, Зернограде, пос. Тарасовском, слободе Большая Мартыновка. Их эффективной работе способствует партнерство с «августовской» лабораторией «Агроанализ-Дон», расположенной в Азове.

В ней проводят фитоэкспертизу семян, агрохимический анализ почвы по всем элементам питания, тканевую диагностику, анализ поражения растений грибами, бактериями и вредителями, исследования качества воды и многое другое.

Эта лаборатория стала одной из самых востребованных в регионе несмотря на то, что в области есть очень сильные и опытные специалисты филиала ФГБУ «Россельхозцентр». На выставке специалисты агролаборатории «Агроанализ-Дон» подробно рассказывали посетителям о том, что происходит внутри растений в течение вегетации и как правильно защитить их от многочисленных вредных организмов.

Выставка «Интерагромаш и Агротехнологии» показала, что компания «Август», плотно сотрудничающая с ростовскими земледельцами уже на протяжении 22 лет, продолжает оставаться одним из лидеров в области производства и поставки препаратов и технологий для защиты растений в этом регионе.

По материалам «Агропромышленной газеты Юга России»  
Фото Ю. Усачева

Материалы разворота подготовил Алгирдас РУЙБИС



Консультация на стенде «Августа»

## Выставки

# «Картофель-2022»



Специалисты «Августа» на стенде

**В первых числах марта в Чебоксарах состоялось одно из самых значимых событий картофельной индустрии – традиционная отраслевая межрегиональная выставка «Картофель-2022».**

### ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Новая экономическая реальность во многом определила настроение участников выставки. Уже на ее открытии глава Чувашской Республики **Олег Николаев**

напомнил, что санкционное давление на страну усиливается. «Вопросы импортозамещения на всех этапах, особенно на стадии селекции и семеноводства, всегда были на первом месте, но сегодня

становятся практически краеугольными», – отметил он. – Все, что мы с вами наработали за последние годы, обеспечивает нам максимальную безопасность в этой сфере, дает возможность уверенно смотреть в завтрашний день и реализовать все задачи обеспечения продовольственной безопасности. Уверен, что мы еще будем конкурировать и на мировых рынках, и в том числе в тех странах, которые сегодня вводят санкции», – выразил надежду руководитель республики.

О. Николаев рассказал об активной поддержке картофелеводов в регионе. Субсидии на приобретение техники, а также на строительство картофелехранилищ и цехов переработки уже выделяются в Чувашии на протяжении двух лет, и в планах их дальнейшее расширение. Поставлена цель выйти на производство готовых продуктов, закрывающих потребности как граждан, так и пищевой индустрии, особенно в социальной сфере, например, на предприятиях питания для школ, больниц и других учреждений. «Мы должны обеспечить людям уже готовыми и безопасными, а самое главное – удобными для дальнейшего применения продуктами питания из картофеля», – пояснил глава региона. – И в этой связи нам предстоит еще очень многое сделать. Я уверен: совместными усилиями бизнеса, финансовых организаций, научных учреждений мы решим эту задачу».

Продолжая тему, руководитель селекционного центра ВНИИ картофельного хозяйства имени А. Г. Лорха **Евгений Симаков** подтвердил, что селекционеры работают не только над столовым картофелем. «Создаются также специальные сорта для переработки: отдельно на чипсы, отдельно на сухое пюре», – отметил он. – Появилась потребность в сортах, пригодных для переработки на крахмал, и это стало очередным направлением работы. Сегодня представлена вся гамма сортов, о которой можно было лишь мечтать еще десять лет назад».

### УЧАСТНИКИ

Выставочная площадка была заполнена на 100 %; здесь разместились 85 компаний-экспонентов из 23 регионов России, Белару-

си и Казахстана. Они представили все необходимое для выращивания и уборки «второго хлеба»: технику, оборудование, удобрения, пестициды, упаковочные материалы и семенной картофель. В мероприятии также участвовали логистические и перерабатывающие компании.

По понятным причинам отечественные товары пользовались повышенным вниманием посетителей. Люди присматривались к машинам производства компаний «Ростсельмаш», «Пегас-Агро» и других. Большое оживление царило и вокруг стендов крупных производителей семенного картофеля. Одним из них оказалась агрофирма «Слава картофелю» (Чувашия), где налажено высокотехнологичное производство товарного и семенного картофеля, в том числе популярных отечественных сортов селекции ВНИИКХ имени В. Г. Лорха.

Отраслевая выставка «Картофель» проводится в Чебоксарах уже в 14-й раз, и она традиционно сложилась как место для установления деловых связей, общения и обсуждения проблем российских картофелеводов. По мнению многих участников, выбирать те или иные средства производства все же нужно не только под давлением обстоятельств, а прежде всего руководствоваться оценкой их эффективности.

На конференциях и круглых столах главного мероприятия отрасли собрались представители 29 регионов – практически всех, где выращивают картофель. Здесь выступили ведущие ученые, практики и представители организаций-участников рынка картофелеводства России. Собравшиеся узнали о перспективных сортах отечественной селекции, инновациях в семеноводстве, обсудили новые подходы в защите картофеля от болезней. Также большой интерес вызвали доклады о способах переработки клубней, в том числе на крахмал.

### «АВГУСТ»

Компания «Август» выступила генеральным спонсором выставки «Картофель-2022» и была одним из самых заметных ее участников. Уже на церемонии открытия глава Чувашии О. Николаев торжественно вручил благодар-

ность Минсельхоза РФ **Александру Петрову**, главному агроному «августовской» агрофирмы «Снарры» (Чувашия).

Затем руководитель республики вместе с главой администрации Вурнарского района **Андреем Тихоновым** посетили стенд «Августа». Он был расположен в самом «сердце» экспозиции и привлекал внимание практически всех гостей. Все время работы выставки на стенде царило оживление: посетители активно знакомились с новинками «августовского» ассортимента средств защиты картофеля. «Больше всего аграрии интересовались протравителями Идикум и Интрада, а также фунгицидами Инсайд и Либертадор», – отметил глава представительства компании в Чувашии **Сергей Милицков**. – Многие пестицидные компании годами поставляли аграриям один и тот же ассортимент, поэтому интерес к новым препаратам особенно велик. Есть жажда нового, желание двигаться вперед, и мы рады, что можем в этом помочь».

Многие посетители подходили к специалистам «Августа» за консультациями, пользуясь возможностью пообщаться с работающей на стенде мощной командой: она объединила технологов, работающих в Поволжье, и прибывших из Москвы ведущих сотрудников компании. Гости с особыми сложными вопросами инициировали здесь самые настоящие мозговые штурмы.

Не менее активно «Август» участвовал в деловой программе, проведя круглый стол по теме «Фитосанитарное состояние семенного картофеля, проблемы и пути их решения в РФ». О наиболее опасных болезнях, угрожающих культуре в последние годы, рассказал старший научный сотрудник Всероссийского института защиты растений **Александр Хютти**, а современные комплексные подходы к защите картофеля и линейку новых препаратов представил начальник отдела развития продуктов «Августа» **Дмитрий Белов**. Надо сказать, что после круглого стола поток желающих посетить стенд компании увеличился еще больше.

**Елена ПОПЛЕВА**  
Фото автора и Л. Ивановой



А. Петров (в центре) и О. Николаев



Беседа директора Филиала АО Фирма «Август» «ВЗСП» В. Свешникова (слева) с О. Николаевым



Круглые столы пользовались вниманием посетителей

## Картофелеводство в Чувашии

**Заместитель руководителя филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Чувашской Республике Олег Исаев:** «Наша организация ведет мониторинг всего картофелеводства в регионе, следит за семеноводством и распространением вредителей и болезней. Также мы выполняем государственные услуги в этой сфере. Какие проблемы картофеля в республике еще не решены? Часть из них можно назвать наследием недавнего прошлого, когда производить картофель было невыгодно. Хотя в последние два-три года ситуация изменилась к лучшему, до сих пор не хватает качественных семян сортового картофеля, поэтому все еще встречается несортный материал. Что касается распространения болезней и вредителей, то их контроль ведется на

неплохом уровне. Наш основной вредитель – колорадский жук, а благодаря большому ассортименту различных препаратов мы не даем ему распространяться. Даже в частном секторе люди научились использовать эффективные инсектициды, поэтому проблема решается. Вирусные болезни мы тоже можем контролировать. В республике работают три современные лаборатории: в агрофирме «Слава картофелю», Чувашском государственном аграрном университете и у нас в Россельхозцентре. В сумме они ежегодно производят до 1 млн миниклубней в год и способны полностью обеспечить всю республику посадочным материалом. Причем все эти лаборатории в состоянии наладить размножение сортов, на которые будет спрос».

# Что угрожает картофелю



Выступает А. Хютти

На круглом столе выставки «Картофель-2022» выступил руководитель сектора болезней картофеля лаборатории иммунитета растений к болезням ВИЗР Александр ХЮТТИ. Он рассказал о фитосанитарном состоянии посадок картофеля в России и новых вызовах культуре.

Производители картофеля знают, что на полях всегда присутствует та или иная инфекция: вирусы, бактерии, грибы или нематоды.

## ВНИМАНИЕ: ВИРУСЫ!

Сейчас в стране и за рубежом на картофеле заметно вредят около 20 видов вирусов. До сих пор очень многие производители, особенно «чипсовики», закрывали глаза практически на все вирусы, кроме Y, и то потому, что он повышает содержание сахаров в клубнях. И большинство лабораторий выявляет только несколько наиболее опасных для урожая видов, но упускают остальные.

Примерно треть вирусов из общего списка вызывает некрозы на клубнях. Некоторых из них до недавнего времени у нас не было, но теперь они стали данностью. Например, еще несколько лет назад мы были счастливой страной, где вирус метельчатости верхушки картофеля (PMTV) не встречался, но сейчас он у нас тоже есть, и некрозы на клубнях – главная его опасность. Продукцию, которая малопрочно выглядит (особенно после мойки) и плохо пригодна для чистки, сложно продать и переработать. К тому же некрозы могут быть до-

вольно обширными, влияющими на урожай. Проблема с каждым годом нарастает.

## БАКТЕРИИ И ФИТОПЛАЗМЫ

Картофелю могут угрожать фитопатогенные бактерии более пяти разных родов. Это возбудители мокрой и мягкой гнили, черной ножки, а также кольцевой гнили. Клубни поражаются обыкновенной либо сетчатой паршой, разные формы которых дают различную симптоматику, и бактериальным раком. Среди патогенных бактерий есть одна новая напасть – *Xanthomonas arboricola*, которая перешла на «второй хлеб» с зерновых культур. К сожалению, часто хозяйства не хотят потратить несколько тысяч рублей на анализ на эти патогены, а в итоге теряют миллионы.

В современный комплекс микоплазменных болезней входят столбур, желтуха, пурпурное закручивание верхушки и «ведьмины метлы» картофеля. Вызванные ими симптомы часто ошибочно приписывают токсическому действию гербицидов, а иногда принимают за развитие ризоктониоза. И виновными назначают химическую компанию или поставщика семян, а тем временем проблема усугубляется.

## ГРИБНЫЕ ИНФЕКЦИИ

Для картофеля представляют опасность 17 заболеваний, вызываемых фитопатогенными грибами. Чаще всего встречаются фитофтороз, альтернариоз, ризоктониоз и антракноз.

**Фитофтороз** развивается при температуре от 3 °С, а спороношение может идти в хранилищах. Долгое время считалось, что на территории России жизненный цикл фитофторы протекает без полового процесса, но сейчас ситуация изменилась. В результате этого процесса образуются ооспоры, покрытые толстыми оболочками и способные не менее 30 - 35 лет сохранять жизнеспособность в почве. Хотя современные средства защиты эффективно контролируют фитофтороз, неудачно выбранные сорта, неправильно подобранные системы защиты, отсутствие прогнозов распространения, любые нарушения агротехники и качества защитных мероприятий – все это может приводить к катастрофическим для урожая последствиям.

Возбудители **ризоктониоза** и **серебристой парши** тоже прекрасно чувствуют себя при температуре 3 °С. Ризоктония живет в почве и находится там независимо от того, растет в ней сейчас картофель или нет. Она поражает все органы растения-хозяина, причем отдельные формы нападают на надземную часть, при этом образуются споры, которые распространяются на большие расстояния.

Если раньше заболевание вызывали ризоктонии только одной группы, то сейчас их стало три: две перешли на картофель с других культур. Еще недавно считалось, что возбудитель ризоктониоза «любит» прохладу и температура 17 - 18 °С оптимальна для его развития. Сейчас же ризоктония великолепно чувствует себя и при 35 °С.

**Серебристая парша** поражает все органы растения, причем она может стать причиной потерь до 50 % урожая и при этом остаться вне подозрений. Она отрицательно влияет на питательную ценность клубней во время хранения. **Антракноз** способен вызвать потерю всхожести, стать причиной поражения столонов и деформации

клубней, поэтому тоже требует внимания при выстраивании защитных мероприятий.

**Рак картофеля** – карантинный и потенциально очень опасный объект, который может погубить 100 % урожая. Из-за этого заболевания самая большая провинция Канады – Квебек – уже несколько раз в XXI веке потерпела многомиллионные убытки. Для нас пока рак картофеля кажется экзотикой, так как все распространенные в России сорта картофеля устойчивы к типу возбудителя, который до сих пор встречался на нашей территории. Однако в Европе и на Украине существуют другие, более агрессивные штаммы. Во избежание проблем необходимо проявить настороженность в отношении этого объекта.

## ЕСТЬ ЛИ УПРАВА?

Для оригинального семенного материала категории супер-супер-элиты я рекомендую полностью исключить наличие в нем всех известных нам вирусов. Для производителей товарного картофеля наибольшее значение имеют вирусы скручивания листьев картофеля (PNT), Y (PVY), TRV и другие.

На самом деле список болезней картофеля далеко не исчерпывается перечисленными выше. Никогда не бывает так, чтобы на культуре присутствовал один, два или три патогена: их всегда несколько из разных групп. Дело усложняется тем, что каждое заболевание легко спутать с другим и на любую инфекционную болезнь есть неинфекционная, но с похожими симптомами. Чтобы противостоять любым инфекциям, нужно определить виды патогенов, их расовый состав. Для этого можно обратиться, например, в лабораторию ВИЗР, где мы выполняем все виды анализов, и в соответствии с результатами выстраивать систему защиты.

Поскольку вредные объекты на картофеле были, есть и будут (в явной или латентной стадии), наша основная задача – не допустить на растениях их бурного развития и сохранить урожай. Это можно сделать только с помощью правильно выбранного семенного материала, полноценной агротехники и грамотной выстроенной системы защиты при выращивании, а затем – создания и поддержания оптимальных условий для хранения полученных клубней.

## Начальник отдела развития продуктов «Августа» Дмитрий БЕЛОВ:

Разрабатывая новые препараты, мы отталкивались от биологии культуры и возбудителей заболеваний и приняли во внимание существующие технологии.

Инсектофунгицидный препарат для обработки клубней Идикум содержит имидаклоприд и дифеноконазол, а также ипродион, которого нет в других протравителях, что поможет предотвратить формирование резистентности. Также у «Августа» появились два фунгицидных протравителя: Интрада на основе азоксистробина (он перемещается по растению, защищая стебли и столоны от ризоктониоза) и Синклер с флудиоксонилем, эффективным против широкого спектра заболеваний. Они дают возможность снизить и даже полностью предотвратить влияние на урожай ризоктониоза, серебристой парши, антракноза и фузариоза. Идикум и Интрада зарегистрированы для обработки клубня и/или дна борозды при посадке, а Синклер – до и во время посадки.

Для защиты картофеля по вегетации от фитофтороза «Август» предлагает два новых фунгицида. Инсайд содержит два д. в.: флазузиам контактного действия, устойчивый к смыванию и обладающий эффектом подавления спорообразования, и диметоморф, который перемещается по растению трансламинарно и долго сохраняет высокую токсичность для фитофторы. Либертадор на основе циазофамида дольше контролирует фитофтороз по сравнению с другими доступными контактными препаратами. Он подавляет зооспоры фитофторы, лишая их способности заражать растения и новые клубни, что очень важно для завершающих обработок. Также Либертадор можно добавлять в любой момент вегетации к системным или трансламинарным фунгицидам и эффективно подавлять очаги инфекции.

Актуален и уже существующий набор фунгицидов для защиты картофеля: Метаксил, Ордан, Талант, Кумир, Раёк и Тирада. Полная «августовская» защита показала блестящие результаты в 2021 году в хозяйствах Нижегородской, Тульской, Московской, Тюменской областей и на Ставрополье. Нужно помнить, что системы защиты картофеля в разных регионах могут серьезно различаться.

ка пестицидов на картофеле в денежном выражении занимают фунгициды. Их применяют на более чем 9 из 10 га посадок, причем неоднократно: в сезоне-2021 усредненный российский земледелец работал по картофелю фунгицидами приблизительно четыре раза.

Общий рынок протравителей занимает второе место, несмотря на широкую распространенность (почти 9 производителей из 10 используют их всегда) и довольно высокую гектарную стоимость препаратов. Причина – протравители применяют однократно.

На контроль сорняков и вредителей аграрии тратят еще меньше денег: гербицидная защита требовалась в среднем раз или два раза за сезон, а инсектициды, хоть и применяют их не раз, имеют относительно невысокую гектарную стоимость.

Николай БАРАМИДЗЕ, менеджер компании «Kynetec»

# Отрасль в цифрах

**Производители.** За последние 10 лет площадь, занятая картофелем в России, сократилась почти вдвое. При этом производство заметно переместилось в коммерческие предприятия (СХП и КФХ). Сейчас на их долю приходится около четверти общих площадей культуры.

**Урожайность.** Сокращение общей площади под картофелем привело к пропорциональному снижению валовых сборов, поскольку урожайность в сельхозпредприятиях и фермерских хозяйствах выше, чем в ЛПХ, и в последние годы она достигает 21 - 24 т/га. Для сравнения: по данным Росстата, в 2010 году в целом по РФ урожайность составляла 10 т/га.

Аналитическая компания «Kynetec» проводит ежегодное панельное исследование по приме-

нению посадочного материала и средств защиты картофеля в коммерческом сегменте (СХП и КФХ) по всем значимым для культуры регионам возделывания.

**Посадочный материал.** Основная коммерческого картофелевод-

ства – семена производства международных компаний (КВС, «Norika», НЗРС), но фермеры сажают картофель и российских сортов, например, от ВНИИКХ имени А. Г. Лорха.

**ХСЗР (от протравителей до гербицидов).** Львиную долю рын-



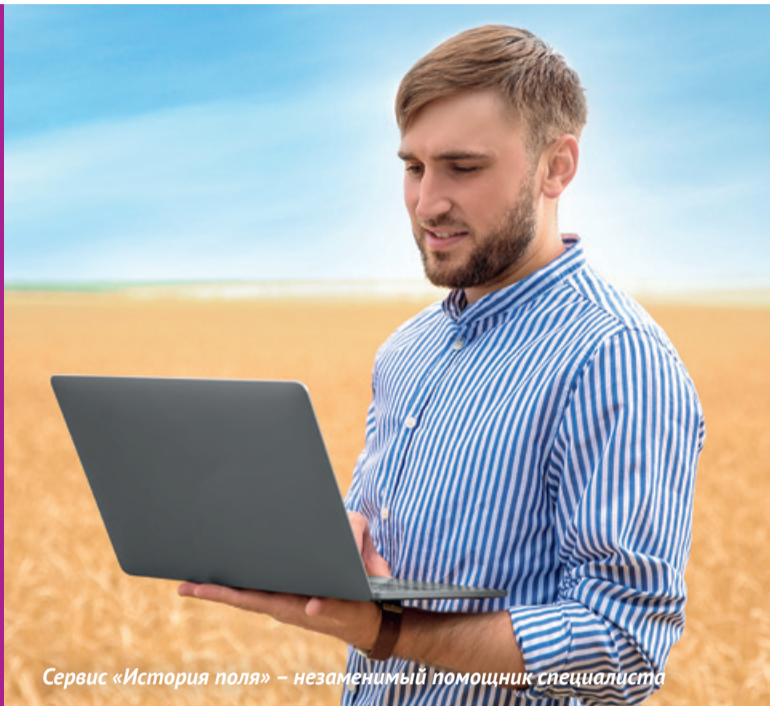
## Контактная информация

Александр Валерьевич ХЮТТИ  
Моб. тел.: (911) 789-53-79  
Дмитрий Александрович БЕЛОВ  
Моб. тел.: (903) 109-77-69

Технологии

# «Цифра» помогает управлять

Повышать эффективность сельхозпроизводства становится все сложнее. Но на помощь приходят комплексные цифровые решения. Одно из них – система «История поля»: она дистанционно собирает, анализирует, хранит всю информацию по хозяйству и помогает организовать его работу оптимальным образом. О возможностях сервиса и результатах его применения в сельхозпредприятиях рассказывает исполнительный директор АО «ГЕОМИР» Илья Владимирович ВОРОНКОВ.



Сервис «История поля» – незаменимый помощник специалиста

Какие проблемы чаще всего тормозят работу аграрного производства? Основные из них знакомы любому руководителю: это нехватка кадров, низкие производительность и эффективность труда, а также нецелевое использования средств хозяйства. А чем крупнее производство, тем с большим объемом информации, касающейся полей, техники, людей и других составляющих производства, приходится сталкиваться. Соответственно, все сложнее становится собирать и анализировать данные, складывать происходящее в полную картину, оперативно контролировать ситуацию и своевременно принимать решения.

Каждая из названных проблем в той или иной степени отрицательно влияет на финансовый результат аграрного производства, и как только их удастся решить – эффект получается впечатляющим. Именно для этих целей – решения проблем сельхозпредприятия – «Геомир» и создал облачный сервис «История поля». Расскажем о нем подробнее.

### ЧТО ДЕЛАЕТ СЕРВИС

Суть работы платформы «История поля» состоит в том, что она автоматизированно собирает данные с различных источников (одни заносятся вручную, другие поступают с датчиков на технике, третьи – со спутников и так далее) в единую базу данных, затем обрабатывает их и помогает в приня-

тии управленческих решений (схема 1). Облачный сервис также интегрируется с платформой 1С для получения оттуда справочной информации и передачи данных оперативного учета.

### ПОЧЕМУ В «ОБЛАКЕ»?

Услышав слово «облачный», многие задаются вопросом: почему нельзя просто установить программу на компьютер и никуда не передавать свои данные? Все дело в том, что облачные системы имеют свои преимущества.

### Больше производительности.

Все данные хранятся в единой базе, а вычислительные операции происходят на едином высокопроизводительном сервере. Облачные системы оптимальны, когда платформа постоянно ведет большое количество вычислительных операций одновременно и необходима одновременная работа нескольких пользователей.

При облачной архитектуре обмен данными между пользователями происходит моментально, за счет того, что все они работают с единой общей базой данных. Система не предъявляет особых требований к производительности компьютеров пользователей, потому что все расчеты выполняются на сервере. По сути пользовательским ПК передается уже готовая картинка с результатами, для загрузки которой необходим только доступ в интернет.

В этом облачные системы выигрывают у десктопных платформ,

в которых каждый участник имеет свою собственную базу данных, которая затем синхронизируется с общей базой данных на сервере. Они работают менее стабильно и не так быстро – ведь им необходим постоянный обмен и проверка соответствия данных между сервером и клиентами.

### Выше безопасность данных.

В основном облачные сервисы располагаются в специализированных дата-центрах, объединяющих десятки тысяч серверов, где к безопасности оборудования и данных относятся с особым пристрастием. В обычных (десктопных) программах вся информация хранится на нескольких слабо защищенных компьютерах пользователей, что значительно повышает риски потерь информации.

### Почему не на базе 1С? Платформа 1С имеет ряд технологических ограничений, не позволяющих полноценно реализовать все функциональные возможности, прежде всего работу с картами или быструю обработку большого количества данных, поступающих с датчиков на технику. Также исторически сложилось, что интерфейс 1С привычен только для сотрудников бухгалтерии, а диспетчеры, учетчики, агрономы и юристы не могут работать с ним без специального обучения. Это усложнило бы внедрение системы.

### МОДУЛИ

Облачный сервис «История поля» состоит из набора модулей,

каждый из которых решает свою задачу, но при этом все они работают в рамках единой системы и все данные хранятся в единой базе. Различные сотрудники и отделы предприятия наполняют базу данных информацией и через нее обмениваются друг с другом. Руководители в любой момент могут в одном окне увидеть и проанализировать данные по текущему состоянию различных процессов в хозяйстве.

Облачный сервис способен вмещать в себя до 12 основных модулей (схема 2), и они могут быть скомпонованы исходя из потребностей хозяйства. Рассмотрим самые популярные модули подробнее.

### Электронные карты полей и кадастров

– один из основных модулей системы и база для всех цифровых технологий: по электронным картам работает техника, решаются юридические и страховые вопросы.

Сразу после загрузки электронных контуров полей модуль начинает накапливать информацию о том, что происходит на этих землях, то есть заводит полевые журналы со всей информацией о них: характеристиках почвы, севооборотах, выполняемых операциях и так далее. Модуль позволяет отображать данные как по отдельным полям, так и в сводном виде: это структура посевных площадей, параметры посевов, другая информация; в том числе по годам. Здесь можно делать автоматический расчет потребности в семенах, СЗР и удобрениях, добавлять краткосрочный и долгосрочный прогноз погоды. Все это доступно в любой момент времени и всегда под рукой.

Модуль позволяет оцифровать или загрузить контуры полей, которыми владеет предприятие, и автоматически сравнить их с кадастровыми границами этих участков, за которые начисляют налоги. Таким образом легко обнаружить земли, которые из-за нестыковок не обрабатывали, и затем получить с них дополнительный урожай, а значит – доход, то есть оптимизировать использование земельного банка. Многие землевладельцы могут думать, что такие вещи их не касаются, но на практике они встречаются очень часто: хозяева бывают удивлены, поняв, в какую существенную упущенную выгоду складывались небольшие на первый взгляд недоработки.

Кроме того, электронные карты показывают взятые в аренду земли и в нужный момент автоматически напоминают о необходимости продлить договор с собственником.

**Планирование и учет, компьютерное моделирование.** Модули помогают организовать оптимальный севооборот, составить технологические карты, рассчитать потребность в технике и ТМЦ (товарно-материальных ценностях) на сезон, а затем спланировать закупки. Там же ведется оперативное планирование работ на полях с распределением персонала, техники, орудий и прочего и по операциям, и по результатам – учет выполненных работ и расхода ТМЦ. В модуле планирования и учета могут быть созданы и бы-

стро переданы на 1С учетные листы и сформированы все необходимые отчеты.

**Мониторинг техники** позволяет видеть все работы и передвижения на предприятии благодаря интеграции данных с датчиков, которые могут быть установлены практически на любые машины. Дополнительно можно применить систему автоматической идентификации орудий и датчик уровня топлива. Учетчик получает из системы все данные автоматически, ему нужно лишь их подтвердить, что повышает производительность и точность его работы. Сервис предоставляет данные в виде различных отчетов, с которыми далее работают не только учетчики и бух-

Схема 2

### Задачи сервиса «История Поля»

- Планирование и учет
- ГИС-модуль
- Диспетчерский центр
- Мониторинг техники
- Агрономические опыты
- Весовая
- Финансы
- Карта полей и кадастров
- Полевые осмотры
- Мониторинг состояния посевов
- Компьютерное моделирование
- Точное земледелие

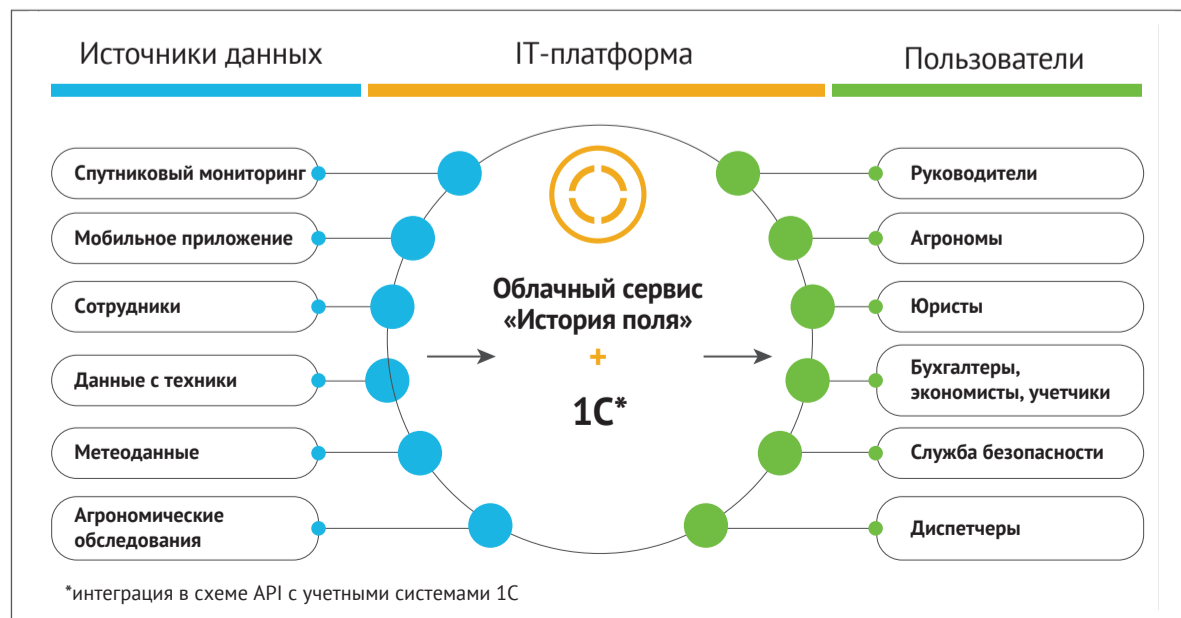
галтеры, но также агрономы, юристы и экономисты. Кроме того, система формирует сводную информацию по полям, подразделениям и по предприятию в целом.

При помощи дополнительных датчиков можно мониторить заглубление орудий при обработке почвы, нормы высева семян, расхода удобрений, параметры урожая при уборке и так далее.

Модуль помогает контролировать работу машин и автоматизировать соответствующие процессы учета, сделать его максимально точным. Он очень хорошо показал себя в выявлении и профилактике негативных сторон «человеческого фактора».

**Диспетчерский центр** анализирует все поступающие в сервис данные и в случае отклонения от нормального хода того или иного производственного процесса (превышение скоростных режимов, простой техники, изменение метеоусловий и т. д.) опове-

Схема 1



\*интеграция в схеме API с учетными системами 1С



щает специалистов посредством e-mail/sms/telegram. Модуль помогает оперативно реагировать на возникающие агрономические проблемы, обеспечивает контроль за работой и выявляет факты не рационального либо нецелевого использования персоналом рабочего времени или ресурсов предприятия. Центр не только подает сигналы тревоги, но и позволяет визуализировать систематически возникающие проблемы. Например, анализ простоя техники помогает вычислить фактор, из-за которого они возникают, и принять меры к его минимизации или устранению.

#### Модули мониторинга состояния посевов и полевых осмотров.

Первый автоматически загружает спутниковые снимки по всем полям каждые три - пять дней, отображая при этом те, что не получились из-за облаков. По фотографиям со спутника можно анализировать динамику изменения состояния посевов и выделять проблемные поля и зоны на них, где необходим срочный осмотр специалиста. Сервис можно настроить для автоматического оповещения агронома о том, что где-то выявлена неоднородная зона, и направить его в нужное место на поле для обследования. По прибытии туда специалист фиксирует все, что он обнаружил, при помощи любого мобильного устройства, привязывая данные к точке, где были сделаны снимки. Система позволяет вести мониторинг без подключения к интернету: все данные передадутся при появлении такой возможности. Сервис исключает для агронома риск запутаться в данных обследований после посещения им множества мест и предотвращает потерю данных. Информация остается в системе, где с ней могут ознакомиться все имеющие право доступа специалисты.

**Модуль финансов** служит для оценки денежных затрат на определенное поле, культуру или все хозяйство и рентабельность производства в целом. Благодаря этой информации экономический отдел может быстро оценить себестоимость выращивания каждой культуры, технологии, сезона и проанализировать влияние каждого элемента на прибыль.

**Модуль ГИС** (географическая информационная система) организует хранение всех векторных и растровых данных по полям. Это снимки, сделанные с дронов, почвенные карты, карты урожайности и т.д. Все они собираются в одном месте, позволяя анализировать и сравнивать их друг с другом. В отсутствие системы такая информация разрозненно хранится на компьютерах специалистов и бывает упорядочена в соответствии со вкусами каждого, а в результате быстро достать ее в нужный момент бывает затруднительно.

**Модуль для работы оператора весовой** подключается к весовому терминалу, автоматизирует расчеты весовщика и позволяет оперативно получать информацию по полученному урожаю с полей. Для работы этого модуля постоянный доступ к интернету не обязателен: в режиме офлайн данные накапливаются и передаются при подключении к сети.

**Модуль агрономических опытов** систематизирует информацию по заложенным опытам на полях и упрощает анализ их результатов.

**Модуль «точное земледелие»** дает возможность строить карты плодородия на основании ретроспективного анализа спутниковых снимков и карты дифференцированного сева и внесения удобрений.

#### КАК ВНЕДРИТЬ?

**Для хозяйств какого размера внедрение цифровых технологий становится эффективным?** По нашему опыту, «пороговая» площадь начинается с 500 га. Чем больше земельный банк, тем значимее эффект. В зависимости от площади и общего количества полей меняются только приоритеты и тот набор модулей, который будет активнее использоваться.

В России самыми популярными и востребованными стали модули карт полей и кадастров, полевых осмотров, электронного учета работ на полях и автоматического тревога для контроля производственных процессов. Это связано прежде всего с большой средней площадью и разбросанностью полей у хозяйств, внедряющих цифровые технологии.

**Этапы внедрения.** Прежде всего необходимо подготовить справочную информацию по хозяйству – списки используемых техники, орудий, сотрудников, СЗР, удобрений, семян, видов работ и описание севооборота.



Следующий этап – внесение в систему полевых осмотров, необходимое для получения оперативной информации по состоянию посевов. За ним обычно налаживают работу диспетчерского центра для контроля качества выполнения полевых работ. После этого уже идут все остальные модули.

**Необходимое оборудование.** Для работы с большинством модулей достаточно компьютера

и мобильного устройства. **Сроки внедрения** зависят от площади и структуры хозяйства. В среднем базовые модули начинают полноценно работать через один - два месяца после начала внедрения. Одновременно с этим настраивается интеграция с 1С, чтобы обмен данными с бухгалтерией запускался сразу же.

**Какие еще у «Истории поля» преимущества перед другими облачными сервисами, в том числе иностранными?** Система отличается от конкурентов обширным функционалом. Помимо всех тех возможностей, что подробно описаны выше, «История поля» предлагает:

- технологические карты в системе и оптимальное планирование будущего сезона на их базе с учетом нормативов выращивания техники и расхода ТМЦ;
- возможность учета ТМЦ и формирования накладных и актов списания в полях с помощью мобильного приложения и сканирования QR-кодов с последующей передачей этих данных в систему «Цербер» (ВГИС ППА);
- более 50 готовых отчетов и возможность настройки форм отчетов под задачи хозяйства;
- интеграцию с дронами для планирования маршрутов облета прямо из облачного сервиса;
- компьютерное моделирование оптимального севооборота и плана работ на полях;
- подключение систем орошения для удаленного контроля за их работой;
- интеграцию с цифровой платформой АПК «ИС РЕСПАК» – работающими в 20 регионах система-

ми автоматизированной выдачи субсидий.

#### ОТДАЧА ЕСТЬ

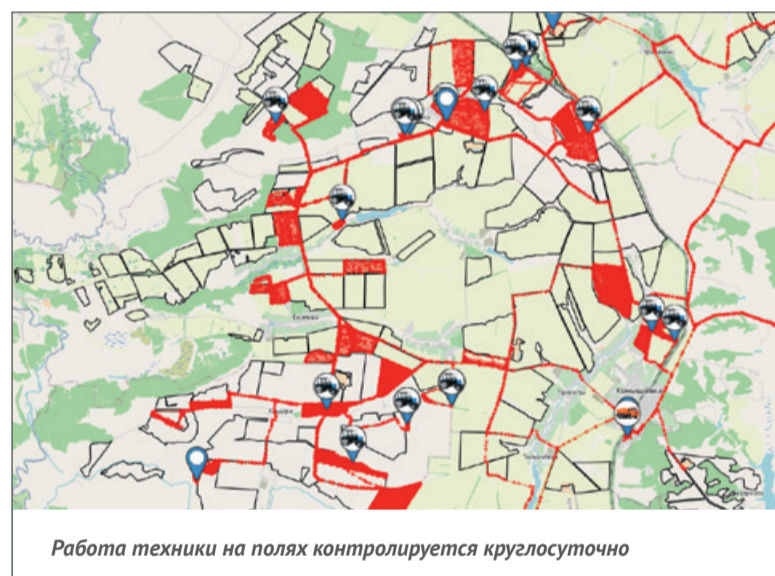
К сегодняшнему дню систему «История поля» уже внедрили многие предприятия на общей площади более 7 млн га. «Пионером» стал один из крупнейших агрохолдингов юга России «Степь», а также другие: «Рост-Агро», «Астон», «Агроэко», «Агропромкомплектация», «СибАгро», «Камский бекон». В результате аграрные гиганты, состоящие из большого количества хозяйств и полей, со множеством единиц техники и многочисленными сотрудниками, получили впечатляющие финансовые результаты. Один из холдингов предоставил такие данные по сезону 2020 года: на внедрение системы было затрачено 9,2 млн руб., в результате получена дополнительная прибыль в 18 млн руб., то есть экономическая эффективность составила 195 %.

На одном из предприятий наложение кадастровых карт на фактические контуры полей позволило выявить около 1 тыс. га, принадлежащих ему, но неиспользуемых земель, и вовлечь их в оборот. При доходе 10 тыс. руб/га это дало возможность получить дополнительную 10 млн руб. прибыли.

В нескольких холдингах всего за один месяц система обнаружила более 20 фактов, когда механизаторы «подрабатывали» на полях других собственников. На некоторых предприятиях сервис помог выявить случаи нецелевого использования ГСМ и в конечном итоге достичь существенной экономии: хищения составляли около 5 % (100 руб/га), и предотвращение 90 % подобных случаев дало дополнительную прибыль в 90 руб/га.

Три агрохолдинга после внедрения системы зафиксировали повышение производительности работы учетчиков на величину от 40 до 60 %, в одном из них удалось снизить расход ТМЦ на 15 %, а у другого получилось сэкономить 5 % удобрений.

Подготовила Елена ПОПЛЕВА  
Иллюстрации  
компания «Геомир»  
и Shutterstock



Работа техники на полях контролируется круглосуточно

Далее необходимо создать электронные карты полей – это базовый элемент, без которого невозможно использование большинства современных технологий в сельском хозяйстве.

Затем чаще всего идет планирование и электронный учет работ на полях – по сути это формирование путевых и учетных листов в электронном виде.

с доступом в интернет и мобильного устройства на ОС Android или iOS. Модули учета и контроля техники работают только в случае, когда она оборудована системами мониторинга. Для получения точных метеоданных рекомендуется установить собственные метеостанции. Модуль весовой будет работать только с электронными весами.

## Что дает «История поля»?

Спутниковые снимки помогут агрономам оперативно выявлять проблемы на полях и сразу начинать с ними бороться. Руководителю агрономической службы не нужно скрупулезно контролировать работу подчиненных. Он может отслеживать ее по добавленным данным осмотров полей с фотографиями и транслировать советы и рекомендации прямо через облачный сервис. При этом часть рекомендаций может формироваться автоматически – главному агроному нужно будет просто утвердить их.

**Учетчик** сможет вести учет полевых работ быстрее и точнее за счет того, что время работ, кило-

метры, обработанная площадь и топливо считаются автоматически, и все нужные отчеты сразу же доступны в облачном сервисе.

**Бухгалтеры** получают путевые и учетные листы автоматически сразу после того, как учетчик подтвердит их в сервисе, а значит, быстро и без каких-либо дополнительных взаимодействий с учетчиком рассчитывают заработную плату.

**Служба безопасности** получает уведомления о тревожных событиях и оперативно реагирует на них, не тратя времени и не распыляя внимания на сплошной контроль всех поступающих данных без разбора.

**Юристы** экономят время на получение и обработку выписок по кадастровым участкам и анализ их соответствия обрабатываемым площадям, так как это происходит автоматически.

**Экономисты**, анализируя формируемые на основе данных отчеты, постоянно добавляемые в облачный сервис, выдают рекомендации по корректировке планов. И для этого не нужно каждый раз собирать информацию от всех сотрудников.

**Руководители** видят сводные отчеты, понимают текущую ситуацию в хозяйстве и могут принимать часть управленческих решений без созыва дополнительных планерок и совещаний.

#### Контактная информация

Илья Владимирович  
ВОРОНКОВ  
Моб. тел.: (903) 544-61-65  
geomir.ru

## Передовой опыт

## 28 ц/га рапса в Удмуртии – это реально!

**СПК колхоз «Путь к коммунизму» – так называется хозяйство в Базезинском районе Удмуртии, где отлично научились выращивать рапс. Даже в самых экстремальных условиях 2021 года здесь заготовили в достатке кормов для КРС, что позволило достичь рекордных надоев. Вот что рассказали о хозяйстве его председатель Вадим Аркадьевич ИЛЬИН и главный агроном Андрей Александрович ВЛАДЫКИН.**

**В. А. Ильин:** Мы занимаемся производством молока, являемся племзаводом по разведению черно-пестрой породы КРС. У нас 1250 голов, из них 510 – маточно-го скота. В 2021 году на одну фуражную корову превысил 9-тысячный рубеж и составил 9149 кг.

### ВВЕДЕНИЕ РАПСА В СЕВООБОРОТ

Один из факторов повышения продуктивности КРС – введение в рацион различных видов жмыхов и шротов. Но так как из-за погодных условий мы не можем выращивать сою или подсолнечник, то занялись рапсом, сеем его на 350 га. Хотелось бы увеличить посевную площадь до 500 га, потому что производимого объема жмыха хватает нам примерно на полгода, часть приходится докупать. Но, к сожалению, земли не хватает – пашни у нас всего 3,6 тыс. га, а посею этой культуры по технологии не должны возвращаться на прежнее место ранее, чем через пять лет. К тому же рапс нельзя выращивать вблизи населенных пунктов – химические обработки могут нанести вред пчелам.

Чтобы получить хотя бы 15–20 ц/га маслосемян, надо вкладывать немало средств, не менее двух лет готовить поля: внести органику, посеять промежуточную культуру, чтобы очистить почву от сорняков, а потом уже возможен нормальный результат. Многие производители возделывают рапс массовых репродукций. Мы сеем только безэруковые и низкоглюкозинолатные «двунулевые» гибриды, которые не только отличаются высокими показателями продуктивности и масличности, но и лучше воспринимаются организмом животных.

Мы и раньше занимались рапсом – выращивали его на «зеленку», сеяли, начиная с июня вплоть до заморозков, и удачно получалось. А когда перешли на однотипное кормление, появилась необходимость в рапсовом жмыхе. Он дает очень хороший эффект – стоит ввести в рацион коровы 2–3 кг в сутки, и надой увеличивается, и качество молока улучшается. То есть рапс – культура выгодная. Единственное – выращивать его хлопотно. Но, благодаря нашему главному агроному, который, по-моему, живет на рапсовом поле, мы и урожай получаем, и с пчеловодами эксцессов не бывает, вовремя предупреждаем об обработках.

**А. А. Владыкин:** Сеять рапс на маслосемена начали в 2018 году с демонстрационных опытов. Тогда по результатам провели семинар, в котором принимали участие сотрудники фирмы «Август», в частности, выступила Зинаида Михайловна Колотилина (*прим. ред.: консультант компании*). Затем продолжили исследования в 2019 году и тогда уже выбрали то, что стали теперь выращивать. В первую очередь мы испытывали сорта и гибриды и пришли к выводу, что гибриды лучше получают-

ки, но уже могу сказать, что 28 ц/га маслосемян рапса – это вполне достижимый результат, столько мы собрали на круг в 2019 году. Как и 50 ц/га озимой пшеницы, и 39 ц/га ячменя – такой урожай мы получили на одном из полей в 2020 году.

### ЗАЩИТА РАПСА

Защита культуры у нас вся «августовская». Хотя семена были протравлены и фунгицидным, и инсектицидным протравителями, крестоцветные блошки все равно вредили, тем более в такую жаркую погоду, какая была в 2021 году. Против них первое опрыскивание провели по всходам инсектицидом Борей, 0,1 л/га: как только увидели, что блошки появились по краям полей, охватили всю площадь, чтобы перестраховаться.

Вторую обработку сделали, когда выявили капустную моль. К сожалению, наверное, теперь от нее никуда не денешься. Когда она начинает активно летать, опрыскиваем инсектицидами, в прошедшем сезоне это пришлось сделать четырежды. В первый раз против моли по ее лёту применяли Сэмпай в норме расхода 0,2 л/га, чтобы сбить бабочек. Во вторую обработку ориентировались уже не только на бабочек, но и на гусениц, применяли баковую смесь инсектицидов с д. в. из разных классов. Хочу отметить, что все инсектицидные обработки проводим с добавлением прилипателя Ады, чтобы «пробить» восковой налет на листьях рапса, быстрее и эффективнее внедрить препарат в ткани листьев и получить лучший эффект от обработки.

До цветения против гусениц капустной моли провели еще одно опрыскивание Бореем. Временная разница между обработками получалась примерно 10 дней. В период цветения ситуация с вредителями более-менее успокоилась, а в четвертый раз мы применили смесь инсектицидов уже после цветения: и против моли, и против второй «волны» крестоцветных блошек – была сильная жара, и они начали активно размножаться. Эта обработка после цветения, я думаю, окончательно добила капустную моль, надеюсь, в наступающем сезоне ее будет меньше.

Против сорняков на рапсе работаем Галионом, 0,31 л/га, а на проблемных участках, где есть пырей ползучий, отдельно применя-

ем граминицид Миура, 1 л/га, и он хорошо с ним справляется.

На некоторых полях уже по стручкам рапса мы отработали Колосалем Про, 0,5 л/га, от болезней, в частности, от альтернариоза. А также провели десикацию Сухо-веем, 2 л/га. Вопреки всему – за-сухе, когда четыре месяца не было осадков, нашествию вредителей – нам удалось спасти рапс. И пусть мы получили на круг всего 10 ц/га, но это то, что можно было вырастить в сложившихся условиях.

**В. А. Ильин:** Маслосемена отправляем на переработку в СХПК «Колос» Вавожского района, где в 2019 году был введен в эксплуатацию первый мини-завод по переработке рапса, отсюда мы получили и масло, и рапсовый жмых. В результате затраты, понесенные нами на приобретение семян и средств защиты растений, окупаются за счет реализации масла, а использование жмыха при кормлении дойного стада позволяет получить прибыль за счет дополнительной продуктивности коров.

Осеннее рыхление почвы выступает еще одним залогом будущего урожая. В 2020 году специально для нашего мощного трактора RSM-2375 мы купили итальянский глубокорыхлитель «Gaspardo» и осенью на 700 га провели рыхление почвы на глубину 45 см. Кстати, там, где после этого посеяли клевер под покров овса, он хорошо себя чувствует, потому что влага подтянулась с нижних слоев. Хотя в экстремальных условиях сезона-2021 посеянный весной клевер мало у кого выжил. В дальнейшем планируем проводить глубокорыхление не только под рапс, но и под кукурузу, зерновые.

Для посева большинства наших культур используем обычные СЗ-3,6 и тем не менее успеваем вовремя провести сев яровых культур на площади 1,5 тыс. га, потому что у нас отличный отряд трактористов-машинистов. Они были признаны лучшими в районе по качеству посева в профессиональном конкурсе, проведенном по окончании посевной 2021 года. Конечно, хотелось бы приобрести сеялку фирмы «Amazon», но пока на нее не хватает средств.

### НЕ РАПСОМ ЕДИНЫМ

**А. А. Владыкин:** Помимо рапса мы выращиваем озимые рожь и пшеницу, ячмень, овес, немного



кукурузы. Горох убрали из севооборота, потому что стали заниматься рапсом. Из многолетних трав у нас в основном клевер, люцерна плоховато зимует на песчаных почвах, но тем не менее пытаемся подобрать новые сорта, посеяли под покров зерновых семенной участок, посмотрим. Семена многолетних трав стараемся сами выращивать, потому что цена на них высокая.

В отличие от многих других хозяйств занимаемся озимой рожью, это товарная продукция, на корм ее не используем.

**В. А. Ильин:** Рожь занимает у нас 30 % посевных площадей, выращиваем два сорта – Чулпан и Фаленская 4. Была бы возможность, еще больше бы сеяли, потому что это наш «денежный мешок». По данным предварительного анализа, в 2021 году получили зерно хлебопекарного качества первого класса, но, если не найдем выгодного сбыта у пекарей, всегда сможем продать его на спиртзавод, сейчас не так много поставщиков ржи.

Что касается озимой пшеницы, то мы практиковали зарубежный сорт Ларс, но он у нас не всегда зимовал. В 2020 году попробовали Московскую 39, семена которой приобрели в СХПК «Колос» Вавожского района, и она перезимовала. Урожайность составила 21 ц/га, но поле ей досталось не самое идеальное и по питанию, и по предшественнику.

**А. А. Владыкин:** Семена озимых зерновых – пшеницы и ржи – обрабатываем двухкомпонентным препаратом Оплот. В рабочий раствор протравителя добавляем комплекс хелатированных микроэлементов Микролит Стандарт. У нас небольшие поля, большей частью окруженные лесом, из-за чего есть опасность поражения посевов снежной плесенью, поэтому с осени работаем Бенорадом, который обеспечивает хорошую сохранность растений.

Весной на озимых обязательно подкормка аммиачной селитрой, стараемся провести ее по «черепку», позднее уже не получается, а затем по вегетации работаем Альбитом. На озимых от сорняков используем гербицид Балерина в смеси с Мортирой, очень хорошая комбинация. А на подсевах к клеверу зернового компонента применяем Гербитокс, тоже поля довольно чистые, нас все устраивает. Даже там, где овес с подсевом клевера был посеян после озимой ржи, под которую внес-

### ТЕХНОЛОГИЯ ВЫРАЩИВАНИЯ РАПСА

Подготовку поля под рапс нужно начинать уже с осени. На хороших участках, куда внесена органика, сначала проводим лущение почвы на глубину 10 см, потом работаем глубокорыхлителем. Хотелось бы еще калийные удобрения внести с осени, потому что рапс любит калий, по возможности используем его.

Весной проводим боронование в два следа зубowymi боронами, потом культивацию, чтобы обеспечить мелкокомковатую структуру почвы. Если нас устраивает состояние поля, то прикапываем после культивации, проводим посев и снова прикапываем тяжелыми зубово-кольчатыми катками, которые очень хорошо уплотняют почву в отличие от кольчато-шпоровых. Три года назад специально купили такие катки.

Сев ведем самой простой сеялкой СЗТ-3,6 украинской фирмы «Червона Зирка» на глубину 2 см. И так как гибриды надо сеять с нормой 3, максимум 3,5 кг/га, размещаем семена в травяном отсеке. В 2021 году при посеве внесли сложные удобрения NPK (15:15:15), провели две подкормки в течение вегетации: сульфатом аммония и аммиачной селитрой. Но кормить стараемся в самые ранние сроки: первый раз – как только всходы появились, до ветвления, чтобы рапс быстрее набрал массу, а потом – до бутонизации, чтобы еще и влагу ухватить. Для дружного цветения, а затем созревания обязательно вносим бор и серу.

Конечно, я, как главный агроном, еще допускаю какие-то ошиб-



А. А. Владыкин (слева) и глава представительства «Августа» в Удмуртии К. А. Холодков

ли навоз, поля были в хорошем состоянии.

Два года назад начали экспериментировать с фунгицидами и теперь можем говорить о результатах. До 2019 года мы их вообще не применяли, а после того, как стали работать на ячмене, основной фуражной культуре, Колосалем Про, 0,4 л/га, урожай подрос до 28 ц/га. Я думаю, это благодаря защите от болезней. Плюс еще по вегетации начали проводить подкормки: в фазе трех листьев разбрасываем аммиачную селитру и бороним штригельными боронами, а по листу даем карбамид. Против сорняков на этой культуре работаем смесью гербицидов Бале-

рина, 0,2 л/га + Мортира, 15 г/га, и ее эффективность нас вполне устраивает.

Семена кукурузы приходят протравленными фунгицидными и инсектицидными препаратами, с проволочником у нас проблем нет, поэтому дополнительная обработка инсектицидным протравителем не нужна. По вегетации давно уверенно работаем смесью гербицидов Эскудо, 25 г/га + Балерина, 0,5 л/га. Используем ее, чтобы контролировать зерновой сорный компонент, потому что иногда и пырей ползучий, и куриное просо выскакивают. Раньше мы пробовали давать 0,25 - 0,3 л/га Балерины, но года три назад перешли на бо-

лее высокую дозировку – 0,5 л/га, флорасулама в этом варианте больше, поэтому в целом эффект улучшился.

А вообще препараты «Августа» вплотную используем с 2014 года. Начали с 500 га зерновых и когда увидели, что «химия» работает, поля чистые – продолжили дальше применять ХСЗР компании, и теперь они составляют 100 % нашего ассортимента. В том числе и десикант Суховой, который используем на рапсе и семенниках многолетних трав.

**В. А. Ильин:** Хочу отметить один момент. Раньше мы сотрудничали с компаниями, которые на УАЗиках, дельталетах помогали опры-

скивать посева. А когда стали работать с «Августом», купили небольшой опрыскиватель и практически все обрабатываем сами. Он нас уже, правда, не устраивает, устарел в техническом плане, планируем более современный приобрести, но тем не менее нет зависимости от сторонних организаций.

**А. А. Владыкин:** Большую роль в кормопроизводстве играют многолетние травы, которые мы сеем большей частью с подсевом зернового компонента. Как я уже сказал, преобладает клевер, у нас четыре сорта: ВИК 7, Топаз, Смоленский 29, но в основном выращиваем Пермский местный.

Сезон-2021 из-за засухи выдался очень сложным, но мы с кормами, с рапсом, и это, конечно, самое главное. А если учесть, что у нас еще с предыдущего сезона часть силоса осталась, то нашим животноводам не приходится беспокоиться.

Подготовили  
Людмила МАКАРОВА  
и Алгирдас РУЙБИС  
Фото Л. Макаровой

#### Контактная информация

Андрей Александрович  
ВЛАДЫКИН  
Моб. тел.: (950) 166-07-83

## Рекомендуют ученые

# Сойлент® повышает эффективность ХСЗР



Варианты опыта (1 - 5 слева - направо) за день до финального учета

**Кондиционер воды Сойлент предназначен для улучшения качества воды для приготовления рабочих растворов пестицидов. Он уменьшает ее жесткость и немного подкисляет рабочую жидкость, что положительно влияет на свойства и эффективность многих ХСЗР.**

В январе - феврале этого года специалисты группы биологического скрининга гербицидов отдела регистрации препаратов компании «Август» решили опытным путем проверить, насколько сильно добавление Сойлента влияет на эффективность контактного гербицида Корсар. Опыт провели в усло-

виях лаборатории искусственного климата (ЛИК). Результаты заставляют задуматься!

#### ПАРАМЕТРЫ ОПЫТА

Тест-объектом выбрали подсолнечник, который «августовские» специалисты часто используют в этом качестве в своих ис-

следованиях. Это растение чувствительно к бентазону – действующему веществу Корсара. Воду для приготовления рабочего раствора искусственным путем довели до средней жесткости (электропроводность 560 - 564 Мксм/см), которая часто встречается в реальных условиях хозяйств. Для сравнения, показатель электропроводности водопроводной воды в «августовской» лаборатории составляет около 320 Мксм/см.

Согласно методике, кондиционер воды Сойлент в вариантах до-

бавляли к воде в первую очередь, порциями по 20 капель, перемешивая после очередной порции. Как только раствор приобрел характерный алый цвет, добавление Сойлента прекратили, а в раствор в нужном варианте влили необходимое количество Корсара.

Тест-растения обработали 22 февраля в фазе двух - четырех листьев подсолнечника в лабораторной горизонтальной камере опрыскивателя (производство ООО «АПОРО», Польша) по следующей методике: проведено полидисперсное опрыскивание желтым распылителем с давлением 3 атм., получен мелкий размер капель (F), расход рабочей жидкости выдержан из расчета 206 л/га. Чтобы оценить эффективность опрыскивания путем учета биомассы растений, 4 марта срезали надземные части растений и взвесили.

Во всех вариантах опыта было по пять сосудов, по два тест-растения в каждом. Полученные результаты обработали статистически, значение НСР<sub>05</sub> составило 14,28 %.

#### ЧТО ПОЛУЧИЛИ

Корсар зарегистрирован для применения на различных культурах, в том числе на сое, в норме расхода от 1,5 до 4 л/га. То есть в лабораторном опыте его дозировка была значительно снижена (0,25 л/га). Тем не менее получены достоверные различия в биологической эффективности между вариантами с применением Корсара в чистом виде и его смесью с Сойлентом.

В варианте с обработкой Корсаром, 0,25 л/га в чистом виде его эф-

#### Варианты опыта:

1. Контроль без обработки
2. Контроль, обработка водой
3. Контроль, обработка водой с добавлением Сойлента
4. Корсар, 0,25 л/га
5. Корсар, 0,25 л/га с добавлением Сойлента

фективность составила 36,1 %, масса растений в последнем учете – 7,25 г. **А в варианте Корсар, 0,25 л/га с добавлением Сойлента, соответственно, 86,3 % и 0,83 г.**

Следует отметить, что обычно при проведении лабораторных экспериментов специалисты группы используют для опрыскивания только дистиллированную воду. Здесь же специально подготовили жесткую воду для условий этого конкретного опыта. Предварительный идентичный эксперимент, но на дистиллированной воде, в прошлом году провели сотрудники ЛИК и получили аналогичные результаты. Тогда эффективность препарата Корсар в норме 0,23 л/га при добавлении в рабочий раствор Сойлента выросла на 38,6 % (при значении НСР<sub>05</sub> 14,34 %). То есть **Сойлент работает даже в мягкой воде!**

Имеются все основания полагать, что заметное усиление гербицидной активности при добавлении Сойлента будет наблюдаться для очень многих гербицидов «Августа» на основе солей слабых органических кислот. Поэтому группа биологического скрининга гербицидов продолжит подобные исследования.

#### Выводы

Вывод здесь может быть только один – нельзя игнорировать качество воды для приготовления рабочих растворов. Применение кондиционера воды Сойлент в большинстве случаев положительно отразится на эффективности препаратов, кроме некоторых микроудобрений и фунгицидов на основе солей меди. Этот, казалось бы, простой адъювант может сбросить или сэкономить значительные средства.

По материалам группы биологического скрининга гербицидов компании «Август»  
Фото Д. Карпович

Технология применения Сойлента

#### Изменение цвета при добавлении Сойлент®

Прекратить добавлять Сойлент®, когда раствор приобретает характерный красный цвет



Состояние растений через три дня после обработки (варианты 1 - 5 слева-направо)

Памяти коллеги

# Ушел патриарх...



5 марта не стало Михаила Дмитриевича Сушкова – патриарха отечественного свекловодства. Ему было 93 года. Немногим дано просто прожить так много лет, а если удастся еще и наполнить каждый день своей жизни активной работой в любимой профессии, то такой человек становится примером для всех. Таким он и был для сотрудников «Августа».

Михаил Дмитриевич родился 30 октября 1928 года в селе Верхний Телелуй Дрязгинского района Воронежской области (ныне Грязинского района Липецкой области) в многодетной семье сельских тружеников. Во время Великой Отечественной войны он учился в семилетней школе, а все свободное от учебы время и в летние каникулы работал на полях совхоза, заменив ушедшего на фронт отца. И с тех пор он не изменял сельскому хозяйству, за исключением трех лет службы в Советской Армии, когда в 1948 – 1951 годах принимал участие в борьбе с националистическим подпольем на Западной Украине.

После учебы в Березовском сельхозтехникуме М. Д. Сушков работал агрономом МТС, управлял отделением совхоза, возглавлял райсельхозинспекцию, трудился в других органах управления сельским хозяйством Липецкой области. За это время он проявил себя как талантливый организатор, и потому министр сельского хозяйства Российской Федерации предложил ему возглавить вновь создаваемое Всероссийское производственное объединение семеноводческих свекловичных совхозов «Россемсахсвекла».

Начав новое дело с нуля, используя накопленный опыт, в том числе в элитно-семеноводческом совхозе «Петровский» Добринского района Воронежской области (ныне Липецкой), Михаил Дмитриевич создал коллектив профессионалов, который провел огромную работу по обеспечению России собственными высококачественными семенами сахарной свеклы. В тот период было реконструировано пять семенных заводов, создана стройная система селекции и семеноводства этой культуры и многое другое.

За 30 лет управления объединением этот талантливый руководитель заслужил уважение коллектива и признание государством его выдающихся заслуг – Михаил Дмитриевич был награжден Орденом Трудового Красного Знамени, двумя Орденами «Знак Почета», золотой медалью Минсельхоза «За вклад в развитие АПК России», премией имени А. Н. Косыгина и многими юбилейными медалями. Ему было присвоено почетное звание «Заслуженный работник сельского хозяйства РСФСР» и другие.

В 2004 году М. Д. Сушков был приглашен на работу в «Август» консультантом. В этот период специалисты фирмы активно продвигали в сельхозпроизводстве современные технологии возделывания сахарной свеклы, выводили на рынок эффективные препараты для защиты этой культуры. Михаил Дмитриевич активно включился в просветительскую деятельность. Вместе с учеными Всероссийского НИИ сахарной свеклы и сахара имени А. Л. Мазлумова на базе института он организовал семинары по повышению квалификации специалистов свеклосеющих хозяйств, использующих препараты «Августа». Были составлены программы по обучению, подобран коллектив авторитетных лекторов из числа ученых, специалистов компании и опытных производителей. Уже в январе 2005 года начались первые занятия.

С 2005 по 2008 год было проведено 26 семинарских занятий, на них обновили свои знания более 500 человек из Воронежской, Белгородской, Ростовской, Тульской, Липецкой, Тамбовской, Ульяновской и Рязанской областей, из Татарстана, Мордовии, а также Краснодарского и Алтайского краев.

Кроме организации и проведения учебных занятий, в течение трех лет М. Д. Сушков вел программу по сортоиспытанию и районированию в России гибридов сахарной свеклы ТД «Насиння» (Украина). Три из них были включены в Госреестр селекционных достижений РФ.

Все годы работы в «Августе» М. Д. Сушков принимал активное участие в работе компании, был надежным связующим звеном с учеными и представителями министерства сельского хозяйства. Его непрекращаемый авторитет как специалиста высшей квалификации вызывал заслуженное уважение у всех, с кем он общался. А благодарные земляки до самых последних дней не забывали его заслуг, он был желанным гостем в родной Липецкой области и в соседних регионах.

Михаила Дмитриевича отличали не только высокий профессионализм и безграничная преданность своему делу, но и прямота, твердость в своих убеждениях, высокая ответственность, самокритичность. С детских лет познав тяжесть сельского труда, он с глубоким уважением и любовью относился к тем, кто трудится на земле, к своим коллегам. Его трудовой стаж – более 70 лет, и за эти годы не было рядом с ним человека, кого бы он незаслуженно наказал или обидел, и за это люди платили ему теплым, сердечным отношением.

В 2011 году при поддержке «Августа» была издана книга воспоминаний «Записки свекловода», в которой М. Д. Сушков не только обобщил свой богатейший жизненный опыт, но, по сути, написал историю российского свекловодства, которую он в сущности творил. В книге он назвал сотни людей, встретив-



Марат Халиуллин (ныне начальник отдела продаж по странам СНГ «Августа») и М. Д. Сушков, 2007 год

шихся ему на жизненном пути, и это еще раз подчеркивает то, как важно было для него все, что происходило в свеклосеющей отрасли и в целом в агросекторе.

Нельзя не сказать о том, что Михаил Дмитриевич был глубоко лиричным человеком, а его кумиром был великий русский поэт А. С. Пушкин. Во время подготовки к 200-летию Пушкина вместе со своим другом Ю. Г. Бутаковым он составил и издал сборник наиболее ярких высказываний поэта «А. С. Пушкин. Советы, мысли, афоризмы», включив в него более 800 изречений, за который авторы были удостоены юбилейной медали министерства культуры России. Обладая отличной памятью, до последних своих дней Михаил Дмитриевич мог цитировать произведения любимого поэта, а также многих других русских классиков.

Долгие годы М. Д. Сушков был членом редколлегии журнала «Сахарная свекла», уделял большое внимание газете «Поле Августа», он был очень внимательным читате-

лем. Его рецензии нередко помогали сотрудникам редакции в написании материалов на самые различные темы.

Михаил Дмитриевич был примером и прекрасного семьянина – со своей женой Надеждой Федоровной они прожили душа в душу почти 67 лет, вырастили троих замечательных сыновей, всегда радовались их успехам, а затем и внуков, и правнуков. Великие труженики, они до последнего не прекращали работу на своем приусадебном участке, находя в этом силы и вдохновение для жизни.

«Августу» очень повезло, что в свое время М. Д. Сушков пришел в компанию. Мы гордимся, что он выбрал именно нас, а он делал все, что в его силах, желая каждый день приносить пользу, чем немало помог становлению и работе фирмы. Его доброта, теплота, отзывчивость, забота обо всех, кто был рядом, навсегда останутся в сердцах «августовцев».

Редакция «Поля Августа»  
Фото из архива газеты

## Обработал – и забыл

### Фултайм®

ГЕРБИЦИД

С нами расти легче

mesotrion, 75 г/л + никосульфурон, 37,5 г/л + пиклорам, 17,5 г/л

avgust crop protection