

# Поле Август

Газета для земледельцев Июль 2014 №7 (129)

С нами расти легче



## Всегда рядом с земледельцем

### Уважаемый читатель!

Компания «Август» известна среди земледельцев, прежде всего, благодаря высокому качеству выпускаемых препаратов, своевременной их поставке в хозяйства, а также технологическому сопровождению своей продукции, которое ведут опытные менеджеры-технологи.

Они есть в составе всех 48 представительств компании в России, а также на Украине, в Беларуси и Казахстане, и готовы прийти на помощь агроному практически в любую минуту, по первому звонку. Эта услуга, которую «Август» предложил своим партнерам несколько лет назад, сразу же оказалась очень востребованной. С тех пор земледельцы, работающие с компанией, знают, что они не останутся один на один со своими проблемами на поле. Всегда рядом знающий коллега, который сделает все, чтобы защитить урожай партнера.

В конце мая корреспонденты «Поля Августа» посетили шесть хозяйств в республиках Татарстан и Башкортостан. Как и по всей России, здесь на посевах «кипит» полевой сезон. Только что, казалось бы, завершили посевную, а уже получены всходы, ведутся химвработки сахарной свеклы, гороха, зерновых культур. И в этом помогают «августовцы». На этом ржаном поле в агрофирме «Нуркево» Сармановского района Татарстана вы видите молодого агронома Ильнура Гатиятуллина, а рядом с ним – главу представительства «Августа» в республике Константина Березина. В этом хозяйстве растениеводство ориентировано на выращивание кормов для птицеводства (подробнее читайте на стр. 10).

Подобное сотрудничество налажено у «Августа» и со специалистами башкирского совхоза «Роцинский» (также в номере), и многих других хозяйств. Менеджеры-технологи компании сейчас, как говорится, днюют и ночуют на полях партнеров, ведь от качества их консультирования напрямую зависят урожай и прибыль земледельца. И если пришел «Август» – то урожай будет высоким!

Ваше «Поле Августа»

Фото О. Сейфудиновой



стр. 2-3

Как богатеть на бедных землях



стр. 4

День химика – наш праздник



стр. 6

«Август Ринг» состоялся!



стр. 8

Откуда берется оптимизм



стр. 11

«Поле-онлайн»: пятый сезон

## Герои номера

## Нам есть что показать гостям



Г. Е. Мазюк

Приезжая в Беларусь, и особенно в Гродненскую область, по хорошему начинаешь завидовать тем, кто живет и работает на этой земле, их достижениям, их уверенности в завтрашнем дне, размеренности жизни и спокойствию. Даже на песках СПК «Озеры» Гродненского района выращивают отличные урожаи, полностью обеспечивают кормами животноводство, добиваясь высокой производительности скота. Здесь растут сады, даже зубров разводят! Одним словом, живут полноценной жизнью. Обо всем этом наша беседа, в которой приняли участие заместитель председателя СПК Геннадий Евгеньевич МАЗЮК, главный агроном Александр Евстафьевич КРИВЕЦКИЙ, агроном-агрохимик Вячеслав Вячеславович САЛО и региональный менеджер представительства фирмы «Август» в Беларуси Олег Васильевич ЕВСИКОВ.

#### Геннадий Евгеньевич, когда было образовано ваше хозяйство?

История его очень продолжительная. В марте далекого 1949 года была образована сельхозартель имени И. Д. Черняховского. Позднее к ней присоединили несколько мелких хозяйств, и был организован колхоз «Озеры». В 1975 году произошло укрупнение за счет колхоза «Советская Белоруссия», а в 1989 году добавились земли колхоза «Победа». И с того времени границы хозяйства уже не менялись. По площади мы входим в число крупных сельхозпредприятий – за нами закреплено 10,5 тыс. га земли, в том числе 8,5 тыс. га сельхозугодий, из них более 5,1 тыс. га пашни. Растениеводство у нас подчинено животноводству, основная наша задача – бесперебойное обеспечение его кормами. У нас сейчас 12 тыс. голов свиней, почти 2 тыс. голов дойного стада, выращиваем телочек для воспроизводства стада, КРС на мясо. Мы стараемся не отставать от передовых хозяйств нашей области, флагманов сельхозпроизводства республики. Всегда входили в рейтинг 100 лучших хозяйств Беларуси, а по урожайности зерновых на балл пашни трижды становились первыми – в 2003, 2004 и 2012 годах. Хотя почвы небогатые – всего 29,5 баллов по кадастровой оценке. Ежегодно мы стараемся применять все самое современное, соблюдать все требования интенсивной технологии, и благодаря этому отдача с одного балла пашни у нас выше, чем в лучших хозяйствах на более плодородных землях.

По экономическим показателям тоже неплохо выглядим. В 2013 году редакцией газеты «Белорусская нива» совместно с учеными Национальной академии наук Беларуси был составлен Рейтинг сельхозпредприятий по размеру полученной чистой прибыли в расчете на балло-гектар сельхозугодий. Мы в нем заняли 19-е место

(пятое место среди хозяйств Гродненской области) – каждый гектар дал нам чистой прибыли 179 тыс. бел. руб.

2014 год объявлен годом экономии и бережливости, да, собственно, перед нами всегда стояла и стоит задача получать больше продукции с наименьшими затратами. В частности, это можно сделать, применяя препараты фирмы «Август». Мы ими пользуемся давно, а после пуска завода «Август-Бел» они стали более доступными. По эффективности они не хуже западных аналогов, а цена ниже, это позволяет нам и поля содержать в чистоте, и экономить средства на их приобретение.

#### Александр Евстафьевич, расскажите о структуре посевных площадей.

Из 5 тыс. га зерновые занимают 53 %, сахарная свекла – 11, многолетние травы – 8, кукуруза на силос и зерно – 23 %, из них 30 % – на зерно, остальное – на силос. В среднем ежегодно сеем ее на 1150 га, рапс – на площади 280 га. Из зерновых под ячмень обычно отводим около 800 га, под тритикале озимую – чуть больше 800 га, иногда 900 га. Пшеница озимая и яровая занимают меньшие площади – немногим более 600 га. Дело в том, что наши легкие почвы не очень подходят для ее выращивания. Это сегодня такого ветра нет, а иной раз даже пыльные бури бывают. Поэтому, наверное, мы единственные, кто сеет сахарную свеклу под покров овса.

#### Я об этом впервые слышу!

После того как у овса появляются один-два листа, сеем сахарную свеклу поперек рядков. В это время сорняки не ждут, начинают всходить, и вот тогда надо поймать момент перед появлением всходов сахарной свеклы и обработать поле половинной нормой расхода глифосатсодержащего гербицида. Овес хоть и уничтожается им, но его растительные остатки

еще остаются на почве, не дают ветру разгуляться. Если погодные условия не позволят применить до всходов глифосат, есть еще один вариант – овес можно убрать граминицидом Миура. Но лучше вариант с глифосатом, потому что не только злаки всходят, но и двудольные сорняки.

Всего свеклы у нас 550 га, и 200 га сеем под покров овса. Потому что были годы, когда ветрами сносило до 200 га посевов, приходилось их пересевать. При этом мы на каждом гектаре теряли более 100 евро. Бывало и так, что и во второй раз также погибало до 50 % всходов, тогда в третий раз уже не пересевали. А благодаря этой технологии мы последние три года обходимся без пересева. Да, в случае сева под покров овса мы теряем в урожайности, примерно на 50 ц/га, потому что сеем немного позже. Особенно тогда, когда весной, вот как в этом году, сушь стоит – со времени посевной ни одного дождя хорошего не прошло. Но урожай есть, и самое главное – за один прием, без пересева.

Г. Е. Мазюк: Когда к нам приезжают немецкие специалисты, они говорят, что в Германии на таких почвах свеклу не выращивают. А мы на круг получаем и 600, и 650 ц/га. Был год, когда объем сдачи корнеплодов с 550 га составил 33 тыс. т. Ну а некоторые хозяйства района на хороших землях получают и 700, и даже 800 ц/га.

В среднем на 1 га высеем 1,36 - 1,38 пос. ед., не выполняем рекомендации поставщиков семян. Когда мы изучали технологию интенсивного выращивания сахарной свеклы, там была четкая установ-

Конечно, тогда у людей была заинтересованность, они получали сахар, но сегодня нет тех, кто готов выходить на прополку. Если даже по 1 га – потребуется 550 человек. А у нас средняя численность работающих – 600 человек. Это почти вдвое меньше, чем в 90-е годы (1042 человека), а производство по основным видам продукции нарастили почти в два раза – по молоку, мясу, зерну. Все благодаря государственным программам и по оснащению ферм, и по технике – по всему. Механизаторов стало почти в два раза меньше – 85 человек, из них часть занята в животноводстве, в прошлом году на полях трудились 56 человек.

#### Какие максимальные урожаи вам удавалось получить?

А. Е. Кривецкий: В 2008 году – 70,8 ц/га зерновых, это был лучший год в истории хозяйства. Тогда у всех в республике все удавалось. Мы еще потеряли, наверное, около 1,5 ц/га, потому что посеы полегли, убрали их и по диагонали, и поперек. Тогда намолотили около 18 тыс. т зерна. А в среднем получаем от 59 до 70 ц/га. По сахарной свекле рекордом было 656 ц/га, по зерну кукурузы – 128 ц/га при влажности 36 - 38 %, а отдельные поля давали 142 - 144 ц/га. По рапсу лучшим был прошлый год – 42,6 ц/га. Хотя, когда только начинали им заниматься, собрали 47 ц/га. Тогда только-только пришли гибриды, ни вредителей не было, ни болезней. На одном поле посеяли два гибрида – 7 и 8 га, один дал 56, второй – 52 ц/га. Сейчас сложнее стало получить такой урожай – нужна полная защита, очень большие затраты.



Слева направо: А. Е. Кривецкий, В. В. Сало и Г. Е. Мазюк

ка: высевать на 1 га не более 1,1 - 1,25 пос. ед., чтобы на 1 пог. м было пять растений. У нас их 6 - 6,5 шт., и благодаря этому добиваемся того, что к уборке сохраняется не менее 80 - 90 тыс. растений на 1 га. Нам же не нужен большой корнеплод, он должен быть технологичным. Тем более на поле, которое больше укрыто листовой массой, меньше испаряется влага, а на наших песках это многое значит. За последние 15 лет отработали гербицидную технологию защиты. Раньше все тяпкой, тяпкой, все наши люди, включая пенсионеров, пропалывали свеклу вручную – до 2 га на человека. Из-за этого мы теряли густоту, оставалось три растения на 1 пог. м. А когда перешли на химпрополку, сразу шагнули по урожайности с 250 - 350 ц/га до 600.

В. В. Сало: Пластиковую двухлитровую бутылку с водой клали на стеблевой рапса – и она не падала. Вот такой он стоял... Из гербицидов был один – Трофи. Для всех «товарных» культур, которые мы сдаем по госзаказу – сахарной свеклы, рапса, пшеницы, – нужна плодородная почва, а у нас ее столько нет. Тем более рапс на свекловичных полях не сеем. Один раз посеял как культуру – и лет 15 он будет всходить как сорняк. Он цветет даже в сентябре, иногда приходится вручную выпалывать его. И вот представьте себе: из 5 тыс. га пашни 550 га – сахарной свеклы, севооборот очень сложно выстроить. Поэтому, к сожалению, не получается его соблюдать, свекла возвращается через три, а иногда и через два года, но в растениевод-

стве основные деньги от нее – 30 - 33 тыс. т корнеплодов!

Г. Е. Мазюк: А раньше их давало зерно. Когда Советский Союз распался, многие подумали, что молоком и мясом можно не заниматься, поэтому и находятся они сейчас в плачевном состоянии. Но в Гродненском районе очень мудрые руководители кооперативов, они в свое время сохранили животноводство. Благодаря этому мы сейчас и живем. Более того, животноводство даже увеличено, облизполком ставит задачу нарастить дойное стадо, поголовье КРС.

#### А рапс куда вы сбываете?

По госзаказу сдаем агрокомбинату «Скидельский», а все, что сверх – предприятию по переработке рапса ООО «Агропродукт-Гродно», в зачет за поставленные нам средства защиты растений. Их реализацией фирма, которую возглавляет В. Н. Волкович, занимается параллельно (в том числе и продукции «Августа»). А затем выкупаем жмыхи на корм скоту. Сейчас мы пошли на уменьшение площадей под зернобобовыми культурами, которых раньше до 500 га выращивали – это сорта пелюшки, гороха, люпина. Считаю, что нам выгоднее приобретать белковые добавки (жмыхи, шроты) для балансирования рационов КРС, чем покупать фуражное зерно. Так сложилось, что зерно в последние годы тоже в цене, выгоднее получить его 60 - 65 ц/га и продать, чем собрать 20 ц/га бобовых. Все равно не обеспечишь белком животноводство в полном объеме.

#### Поговорим о сортах зерновых колосовых...

У нас белорусские сорта пшеницы: яровой – Рассвет, Дарья (именно на них мы остановились года четыре назад, перепробовав несколько других), озимой – Сузорье, Ядвися селекционера К. В. Коляды. Зерно

в основном сдаем по госзаказу как продовольственное третьим классом с клейковиной не менее 23 %, редко – четвертым. В прошлом году – сдали 1,3 тыс. т по цене 2,1 млн бел. руб. за 1 т (порядка 250 долл. США), а в этом году план – 1,6 тыс. т, цена увеличена на 10 %. Тритикале выращиваем в основном польской селекции, но есть и неплохой белорусский сорт – Житень.

Что касается кукурузы, то на силос используем белорусские гибриды, селекцией которых занимаются в Гомельской и Брестской областях. А вот на зерно приобретаем в основном немецкие и французские гибриды, хотя, судя по публикациям, и отечественные не хуже. Но вот что мы заметили в производстве: у наших початок недоста-

точно технологичный, при уборке больше дробится зерно, влажность всегда выше, чем у зарубежных. У фирмы КВС более отработана технология выращивания ранних гибридов на зерно, мы используем те, у которых ФАО 180.

**Г. Е. Мазюк:** А еще у нас есть 120 га сада, свой питомник, продаем посадочный материал плодовых культур. Бывают очень удачные годы по урожаю фруктов, когда мы собираем до 2,5 тыс. т яблок, они дают хорошую выручку. Нестандартные плоды сдаем на переработку, а остальное – около 1 тыс. т – закладываем на хранение и примерно с декабря начинаем реализацию торговым предприятиям. Помимо того, что обеспечиваем свою торговлю, ведем поставки в другие регионы.

С этого года выращиваем 30 га овощей, чтобы увеличить выход товарной продукции в растениеводстве. Для хранения овощей и фруктов построили два хранилища, это позволяет растянуть период реализации торгующим организациям, в том числе и российским. Сами розничной торговлей не занимаемся – только выращиваем и продаем оптом, считаем, что каждый должен своим делом заниматься. Продаем по ценам выше себестоимости, получаем прибыль. Но если хороший урожай в России, продаем фрукты на грани себестоимости. Если же продукция востребована на рынке, то тогда и цена хорошая, и прибыль высокая. В сельском хозяйстве всегда рискуешь. Если бы знать, по какой цене продашь, когда сеешь, было бы проще жить.

**Но ведь у вас в республике есть госзаказ...**

Он у нас только по сахарной свекле, пивоваренному ячменю, продовольственной пшенице и рапсу. Ну и, соответственно, по молоку и мясу, и это очень хорошо. Когда общаешься с коллегами из России, Украины, где нет такого госзаказа, то понимаешь, что мы находимся в выигрышном положении. Знаем, что наша продукция будет гарантированно куплена, и знаем примерно, сколько государство нам за нее заплатит.

Все выращенное в растениеводстве, кроме госзаказа, идет на внутренние нужды. Своим зерном обеспечиваем все наше поголовье свиней и КРС, на корм используем 12 тыс. т фуража. А вообще с 1990 года мы вдвое нарастили «вал» зерна – с 10 до 20 тыс. т (вместе с кукурузой). Но год на год не приходится. В частности, прошлый сезон сложился не совсем удачно – перезимовка озимых была сложная, пересев был большой. Не удалось получить запланированный урожай, 2 тыс. т зерна недобрали. Но в этом году надежда есть – весна очень ранняя была, перезимовка озимых зерновых и рапса отличная. Мы уже думали, что достигнем уровня 2008 года, но, к сожалению, в первые майские три дня посевы серьезно пострадали от заморозков до минус 5 °С. Но даже если и придется что-то пересевать, то страховой фонд семян яровых колосовых культур у нас всегда есть, да и с кукурузой проблем тоже не будет, семян в республике завезено достаточно. Приобретем семена и будем поправлять положение, чтобы получить то, что наметили в этом году.

Я работаю в хозяйстве с 1988 года, и мы всегда старались, чтобы поля наши получали запланированные

количества минеральных и органических удобрений, вели в полном объеме химзащитные работы, все, что положено. Руководитель хозяйства Александр Николаевич Шишко нас понимает и идет нам навстречу. Все заявки агрономической, зоотехнической служб он старается финансово обеспечить. Благодаря этому наш кооператив на плаву, мы регулярно платим зарплату, не испытываем острой нехватки кадров. Хотя хотелось бы, чтобы людей у нас было больше, особенно механизаторов. Это позволило бы нам регулярно предоставлять в сельском хозяйстве выходные, нормировать рабочий день. А пока нехватка небольшая есть. Приходится перерабатывать. Сельский труженик всегда отличался от работника промышленного предприятия тем, что на земле больше надо трудиться. Желательно, чтобы крестьянин и жил не хуже. Мы к этому стремимся. Я думаю, работники нашего кооператива на сегодняшний день получают достойную зарплату – не менее 500 долл., это почти 5 млн бел. руб. Конечно же, хотелось бы больше. Планировали в этом году добавить 10 % к зарплате, посмотрим, как сложатся дела.

**Чтобы в селе оставалась молодежь, нужна еще и современная техника...**

А мы активно ведем переоснащение тракторного и автомобильного парка. Одними из первых в Гродненской области начали приобретать импортные машины. И комбайны фирмы «Джон Дир» у себя сначала опробовали, а затем закупили, потом пришел черед тракторов этой же компании. Почему-то именно она преобладала тогда в области. Но я вам скажу, что и белорусская промышленность не стоит на месте. В настоящее время мы активно сотрудничаем с Минским тракторным заводом, и у нас уже есть энергонасыщенные тракторы МТЗ-3022. По условиям работы и производительности они не уступают западным образцам. Приятно, что наши машиностроители стараются обеспечить все наши потребности.

Кстати, в прошлом году сдали новую молочно-товарную ферму на 777 голов дойного стада со всей инфраструктурой. Так вот и доильный зал, и оборудование для удаления навоза – все это производят на белорусских предприятиях, и работает оно не хуже западных образцов. Наверное, какие-то комплектующие из-за границы и поступают, но собирают эти фермы отечественные предприятия.

Сейчас реализуется много государственных программ по импортозамещению, в частности, программа «Молоко». Вначале фермы строили полностью за государственные средства, а мы сейчас пользуемся льготными кредитами, проценты по которым помогает гасить государство за счет областного и республиканского бюджетов, уже легче...

**О. В. Евсиков:** Самое главное – это хозяйство одним из немногих вовремя рассчитывается со всеми поставщиками, долгов не имеет.

**Г. Е. Мазюк:** Руководитель считает, это – дело чести, чтобы на 31 декабря у нас не было долгов. Бывает, что сахарный комбинат с расчетами задерживается, но все знают, что деньги у нас там есть, и как только они поступают на наш счет, мы расплачиваемся, никаких форс-мажорных обстоятельств не может быть. Поэтому спасибо нашим



Слева направо: В. О. Евсиков, О. В. Евсиков, В. В. Сало

партнерам, поставщикам удобрений и средств защиты растений, что они с пониманием относятся к нам в трудные времена. Наша основная задача – получить урожай. А будет урожай – будут и деньги. Кроме того, ежедневный «урожай» собирают наши животноводы – впервые за всю историю хозяйства мы достигли суточного надоя молока 40 т, часть уходит на выпойку, 38 т сдаем на молочный комбинат. На этот год поставлена задача довести сдачу до 40 т. Продажа молока дает возможность регулярно и своевременно платить зарплату, осуществлять необходимые платежи в бюджеты и т. д. Поэтому, наверное, будущее за многопрофильными хозяйствами, как наше. Я думаю, это верно выбранное направление. Наши люди всегда уверены, что мы их не бросим, без работы они не останутся.

**Какова закупочная цена молока?**

Цена без НДС на высший сорт – 4,35 млн бел. руб./т, это примерно 15,5 тыс. российских руб. за 1 т. Рентабельность производства молока составляет до 50 %. Раньше нам государство помогало закупать удобрения полностью за счет бюджета. С этого года нам перечисляют 349 тыс. бел. руб. за 1 т молока, сданного на молкомбинат. На эти деньги мы приобретаем удобрения, как производимые в республике, так и российские, через Гродненское УП «Облсельхозтехника», которое дает нам отсрочку платежа.

Что касается средств защиты растений, то пока мы покупаем «августовской» продукции примерно на 100 тыс. долл., это пятая часть всех используемых нами пестицидов. «Август» пришел на рынок позже западных фирм, ему трудно вклиниться сюда, но если его препарат по эффективности и качеству не уступает западным аналогам и при этом дешевле, мы идем на его закупку. А это, естественно, будет дешевле, потому что он местного производства, его не надо растаможивать. Нам сегодня проще работать с отечественным производителем, с российской фирмой «Август». Если еще пять лет назад мы боялись применять, например, гербицид Бицепс гарант, считали, что он «жесткий» для сахарной свеклы, то вот уже третий год используем его, и хочу сказать, что у него хорошее качество, нормально работает. И другие препараты понемногу осваиваем.

**В. В. Сало:** В этом году для химпрополки яровых зерновых будем применять в основном Балерину и Плулгер. На озимых использовали гербициды других компаний – Алистер и Марафон, а сейчас Олег Ва-

сильевич предлагает нам попробовать смесь Плулгера с Морионом... Все-таки норма Плулгера – 10 - 15 г/га – более предпочтительна. Тем более что в свое время мы использовали Гранстар с аналогичным д. в.

Для защиты сахарной свеклы применяем гербициды трех фирм, и в том числе препараты «Августа»: Бицепс гарант, Лонтрел-300, на всю площадь второй год берем граминцид Миура, качество и эффективность которого меня вполне устраивают. Очень мягкий препарат по отношению к сахарной свекле, и по цене выгоден. Вместо Карибу будем вносить Трицепс. На свекле мы проводим не менее трех гербицидных обработок, а вообще на ее защиту тратим около 240 долл./га.

**Г. Е. Мазюк:** Прошлой осенью возникла проблема с падалицей ячменя в посевах рапса, не удалось справиться с ней ни лущением стерни, ни пахотой, все равно пробивалась. В этом году, если ситуация повторится, придется применить Миуру по совету Олега Васильевича, хотя защита рапса и сама по себе дорогая, но что делать...

**В. В. Сало:** Из протравителей мы использовали Табу для обработки семян кукурузы от проволочника.

**О. В. Евсиков:** А обработка семян озимого рапса Табу в 10 раз дешевле, чем стандартным инсектицидным протравителем. В прошлом году в Гродненском зональном институте сельского хозяйства, который базируется в г. Щучине, этим препаратом по разрешению Минсельхозпрода Беларуси было централизованно обработано 32 т семян озимого рапса для более чем 20 хозяйств нескольких областей. По отзывам агрономов, никаких проблем с осенними вредителями не было. А у нас их хватает: и галловый скрытнохоботник, и рапсовый пилильщик, если осень теплая. А теперь выявлен еще один новый вредитель – минер. Он пока не наносит особого ущерба, но это только пока.

**Геннадий Евгеньевич, как вам работает с «Августом»?**

Работается легко и непринужденно. Олега Васильевича мы сколько работаем, столько и знаем, сначала как начальника районной станции защиты растений, затем – начальника областной инспекции по защите растений. И он, и его сын и коллега Василий всегда отзываются на наши просьбы, приезжают в хозяйство. Хотя и сами много работаем, иногда по каким-то вопросам сомневаемся. Сегодня все настолько быстро меняет-

ся, и перечень препаратов в том числе. У нас все просто: набираем номера их телефонов и по любым вопросам, не только по «августовским» препаратам, но и по биологии культур, срокам обработки, с ними всегда можно посоветоваться. Хорошо, что в представительстве фирмы «Август» в Беларуси работают опытные кадры. За три года по закупкам препаратов «Августа» мы вышли с 10 тыс. долл. на 100 тыс. благодаря тесному общению, тому, что нам давали испытать препараты. А когда увидели, что они не хуже тех, что мы у себя раньше использовали, так что же их не брать? Такая экономия средств идет! Объемы применения будем наращивать – нам даже самим интересно, зачем тратить лишние деньги.

**О. В. Евсиков:** И мы уже закладываем здесь опыты – в прошлом году наш Транш супер на рапсе попробовали, в этом году завезли новые фунгициды Спирит и Ракурс. Кстати, это хозяйство заказало 220 л Спирита для защиты зерновых. Специалисты БелНИИЗР два года испытывали эти препараты, дали им самую высокую оценку. Сюда мы передали на испытания Бомбу, Плулгер Микс, который при стоимости обработки 1 га до 10 долл. США уничтожил практически все двудольные сорняки, в том числе дрему белую, польнь, шавель и другие проблемные виды.

**Г. Е. Мазюк:** Не за горами наши совместные Дни поля с «Августом». Мы ведь всегда проводили их с ведущими мировыми производителями. А сейчас и российской компании есть что показать, и нам. И не только в плане сельского хозяйства – мало кто занимается расселением зубров, а у нас их уже 185 голов. В этом году отловили 30 зубров, отправили на Витебщину по общесоюзной (вместе с Россией) программе «Зубр». Занимаемся этим чисто для души. Больших дивидендов это не приносит. Есть охотхозяйство, искусственные водоемы – 46 га! Так что у нас можно совместить и обмен опытом, и отдых. Приезжайте!

**Неприменно! Спасибо всем за беседу! Успехов вам в этом году!**

Беседовала  
Людмила МАКАРОВА  
Фото автора и Н. Кузнецова

#### Контактная информация

Геннадий Евгеньевич МАЗЮК  
Тел. раб.: (1037529) 148-88-64  
info@ozery.by

## Событие

# День химика: праздник, которого все ждут



А. М. Усков поздравляет с праздником

В последний день весны в п. Вурнары (Чувашская Республика) отметили День химика. Этот праздник давно стал своим не только для работников градообразующего предприятия – Филиала компании «Август» «Вурнарский завод смесевых препаратов», но и для всех жителей этого уютного поселка. По сложившейся традиции вурнарцы отмечают его на стадионе «Химик», где в этот день обычно проводится множество концертов, спортивных мероприятий и других развлечений.

Как и в прошлые годы, праздник химиков шагнул за пределы стадиона. Утром 31 мая во дворе дома № 6 по улице Ж. Илюкина и во дворе дома № 19 по ул. Советская состоялась торжественное открытие двух детских городков – «Августенок» и «Кремлевский», которые «Август» построил и подарил детям к празднику. Название городкам жители микрорайонов придумали сами. Начальник управления социального обеспечения Филиала «Августа» Е. А. Захаров вместе с представителями молодого поколения торжественно разрезал ленточку, дав сигнал к началу праздника. На площадках детей встретили герои любимых сказок, которые приглашали принять участие в различных конкурсах. А детишки, самостоятельно подготовившись, устроили самый веселый концерт.

На стадионе «Химик» торжества начались с поздравления Главы Чувашской Республики М. В. Игнатьева. В своем обращении он подчеркнул, что «вурнарцам сильно повезло с компанией «Август». Затем всех заводчан со сцены поздравили генеральный директор компании «Август» А. М. Усков, директор Филиала В. В. Свешников, директор завода «Август-Бел» (Республика Беларусь) Е. В. Плотиннов, а также почетные гости: глава ад-

министрации Вурнарского района Л. Г. Николаев и глава района В. Ф. Шумилов.

Во время открытия состоялась торжественное награждение ветеранов труда и передовиков производства ВЗСП, которым были вручены Почетные грамоты и благодарности от Главы и правительства ЧР, Министерства сельского хозяйства и Министерства экономического развития, промышленности и торговли ЧР. Среди награжденных – ведущий специалист Н. А. Николаев, слесарь Ю. А. Матвеев, транспортировщик Л. П. Якушин, мастер по ремонту оборудования С. К. Ермолаев, главный энергетик А. Н. Семенов и другие. Около 100 сотрудников завода получили Почетные грамоты от администрации Вурнарского района ЧР, компании «Август» и ее филиала «ВЗСП».

Звания «Ветеран труда завода» за более чем двадцатилетний стаж безупречной работы были удостоены начальник цеха Е. Х. Буданова и начальник отдела Ю. П. Николаев, механик С. Ю. Демин, водитель В. С. Титов. А сотрудники, которые трудятся на предприятии больше 25 лет, получили звание «Почетный ветеран труда завода». Среди них ведущие бухгалтеры Т. В. Ефимова и Е. С. Павлова, укладчики-упаковщики Е. Г. Воробьева и С. А. Федорова, оператор котельной цеха

Ф. Г. Нигмазянов, уборщица Т. М. Александрова.

В честь праздника состоялся большой концерт, где выступили Народный хор ветеранов районного дома культуры, а также коллективы Чувашской государственной филармонии: эстрадно-фолклорный ансамбль «Сявал» и эстрадный ансамбль «Сеспель».

Все выступления сопровождались бурными овациями и были тепло встречены публикой. А в перерыве между выступлениями жители организовали флешмоб «Веселый заговор», его исполнили около 200 человек, приняв участие в массовом танце. Во время мероприятия работал целый парк аттракционов, где дети прыгали на батутах, крутились на различных каруселях, катались на электромобилях и квадроциклах. А на пруду около стадиона «Химик» можно было взять лодку или катамаран. Конечно, все аттракционы в этот день были бесплатными.

На празднике работало множество спортивных площадок по волейболу, баскетболу и другим видам спорта, где молодые вурнарцы могли сполна продемонстрировать свою силу, ловкость и волю к победе.

Еще одним торжественным событием этого дня стало открытие на стадионе «Химик» уличной

площадки для игры в шахматы и шашки. Жителям поселка представился шанс посоревноваться с мастером спорта СССР по шашкам Валерием Петровичем Наумовым. Виртуоз продемонстрировал сеанс одновременной игры в этих двух интеллектуальных видах спорта.

Большое внимание собравшихся привлекло соревнование по вольной борьбе среди детей, где приняли участие не только мальчики, но и девочки, которые показали завидное упорство, ничуть не уступая представителям сильного пола.

Компания «Август» является титульным спонсором спортклуба «Химик», который проводит большую работу по пропаганде спорта и здорового образа жизни среди жителей района и занимает особое место в жизни поселка Вурнары.

Затем состоялись футбольные матчи игроков разных возрастных категорий. Примечательно, что в этот день все футбольные команды «Химик-Август» победили своих гостей. Сначала команда мальчиков 2003 года рождения выиграла у своих сверстников из города Новочебоксарска со счетом 2 : 0 и вышла в финал турнира юных футболистов «Кожаный мяч-2014». В рамках первенства Чувашской Республики по футболу команда «Химик-Август» (игроки 2001 - 2002 годов рождения) разгромила ФК «Шумерля» со счетом 4 : 1, продемонстрировав по-настоящему тотальный футбол в «голландском» стиле.

Приводим интервью с тренером Александром Борисовичем Строгановым, который внес очень большой вклад в развитие футбольного клуба «Химик-Август»: «Наши мальчишки очень сильны в футболе, они добиваются хороших результатов в республике. У меня под руководством пять команд, я работаю с молодыми и взрослыми футболистами и каждого знаю лично. Компания «Август» – это, можно сказать, наша жизнь. Она нам очень помогает, предоставляет для наших футбольных команд транспорт, питание, спортивное снаряжение и т. д.

Мы ощущаем не только финансовую помощь. Александр Михайлович Усков искренне переживает за команду, и мы чувствуем эту поддержку. Все мы помним один из матчей 2002 года, когда после первого тайма мы проигрывали со счетом 0 : 2. Но во втором тайме ребята, что называется, «легли костями» и отыгрались, забив победный гол уже в дополнительное время. Александр Михайлович присутствовал на матче, и даже опоздал тогда на свой рейс на самолет. Он для нас не просто особенный болельщик, а настоящий двенадцатый игрок команды».

Татьяна Владимировна Дидина, бывший первый технолог Вурнарского завода смесевых препаратов, ныне пенсионерка: «До прихода «Августа» на заводе производили смачивающиеся порошки. Производство было вредным для работ-



Дети открывают свою новую площадку

А кульминацией праздника стал «взрослый» матч «Химик-Август» – «Буриль» (п. Кугеси) в рамках высшего дивизиона чемпионата Чувашии. Обе команды продемонстрировали потрясающую игру и волю к победе. Вурнарцы также смогли порадовать победой своих болельщиков, которые активно поддерживали команду. Голы забил Роман Кожатов и Роман Шалин, который оформил дубль. В первом тайме хозяева забил два мяча, но после перерыва гости прибавили и откинули один мяч, к тому же «Химик» был вынужден заканчивать игру вдесятером, так как один из игроков получил красную карточку. Это не помешало вурнарцам забить под занавес еще один мяч и закончить матч со счетом 3 : 1.

Праздник подарил жителям хорошее настроение надолго вперед. Не только спортсмены, но и все, кто пришел в этот день на заводской стадион, соревновались друг с другом в различных народных забавах. Они устраивали бег в мешках, состязались в перетягивании каната. Когда праздник подошел к концу, жители не скрывали своих ожиданий насчет следующего года, ведь у Вурнарского завода будет юбилей – 85 лет!

ников и жителей поселка. «Август», начиная с 1995 года, перестроил всю технологию производства, мы освоили выпуск жидких препаративных форм, это положительно сказалось на экологии. Компания пришла в очень сложный для нас период, когда после закрытия завода мы все сидели без работы, и я не знала, что мне делать. «Август», можно сказать, бросил нам спасательный круг. У нас появились новые рабочие места, к нам отнеслись с большим уважением, наших рабочих обучили и подготовили для работы на практически новом предприятии.

Я сейчас на пенсии, в моем возрасте очень важно вести здоровый образ жизни и заниматься спортом. «Август» установил нам тренажеры на стадионе, и теперь я каждое утро хожу туда заниматься. К тому же наш поселок постоянно поддерживается в чистоте и облагораживается. Более того, нам, пенсионерам, оказывают финансовую помощь – каждый месяц я получаю прибавку к пенсии... Спасибо «Августу!».

Николай КУЗНЕЦОВ  
Фото автора



Флешмоб на стадионе

Из первых рук

# «Зерновой раунд-2014»

3 - 6 июня в г. Геленджик Краснодарского края прошли мероприятия XV Международного зернового раунда и выставки «Рынок зерна – вчера, сегодня, завтра», посвященные обсуждению основных итогов прошедшего зернового сезона и прогнозов на предстоящий год. Эта встреча, которая ежегодно проводится Российским зерновым союзом при поддержке Министерства сельского хозяйства РФ, собрала около 800 участников зернового рынка из 31 страны мира и многих регионов России.



Выступает А. В. Волков

Первую сессию вел член Совета Федерации РФ **Евгений Громыко**. Он отметил, что на день проведения конференции в южных житницах готовятся к уборочной страде, в восточных регионах страны еще не завершили посевную: «А мы с вами уже собираемся оценивать перспективы текущего года, экспорта и т. д. И все 15 лет существования нашей конференции мы ставим одни и те же вопросы к государству, правительству, Минсельхозу – что же будет с зерновым бизнесом, как будут корректироваться меры господдержки, чего ждать завтра крестьянину, холдингу, трейдеру, производителю, экспортеру, импортеру?».

Евгений Васильевич привел некоторые показатели выполнения Государственной программы поддержки сельского хозяйства на 2013 - 2020 годы. Рост производства в АПК в 2013 году составил 6,2 %, в том числе в растениеводстве на 12,3 % и животноводстве – 0,5 %. Однако, если оценить его в сопоставимых ценах, то практически роста нет. При среднем производстве продукции в расчете на 1 га на сумму 49 тыс. руб. в 12 регионах этот показатель выше 100 тыс. руб. га, а в 27 регионах он ниже среднероссийского, причем в этом списке крупные аграрные регионы – Ставропольский край, Саратовская область, Республика Башкортостан и др.

«Иными словами, – заявил Е. В. Громыко, – происходит стагнация, и в этом хотелось бы разобраться, потому что это нельзя объяснить только засухой или другими природными катаклизмами... Прогрессирующе растет долговая нагрузка на АПК, и этот процесс идет уже давно. Следствие – снижение рентабельности сельхозпроизводства. Сформировалась система, при которой большая часть прибыли у сельхозпредприятий формируется за счет мер господдержки – прямого субсидирования, дотаций, косвенных мер и др. Если их снять, рентабельность станет отрицательной. Наша отрасль в таких условиях сама не может обеспечить свое развитие, несмотря на все успехи. В целом, инвестиционная привлекательность сельского хозяйства в РФ весьма низка, даже в таких традиционно прибыльных подотраслях, как молочное животноводство, тепличное хозяйство. Инвесторы не спешат в них вкладывать средства. Нет уверенности

в завтрашнем дне, в окупаемости проектов. У нас возникает много вопросов к нашему штабу – Минсельхозу. Каковы подходы государства к решению этих проблем?».

Отвечая на эти вопросы, заместитель министра сельского хозяйства РФ **Андрей Волков** привел самые свежие на момент конференции данные по посевной, прокомментировал выполнение Доктрины продовольственной безопасности: «Согласно этому документу, мы должны собирать ежегодно не менее 80 млн т зерна, и это мы выполняем. Прогноз сбора зерновых и зернобобовых в текущем году – 96,8 млн т. По другим ключевым культурам также обеспечены неплохие показатели, намного превышающие требования Доктрины. В этом году озимые великолепно перезимовали, потерь практически нет. Яровой сев успешно заканчивается... В ближайшие две недели все будет завершено, а в Республике Крым даже начнется уборка урожая».

Вместе с тем замминистра привел много цифр, вызывающих тревогу. Например, устойчиво снижается приобретение минеральных удобрений, высокой остается нагрузка на один зерноуборочный комбайн (в среднем по стране – почти 500 га!) и т. д. Андрей Валентинович назвал много цифр и фактов, говорящих о том, что не все в порядке с обеспечением села ресурсами. Например, цены на ГСМ за 14 лет выросли практически в два раза, хотя дефицита самого топлива не замечено. Он также представил красноречивую таблицу по реальным показателям кредитования сезонных работ в АПК по федеральным округам РФ. Так, самый большой процент выполнения в ЦФО – 71,9 %, в других округах он намного ниже (в Северо-Кавказском ФО – 21,1, Уральском – 38 % и т. д.), а в среднем по стране – лишь 52,9 %. Главная причина такого положения, по мнению замминистра, – большая закредитованность заемщиков, из-за чего банки просто не могут им выдать полагающиеся деньги.

А. В. Волков признал, что уровень государственной поддержки в растениеводстве реально снизился по сравнению с прошлым годом почти в два раза. А так называемая несвязанная поддержка (в расчете на 1 га) часто на деле не доходит до сельхозпроизводителя. Даже если деньги «из Москвы»

пришли в регион – местные власти нередко задерживают их перечисление.

«Да, сейчас закредитованность – болезнь номер один в сельском хозяйстве, – подтвердил А. В. Волков. – Как решать проблему? Лучшим решением стала бы рассрочка лет на 30, это был бы настоящий прорыв в АПК... Когда можно ожидать притока денег на новые инвестиционные проекты? Не раньше второго полугодия текущего года, возможно, в третьем квартале, но пока не завершено финансирование проектов по программам 2013 года...».

Как же побыстрее сдвинуть процесс финансирования с мертвой точки? Свой комментарий по этому вопросу представил главный экономист ЗАО «Сбербанк СІВ» **Евгений Гавриленков**: «Рост экономики в стране практически прекратился, в 2013 году он составил всего лишь 1,3 %, а в первом квартале 2014 года – 0,9 %. Я думаю, основная причина этого – резкое ухудшение макроэкономической политики. Представители Минфина и Центробанка произносят правильные слова, но стройности и эффективности в их действиях не видно. Надо обеспечить низкую стабильную инфляцию, высокие устойчивые темпы роста, стабильный курс рубля, низкие процентные ставки, но в результате действий этих органов все получается как раз наоборот».

Евгений Евгеньевич привел красноречивую статистику роста ВВП в 2013 году по отраслям. Если рост экономики составил 1,3 %, в сельском хозяйстве – около 3 %, в других отраслях «цифры вялые», зато по графе «финансовое посредничество» рост составил 11,5 %! Получается, что финансовый сектор растет на порядок быстрее, чем вся экономика. «Это неправильно, так продолжаться не может», – заявил Е. Е. Гавриленков. Он проанализировал тему рефинансирования, назвал немало тревожащих моментов, объясняющих создавшееся положение. Это, например, рефинансирование банков под залог нерыночных активов, предоставление «длинных» денег на нерыночной основе. Центробанк РФ, по словам экономиста, резко увеличил объемы рефинансирования, однако увеличившиеся средства банков пошли не в реальный сектор, а туда, где их проще всего «отработать» и вернуть, – на валютный рынок. Эти просчеты финансовых

органов не дают экономике расти, буквально связывают реальный сектор по рукам и ногам...

Е. В. Громыко, комментируя выступление Е. Е. Гавриленкова, заявил, что положение в финансовой сфере вызывает большую тревогу, и члены СФ и Государственной Думы планируют в ближайшее время обратиться к правительству с требованием навести порядок в финансировании экономики, в частности, в кредитовании.

Выступая в порядке обсуждения поднятых вопросов, президент Российского зернового союза **Аркадий Злочевский** заявил, что развитие АПК также сдерживают высокие ставки по кредитам: «В последний год для финансового сектора в нашей стране были созданы невиданные ранее преимущества, но он ими пользуется пока не для развития экономики (и даже не для собственного развития), а лишь для обогащения кучки функционеров... Пора заняться лечением застарелых болячек финансового сектора, от которых страдает все население и в немалой степени – АПК». Он привел такие цифры: в 2007 году в стране было около 20 тыс. заемщиков-сельхозпроизводителей, а в 2013 году – лишь 5 тыс., в 4 раза меньше! И это при том, что потребность в кредитах острейшая, денег у крестьян нет, и доступ к заемным деньгам для них становится все более ограниченным.

Обсуждение проблем финансирования АПК в рамках Зернового раунда было живым и заинтересованным, что неудивительно – эта тема касается всех. Пожалуй, самое реальное решение проблемы, которое поддержали все участники дискуссии, – переводить задолженность в «длинные деньги», в долгосрочные кредиты. Иначе крестьяне обречены бороться за выживание, никакого развития не будет.

На сессии «Тренды развития агропродовольственного сектора и рынка зерна» модератором выступил вице-президент РЗС **Александр Корбут**. Здесь основное сообщение сделал эксперт независимой международной организации «Охфат» **Томас Лайнс**. Он, в частности, проанализировал динамику цен на пшеницу за 30-летний период (1984 - 2014 годы) на рынке США. За это время они уверенно выросли с 150 до более чем 300 долл/т с пиками в 450 и падением в один год до 100 долл/т. Причем цены не только растут, но и становятся все более волатильными. Это во многом связано с ростом спекулятивной активности на фьючерсном рынке, а также с тем, что цены на пшеницу стали тесно коррелировать с ценами на нефть.

Т. Лайнс также сравнил динамику цен на сельхозпродукцию и ресурсы для ее производства, и это сравнение приводит к неутешительным выводам. В целом в мире ресурсы дорожают гораздо быстрее, чем сельхозпродукция, поэтому фермеры не могут «зацепиться» за маржу. Сельхозпроизводство постепенно теряет привлекательность как для инвесторов, так и для молодежи, сельские поселения быстро стареют. Высокозатратное, интенсивное земледелие, по мнению Лайнса, ожидает кризис.

Экономист ФАО (Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН) **Наталья Меркушева** сделала сообщение о ди-

намике мирового рынка зерна в наступающем сезоне по трем культурам – пшенице, кукурузе и ячменю. По пшенице мировые объемы производства снизятся на 2 %, в основном за счет сокращения посевных площадей. Особенно заметно это происходит в Канаде, где фермеры диверсифицируют производство, расширяют посевы других культур. Основными поставщиками пшеницы на мировой рынок в новом сезоне останутся США (более 30 млн т), далее по убывающей – Евросоюз, Канада, Австралия, Россия (около 25 млн т), Украина (ожидается около 10 млн т), Казахстан (8 млн т) и Аргентина.

Интересное сообщение о переменах на зерновом рынке Украины сделал генеральный директор ООО «КийАгроПродукт» **Андрей Друзка**. Здесь в последние годы увеличиваются урожаи зерновых и экспортные поставки зерна (а также маслосемян). Главной зерновой культурой становится кукуруза. Быстро растут сборы сои, и все больше ее урожая перерабатывается на месте. Растет роль государства на рынке, причем не столько как регулятора, сколько как трейдера. Быстрый рост выявил большие недостатки в логистике, нехватку складов, сушильного оборудования, средств перевозки и др. Нарастают производство и экспорт муки, причем особенно быстро – в Китай и другие страны Восточной Азии (Япония, Корея и др.). Еще одна интересная тенденция – укрупнение агрохолдингов. Две украинские компании-гиганта сегодня входят в первую мировую десятку. Уже сегодня Украина занимает первое место на планете по экспорту подсолнечного масла, третье – по вывозу всех зерновых и отдельно – кукурузы и шестое место – по пшенице.

В этом сообщении были озвучены прогнозные цены на зерно, поставляемое на экспорт, урожая 2014/2015 года, FOB Черное море: пшеница с содержанием белка 12,5 % – 255 долл/т, пшеница с белком 11,5 % – 241 - 245, фуражная пшеница – 228 - 230, ячмень фуражный – 224, кукуруза – 210 долл/т.

В обсуждении поднятых тем также приняли участие генеральный директор ИКАР **Дмитрий Рылько**, начальник отдела сельхозпродукции ЗАО «Инспекторат Р» **Виталий Смирнов**, генеральный директор ООО «ПроЗерно» **Владимир Петриченко** и другие аналитики отрасли. В. Петриченко, в частности, подметил интересную тенденцию нашего рынка – рост валовых сборов масличных культур. В этом сезоне они составят 14 млн т, это рекордный показатель. Рекордным, судя по прогнозу «ПроЗерно», будет и российский экспорт растительного масла в завершающемся сезоне 2013/2014 зернового года. Он составит более 2 млн т, в том числе 1,7 млн т подсолнечного, 300 тыс. т рапсового и 260 тыс. т соевого масла. Внутренняя цена на семена подсолнечника в этом сезоне, по прогнозам, будет в пределах 8 - 9 руб/кг.

Обнародованные на XV Зерновом раунде цифры и факты, озвученные наблюдения и предложения позволяют аграриям выработать единую позицию по наведению порядка в отрасли, причем не только в производстве зерна, но и во всем АПК.

«Поле Августа»  
Фото А. Демидовой

## Профессионалы

## И снова «Август» первый!



Команда победителей с генеральным директором ООО «Август-Украина» М. Ф. Халиуллыным

Более пяти лет назад, 23 января 2009 года, компания «Август-Украина» провела первую агрономическую олимпиаду по выращиванию сои. С тех пор «августовское» олимпийское движение охватило не только Украину и Россию, но и Казахстан и Беларусь. За это время прошли три международных финальные олимпиады, и каждый раз первое место заслуженно завоевывали украинские агрономы. В индивидуальных соревнованиях они оказались сильнейшими, а как они проявят себя в командном зачете? 6 июня впервые компания «Август-Украина» провела агрономические игры «Август Ринг», в которых приняли участие специалисты шести крупнейших холдингов Украины.

Кратко представим каждый из них.

**«Мионовский хлебопродукт» (МХП)** – один из крупнейших агропромышленных комплексов Украины, который занимается птицеводством, выпускает продукцию под знаменитой торговой маркой «Наша Ряба». Он объединяет 19 предприятий по всей территории страны. Основное направление растениеводства – производство кормов и масличных культур с дальнейшей их переработкой.

**Компания «Агрейн Менеджмент»** входит в состав крупного аграрного холдинга «Агрейн», который владеет 11 сельхозпредприятиями с площадью посевов около 100 тыс. га по всей Украине.

**Агрохолдинг «Мрия»** является одним из крупнейших и наиболее эффективных сельхозпроизводителей на Украине и в мире. Он основан в 1992 году и ведет земледелие на 298 тыс. га в западной части Украины.

**ООО «Приват-Агроцентр»** входит в состав «Приват-АгроХолдинга», созданного в 2005 году, объединяет 22 предприятия (растениеводческие, животноводческие, элеваторы), расположенные во всех регионах Украины. Общий земельный банк – около 120 тыс. га.

**ОАО «Агропродинвест»** основано в 2000 году, входит в тройку лидеров по производству сахара-песка из сахарной свеклы на Украине.

**Холдинг «Астарта»**, созданный в 1993 году, является крупнейшим производителем сахара, а также молока и мяса. На площади более 155 тыс. га здесь выращивают сахарную свеклу, зерновые и масличные культуры.

В квалификационную комиссию «Август Ринга», члены которой следили за правильностью ответов, спорными моментами и прочими нюансами, вошли победители трех международных агрономических олимпиад «Августа». Это специалист компании «Агропродинвест» О. А. Пелипенко (2010 год), главный агроном Западного Кластера компании «AGRO Generation» Ю. И. Лысак (2011 год) и специалист по защите растений НПФ «Урожай» МХП Р. Д. Стецун (2014 год). Возглав-

лял комиссию доктор сельскохозяйственных наук, академик НААН А. А. Иващенко.

Состязания «Август Ринг» проводились по аналогии с популярной телепередачей «Брейн Ринг»: сначала состоялись два этапа, в каждом из которых приняли участие по три команды из шести человек, а затем победители встретились в финале. По правилам игры побеждала команда, первая набравшая 6 баллов. Первыми за желтый, красный и синий игровые столы были приглашены команды агрохолдинга «Мрия» (капитан – А. В. Голодюк), ООО «Приват-Агроцентр» (капитан – А. Г. Ищенко) и ОАО «Агропродинвест» (капитан – Е. В. Корниенко), и состязания стартовали.

После озвучивания ведущим вопроса раздавался звонок, и начинался отсчет времени. На обдумывание ответов отводилась 1 минута. Как только команда была готова дать ответ, капитан нажимал кнопку на игровом столе, и на нем зажигалась сигнальная лампа. На некоторые вопросы игроки готовы были ответить мгновенно, и не раз нажатие кнопки ранее стартового звукового сигнала расценивалось как фальстарт, а команда теряла право ответить на данный вопрос. В этом случае соревновались между собой две команды. Но были моменты, когда никто не отвечал на вопрос, тогда в следующий раз разыгрывалось два балла, а в финальной части на кону было даже три балла. На первом этапе достаточно уверенно победу одержала молодая команда агрохолдинга «Мрия».

На втором этапе соревновались специалисты компаний МХП (капитан – А. В. Коваленко), «Астарта» (капитан – В. В. Глухенький) и «Агрейн Менеджмент» (капитан – Т. Н. Корниенко). И в этот раз более рискованные молодые агрономы МХП оказались сильнее, даже при том, что дважды из-за фальстарта они отдавали свои баллы другим.

Самым напряженным, как и ожидалось, был финал, в котором встретились команды «Мрии» и МХП. С первых же минут удача оказалась на стороне МХП, представители которого выигрывали один балл

за другим. Два фальстарта могли дать их соперникам дополнительные баллы, но... тех постигла неудача. При счете 5 : 2 разыгрывалось сразу 3 балла, напряжение достигло своего максимума, все с нетерпением ждали, чем же закончится поединок. Но финальную точку поставили все-таки агрономы МХП, они убедительно победили со счетом 8 : 2! В составе команды (кроме капитана) соревновались Я. М. Рудьман, С. Н. Ткачук, Ю. П. Воевода, А. В. Линчук и В. А. Тютюнник.

А теперь слово капитану команды-победительницы **А. В. Коваленко**: «После окончания Уманского госагроуниверситета я прошел обучение по программе «Молодой специалист» в ЧАО НПФ «Урожай», входящем в МХП. После этого три года работал агрономом, затем – главным агрономом филиала, а с этого года занимаюсь инновационными разработками. Я уже не раз участвовал в агроолимпиадах. Спасибо фирме «Август» за организацию такого тестирования наших агрономов. Главный итог этих соревнований – то, что мы понимали, каковы наши слабые стороны, и прикладывали все усилия, чтобы восполнить пробелы. Мы и самостоятельно проводили подобные состязания, выявляли лучших.

На одном из отборочных туров я занял первое место и вместе с моими коллегами по МХП Р. Д. Стецун (ЧАО НПФ «Урожай», Черкасская область) и П. М. Марычуком (филиал «Ридный край» в Винницкой области) принял участие в Третьей международной агроолимпиаде «Августа» в Минске. Там я занял четвертое место, недобрав всего один балл до призового третьего места. Может быть, это и к лучшему – есть над чем работать, к чему стремиться и в чем совершенствоваться дальше. Победителем олимпиады стал Р. Д. Стецун, а П. М. Марычук занял второе место.

Я считаю, что наша победа была закономерной, потому что МХП является одним из лучших холдингов Украины. И хотя с тремя участниками нашей команды мы познакомились только здесь, мы смогли в обоих раундах набрать наибольшее количество баллов. На мне,

как на капитане команды, лежала серьезная ответственность, и хотя на большую часть вопросов мы знали ответы, из-за волнения я иногда нажимал кнопку либо раньше сигнала, либо делал это с недостаточной силой, и соперники нас опережали. Но, тем не менее, даже при нескольких фальстартах мы



Игровой момент первого этапа

смогли победить с большим отрывом. Вопросы были достаточно интересные, на некоторые мы не знали ответа. Например, в первом раунде – какой тип соцветия у рапса, а в финальном – кто в 1837 году изобрел стальной плуг? Оказывается – кузнец Джон Дир, вот такое удивительное совпадение. Можно было решить судьбу первого места уже при счете 5 : 1. Финал получился очень волнительным...

«Август» всегда является первым в научных, инновационных проектах. Еще ни одной российской компании не удалось стать победителем конкурса в Лондоне «Agrow Awards», а «Август» смог это сделать, выпустив супергербицид Бомба. А для нас еще важно то, что многие идеи берут начало у нас на Украине: и агроолимпиады, и «Полеонлайн», и Всеукраинский День поля. А теперь вот новый формат интеллектуального соревнования. Я желаю успеха и процветания нашим партнерам из компании «Август-Украина» и всему «Августу» в целом».

**О. А. Пелипенко**: «Уровень подготовки соревновавшихся я считаю достаточно высоким, и вопросы были довольно интересными. Я не раз принимал участие в агрономических олимпиадах «Августа», готовил вопросы для них, когда работал в компании «Август-Украина», но и я не знал ответы на два из них. Один из них – по энтомофагам: по десяти названиям нужно было ответить, к какому виду насекомых они относятся. Одна команда назвала их сорняками, другая – просто вредителями, но правильный ответ озвучил А. А. Иващенко. Никому в голову не пришло, что это энтомофаги, потому что в поле-вом земледелии агроном с ними редко встречается, сложно было выстроить логическую цепочку. А еще и я, и те, кто сидел за игровыми столами, не знали название крупы, произведенной из твердой пшеницы, обработанной кипятком, высушенной и пропаренной. Оказалось, что это булгур.

Но я хочу отметить, что результат сегодня зависел не только от знаний, но и от умения быстро нажимать на кнопку. Наша команда несколько раз произвела фальстарт, зная ответ на вопрос, этим отдавая балл своим соперникам. Для меня лично формат игры «Август Ринг» по накалу страстей показался более интересным, чем индивидуальные состязания в олимпиадах. Я думаю, что мы обратимся к компании «Август» и проведем подобные соревнования между нашими филиалами».

**А. А. Иващенко**: «Креативность «Августа» мне всегда им-

Агробизнес

# «Агрохолдинги России»: новые сценарии для АПК



Выступает В. А. Семенов

30 мая в Москве состоялась традиционная конференция бизнес-лидеров АПК накануне завершения очередного маркетингового года (он заканчивается 30 июня). Она была 13-й по счету и носила название «Агрохолдинги России. Лето-2014. Новые сценарии предстоящего сельхозгода-2014/15». Участники встречи проанализировали развитие ситуации в основных подотраслях АПК и выявили складывающиеся тенденции, а также спрогнозировали, чего можно ожидать в отрасли до конца текущего календарного года. Некоторые из этих прогнозов можно назвать неожиданными.

Участниками конференции стали руководители Министерства сельского хозяйства России, владельцы и топ-менеджеры крупнейших агрохолдингов, сельхозпроизводители из 33 регионов и семи федеральных округов страны, банкиры и инвесторы, отраслевые и финансовые эксперты, международные аудиторские группы, представители страховых и лизинговых компаний, поставщиков оборудования, техники, средств защиты растений, ветпрепаратов, предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности.

По традиции открыл и вел встречу главный редактор журнала «Агроинвестор» **Николай Лычев**. Он отметил, что конференция в этом формате проводится с 2008 года, и каждый раз на открытии приходится говорить, что завершающийся сезон был сложным: «Но каждый раз сложности разные. Уже в начале этого года многие компании в очередной раз столкнулись с ужесточением условий ведения бизнеса. Снизилась маржа многих производств и операций, сократился уровень господдержки, большим остается долг государства по субсидиям по кредитам, агробизнес лишился части инвестиционных ресурсов. В целом снижается инвестиционная активность, аграрная экономика практически перестала расти... Рост за год составит не более 1%. Средняя рентабельность в сельском хозяйстве упала ниже 10%, а по некоторым другим подсчетам составила всего 4%. И все эти негативные тренды сохраняются».

Н. Лычев подчеркнул, что агроинвесторов не может не беспокоить явное финансовое неблагополучие АПК: «Отрасль фактически сама себе на жизнь не зарабатывает. Проблемные долги предприятий составляют до трети кредитного портфеля. Причем наиболее

закредитованы самые благополучные (по размерам сельхозпроизводства) регионы – Краснодарский и Алтайский края, Липецкая область... Нам надо обсудить меры, как выбираться из этой ситуации, как добиваться прибыльности. И это при том, что урожайные перспективы года неплохие, ожидания по большинству культур хорошие...». Н. Лычев подметил интересный момент – мощности переработки масличных культур возросли почти на 10% и продолжают увеличиваться. Надо ожидать роста спроса на сырье, у крестьян появятся явные стимулы расширять площади посевов масличных.

Заместитель министра сельского хозяйства РФ **Дмитрий Юрьев** сделал доклад по теме «Корректировка мер, объема и формата федеральной поддержки сельского хозяйства. Выполнит ли государство свои обязательства перед инвестором?». Он, в частности, рассказал о готовящихся поправках к Госпрограмме развития сельского хозяйства на 2013 - 2020 годы, которые волнуют всех агроинвесторов, а также о сложностях переживаемой сейчас инвестиционной фазы развития отрасли, которая не может проходить гладко даже в высокоразвитых экономиках.

Полемизируя с Н. Лычевым, Д. Юрьев сослался на данные Госстата, согласно которым средняя рентабельность АПК в 2013 году составила 7% (в Минсельхозе рассчитывали на 9%): «Так что неудивительно, что финансовые показатели невысокие. Разночтения в рентабельности – 4 или 7% – не меняют существа дела, все равно этого недостаточно ни для расширенного воспроизводства, ни для простой поддержки инвестпроектов... В любом случае рост производства невозможен без модернизации, которая осуществляется во многом за счет инвестици-

онного кредитования». По словам Д. Юрьева, Минсельхоз продолжит заниматься корректировкой Госпрограммы, для чего создана специальная рабочая группа. Министерство рассчитывает, что уже в текущем году можно снять значительную часть долговой (в основном инвестиционной) нагрузки на сельхозпредприятия и обеспечить со следующего года для многих из них начало работы «с чистого листа» и постепенное повышение доходности производства.

Д. Юрьев также заявил, что при оказании государственной поддержки необходимо сместить некоторые акценты. Планируется, в частности, увеличить объем несвязанной поддержки в растениеводстве и упростить ее предоставление, в том числе для того, чтобы погектарные субсидии не попадали в так называемую «желтую корзину» ВТО: «В некоторых регионах ее выплата привязана к производству текущего года или к конкретным культурам, что переводит погектарную поддержку в «желтую корзину». Если исключить эту привязку, то данная мера будет соответствовать «зеленой корзине», а значит, она не подлежит ограничению». Подобные меры планируются и в животноводстве.

Одним из приоритетных направлений Госпрограммы, по словам замминистра, станет развитие в регионах оптово-логистических центров. При их создании необходимо особенно тщательно проработать вопросы создания инженерной и транспортной инфраструктуры, ведения фитосанитарного и ветеринарного контроля, автоматизированных информационных систем для создания эффективных каналов сбыта и др. Это обеспечит конкурентное и справедливое ценообразование на сельхозпродукцию, повысит рентабельность предпринимательской деятельности в аграрном секторе,

а также создаст условия для импортозамещения за счет межрегионального перераспределения потоков сельхозпродукции.

Одно из самых интересных сообщений на конференции сделал генеральный директор аналитического центра «ПроЗерно» **Владимир Петриченко**. Он проанализировал ситуацию на российском и мировом зерновых рынках с учетом нового фактора – политических событий на Украине последних месяцев – и отметил нарастание зернового экспорта (назвав его «экспортным ренессансом»). Если в начале текущего зернового года развитие экспорта шло по ниспадающей, цена российской пшеницы в долларовом эквиваленте снижалась, то в последние месяцы все перевернулось. Еще недавно самые смелые эксперты рынка прогнозировали, что на экспорт пойдет максимум 16 - 17 млн т пшеницы, а сейчас фактически получается даже больше – около 18,6 млн т. А весь российский экспорт зерна должен достичь 26 млн т, причем в его составе впервые в истории резко возросла доля кукурузы (что объясняется рекордным урожаем 2013 года – 11,6 млн т).

Интересно проследить изменения в составе покупателей российского зерна. Теперь, как сказал В. Петриченко, у нас покупает почти весь мир. Среди крупнейших импортеров остаются Турция и Египет, крупным и постоянным партнером становится Иран. Нарастают закупки ЮАР и другие страны Африки, Корея, а также Ирак. Крупнейшим покупателем ячменя остается Саудовская Аравия. Причем число импортеров российского зерна увеличивается, многие страны хотели бы расширять с нами сотрудничество, и надо эти благоприятные возможности использовать сполна.

Этот «экспортный ренессанс» начался с резкого роста мировых цен на зерно с 1 марта, когда Совет Федерации РФ дал Президенту страны право на использование вооруженных сил на территории Украины. И уже на следующий день цены за 1 т пшеницы на мировых биржах взлетели на 10 - 15 долл. США, подорожала и кукуруза. В последующем росте цен на зерновые сказались и трагические события в Одессе 2 мая, и последующие политические перемены на Украине. И этот процесс, подталкиваемый в основном внешними факторами (внутренний спрос растет вяло), пока продолжается благоприятно для России.

В целом, по прогнозам центра аналитики «ПроЗерно», озвученным В. Петриченко, в нынешнем году Россия должна произвести около 99 млн т зерна, в том числе 56 млн т пшеницы. Экспортный зерновой потенциал страны по итогам 2014/2015 годов может составить рекордные 30 млн т, Россия должна с четвертого места в мировой торговле зерном подняться на третье.

На конференции выступили несколько руководителей крупных агрохолдингов, среди них – гендиректор группы «РусАгро» **Максим Басов**, гендиректор компании «Разгуляй» **Елена Лазаренко**, гендиректор Группы «Черкизово» **Сергей Михайлов**, основатель компании «Белая дача» **Виктор Семенов** и гендиректор агрохолдинга «АгроГард» **Павел Царев**. Судя по выступлениям, они в целом настроены весьма оптимистично, намерены продолжать инвестиции в сельхозпроиз-

водство во второй половине 2014 года.

Так, М. Басов отметил, что в руководстве «РусАгро» после первого квартала этого года, который оказался очень удачным, позитивно смотрят на перспективы нового сезона в целом, ожидают рекордного роста показателей по всем направлениям бизнеса компании. В руководстве «РусАгро» подготовили новые проекты на десятки миллионов рублей для внедрения уже в сезоне-2015. В этом году компания реализует инвестпроекты на сумму около 7,5 млрд руб., в том числе планирует завершение строительства крупной свинобойни на 2 млн голов в год. Рассматриваются появляющиеся возможности для дополнительных инвестиций в развитие сахарного производства и других отраслей растениеводства, расширение мощности сахарных заводов и других предприятий по переработке сельхозпродукции. В «РусАгро» удачно провели посевную на площади более 370 тыс. га, причем расширили посевы кукурузы, сои, подсолнечника за счет некоторого сокращения посевов озимой пшеницы и сахарной свеклы. Все культуры прекрасно развиваются, по всем ожидается хороший урожай.

Группа «Черкизово», работающая в четырех подсекторах рынка (производство продукции птицеводства, свиноводства, колбасных изделий и растениеводства) в этом году рассчитывает выйти на среднюю маржу в 20%, поделился С. Михайлов: «В последнее время инвестиционная привлекательность птицеводства была низкой, однако ситуация меняется, емкость рынка увеличивается за счет роста спроса со стороны мясопереработчиков, поэтому компания рассчитывает на позитивную динамику». И в других подотраслях, сообщил Михайлов, есть поводы для оптимизма, удастся выходить на запланированные показатели. Капитальные вложения «Черкизово» в этом году составят около 5 млрд руб. Основные инвестиции будут сделаны в птицеводство. В связи с некоторыми факторами неопределенности, нестабильности в компании решили пока не начинать новые проекты, а прежде завершить текущие.

Межрегиональный холдинг «АгроГард» продолжит инвестиции в молочное животноводство, сообщил П. Царев. Компания уже вложила в развитие, в том числе этого направления, более 300 млн долл. США.

С докладами и презентациями на конференции также выступили президент Российского птицеводческого союза **Владимир Фисинин**, президент группы компаний «Талина» и председатель комиссии по АПК РСПП **Виктор Бирюков**, президент Мясоного союза России **Мухер Мамиконян**.

Живое обсуждение «первыми лицами» бизнеса многих вопросов развития российского аграрного рынка показалось, что на общем вялом фоне появляется немало точек и целых островков быстрого роста. Причем некоторые из них уже меньше зависят от государственной поддержки и больше полагаются на полное использование возможностей нашего противоречивого рынка. А этих возможностей достаточно много.

**Виктор ПИНЕГИН,**  
**Николай КУЗНЕЦОВ**  
*Фото Н. Кузнецова*

## Опыт

# Мы с оптимизмом смотрим в будущее



Партнеры. М. М. Тагиров (справа) и М. С. Каримов

Для этого утверждения у наших собеседников есть все основания. ГУСП совхоз «Рощинский» Стерлитамакского района является одним из крупнейших сельхозпроизводителей Республики Башкортостан. Ежегодно здесь производят более 40 тыс. т зерна, около 10 тыс. т мяса, более 3,5 тыс. т молока. Вся животноводческую продукцию перерабатывают на собственных предприятиях – мясокомбинате и молокозаводе, продукты реализуют через свою торговую сеть, в которой более 55 магазинов в различных городах региона. Несмотря на то, что в конце мая у главного агронома хозяйства Мунира Минияровича ТАГИРОВА и агронома Раисы Георгиевны НИКОЛАЕВОЙ времени в обрез, они побеседовали с нашим корреспондентом.

## Мунир Миниярович, когда был создан ваш совхоз?

В 1979 году как сельхозпредприятие по производству свинины, и сейчас основное направление – мясное свиноводство. У нас 50 тыс. голов свиней, но и стадо КРС большое – 7 тыс. голов, в том числе дойное, которое дает 27 т молока в сутки, бычки на откорме и ремонтные телочки. Также имеется 300 лошадей. Главная задача растениеводства – производство кормов. Раньше их закупали, а после 2007 года стали производить сами. Тогда к нам были присоединены пять обанкротившихся хозяйств и Стерлитамакский комбинат хлебопродуктов с мощностью хранения 90 тыс. т. Сейчас у нас 37,5 тыс. га сельхозугодий, из них 26,2 га пахотных земель. Под зерновые обычно отводим около 21 тыс. га. Из них в этом году озимая рожь занимает 4,6 тыс. га, остальные площади находятся под яровыми – пшеницей, ячменем, овсом, а также горохом, который ежегодно возделываем на площади 2 тыс. га. Кормовые культуры выращиваем на 7 тыс. га. В основном это кукуруза на силос, зерносмесь бобово-злаковых трав, которые используем для закладки на сенаж, и многолетние травы, их более 3,5 тыс. га, из них 2,4 тыс. га – бобовые. «По наследству» нам достались старовозрастные травы, сейчас мы ведем их постепенное плановое обновление. В прошлом году посеяли 350 га люцерны, около 150 га эспарцета и 1,5 тыс. га донника. Донник хорошо перезимовал, надеемся на высокий урожай.

С 2012 года мы полностью перешли на «нулевую» технологию выращивания культур. Почему именно на No-till? К этому мы шли уже давно, с 2008 года. Ездили в хозяйства, которые работали по этой технологии, изучали их опыт. Все-таки и рабочих рук на селе с каждым годом все меньше, и по экономическим показателям этот переход был целесообразен. Даже если только уйти от вспашки, получается большая экономия по многим показателям,

а при прямом посеве исключаются еще и культивация, боронование, прикатывание, значительно сокращается расход ГСМ и также снимается напряженность с трудовыми ресурсами.

Решившись на переход на «ноль», мы приобрели четыре канадских посевных комплекса «Борго» с шириной захвата 15 м, предназначенных для прямого посева, три самоходных опрыскивателя «Харди» и два прицепных опрыскивателя «Амазоне» UG 3000.

Благодаря переходу на высокопроизводительную технику мы высвободили много механизаторов. Те же «Борго» обслуживают два человека, которые работают в две смены. Загрузка семян, удобрений в бункеры механизирована, поэтому нет необходимости привлекать разнорабочих.

## Как влияет внедрение прямого посева на урожайность культур?

В хорошие годы разницы большой нет, а вот в засушливые годы она ощутимо выше, потому что почва при «нулевой» технологии остается закрытой растительными остатками. Особенно важно это в начальном периоде роста и развития культурных растений, когда почва не перегревается, меньше испаряется влага. В тяжелом 2010 году мы попробовали минимальную обработку почвы на 4,8 тыс. га и даже тогда увидели разницу. Если в среднем по хозяйству мы собрали 9,6 ц/га зерновых, то на полях, где применяли чизелевание, – 12 ц/га. Тогда нам удалось и семена вырастить для себя, и животноводство обеспечить кормами, в общей сложности собрали 21 тыс. т зерна. Это еще больше убедило нас в том, что надо переходить на «ноль», чтобы совсем исключить риск потерь урожая от засухи. В прошлом году вал зерна составил 45,5 тыс. т, сделали двухгодичный запас кормов.

По технологии No-till перед посевом все площади обрабатываем глифосатсодержащим гербицидом, а так как мы давно работаем с фирмой «Август», то берем Торнадо 500.

Норму его внесения определяем по степени засоренности полей. После проведения химической обработки никаких других операций на поле не проводим, сразу же начинаем сеять. При появлении всходов сорняков определяем, какие препараты будем применять. В основном они «августовские». Базовым гербицидом на зерновых является Балерина, также использовали Балерину Микс, Зерномакс. На бобовых культурах – Корсар, в этом году закупили еще и Гербитокс, применяем и ряд препаратов для защиты кукурузы.

## Удобен ли в работе бинарный комплект Балерина Микс?

Объем рабочего бака опрыскивателя «Харди» 4 т, поэтому очень удобно работать с бинарными упаковками – определил количество гектаров и добавил расчетное количество препаратов.

За пять лет работы с «Августом» (с 2009 года) вместе с сотрудниками представительства компании в Уфе мы подобрали наиболее эффективные схемы защиты культур. Они включают, в том числе, протравители Виал ТрасТ и Табу, фунгицид Колосаль Про и инсектициды. Мне очень понравился эффект от системно-контактного Борей. Иногда мы покупаем препараты и других фирм, и бывало, что форсунки забивались. С продуктами «Августа» такого не случилось, ни разу к фирме не было претензий. Для нас важно, что специалисты представительства компании осуществляют технологическое сопровождение применения своей продукции, если вдруг потребуются срочная консультация, они могут и ночью приехать.

## А кто его осуществляет?

Мы непосредственно сотрудничаем с Марксом Сулеймановичем Каримовым, Рафаэлем Ринатовичем Хакимовым, а также с Федором Геннадьевичем Половинкиным. Также нас консультирует специалист из центрального офиса в Москве Виталий Васильевич Исаев (*прим. ред.*: менеджер отдела развития продуктов). Он постоянно на свя-

зи с нами по телефону, каждый год обязательно приезжает в хозяйство. Вот и в этот его приезд в 20-х числах мая мы вместе проехали по всем нашим полям, целый день ушел на это. Он человек пожилой, может, и устал, но остался очень довольным тем, что увидел у нас. Он подробно проконсультировал нас по подбору препаратов, нормам их расхода, срокам и др. Особенно важна была информация по тому, какие сроки внесения нужно соблюдать в случае выпадения сильных рос или осадков. Обсудили мы и вопросы приготовления баковых смесей, нормы внесения рабочих растворов, наиболее уязвимые фазы развития сорных растений. Все это нужно знать точно. Советы Виталия Васильевича, одного из опытейших специалистов «Августа», всегда кстати.

## Раиса Георгиевна, чем Вы занимаетесь в хозяйстве?

Выращиванием овощей в теплицах на площади 1 га: огурцов, помидоров, перцев, баклажанов. Есть даже лимонарий на 52 куста лимонных двух сортов. В первую очередь обеспечиваем овощами наши столовые, а их много. Ну а оставшиеся также отправляем в сетевые магазины. Продукцию нашу знают, качество высокое, поэтому на прилавках она не залеживается, можно сказать, идет нарасхват. Ну и мы держим марку.

Овощи выращиваем по современной технологии – на малых объемах субстрата, ушли от грунтов. Используем при этом капельное орошение. Через системы полива осуществляется и подкормка растений, и их защита. Урожай получаем нормальный – по 25 - 30 кг

ландские. Всего помаленьку, чтобы у людей был выбор. Да и самим интересно какие-то новинки попробовать.

## Мунир Миниярович, сколько работающих в хозяйстве?

Около 2,5 тыс. человек, в основном это жители близлежащих деревень. Средняя зарплата достаточно высокая для сельской местности – около 25 тыс. руб., плюс премиальные выплаты. А механизаторы, работающие на посевных комплексах, опрыскивателях и комбайнах, получают в месяц 40 - 50 тыс. руб. Недостаток кадров, как, наверное, и везде в России, есть, но основной костяк сохраняется.

## После вступления России в ВТО изменилась система поддержки села. Так, на погектарное субсидирование сельхозпроизводителей Башкирии выделено почти 530 млн руб.

Да, на 1 га посевной площади сельхозкультур в республике выделяют 330 руб., и я считаю, это мизер. Ладно у нас есть своя переработка продукции животноводства, торговая сеть, через которую мы реализуем продовольственные товары. Это нас спасает. А как другие выживают? Многие жалуются на ухудшение финансового положения. Вступление в ВТО, я думаю, сильно ударило не только по нашему сельхозпредприятию, но и по всему сельскому хозяйству в целом. И это не только мое мнение.

Но, тем не менее, рук не опускаем, смотрим на жизнь оптимистически. А санкции в отношении России, которые связаны с событиями на Украине, не то что не пугают, а дают надежду на то, что больше будут обращать внимание на отечественное производство, на обеспечение



Р. Р. Хакимов и Р. Г. Николаева на поле

огурцов и помидоров с 1 м<sup>2</sup>. «Августовские» препараты мы, конечно, использовали, но их применение ограничивается тем, что у нас не такие большие площади, чтобы приобретать 10-килограммовые упаковки или 5-литровые канистры.

## Хочу обратить Ваше внимание, что «Август» выпускает часть препаратов в коробках по 1 кг, например, фунгициды Ордан и Метаксил, а также инсектицид Танрек во флаконах по 1 л, что наиболее приемлемо для ваших условий.

Спасибо за информацию! Думаю, она пригодится – в теплицах приходится часто применять и фунгициды, и инсектициды, поэтому составляем схемы защиты из препаратов различных фирм. В основном мы выращиваем гибриды московской фирмы «Гавриш», но есть и зарубежные, например, гибриды баклажанов – гол-

продовольственной безопасности страны, и мы, наконец-то перестанем зависть от импорта. Во всех отношениях. Мы сами можем и хлеб вырастить, и молоком и мясом всю страну накормить. И наше хозяйство – тому пример. Работаем мы нормально, люди стараются...

## Если бы все хозяйства были такими, как ваше, мы бы не только нашу страну накормили! Спасибо Вам за беседу!

Беседовала Ольга РУБЧИЦ  
Фото автора  
и О. Сейфутдиновой

### Контактная информация

Мунир Миниярович ТАГИРОВ  
Тел.: (960) 391-27-22  
Раиса Георгиевна НИКОЛАЕВА  
Тел.: (960) 800-02-69



## Партнерство

# «Растем вместе с «Августом»»

Недавно исполнилось 10 лет с тех пор, как было образовано представительство компании «Август» в Нижегородской области. Что произошло за это время? Об этом рассказывают ведущий менеджер компании Андрей ШУРКИН и руководитель подразделения Николай САМОЙЛОВ. Свое мнение высказали также директор ОАО Агрофирма «Верякуши» Дивеевского района Наталья АВСЕНТЬЕВА и директор ООО «Вперед» Спасского района Федор ХАШКИН.



Н. Н. Самойлова (слева) и его команда

**А. Ю. Шуркин:** «До 2003 года фирма «Август» не планировала открывать представительство в Нижегородской области, потому что в регионе компания активно сотрудничала с крупным дистрибьютором – «Нижегородсельхозхимией». Но после отмены государственных субсидий в 2002 году произошло падение объема продаж «августовской» продукции, в 2003 году ситуация не изменилась, и тогда стало ясно, что нужно развивать свою сбытовую сеть. Во многих центральных регионах, особенно на юге, в черноземных областях, эта работа была проведена. И тогда я предложил Н. Н. Самойлову, который работал в «Нижегородсельхозхимии» и хорошо знал наши препараты, стать региональным представителем «Августа», чтобы заниматься продажей и продвижением продуктов компании, и в конце 2003 года он это предложение принял.

Так как львиную долю времени занимало оформление документов, и на непосредственную работу с клиентами его не оставалось, Николай Николаевич предложил взять на работу еще одного сотрудника. Так в «Август» пришла Ирина Алексеевна Степанова, а Самойлов был назначен главой представительства в г. Кстово. И дальше он формировал команду, предъявляя к сотрудникам, я бы сказал, особые требования. Сначала пришел Александр Александрович Зарубин, затем Алексей Евгеньевич Тюкалкин, Марат Евгеньевич Думин, Николай Васильевич Дергунов, Светлана Вячеславовна Михеева. Сегодня это одно из немногих представительств, откуда был уволен только один человек – тот, кто не прошел испытательный срок.

За 10 лет были взлеты и падения, и хотя в области отказались от выращивания сахарной свеклы, объемы продаж «августовских» препаратов стабильно растут, за это время они увеличились на 100 млн руб. Сейчас это представительство лидирует по объемам реализации среди тех подразделений, которыми я руковожу. И, безусловно, сильной стороной является наличие команды, которая уверенно решает все задачи, которые ей ставятся. Люди нацелены на достижение результата, на творческий подход, на постоянное общение с клиентами, которые нуждаются в грамотных технологических консультациях. Агрономы

могут позвонить в любой момент, уверенные в том, что им всегда подскажут выход из любой ситуации, а препараты доставят очень оперативно. При необходимости сотрудники выезжают в хозяйства и уже на месте совместно с агрономами решают возникающие проблемы.

Но мы не ограничиваемся только вопросами защиты растений. Несколько лет назад, после знакомства с профессором ДонГАУ Николаем Андреевичем Зеленским, мы организовали поездку руководителей и специалистов ряда хозяйств в Ростовскую область, чтобы в деле показать преимущества технологии No-till. Сначала многие считали, что для нижегородской земли эта технология неприемлема. А теперь, по прошествии пяти лет, мы с нашими крупными клиентами видим, что прямой посев приживается и здесь. И в первую очередь это касается холдинга ТНВ «Михеев и Ко». Генеральный директор компании Евгений Константинович Михеев, вернувшись из поездки в Бразилию, так сказал сомневающимся коллегам: «Вы – молодые, у вас еще есть время экспериментировать. Я немного постарше вас, значит, буду работать по «нулевой» технологии». Четвертый год в холдинге полностью перешли на No-till, и экономические показатели только улучшаются. Финансовые результаты позволяют надеяться, что этому примеру последуют и другие сельхозпредприятия.

Многие уже приобретают сеялки для прямого посева, изучают опыт ростовских хозяйств, посещая их два-три раза в год. Естественно, эти поездки организуют сотрудники представительства в г. Кстово. Они же вместе с клиентами вникают в тонкости этой непростой технологии. Да, ее внедрение создает лучшие условия не только для культур, но и для сорняков, вредителей и болезней. Пока реализация наших препаратов в хозяйствах, перешедших на «ноль», увеличивается. Но, как показывает опыт Виктора Ивановича Татаркина (ЗАО «Рассвет» Ростовской области), наступает момент, когда применение средств защиты растений сокращается, при этом достигаются стабильные урожаи.

Кроме того, Н. Н. Самойлов, пожалуй, как никто другой из глав представительств нашей группы, с самого начала очень хорошо понимал, что если люди увидели от-

личный результат работы препаратов у соседа, то они будут использовать их и у себя. И буквально с первых шагов работы он стал проводить опыты, организовывать семинары и совещания по их результатам. Причем не только в формате областных и районных мероприятий, но и в отдельных крупных холдингах. И это делается не «для галочки», это реальное дело, которое превращается в прибыль сельхозпредприятий».

**Н. Н. Самойлов:** «Работая в «Нижегородсельхозхимии», я познакомился с сотрудником фирмы «Август» Михаилом Юрьевичем Мазиным, прекрасным человеком, очень грамотным специалистом. Тогда мы сотрудничали со многими компаниями-поставщиками, но «августовские» препараты пользовались большим спросом, и я понял, что у этой фирмы хорошие перспективы. И когда в 2003 году мне предложили стать региональным представителем «Августа» в Нижегородской области, я согласился.

Сегодня в нашей команде семь человек, и нам удается контролировать практически 70 % рынка области. И если по объемам продаж начинали мы с 15 - 20 млн руб., то за шесть месяцев 2014 года реализовали продукции на 132 млн руб. В основном это препараты для защиты зерновых культур, самые популярные из них – протравители Виал ТрасТ и Табу, гербициды Балерина Микс, Миура, Ластик экстра, Ластик Топ, Корсар. Очень востребован Торнадо 500, который теперь используют не только для ввода в оборот запущенных земель, но и при прямом посеве. В области стали больше применять фунгицидов, в частности, Колосаль Про. Из инсектицидов наиболее популярен двухкомпонентный препарат Борей.

За эти годы изменилось отношение земледельцев к защите растений. Большинство из них теперь понимают, что нужно сделать, чтобы получить наилучший результат. Я помню времена, когда хозяйства, с которыми мы начинали работать, получали урожаи зерна 12 - 15 ц/га, сейчас они стабильно собирают за 30 ц/га, меняется в целом подход к делу, люди становятся профессионально грамотнее. Кроме того, все больше руководителей сельхозпредприятий задумываются о переходе на прямой посев, который в условиях изменяющихся погодных условий позволяет получать стабильные урожаи.

В частности, засуха этого сезона привела к немалым проблемам с яровыми культурами. А, например, в ТНВ «Михеев и Ко» их нет. И это еще раз доказывает необходимость внедрения технологии No-till. А об интересе к «нулю» говорит тот факт, что в поездках к ростовчанам по изучению опыта его применения делегация из нашей области вот уже несколько лет подряд самая многочисленная. Ну а на наш семинар по No-till, состоявшийся в 2013 году, съехались более 150 человек, в том числе и из соседних регионов.

С хозяйствами области у нас складываются очень тесные отношения. Перед посевной мы проводим обучающие семинары, чтобы напомнить людям «азы». А во время протравливания семян специалисты представительства и я сам ездим в хозяйства, отбираем пробы обработанного зерна и отвозим на анализ в «Агрохимцентр» областной СТАЗР. По его результатам видно – кто не доложил препарата, а кто, наоборот, переборщил. После этого мы знаем, чего ждать на поле, и рассказываем об этом руководителям хозяйств. Подобным образом действуем и во время химпрополки, и при других операциях.

Каждый год мы проводим не только 10 - 15 семинаров по результатам демонстрационных опытов, но и конкретную учебу для специалистов холдингов. Большую роль играют Дни поля, которые мы организуем в различных зонах области. И если клиентская база после них увеличивается, то это говорит о том, что, увидев своими глазами результаты действия пестицидов, агрономы отдадут предпочтение нашей продукции, нашей фирме».

**Н. Н. Авсентьева:** «По средствам защиты растений мы работаем практически только с фирмой «Август». Когда Н. Н. Самойлов, которого я знала по работе в Нижегородской «Сельхозхимии» (в то время я еще была главным агрономом хозяйства), перешел на работу в «Август», то и нас за собой плавно перетянул.

Сейчас мы уже стали более грамотными в плане применения пестицидов, но, тем не менее, «августовцы» по-прежнему остаются для меня самыми авторитетными консультантами, надежными помощниками и хорошими друзьями. Никогда не проедут мимо нас, если направляются к кому-то даль-

ше в область. Даже если меня нет в хозяйстве, зайдут на поля, посмотрят, как там дела обстоят, если что не так, позвонят, предупредят, посоветуют, что надо сделать. Такое взаимодействие работает на повышение профессионального уровня и моего, и агрономов.

Меня все устраивает в «Августе»: препараты, технологическое сопровождение, гибкость в работе. В представительстве всегда найдут ответ на любой наш вопрос в любое время суток. Сначала мы с Н. Н. Самойловым и А. А. Зарубиным больше общались, теперь вот еще Н. Дергунов пришел в компанию, М. Думин. Хороший коллектив подобрался, «Август» может гордиться такими специалистами. Я сейчас уже и не представляю, как это – работать с другим поставщиком? Сложившиеся длительные партнерские доверительные отношения очень важны для нас и, уверена, для «Августа», мы ценим их. Можно сказать, что мы растем вместе».

**Ф. Б. Хашкин:** «На протяжении последних пяти лет мы являемся официальным дистрибьютором «Августа» по юго-восточному региону области. Н. Н. Самойлов, с которым мы давно знакомы, предложил мне сотрудничество по расширению грамотного применения препаратов фирмы и в нашем хозяйстве, и в соседних предприятиях. У себя на полях, конечно, тоже применяем «августовскую» продукцию. Например, мы перешли на «химические» пары. Используем только Торнадо 500 и не проводим никаких механических обработок. Потом прямо в растительные остатки сеем пшеницу по примеру аргентинских фермеров, которых мы с моими коллегами посетили в конце 2012 года. Эта поездка была организована фирмой «Август».

Хочу отметить, что эта компания может помочь земледельцам справиться практически со всеми проблемами. Нужно только вовремя обратиться за советом, провести анализ посевного материала, сделать грамотное обследование полей. Уже несколько лет мы защищаем свои зерновые протравителями Виал ТрасТ и Табу, с сорняками боремся гербицидом Балерина Микс, а с вредителями – инсектицидом Борей. Применяем и фунгицид Колосаль Про, который позволяет получить и прибавку урожая, и отменные семена.

В бинарных посевах яровой пшеницы с донником испытали Корсар, и он хорошо справился с однолетними сорняками... Очень понравился гербицид Дублон голд против сорняков на кукурузе, ему пока нет равных в наших условиях по соотношению эффективности и стоимости применения. На картофеле используем всю линейку препаратов «Августа» (Табу, ТМТД ВСК, Лазурит супер, Миура), вовремя работаем по болезням (Ордан и Метаксил в упаковке в виде водорастворимых пакетов) и видим неоспоримый эффект от этой защиты».

Записала Людмила МАКАРОВА

### Контактная информация

**Андрей Юрьевич ШУРКИН**  
Тел.: (916) 633-14-17  
**Николай Николаевич САМОЙЛОВ**  
Тел.: (920) 253-13-75

## Партнеры

## Наша задача – устойчивое развитие



Слева направо: К. К. Березин, Р. М. Хабибрахманов и А. З. Назмутдинов

**ЗАО «Агросила Групп» – один из крупнейших агропромышленных холдингов Республики Татарстан. Управление этим отлаженным производственным «организмом» требует высокого профессионализма и отдачи. О том, как организована работа холдинга, мы поговорили с главным агрономом «Агросила Групп» Ростямом Минисаязовичем ХАБИБРАХМАНОВЫМ и директором агрофирмы «Нуркеево» Азатом Зайнаковичем НАЗМУТДИНОВЫМ.**

**Р. М. Хабибрахманов:** Холдинг «Агросила Групп» основан в 2005 году и в настоящее время включает восемь агрофирм. Все они расположены в четырех районах на юго-востоке Татарстана. Три агрофирмы – в Сармановском районе: «Нуркеево», «Сарман», «Джалиль»; три – в Заинском: «Зай», «Заинский сахар», «Восток»; а также «Кама» – в Тукаевском и «Азнакай» – в Азнакаевском районах. Структура холдинга позволяет централизованно распределять материально-технические ресурсы по хозяйствам.

В состав «Агросила Групп» также входит сахарный завод «Заинский сахар», элеваторы «Набережночелнинский элеватор» и «Актанышское ХПП», птицефабрика «Челны-Бройлер», а также сервисные предприятия «ФинАгроТрейд» и «ЭнергоХимСервис».

Сельхозкультуры возделываем на 220 тыс. га пашни. В основном это зерновые (110 тыс. га), сахарная свекла (19 тыс. га), рапс на маслосемена (18 тыс. га), горох. Для биологизации земледелия серьезно занимаемся сидеральными парами, на которых преимущественно сеем горчицу и донник. Главная их задача – повышение плодородия почвы.

Все растениеводство в агрохолдинге ориентировано на получение сырья для собственных предприятий. Но продаем продукцию и «на сторону» – у нас есть семенной завод мощностью 40 тыс. т хранения семян зерновых культур в год, производим высококачественные семена зерновых и зернобобовых культур, которые используем сами и реализуем другим хозяйствам. Завод оснащен оборудованием датской компании «Cimbria Unigrain». Сорта подбираем адаптированные для нашей зоны, поэтому тесно сотрудничаем с селекционными институтами в Самаре, Ульяновске, Омске и в Татарстане.

Каждый год закладываем в своих хозяйствах участки сортоиспытания. Сейчас на них посеяны 20 сортов яровой пшеницы, 12 – ячменя, а также новые сорта горо-

ха и овса. Кроме того, в испытании находятся 60 гибридов сахарной свеклы. В основном используем гибриды иностранных компаний – «Sesvanderhave» (Бельгия), KWS (Германия) и др. Изучаем гибриды кукурузы – раньше ее выращивали только на силос, а теперь и на зерно. Если требуется, испытываем гибриды и по два года. Те, которые хорошо себя показывают, переводим на небольшие производственные участки, а далее – на большие площади.

Как сорта и гибриды культур, так и препараты для защиты растений, новые приемы технологии – все у нас сначала проходит испытания. Что касается ХСЗР, то сейчас на рынке очень большая конкуренция. Предлагают множество пестицидов, а нам нужно выбрать и качественные, и чтобы по цене подошли. Поэтому средства защиты тоже испытываем – смотрим, какую они показывают эффективность, экономическую отдачу. Со дня основания «Агросила Групп» сотрудничаем с компанией «Август», а с 2006 года работаем уже вплотную. «Август» быстро зарекомендовал себя как надежный поставщик – все поставки проходят вовремя в оговоренном объеме. Ну и, конечно, пестициды у фирмы надежные – высокоэффективные, очень мягкие к культурным растениям. Высокая селективность «августовских» препаратов помогает нам, позволяет сдвигать сроки обработок, если это требуется. Сейчас, например, на озимых культурах, а это почти 30 % зернового клина, мы полностью перешли на систему защиты, предложенную сотрудниками компании «Август». И на своем семенном заводе обрабатываем семена зерновых частично протравителями фирмы. На ячмене, например, использовали Виал ТрасТ...

Что еще нравится в компании «Август» – здесь постоянно разрабатывают что-то новое, занимаются улучшением состава препаратов, их формуляций. Ассортимент продукции идет в ногу с запросами аграриев – есть средства за-

щиты для всех основных культур практически от всех вредных организмов. А для нас еще важно прекрасное технологическое сопровождение, а также то, что в Татарстане «Август» предоставляет для обработок свои самоходные опрыскиватели «Джакто Юнипорт 250» – это очень помогает в напряженный период проведения химзащиты. Специалисты компании всегда на связи, приезжают, помогают нашим агрономам решить любой сложный вопрос. Все это дает возможность получить запланированные урожаи и обеспечить сырьем наши предприятия.

Поддержка специалистов по защите растений важна еще и потому, что мы постепенно переходим на «нулевую» технологию возделывания. В агрофирме «Азнакай» закупили сеялки «Bourgault» и «John Deere» и работают по No-till уже два года. Видны и первые результаты. Мы довольны урожайностью полей с этой технологией, и, думаю, дальше будет еще лучше, когда отработаем все нюансы – севооборот, техника, особенности ее использования и др. В других хозяйствах на «ноль» пока не переходим, так как там выращиваем сахарную свеклу. Но, в любом случае, хотя бы на части площадей благодаря No-till мы повысим плодородие, улучшим структуру почвы, что важно в нашем засушливом климате, а также сократим себестоимость продукции растениеводства.

**А. З. Назмутдинов:** В 2005 году я стал директором «Нуркеево». А мой путь в сельском хозяйстве начался еще в детстве. Родители – потомственные крестьяне, всю жизнь проработали на селе. Вот и я после окончания школы пошел учиться в Казанский сельскохозяйственный институт, освоил инженерную профессию. Вернулся в родной Сармановский район и тружусь здесь всю жизнь.

Сегодня под моим управлением 26 тыс. га пашни. И основная задача нашей агрофирмы – обеспечение птицеводческого комплекса «Челны-Бройлер» корма-

ми. На этом предприятии ежегодно производят до 120 тыс. т мяса птицы, это одно из самых прибыльных предприятий холдинга и основное по производству продукции птицеводства в республике. В «Нуркеево» выращиваем на кормовые цели зерно и рапс. Кроме этого мы обеспечиваем сырьем сахарный завод «Заинский сахар».

В севообороте у нас 50 % занимают зерновые культуры, 25 % – пропашные и технические, 25 % – пар и кормовые культуры. Также держим 1800 голов КРС, что значительно поддерживает нас экономически.

От вспашки мы полностью отказались – уже несколько лет применяем поверхностную обработку с глубоким рыхлением. Благодаря этому у нас улучшается качество почв, мы сберегаем влагу. Под свеклу, как наиболее прибыльную культуру, отводим самые лучшие поля. Звенья свекловичного севооборота следующие: озимые зерновые – сахарная свекла – яровые зерновые – занятый или чистый пар. И все это заметно отражается на урожайности. Например, если раньше накапливали по 250 – 300 ц/га сахарной свеклы, то в 2012 – уже по 400 ц/га. В первый год возделывания этой культуры в нашем хозяйстве (2005-й) мы собрали всего 800 т корнеплодов, а в прошлом, 2013-м – 105 тыс. т! Вот такой скачок мы совершили.

По зерновым также хороший рост – в 2006 году намолотили 11 тыс. т зерна, в 2013 – 30 тыс. т, а в самом урожайном у нас году – 2008 – мы собрали зерна 50 тыс. т! В среднем урожайность зерновых составляет 40 ц/га.

Используем зарубежные гибриды сахарной свеклы, по зерновым – сорта отечественной селекции. Например, очень нравится сорт озимой пшеницы Казанская 285, яровой – Казанская юбилей-

применять. В нашей агрофирме доля «августовских» препаратов достигает 90 %. А еще нам очень нравится «августовское» технологическое сопровождение. Мы хорошо знаем технологов, а они досконально изучили наши поля. Поэтому сотрудничество постоянно развивается, мы пробуем новинки, которые рекомендуют специалисты компании. За эти неполные 10 лет – ни одного нарекания ни на качество продукции, ни на сроки поставки.

Применяем разные препараты. Например, на зерновых прекрасно работает гербицид Балерина. Граминициды Ластик 100 и Ластик Топ убрали с наших полей весь овсюг. Когда есть угроза развития заболеваний, обрабатываем поля Колосалем Про. На сахарной свекле используем гербициды Бицепс гарант, Бицепс 22, Граминион, Миуру. В этом году испытываем Квикстеп.

На тех участках, где не возделываем сахарную свеклу, переходим на No-till. Закупили сеялки «Amazon» для прямого посева. Переход на «ноль» себя оправдывает – и почву бережем, и ресурсов требуется меньше, и людей. Раньше у нас работали в растениеводстве 650 человек, сейчас хватает 400. И этого много, но людям нужна работа... а нам – сокращение себестоимости продукции. С кадрами проблем нет, молодежь к нам идет – механизаторы, новый агроном. И зарплату стараемся платить достойную, строить по государственной программе жилье для молодых семей, выдаем корма для домашнего хозяйства. Спасает положение животноводство – там требуется много людей.

Государство в связи со вступлением в ВТО резко сократило субсидии на растениеводство и увеличило их на молочное жи-



Р. М. Хабибрахманов на поле

вотноводство. Нам повезло, что мы находимся в составе холдинга – не нужно искать рынки сбыта, поэтому ситуация стабильная. В прошлом году прибыль агрофирмы составила 52 млн руб., так что мы делаем свое дело, постоянно развиваемся.

В составе холдинга «Агросила Групп» есть компания «ЭнергоХимСервис», которая занимается закупкой и распределением по агрофирмам техники, ГСМ, удобрений, средств защиты растений и др. А также «ФинАгроТрейд», где оказывают услуги по сервисному обслуживанию техники, а у нас ее полный набор от лучших зарубежных производителей.

В частности, «ЭнергоХимСервис» поставляет нам препараты «Августа», с которым мы работаем с 2005 года. Уже освоились с продукцией компании, знаем, как ее

Ольга РУБЧИЦ  
Фото О. Сейфутдиновой

## Контактная информация

Ростям Минисаязович  
ХАБИБРАХМАНОВ  
Тел.: (8552)70-65-40  
Азат Зайнакович  
НАЗМУТДИНОВ  
Тел.: (85559) 4-62-15

## Агроном агроному

# «Поле-онлайн»: сезон в разгаре

«Августовский» портал технологического сопровождения «Поле-онлайн» в текущем сезоне стал уже необходимым инструментом для многих специалистов агрономического сообщества. Ведь сейчас на его страницах можно увидеть разнообразнейший набор культур и технологий их возделывания в регионах пяти стран на трех континентах. Расскажем о некоторых интересных полях, а что нужно именно вам – выбирайте на [www.pole-online.com](http://www.pole-online.com)!



И. Азафонов (справа) консультирует руководителя хозяйства на киевском «поле-онлайн»

Начнем с не очень обычного «поля-онлайн» озимой пшеницы на орошении на Украине, в Херсонской области. Эти посева в хозяйстве ЧАО «Фридом Фарм Интернешнл» ведет менеджер-технолог **Виктор Гонтарук**. В Херсонской области пшеницу на орошении выращивают на 50 тыс. га и в среднем собирают по 47 ц/га отборного зерна. Это на 26 ц/га больше, чем по традиционной технологии. На нашем подшефном поле полив осуществляют дождевальной машиной «Фрегат». Предшественник пшеницы – озимый рапс, сорт пшеницы – Шестопаловка одесской селекции, репродукция – элита.

В первом сообщении еще в октябре 2013 года наш консультант подробно описал подготовительный к посеву этап – внесены удобрения, проведены культивация и влагозарядковый полив. Семена обработаны протравителем Виал ТрасТ, 0,4 л/т в комплексе с биостимулятором ростовых процессов Кропмакс, 0,3 л/т и микроудобрением Volagro, 0,2 кг/т. Посев провели 29 сентября 2013 года посевным комплексом «Джон Дир» с одновременным внесением удобрений.

В апреле нынешнего года, когда пшеница вошла в фазу весеннего кушения, для уничтожения всего спектра сорняков, болезней и вредителей, а также для повышения иммунитета растений после заморозков было принято решение – при наступлении среднесуточных температур выше 10 °C

провести обработку сложной смесью четырех препаратов.

Вот состав смеси: гербицид Бомба, 0,025 кг/га + адьювант Адю, 0,2 л/га (для уничтожения всех видов двудольных сорняков, в том числе падалицы озимого рапса) + фунгицид Колосаль Про, 0,4 л/га (против всех заболеваний в посевах озимой пшеницы, а также для улучшения газообмена и фотосинтеза) + инсектицид Брейк, 0,1 л/га (для уничтожения имаго вредителей, вышедших из зимовки) + листовое удобрение Плантафол (20:20:20), 1,5 кг/га (для повышения иммунитета растений после заморозков). В конце апреля осуществили намеченное опрыскивание в фазе выхода пшеницы в трубку. Заодно запустили первый полив с поливной нормой 400 м<sup>3</sup>/га.

Через две недели после обработки на фотографии поля приятно посмотреть. Виктор Гонтарук пишет: «Растения без признаков повреждения болезнями и вредителями. Сорняки уже не составляют конкуренции для культуры». И через месяц результат сохранился. И вот, 3-го июня в фазе молочной спелости пшеницы наш технолог сообщает о необходимости проведения фунгицидно-инсектицидной обработки (против септориоза, ринхоспориоза, ржавчины, фузариоза, пятнистостей, а также от вредителей – клопа черпашки, трипсов, пилильщика, тли) смесью: Колосаль Про, 0,4 л/га + Борей, 0,14 л/га + листовое удоб-

рение Плантафол (20:20:20), 1 кг/га. Проведено уже три полива, намечен четвертый. Есть все основания рассчитывать на отличный урожай!

А в России, в Республике Татарстан за полем сахарной свеклы следит наш консультант **Асия Исмаилова**. Эти посева расположены в агрофирме ООО «Нуркеево» ЗАО «Агросила Групп» (об этом холдинге в номере см. отдельный материал – прим. ред.). Больше всего подшефным посевам сейчас нужен хороший дождь. Но, тем не менее, пока растения свеклы чувствуют себя неплохо. При соблюдении всех прочих элементов технологии культуру избавили от конкуренции сорняков за влагу первой обработкой Бицепсом гарант, 1,2 л/га, и второй – смесью гербицидов Бицепс 22, 1,6 л/га + Арбитр, 0,03 кг/га + ПАВ Тренд 90, 0,2 л/га + Квикстеп, 0,4 л/га. После второй обработки посева полностью очищены, свекла растет, но – целый месяц держится температура под 30 °C и не стихает ветер! Наконец в конце мая поле немного «задел» спасительный дождь. В последнем сообщении Асия приводит фотографии прекрасно развивающейся свеклы и пишет: «Теперь после дождя ждем новую волну сорняков. После этого будем заходить на третью обработку».

На поле сахарной свеклы в Минской области Беларуси пока одно сообщение его «опекуна» **Сергея Пекутько**. Но оптимистичное – через 10 дней после обработки баковой смесью Пилот, 1,4 л/га + Бицепс гарант, 0,9 л/га все сорные растения погибли, а культура чувствует себя прекрасно. Ждем новых сообщений от Сергея.

А что же нового в Казахстане? Здесь, на экономически перспективной культуре – льне масличном – ведет работу технолог «Августа» **Юрий Валашко**. Поле расположено в Костанайской области в ТОО «Трояна». 23 мая перед посевом культуры поле обработали Торнадо 500, 2 л/га, чтобы избавиться от всех видов сорняков, особенно двудольных – ромашки, молочая, вьюнка и др. А через неделю провели посев. В июне запланированы новые операции на льне масличном, рекомендуем следить за действиями нашего консультанта.

Торнадо 500 применил и **Игорь Агафонов** – консультант поля сои

в Киевской области Украины. Здесь гербицид сплошного действия внесли на второй день после посева в норме 1,5 л/га в смеси с препаратом на основе ацетохлора, 1,8 л/га. В качестве эксперимента на участке в 10 га Игорь решил использовать гербицид Лазурит, обладающий почвенным действием. Кроме того, технолог пишет: «В посевах обнаружен давний «знакомый» – ваточник сирийский (*Asclepias syriaca*), с которым тяжело бороться, особенно в посевах сои. Об этом поговорим в следующих репортажах».

Еще одно поле на Украине – и снова в Херсонской области – ведет **Александр Кыливирик**. Он подробно описывает операции, проведенные на томате рассадных гибридов Лампо F1 и Адванс F1. Высадку рассады произвели с 1 по 20 мая, а до этого выполнили полный лабораторный анализ почвы, чтобы оценить потребность в минеральном питании, уложили трубки капельного полива и внесли через них гербициды по влажной почве (препарат на основе S-метолахлора, 1,6 л/га + Лазурит, 0,5 кг/га). На этом поле все операции осуществлялись «по высшему разряду», даже высадка рассады производилась рассадопосадочными



Кассетная высадка томатов на херсонском поле

машинами «Ferragiri»... После нее произвели полив, а затем выполнили профилактику болезней и вредителей. От почвенных вредителей внесли в капельную трубку препарат Табу, 0,4 л/га. В целях профилактики грибных заболеваний и бактериоза на четвертый день провели обработку Орданом, 2,5 кг/га. Чтобы защитить растения от переносчиков вирусных заболеваний (тля, трипс, цикадка), на седьмой день после высадки была проведена обработка Бореем, 0,12 л/га.

В сообщении от 24 мая Александр Николаевич на выложенных фото демонстрирует полное отсутствие на своем поле сорняков, болезней и вредителей. По его рекомендации проводят подкормку растений, добавив в нее для ускорения развития культуры янтарную кислоту, 0,4 кг/га, а в следующую подкормку – гумифилд, 0,4 кг/га. 31 мая наш консультант пишет: «Запланированную следующую гербицидную обработку отложили на следующую неделю в связи с отсутствием сорняков. Все проведенные мероприятия дали свои результаты, в том числе и «святая вода» (для тех, кто читал

комментарии), габитус куста увеличился в два раза. Это хорошо видно по фотографиям».

Здесь необходимо было только не ослаблять профилактические меры против болезней и вредителей. 29 мая провели обработку локальным опрыскивателем смесью фунгицидов на основе диметоморфа, 90 г/кг + манкоцеба, 600 г/кг, 2 кг/га + Колосаль Про, 0,5 л/га + инсектицид на основе хлорпирифоса, 500 г/л и циперметрина, 50 г/л, 2 л/га. А вскоре, в связи с ожидающимися осадками, запланировали опрыскивание Метаксиллом, 2,5 кг/га. Поле технологически сложное, интересно следить за ним, а также читать комментарии...

Еще множество интересных полей вы найдете на портале. По **озимой пшенице**, на наш взгляд, очень поучительную информацию можно почерпнуть из сообщений наших консультантов Пааты Пипия (Запорожская область), Тараса Кричковского (Львовская область), Олега Земскова (Николаевская область), Геннадия Ковалева (Донецкая область), Романа Трача (Тернопольская область).

Полную технологию возделывания **кукурузы** во всех тонкостях и на самом современном уровне вы найдете в репортажах Андрея Лазарева из Хмельницкой области, Григория Даниленко из Черниговской области, полтавчанина Станислава Есыпа, одессита Алексея Пашалы, Юрия Янковского из

Винницкой области, Нины Леконцевой из Свердловской области (здесь кукуруза возделывается на силос), а также... колумбийца Оскара Рухелеса, который испытывает Вт-гибрид желтой кукурузы в провинции Восточные Льяносы.

Что касается сахарной свеклы, то, помимо двух упомянутых выше «полей-онлайн», ее выращивание ведут еще пять наших консультантов в разных регионах – от Ровно на западе Украины до Башкортостана. И везде есть ценные наблюдения. Многому можно поучиться у «августовских» специалистов, курирующих «поля-онлайн» **ярового ячменя, озимого и ярового рапса, льна масличного, подсолнечника и гороха...**

Наши консультанты сейчас переживают самую горячую пору, когда операций на поле много, важно не упустить нюансы, не только вырастить, но и сберечь потенциальный урожай. Уверены, их опыт будет полезен и вам!

«Поле Августа»  
Фото Л. Макаровой,  
И. Азафонов  
и А. Кыливирика



«Давний знакомый» – ваточник сирийский

# «WorldFood Azerbaijan»



Интервью Гейдара Асадова на выставке

22 - 24 мая в Баку, на территории Экспоцентра, прошли две крупнейшие международные выставки: «WorldFood Azerbaijan 2014» – по пищевой промышленности, которая была проведена в 20-й раз, и «Agrihort Azerbaijan» – по сельскому хозяйству. Эти форумы стали крупнейшим событием года для аграрной промышленности региона и собрали практически всех специалистов этих отраслей из Азербайджана, а также участников и гостей из многих стран мира.

В первый день работы международных выставок их посетил Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев. И не случайно, ведь они, как мероприятия регионального масштаба, с каждым годом собирают все больше участников, способствуя внедрению новых технологий в сельском хозяйстве, улучшая инвестиционный климат в республике. Ильхам Алиев ознакомился со многими экспозициями.

В церемонии открытия принял участие министр сельского хо-

зяйства Азербайджана Гейдар Асадов, а также министры сельского хозяйства Финляндии, Эстонии, Венгрии, Латвии, заместители министров сельского хозяйства Беларуси и Грузии. Гейдар Асадов в своем выступлении отметил, что аграрная отрасль в Азербайджане быстро развивается и имеет большое значение для улучшения продовольственного снабжения и общего подъема страны. Он подчеркнул, что развитию сельского хозяйства в стране уделяется

большое внимание со стороны государства и Президента Ильхама Алиева. Проведение международных выставок способствует ускоренному развитию агробизнеса. На них предприниматели имеют прекрасную возможность найти себе деловых партнеров, заключить важные для бизнеса договоры. Влияя на решение многих проблем отрасли, выставка помогает отечественным фермерам повышать производство сельхозпродукции, что играет большую роль в обеспечении продовольственной безопасности.

Впервые форум «WorldFood Azerbaijan» открыл свои двери в 1995 году, с тех пор его популярность растет среди специалистов в Азербайджане, Прикаспийском регионе и во всем мире. За эти годы в выставке приняли участие свыше 1400 компаний.

Этот юбилейный 20-й год «WorldFood Azerbaijan» встретила с рекордным количеством компаний, представляющих на ней свою продукцию, – 242 компании из 36 государств мира. Причем многие страны выступили с объединенными национальными экспозициями, это Италия, Иран, Голландия, Венгрия, Латвия, Эстония, Казахстан... Большой ассортимент продукции на выставке представила Беларусь. Среди участников – лидеры сельхозиндустрии США, Великобритании, Германии, Франции, Австрии, Бельгии, ОАЭ, Индии, Канады, Турции, Японии и др.

Главная отличительная особенность выставок этого года –



На семинаре компании «Агросервис»

увеличение экспозиции сельскохозяйственной техники, которая разместилась как внутри Экспоцентра, так и на открытой площадке. В ходе работы на стендах для посетителей было проведено множество презентаций, мастер-классов, профессиональных конкурсов.

В работе выставок приняли участие два сотрудника фирмы «Август» – ведущий менеджер по технологическому сопровождению Юрий Усачев и менеджер-координатор Владимир Залаяйсканс. Они провели встречи с местными агробизнесменами, установили деловые контакты. В частности, «августовцы» приняли участие в обучающем семинаре, организованном крупной дистрибьюторской компанией «Агросервис» (директор Хусейн Хусейнов). На этом семинаре В. Залаяйсканс сделал сообщение о компании «Август», ее производственных мощностях,

ассортименте выпускаемой продукции, системах защиты растений в России и возможностях сотрудничества с азербайджанскими фермерами. Участники семинара выразили большой интерес к продукции ведущего российского производителя ХСЗР, задали много вопросов. В Азербайджане зарегистрировано 15 препаратов «Августа», многие фермеры уже успели познакомиться с ними и оценить преимущества их применения.

В рамках поездки было много интересных встреч с представителями аграрного сектора Азербайджана. Во всех случаях была выражена взаимная готовность к сотрудничеству в сфере организации поставок и использования химических средств защиты растений производства компании «Август».

«Поле Августа»  
Фото Ю. Усачева

## Чистые железные дороги



В России при поддержке компании «Август» вышла в свет монография Б. В. Антипова «Биологическое засорение балласта железнодорожного пути: сущность, вредоносность, предотвращение с использованием гербицидов».

Автор вводит в научный оборот новые понятия – «засоритель балласта биологический», «линейный железнодорожный экотоп» и другие, раскрывает и описывает их

сущность, структуру, категории и др. Принятый им подход позволяет дифференцированно организовывать и проводить борьбу с нежелательной растительностью для улучшения технического состояния элементов путевого хозяйства и обеспечения безопасности его работы.

В книге обоснованы решения по защите от нежелательной растительности железнодорожного пути за счет применения эффективных гербицидов. Впервые дана комплексная оценка технической и экологической эффективности гербицидов 4-го поколения и разработанных на их основе баковых смесей компании «Август». От препаратов предыдущего поколения они отличаются снижением пестицидной нагрузки на балласт пути и почву в полосах отвода в 2,5 раза и более при уровне искоренения вредоносной растительности на 95 - 100 %.

Книга представляет интерес для производителей и ученых-путейцев, гербологов, геоботаников, экологов, студентов и аспирантов технических и биологических вузов.

«Поле Августа»

Высушит быстро, сохранит без потерь

Сухойей®

дикват, 150 г/л

С нами расти легче

Десикант для обработки посевов подсолнечника и картофеля

Действует быстро – начинать уборку можно уже через 5 - 7 дней после обработки вне зависимости от погоды.

Обладает высокой дождеустойкостью.

Ускоряет процесс созревания семян, обеспечивает равномерность их созревания.

Уменьшает расходы на сушку и доработку семян.

Облегчает уборку благодаря подсушиванию зеленой массы сорняков.

Применяется также в качестве гербицида против однолетних сорняков на яровых культурах, возделываемых в системах минимальной и нулевой технологий обработки почвы.

avgust crop protection